



Caracas, junio 2022

Estimados Señores:
Ciudad.

OFERTA DE SERVICIOS DE OUTSOURCING

Liberty Global CA, es una empresa especializada en soluciones empresariales. Áreas como sistemas contables, financieros, logísticos, administrativos están inmersas de forma especializada en nuestra amplia y variada cartera de servicios corporativos.

Además de manejar y gestionar sistemas internos y externos, estamos cualificados en el control de recursos informativos, humanos o virtuales, con el fin de lograr el máximo de los recursos con el mínimo de inversión. Tenemos como parte de nuestros valores fundacionales, la conexión constante con el cliente, así como el trato personalizado y único para cada persona o compañía.

¿Qué Hacemos?

Realizamos el proceso por el cual descentralizamos alguna actividad que no forma parte del núcleo de funciones clave de una organización o compañía, a través de personal especializado. Suponemos una alternativa a la creación o contratación de un departamento propio, con el fin de bajar gastos de personal y además cumplir con las características que el cliente busca en una determinada área.

Gracias a la externalización de funciones, nuestros clientes pueden centrarse en aspectos clave de la gestión empresarial y obtener mejores resultados. Ofrecemos personal totalmente especializado en sectores como:

Nuestros Servicios:

El proceso de externalización de servicios no sólo se aplica a los sistemas de producción, sino que abarca la mayoría de las áreas de la empresa para lo cual TAG está especializado: www.grupo.inf, [@grupotag](https://www.instagram.com/grupotag)

- **SERVICIOS FINANCIEROS Y CONTABLES:** Tercer izar los servicios Financieros y Contables, siempre ha sido una gran ayuda y apoyo para toda empresa, así que en esta área ofrecemos trabajar mano a mano con el cliente ofreciéndole toda una gran gama de SERVICIOS DE OUTSOURCING y de esa forma automatizar y optimizar los procesos y resultados que el cliente necesite.
- **Costo Mensual:** (cuando el cliente los solicite)
- **ÁREA DE RECURSOS HUMANOS:** Es un área estratégica de la empresa, por lo que dejar que se ocupen los expertos no sólo mejora sus resultados, sino que agiliza los procesos de selección, evaluación y formación.
- **Costo Mensual:** (cuando el cliente los solicite)
- **SERVICIOS DE PAGOS:** Recibir en nuestras cuentas Bancarias Nacionales o Internacionales los recursos del cliente, antes programados y realizar y ejecutar todos los pagos de gastos que tengan en cualquier país, a proveedores de Servicios, Activos Fijos, o cualquier compromiso previo que el cliente nos asigne como pago ya sea frecuente o esporádico.
- **Costo Mensual Fijo:** (cuando el cliente los solicite)
- **SERVICIOS DE COMPRAS:** Realizar una busca especializadas, basándonos en las especificaciones y exigencia del cliente logrando al 99% y cumplir con los requerido ya sea Compras Nacionales o Internaciones, entregando el productos o mercancía puerta a puerta.
- **Costo Mensual:** (cuando el cliente los solicite)

Phone:
(+58) 212 7304212
(+58) 412 5427014

Urbanización florida Sur, Av.Libertador,C.C.Libertador Municipio Libertador Parroquia el
Recreo. Caracas, Distrito Capital- Venezuela
libertyglobalca@gmail.com



WhatsApp Business:
(+58) 414 519 2588



- **ACTIVIDADES SECUNDARIAS** (producción, sistema de transporte, actividades del departamento de ventas y distribución o proceso de abastecimiento, entre otros).
- **Costo Mensual:** (cuando el cliente los solicite)

Además de ofrecer un número ilimitado de servicios corporativos, también manejemos diversas modalidades según las preferencias de cada cliente:

- DESLOCALIZACIÓN. También conocido como off-shoring, implica la contratación de servicios a nuestra empresa, con personal o procesos, radicados en países que ofrecen costos menores a causa de la legislación laboral, entre otros factores.
- IN-HOUSE. Es el tipo que se produce en las instalaciones de la empresa que contratante del servicio.
- OFF-SITE. Se produce en las instalaciones de Liberty Global CA.
- CO-SOURCING. Es la modalidad en la cual la empresa ofrece algún tipo de valor añadido al cliente, como compartir los riesgos.
- DE COLABORACIÓN. Se aplica a las operaciones que producen artículos o prestan servicios a un tercero.

Agradeciendo la atención y el tiempo dispensado quedo de usted,

Atentamente,

"Liberty Global CA"

Sabrina Gutierrez M

Lic. Sabrina Gutierrez M

libertyglobalca@gmail.com

Directora de servicios Comerciales /

Vp. Productos y servicios Internacionales - Vp. De Administración- Dir. Asesoría Comercial y financiera

Telf.+ 58 424-2359139

Buenos Días

Servicios de Finanzas.

Phone:
(+58) 212 7304212
(+58) 412 5427014

Urbanización florida Sur, Av.Libertador,C.C.Libertador Municipio Libertador Parroquia el
Recreo. Caracas, Distrito Capital- Venezuela
libertyglobalca@gmail.com



WhatsApp Business:
(+58) 414 519 2588



Los Saludo esperando se encuentre bien, estamos enviando OFERTA DE SERVICIO DE OUTSOURCING, SERVICIO MEDIOS DE PAGO. Este servicio es la tercerización de Todos los Pagos Bancarizados, en Efectivo, en cualquier moneda, está dirigido a Personas Naturales o Jurídicas u Organizaciones Internacionales, que no desean o no pueden por algún motivo realiza o canalizar los pagos indistintamente del monto que sea y a cualquier parte del mundo , ya estamos trabajando con otras ONG Internacionales y deseamos una cita con ustedes para presentarles nuestros servicios ya estamos registrados en REACH con este mismo servicio.

Uno de los Bancos con que Trabajamos en este momento para cliente en Venezuela en el Nodus Bank, Banco ubicado en Citi Towers, 252 Avenida de la Constitución Building, Suite 1501, San Juan, 00918, Puerto Rico, representado por su presidente el Ing. Carlos Moreán De las Casas, Alrededor de 30 representantes forman parte del equipo de ejecutivos de relación de Nodus Bank, con presencia en países como Argentina, Colombia, Costa Rica, Bolivia, Panamá, República Dominicana, Venezuela, Canadá y Estados Unidos, en 2003 ingresa a la banca personal de HSBC en USA.

Por esta gran trayectoria y ya que somos clientes de Nodus Bank les ofrecemos trabajar con este banco el Servicio de Pagos. Es Importante resaltar que todas nuestras condiciones y oferta de servicios están hechas para ajustarse a las necesidades del cliente y sus prioridades son las nuestras.

A medida que los movimientos Bancarios y Cantidades de Pagos comiences a establecerse estamos abierto a oír sus inquietudes y trabajar por el método de porcentajes que esta establecidos. Ya que nuestra motivación es siempre ajustarnos al servicio del cliente, con las mejores condiciones para su feliz desarrollo.

Es importante destacar que se establece 24 horas antes, Ordenes de Pago, información que ustedes por medio de nuestros correos nos envía para comenzar con la descarga de cada pago autorizado por ustedes, por el mismo canal nuestro departamento de Pagos realiza la notificación de cada cancelación Fecha, Hora, Monto y Receptor de dicho pago, mostrando un balance de un saldo Inicial de Dineros Transferidos por ustedes menos todas las Salidas, estableciendo un Saldo Final.

Esperando que todas esta aclaratorias sean útiles para ajustarnos a sus necesidades.

Mariela D Molina

Lic. Mariela D Molina

libertyglobalca@gmail.com

Directora de servicios Comerciales /

Vp. Productos y servicios Internacionales - Vp. De Administración- Dir. Asesoría Comercial y financiera

Telf.+ 58 424-2359139

Phone:
(+58) 212 7304212
(+58) 412 5427014

Urbanización florida Sur, Av.Libertador,C.C.Libertador Municipio Libertador Parroquia el
Recreo. Caracas, Distrito Capital- Venezuela
libertyglobalca@gmail.com



WhatsApp Business:
(+58) 414 519 2588

Consiste en que las tareas complejas se subcontratan a una empresa externa. Por ejemplo, el desarrollo para tu página web de textos optimizados para los motores de búsqueda. La empresa en cuestión suele contar con expertos que disponen de un alto grado de especialización

El término outsourcing se compone de las palabras en inglés “out” and “source”, que juntas podrían traducirse como “origen externo” pero en castellano se conoce como externalización o subcontratación. Y esto es exactamente de lo que trata el outsourcing: una empresa subcontrata tareas, delega áreas o procesos de negocio a terceros, obteniendo así resultados **desde el exterior**. De modo que a partir de ahora un **proveedor de servicios especializado** prestará los servicios de los que antes era responsable la empresa. Con frecuencia, se trata de funciones secundarias, tareas que deben cumplirse para que una empresa pueda llevar a cabo su actividad principal.

Analizar la situación actual: estudia cómo es la situación actual de una tarea, un área determinada de la empresa o un proceso empresarial. De dicho análisis se puede extraer una conclusión sobre el procedimiento que se seguirá y estimar el posible potencial de una estrategia de outsourcing.

Reunión preparatoria: organiza una reunión inicial con todos los miembros de tu empresa que participan en el proyecto con el fin de iniciar el proyecto de outsourcing de la mejor manera. En la reunión se sentarán las bases para un futuro trabajo en conjunto. El objetivo es destacar y discutir los beneficios del proyecto, el contenido y el calendario, así como los próximos pasos a seguir.

Selecciona el proveedor de servicios: compara los posibles proveedores de servicios entre sí. Para la selección y la interacción con posibles proveedores necesitas especificar los requisitos de rendimiento. En el pliego de condiciones se anotan todos los requisitos, así como el concepto en el que se basa el proyecto. En las especificaciones técnicas, por otra parte, se anotan las soluciones que se buscan y las necesidades detalladas. Sobre esta base, los proveedores de servicios pueden desarrollar nuevas soluciones o completar las ya existentes. Además, se evitarán posibles malentendidos.



Calendario de aplicación: una vez firmado el contrato, puede ponerse en marcha su implementación. Es importante acordar unas fechas concretas para la aplicación del contrato. Como parte de la gestión del proyecto comprueba regularmente si se han alcanzado los objetivos acordados contractualmente.

Estructura de trabajo: las técnicas y los enfoques no son los mismos en todas las empresas. Es probable que una empresa del otro lado del mundo aborde un problema de manera diferente a la que tú estás acostumbrado

Ventajas

Competencias fundamentales: la empresa puede concentrarse en sus prioridades.

Reducción de costes: por regla general, la prestación de servicios externos es más rentable que contratar a trabajadores especializados en tu propia empresa.

Ahorro de tiempo: las pequeñas empresas y, en particular, los autónomos, necesitan tiempo para familiarizarse con nuevas áreas de trabajo. La subcontratación permite ahorrar dinero e invertir en otras áreas.

Mejora de la calidad: el uso de estrategias de outsourcing acarrea casi siempre ventajas cualitativas. Estas ventajas se deben al alto grado de especialización que ofrecen los proveedores de servicios externos.

El outsourcing consiste en delegar o vincular algún proceso de tu empresa que no sea la actividad principal productiva. En el caso de un outsourcing de compras, consiste en delegar ciertas actividades a una empresa especializada que ayude a optimizar presupuestos, automatizar procesos, centralizar pagos y proveedores e incrementar oportunidades de ahorro.

Es decir, dejar que otra empresa realice mejor o más eficientemente algunos de los procesos que a tu empresa pueda generarle pérdida de tiempo o dinero. Permitiéndole a tu empresa, desempeñarse mejor en el área a la que está enfocada.

Tan importante como el **servicio de outsourcing a contratar**, son los aspectos legales del acuerdo que se suscribe con la empresa que presta el servicio. El **contrato de outsourcing** es, en esencia, un **contrato de prestación de servicios entre empresas** mediante el cual se regula la subcontratación o **externalización de los procesos de negocio** que la empresa contratante no puede asumir, bien por no tener un departamento especializado o personal cualificado para desarrollar una determinada tarea, bien porque la realización de la misma de manera interna supondría una elevada inversión.

Dicho contrato debe establecer las responsabilidades de ambas partes, con una terminología adecuada y una estructura comprensible. Además se deberá dejar constancia de cuestiones como el personal que participará en el servicio, los términos de pago o los plazos y condiciones del traspaso de funciones a la finalización del servicio.





El contrato de outsourcing debe definir cuestiones tales como el **tipo de servicios que se van a prestar y la duración de los mismos**. Además, deberá recoger aspectos como la **condiciones de cesión, gestión y recuperación de servicios**, la propiedad intelectual o las condiciones previstas para la resolución del contrato y las penalizaciones en caso de incumplimiento del mismo.

Otro de los puntos fundamentales que el acuerdo de outsourcing debe prever son los mecanismos de rescisión y salida del mismo, garantizando la transferencia de activos y del servicio a la finalización del mismo. El contrato deberá definir los plazos para la rescisión o no renovación del servicio (a seis meses, uno o dos años de la firma del acuerdo...etc.), los plazos de preaviso de resolución y las compensaciones o penalizaciones económicas en cada uno de los casos posibles.

