



Facilitamos la importación de productos de Asia

China • Bangladesh • Pakistán • Vietnam • Corea... Asia



Asia es fácil



Asia es fácil



1

¿Qué es
Asia es Fácil?



¿Qué es Asia es fácil?

Somos una empresa de servicios que facilita la compra de materias primas o productos en Asia.



Asia es fácil



2

¿Qué hace
Asia es Fácil?



¿Qué hace Asia es fácil?

Buscamos proveedores en Asia y facilitamos a las empresas la compra de cualquier producto.

Para ello contamos con oficinas en Hong Kong (Booking Center), en China (Oficina Principal-Operaciones) y una red de agentes (Producción) en cada uno de los principales países productores de Asia (principalmente en China pero también en India, Bangladesh y Vietnam, entre otros).



Asia es fácil



3

¿Cómo saber
si le interesan
nuestros servicios ?



¿Cómo saber si le interesan nuestros servicios?

Si ya está comprando en Asia pero la gestión de esa compra (el Supply-Chain-Management) le requiere demasiado esfuerzo, tiempo y/o dinero...

O si no acaba de tener los mecanismos necesarios para comprar eficientemente...

Entonces le interesan nuestros servicios, porque nosotros sí tenemos los medios, los mecanismos y la experiencia para hacerlo completando sus capacidades.



Asia es fácil



4 ¿Cómo lo
hacemos?



¿Cómo lo hacemos?

Pongamos un ejemplo real que ilustre:

- a. Tenemos un cliente interesado en buscar, digamos, basculas de cocina. El cliente nos contrata para buscar proveedores de este producto.

Nosotros nos especializamos en la búsqueda de proveedores y lo que le vendemos al cliente es el **Informe de Búsqueda de Proveedores** donde se recogen todos los datos de los proveedores encontrados para ese producto y el precio al que lo tienen.

FASE 1: BÍSQUDA DE PROVEEDORES

BUSQUEDA
PROVEEDOR

AUDITORIA

PLAN
PILOTO



¿Cómo lo hacemos?

Esos datos incluyen todos los datos relacionados con el fabricante (nombre, dirección, correo electrónico y otros datos de contacto) y todos los datos relacionados al producto y sus condiciones (cantidades mínimas, tiempos de producción y las condiciones de pago, entre otros).

Con esta información, el cliente podrá comparar rápidamente y en igualdad de términos a todos los proveedores que hay para este producto. De ahí, podrá seleccionar a uno o a varios los que mejor se adapten a sus necesidades.

FASE 1: BÚSQUEDA DE PROVEEDORES

BUSQUEDA
PROVEEDOR

AUDITORIA

PLAN
PILOTO

¿Cómo lo hacemos?

- b. El cliente, a la vista del informe decide con que proveedor o proveedores inicialmente le interesaría trabajar.

Entonces nosotros le recomendamos al cliente mandar a uno de nuestros inspectores para visitar la fabrica. Esto nos permitirá conocer mejor las capacidades de este proveedor y verificar la información enviada.

Lo que le vendemos al cliente es un **Informe de Auditoría**. El informe adjunto sólo tiene 3 fotos de muestra, el original tiene 25 fotos.

FASE 1: BÍSQUDA DE PROVEEDORES

BUSQUEDA
PROVEEDOR

AUDITORIA

PLAN
PILOTO



¿Cómo lo hacemos?

El informe de auditoria consta de dos partes. La primera parte es estándar y contiene toda la información relacionada con la fabrica. La segunda parte contiene información especifica solicitada por el cliente de la fabrica o sobre el producto y su calidad (como certificaciones, maquinaria, etc)

El informe puede incluir otros soportes multimedia como un vídeo de la fábrica para mayor detalle e información para nuestro cliente. Este video se puede ver a través de nuestro canal de Youtube (omitido en el ejemplo).

FASE 1: BÍSQUDA DE PROVEEDORES

BUSQUEDA
PROVEEDOR

AUDITORIA

PLAN
PILOTO



¿Cómo lo hacemos?

- c. El cliente, a la vista del informe de auditoría, decide o no hacerle un pedido a este proveedor.

Nosotros entonces volvemos a contactar con ese proveedor y le pedimos una cotización para una cantidad específica. Dependiendo de esta cantidad nosotros intentaremos renegociar el precio siempre que la cantidad lo permita.

FASE 1: BÚSQUEDA DE PROVEEDORES

BUSQUEDA
PROVEEDOR

AUDITORIA

PLAN
PILOTO



¿Cómo lo hacemos?

Una vez recibida esta cotización, lo que nosotros le vendemos al cliente es el Plan Piloto, que contiene un presupuesto de lo que le va a costar la importación todo incluido.

Este reporte tiene toda la información económica, de la producción y de la logística para la importación del producto incluyendo el plan de operaciones de la fábrica, la tasa de cambio, los impuestos, el costo del transporte y el costo de nuestros servicios propuestos.

FASE 1: BÚSQUEDA DE PROVEEDORES

BUSQUEDA
PROVEEDOR

AUDITORIA

PLAN
PILOTO



¿Cómo lo hacemos?

- d. El cliente con toda esta información, normalmente, decide hacerle un pedido en firme a este proveedor. Generalmente, se ha de pagar el 30% del precio de compra para q el fabricante comience la producción.

Nosotros le hacemos llegar al proveedor el pedido en firme y comenzamos a hacer el seguimiento a la producción para controlar la calidad del producto final según se haya acordado previamente en el Plan Piloto.

FASE 2: CONTROL PRODUCCIÓN





¿Cómo lo hacemos?

Lo que le vendemos al cliente es un Informe de Inspección en-línea y un Informe de Inspección Final.

Adjunto un ejemplo de cada uno. La inspección en línea es de unas bolas de juguete para parques infantiles y la inspección final es de telas para la fabricación de sofás.





¿Cómo lo hacemos?

- e. Una vez la producción esta acabada, comienza el proceso logístico y el trasiego de la documentación necesaria.

Nosotros ayudamos a nuestros clientes con el seguimiento de la documentación necesaria y con la contratación de terceros para el transporte, la gestión aduanera y la entrega en la milla final de la mercancía.

FASE 3: LOGÍSTICA

DOCUMENTACIÓN

SERVICIOS
DE TERCEROS



¿Cómo lo hacemos?

Básicamente, ayudamos a nuestros clientes a resolver y manejar cualquier problema para que la mercancía llegue desde la fábrica hasta su almacén.

El cliente decide el nivel de servicio que requiere nuestro y puede contratar uno, varios o todos los servicios dependiendo de las necesidades y las capacidades que tenga.





Asia es fácil



5

Nuestras
tarifas



Nuestras tarifas

No cobramos un porcentaje de la importación. Solo cobramos por los informes que hacemos.

Como puede verse en la información adjunta, solo cobramos por los informes facilitados al cliente. Ese es nuestro negocio. No cobramos un porcentaje sobre el precio de la importación por que al final el producto lo acaba comprando directamente la empresa al fabricante asiático.



Asiaesfácil

China • Bangladesh • Pakistán • Vietnam • Corea... Asia

MUCHAS GRACIAS

Para más información por favor visita nuestra pagina web
www.asiaesfacil.com o contáctanos:

-Europa (Of Principal-Espana):

+34 91 658 9861
consultas@asiaesfacil.com

-Latinoamerica (Of Principal-Panama):

+507 6679 2279
latam@asiaesfacil.com