TESTIMONIALES SEMINARIO TALLER
APRENDA A VENDER

Benassini Consultores
Estudios de mercado

MARCELA BENASSINI
Coordinadora

agosto de 2023

El Taller de Ventas de Benassini es sin duda una excelente herramienta estratégica y táctica para los equipos comerciales.

En nuestro caso, los KAM's (Key Account Managers), han reconocido que el marco teórico brindado, ha podido ser implementado en sus labores diarias, con resultados muy satisfactorios.

Nos ha parecido muy adecuado, sobre todo cuando hay pocas opciones de preparación comercial formal de calidad y nos ha ofrecido capacitación para el equipo de ventas, que siempre requieren de mayor empuje y estímulo para lograr los objetivos y metas.

En términos de costo-valor-tiempo, igualmente nos parece una opción atractiva, ya que no lo hace tedioso ni largo; es muy preciso y directo.

Famosa

by GIOCHI PREZIOSI

IGNACIO ROMERO | Managing Director | Director General América Latina (México, USA, Latam)

El crecimiento sostenido y rentable de las organizaciones se debe en gran parte a los equipos comerciales con talento y habilidades desarrolladas a tal punto que nos permiten entender las necesidades de nuestros clientes y con base en ellas, poder agregar valor a sus negocios y hacerlos crecer, asegurando relaciones comerciales a largo plazo.

El secreto está en construir equipos de alto desempeño con un enfoque claro, para ello existen herramientas de capacitación que nos ayudan a desarrollar el talento de nuestros colegas y promover su crecimiento profesional y personal.

En el curso de Ventas de Benassini Consultores pudimos desarrollar nuestras habilidades comerciales enfocadas siempre en la generación de valor hacia los clientes, con una metodología muy clara, con información actualizada y de vanguardia en un ambiente único.

Para nosotros ha sido una inversión estratégica, que definitivamente abona a lo más importante para la organización, el desarrollo de nuestro activo más valioso: ¡Nuestra gente!

puratos
Food Innovation for Good

GUILLERMO ENRIQUE NOVELO DUGAY
Director Regional Sureste Puratos de México

El curso de ventas ha sido fundamental para mi éxito en el área comercial. Aprendí a identificar las necesidades de mis clientes de manera precisa y a dirigir mis esfuerzos con enfoque, lo que ha resultado en más cierres exitosos.

Ha transformado mi enfoque de ventas, yo lo recomiendo muchísimo.

ESP

RODRIGO PADILLA SUÁREZ
Director GENERAL
ESP English for Specific Purposes

Este maravilloso Taller lo he tomado en dos ocasiones y me ha sido de gran utilidad en la venta inmobiliaria.

Este tipo de venta es complicada, a veces requiere de varios meses de paciencia y seguimiento. El curso y la asesoría me ayudaron a aprender a planear el trabajo y llegar al cierre en un gran porcentaje.

Mis ventas comenzaron a mejorar a partir de que lo cursé la primera vez. Después quise tener un refuerzo de mis habilidades, me siento muy agradecida por haber tenido la oportunidad de conocerlo.

CECILIA MANCEBO MURIEL
Asesora Inmobiliaria

Este curso ha sido excelente, el paso a paso que enseñan me ayudó a entender y aplicar muchas técnicas, y a disipar algunos temores que aparecieron cuando me independicé, sobre todo en la presentación y el cierre.

Te orienta de forma práctica.

CLAUDIA DE LEÓN PÉREZ
Investigación Cualitativa
Data Sense