



¿Estás pensando en vender tu empresa o unidad de negocio?

Con nuestro asesoramiento, experiencia y nuestra red de compradores potenciales, podemos ayudarte a conseguir el mejor resultado.

Compraventa de Pymes





Compraventa de Pymes

LO QUE NECESITAS...

Vender un negocio puede ser complejo y llevar mucho tiempo. No atraveses el proceso solo. Somos especialistas en ayudar a propietarios como vos a sortear las complejidades de la venta de una empresa.

Con nuestro asesoramiento, experiencia y nuestra red de compradores potenciales, podemos ayudarte a conseguir el mejor resultado.

Desarrollamos una estrategia personalizada adaptada a tus necesidades y objetivos específicos.

Desde la valoración y el enfoque del marketing estratégico hasta la comercialización para atraer a compradores cualificados, gestionamos cada paso del proceso con profesionalidad y confidencialidad.





Compraventa de Pymes

NUESTROS SERVICIOS

Valoraciones comerciales:

Somos expertos en valoraciones de empresas, unidades de negocios, activos intangibles tales como marcas, bases de datos, cartera de clientes, patentes, etc.

Consultoría empresarial:

Asesoría en la planificación de pre-ventas, gestión de valor, consultoría financiera y contable, desarrollo de estrategias de negocios, etc.

Marketing estratégico:

Desarrollamos las estrategias de marketing B2B más adecuadas para atraer a los compradores estratégicos más adecuados para maximizar el valor de venta y optimizar los tiempos de venta.

Soporte de negociaciones:

Desde la comercialización y la negociación hasta la estructuración de la operación, te estaremos acompañando, asesorando y dándote todo el soporte que necesitas.



Compraventa de Pymes



+900

Clientes e inversores

PERMÍTENOS CONSTRUIR UNA ESTRATEGIA PARA TU NEGOCIO

Analizamos permanentemente los diferentes mercados en la búsqueda de ideas de operaciones de compraventa que generen valor a las empresas y por tanto, a sus accionistas o socios. Por esta razón no es de extrañar que muchas de las operaciones que hemos realizado hayan sido originalmente una idea previa de nosotros y no de las empresas intervinientes.

Somos un equipo de consultores conformados por profesionales de diferentes disciplinas que aportamos los conocimientos, la experiencia y la inteligencia para resolver los problemas de nuestros clientes y ofrecerles los servicios que requieren para lograr sus objetivos financieros y de negocios.



Compraventa de Pymes

¿POR QUÉ NOSOSTROS?



Porque somos expertos en la planificación, promoción y comercialización de empresas y unidades de negocios en ventas.



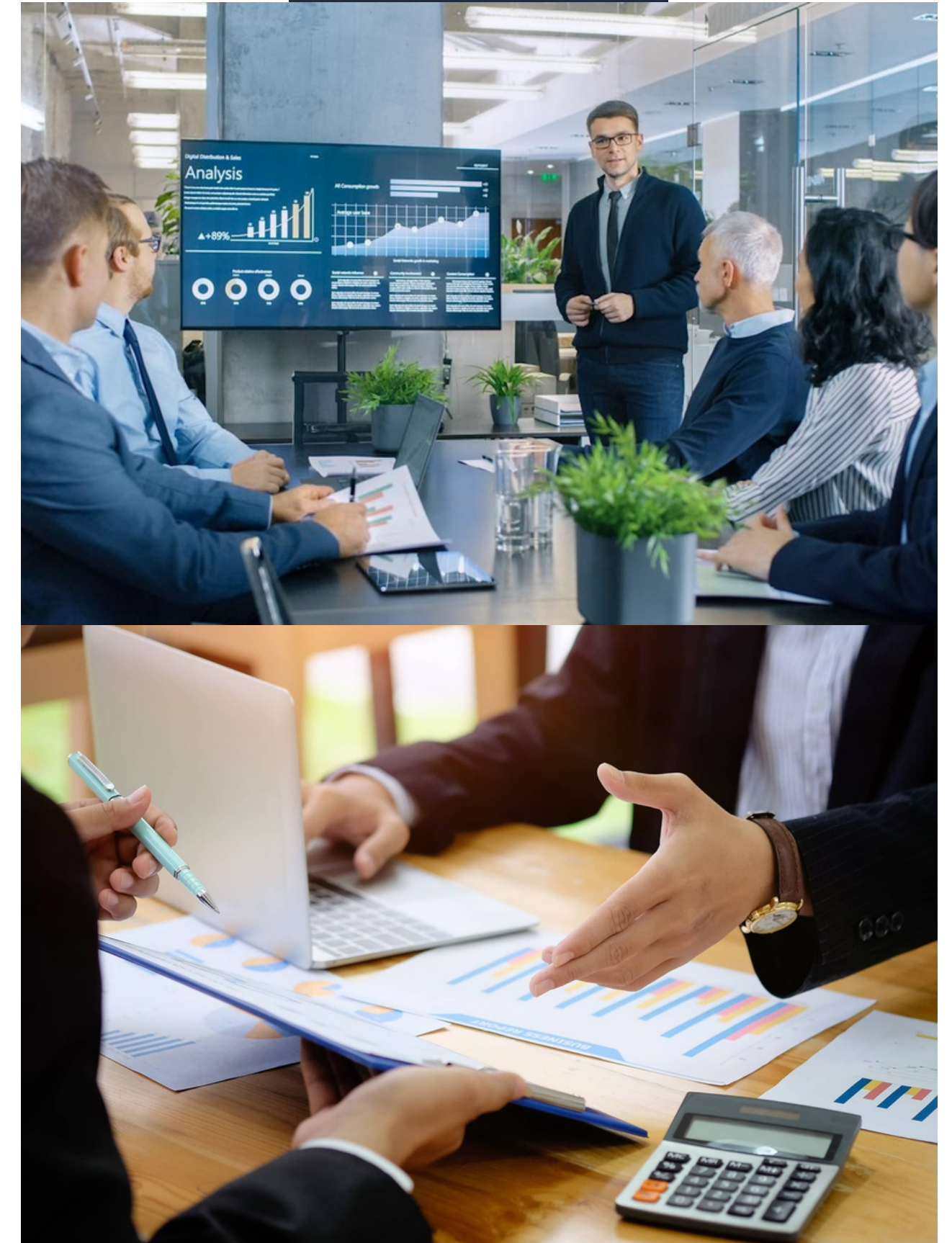
Porque generamos confianza en los compradores al comprometernos con ellos en ayudarles a lograr el éxito del negocio que compran.



Porque somos expertos en valoraciones de negocios y activos intangibles y además, tenemos el suficiente nivel de interlocución financiera que exigirá un comprador o inversor sofisticado.



Porque tenemos experiencia en negociaciones y en estructuraciones de transacciones de compraventa de negocios.





Compraventa de Pymes

CONTÁCTANOS:

Entendemos que vender un negocio es una decisión importante y estamos comprometidos a proteger tus intereses y maximizar el valor de tu negocio con profesionalismo, confidencialidad y experiencia.

No dejes la venta de tu empresa al azar. Ponte en contacto con nosotros para dar el primer paso hacia una venta exitosa.

WhatsApp: +54 9 11 3598-1011

E-mail: compraventadepymes@gmail.com

Blog: compraventadepymes.wordpress.com

Formulario de contacto: [Haz click aquí.](#)

Dirección: José A. Terry 320. Caballito. CABA.

