

OTTO
ADVISORY

Soluções especializadas
de alto impacto para o
seu comércio exterior.

PLANEJE → NEGOCIE → GLOBALIZE

QUEM SOMOS

A OTTO Advisory é uma empresa fundada em 2012 tendo sempre o comércio exterior como sua essência. Oferecemos todo e qualquer serviço de assessoria em COMEX, desmitificando a importação e exportação para nossos clientes e mostrando que essa experiência pode ser simples e vantajosa. Acreditamos também que o foco nos negócios é um dos fatores mais valiosos para qualquer empresa.

Aumentamos sua eficiência deixando você focar no que a sua empresa faz de melhor e assumimos a missão de criar seus relacionamentos internacionais.



“

“Não nos contentamos em apenas auxiliar com uma simples negociação entre duas empresas em países distintos.

Ajudamos a estabelecer uma administração mais ágil e competitiva”

”



Exportação

De uma forma prática e objetiva, auxiliamos a sua empresa a definir mercados, prospectar clientes e se preparar para atender até o mais exigente mercado internacional.

Nosso Projeto Exportação vai muito além de vender seu produto em outro país. A OTTO Advisory, através de seus profissionais amplamente capacitados, lhe auxiliará com todo o passo-a-passo para tornar a sua empresa uma exportadora de verdade.

Nossa consultoria lhe auxiliará a:

- Traduzir seu website em diversos idiomas;
- Adequar seu catálogo de produtos em diversos idiomas;
- Formular tabelas de preços para exportação EXW e FOB;
- Desenvolver documentações pertinentes à exportação, tais como Proforma Invoice, Packing List e Commercial Invoice;
- Elaborar pesquisas e análises de mercados apontando onde se deve focar esforços e recursos;
- Analisar necessidade de ajustes nos produtos para atingir novos mercados específicos;
- Habilitar sua empresa no RADAR da Receita Federal do Brasil;



Foque sua empresa no que ela faz de melhor e deixe seus negócios internacionais com a OTTO Advisory



Importação

A importação pode ser uma aliada de extrema importância para a redução de custos e para o aumento de produtividade da sua empresa, porém um estudo prévio é essencial para não restar dúvidas que você está fazendo um bom negócio.

Nosso Projeto Importação vai muito além de comprar um produto em outro país. A OTTO Advisory, através de seus profissionais amplamente capacitados, lhe auxiliará com todo o passo-a-passo para tornar a sua empresa uma importadora de verdade.

Nossa consultoria lhe auxiliará a:

- Analisar previamente a viabilidade do seu projeto de importação;
- Desenvolver fornecedores e produtos;
- Realizar testes laboratoriais e solicitar amostras quando aplicável;
- Auxiliar na elaboração de documentos e na contratação de fretes internacionais;
- Acompanhamento logístico door-to-door;
- Vistoria e auditoria de fornecedores e produtos.



“Analisamos suas intenções e estudamos previamente a viabilidade de suas importações para que não ocorram surpresas com orçamentos mal definidos e produtos inferiores ao esperado.”

“

Analisamos suas intenções e estudamos previamente a viabilidade de suas importações para que não ocorram surpresas com orçamentos mal definidos e produtos inferiores ao esperado.

”



Soluções Logísticas

Soluções logísticas e aduaneiras completas de porta-a-porta com segurança e rapidez. Sólida infraestrutura com escritórios em locais estratégicos

Com mais de 11 anos de experiência no mercado de frete internacional e logística integrada, garantimos qualidade, segurança e eficiência operacional em cada serviço.

Trabalhamos com uma sólida infraestrutura, com escritórios em locais estratégicos e forte representatividade global.

Com profissionais qualificados e vasta experiência de mercado, oferecemos aos nossos clientes soluções que incluem operações intermodais, cargas Heavy Lift e projetos especiais. Assim, nosso objetivo é criar uma ponte entre a América Latina e o resto do mundo.





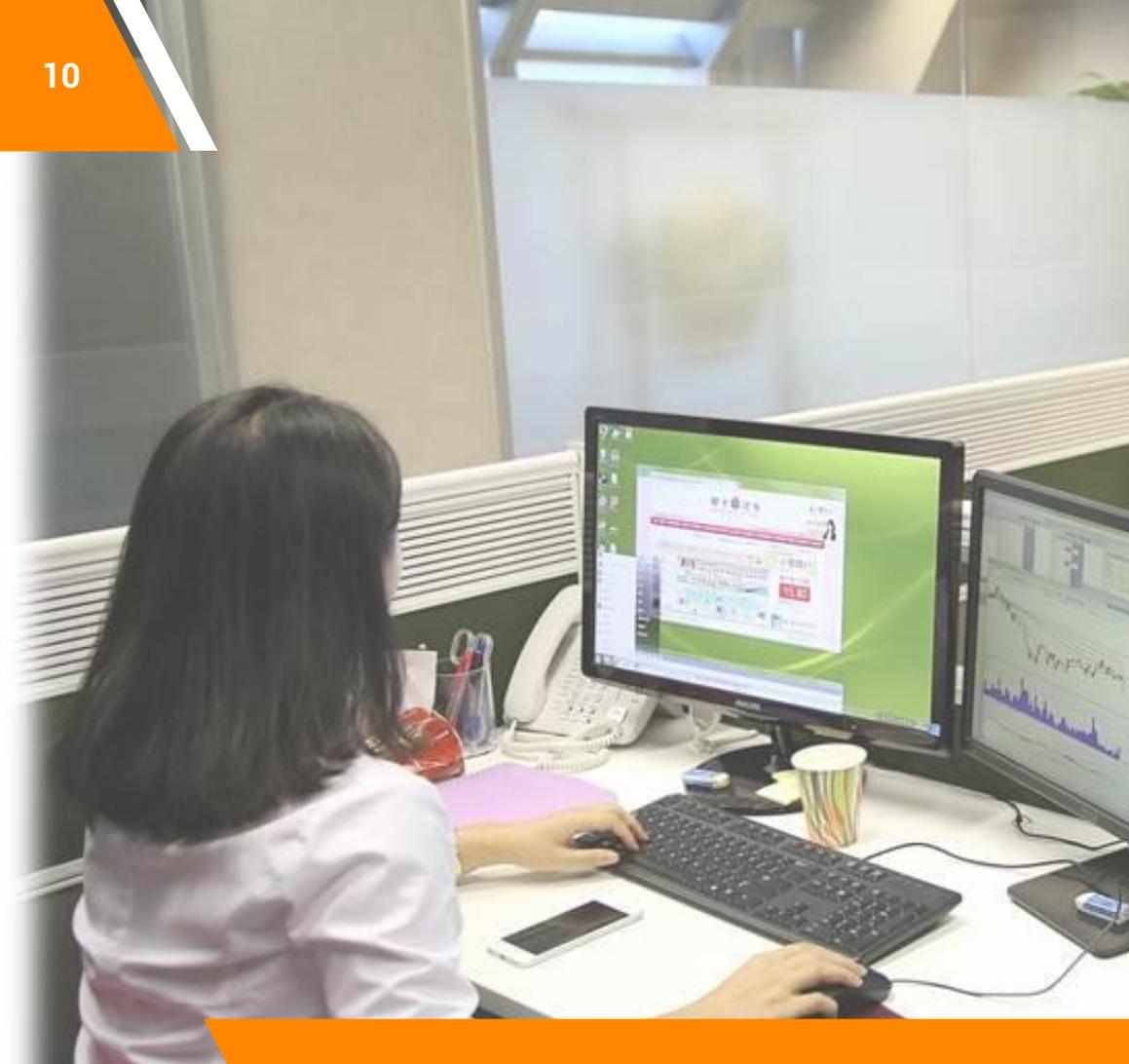
O seu departamento de Comércio Exterior gerenciado pela Otto Advisory. Todas as soluções em exportação, importação, logística e desembaraço aduaneiro gerenciadas por um departamento estruturado e capacitado

POR QUE TER UM DEPARTAMENTO DE COMÉRCIO EXTERIOR DEDICADO?

- A exportação deve ser visto pela empresa como uma decisão estratégica;
- Não pode ser considerado como um apêndice de outro departamento ou gerência;
- Requer alocação de recursos financeiros e humanos para que o departamento atinja as metas definidas;
- As pessoas chaves dentro da empresa devem estar cientes da estratégia de exportação;
- A internacionalização requer gente capacitada para pensar e atuar internacionalmente;
- O departamento de exportação deve estar ligado diretamente à presidência da empresa.

O QUE É CONTRATADO?

- Departamento de comércio exterior completo com funcionários capacitados pela OTTO Advisory prontos para atuarem nas importações e exportações da sua empresa;
- Metodologia de trabalho próprio, customizável e de resultado: elimina a necessidade de criar e aplicar novos processos dentro da empresa;
- Preparação completa da empresa para se tornar exportadora; (catálogos, tabela de preços, documentações alfandegárias, planos de paletização/estufagem, etc.)
- Funcionário OTTO Advisory alocado em sua empresa full-time garantindo um trabalho contínuo;
- Compradores e vendedores prontos para atuar internacionalmente;
- Prospecção e mapeamento de oportunidades.



➤ Melhor Eficiência

➤ Redução de Custos

➤ Melhor Retorno

Organograma Básico DCOMEX



CLIENTE EXPORTADOR



DCOMEX OTTO ADVISORY



Obrigado!



OTTO
ADVISORY