



Consultoria Focada em Dados e Resultados





Olá, sou Silas Marques Coelho

Fundador da Consultoria GDCPTC presente no mercado há 15 anos atuando no mercado B2B.

Com ampla experiência internacional, combinando mais de 25 anos em posições de gestão geral, internacionalização e nacionalização de produtos e empresas e planejamento estratégico e operacional.

Morei em 4 países e viajei extensivamente pelo continente americano, europeu e asiático. Com uma visão sistêmica de operações nacionais e internacionais, contribui para o processos de internacionalização de multinacionais e empresas privadas do Brasil e exterior. Também idealizei e implementei métodos de otimização de cadeias de suprimentos globais para empresa multinacional, promovendo significativas reduções de custo em toda cadeia produtiva.



Alfredo Torres

 <https://www.linkedin.com/in/lucianacosta01/>



Prazer em me apresentar, sou Luciana Coelho

Profissional com mais de 20 anos de experiência na área Comercial, dedicada ao mercado B2B. Trilhei meu caminho em empresas nacionais e multinacionais sempre com o objetivo claro de otimizar o ciclo de vendas.

Após análise de dados em conjunto com nossa inteligência comercial, início a prospecção ativa, qualificação de leads e decisores utilizando para abordagem variados canais como WhatsApp, Telefone, Email, LinkedIn, Redes Sociais entre outros.

O acompanhamento de todas as etapas de prospecção, follow up e agendamento de visita ou reunião virtual, será pelo CRM.

Principais Vantagens e Benefícios com o nosso trabalho de SDR:

- Qualificação dos Leads
- Otimização de Tempo dos Vendedores
- Agendamento de visitas e reuniões virtuais
- Reativação de Clientes
- Melhorias nos Processos de Vendas
- Aumento na taxa de Conversão, Produtividade e Faturamento



Alfredo Torres

 <https://www.linkedin.com/in/lucianacosta01/>

SOLUÇÕES PERSONALIZADAS



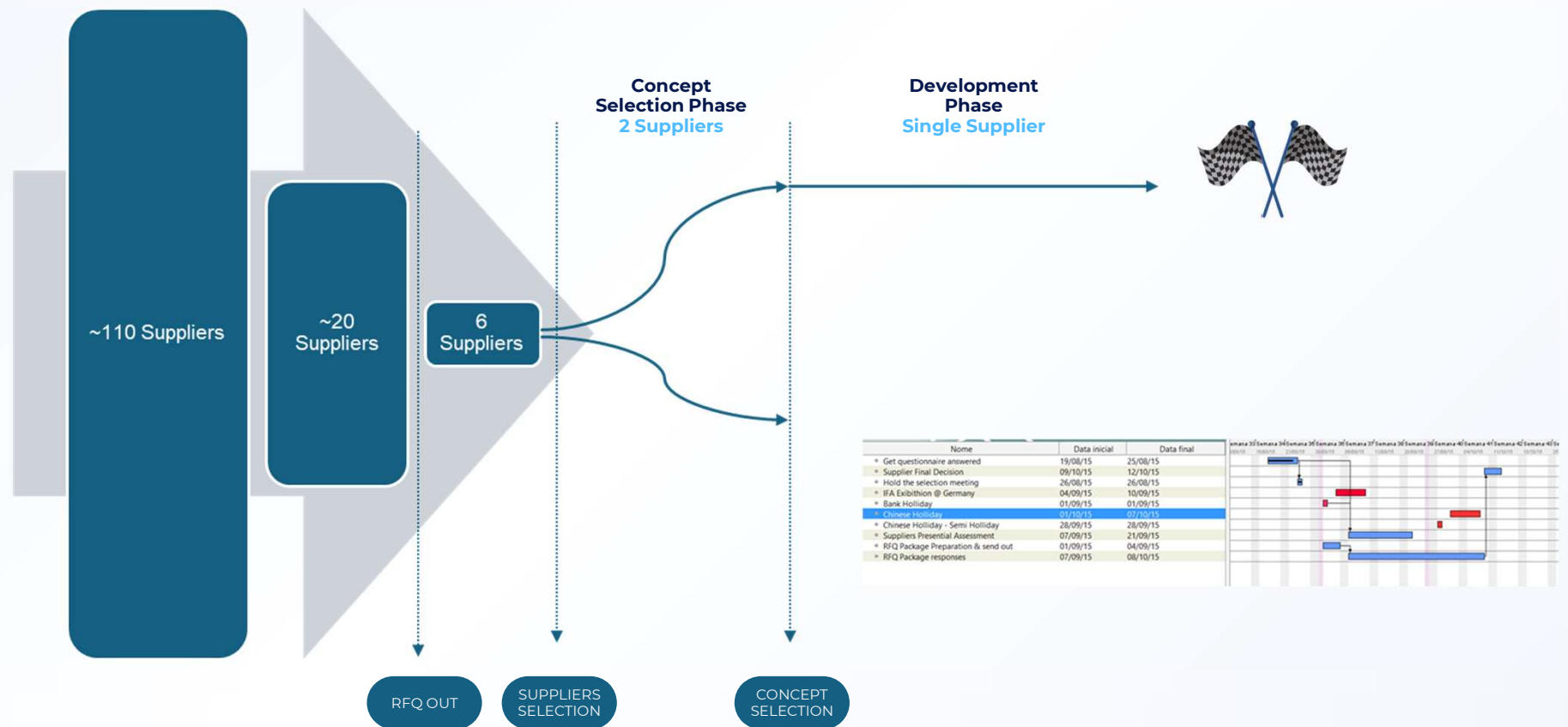


CASES DE SUCESSO



HIGH RISK PROGRAM

Risk Reduction Approach



Estudo de Caso

Cliente

•Global da linha doméstica



Objetivo

•Identificar e desenvolver fornecedor para máquina em alto volume



Desafio

•Lançar a máquina em 9 meses, a partir do esboço, no mercado americano



Solução

- Mapeado >110 fornecedores globais para a máquina
- Dois fornecedores em paralelo
- Gerenciamento local



Resultado

10.000 máquinas, disponíveis para venda no estoque do cliente dos EUA (10 meses)



BRAZIL HIGHLIGHTS - 1

HOTELS & POUSADAS DISTRIBUTION



Brazil State	Number of unique places
Rio de Janeiro	232
São Paulo	216
Minas Gerais	165
Ceará	154
Rio Grande do Sul	151
Bahia	148
Pernambuco	93
Santa Catarina	76
Paraná	63
Rio Grande do Norte	59

- 2. North to South > 4.370 km
East to West > 4.230 km
 - 3. Population > 215 millions
 - 4. >19k hotels and 'Pousadas'
 - 1. > 1600 large size units
- Ps.:Hotel chains – Every unit
Count as one place**

Estudo de Caso



Fale Conosco



Cerquilha, SP



15.99725-5578



luciana@gdcptc.com.br



www.gdcptc.com.br



[company/gdc](https://www.linkedin.com/company/gdc)