



Coach Para Negocios

Organización y Crecimiento

Propósito – Visión - Misión



Apoyar a los empresarios en la Organización & Crecimiento de sus negocios de tal forma que juntos podamos construir una región más competitiva.



Ser la firma de Asesoría Empresarial más Prestigiosa de la región.



Somos un grupo de profesiones especializados en la organización & crecimiento empresarial que apoyamos a las instituciones utilizando herramientas de coaching, mentoría, consultoría y capacitación, para que estas alcancen sus objetivos.



Valores



Coaching: Técnica utilizada para desarrollar el máximo potencial del Coachee.



Compromiso: Con el negocio del Empresario para lograr un Crecimiento Sostenible y Rentable.



Enseñanza: Transmisión Total de Conocimiento.



Disciplina: El éxito en cualquier área se base en la Disciplina, como tu Coach trabajaremos fuertemente en esta competencia.



Respeto al Individuo: Todos somos diferentes, por lo cual el trato individual y respetuoso a cada Coachee es uno de nuestros principales valores.



Liderazgo: Como base de nuestra Metodología.



Hagamos crecer tu Negocio HOY



Les enseñaremos como comprender y sacar todo su potencial, dando Conocimiento, Herramientas, Visión, Motivación, y el reto de llevarte a ti y a la Empresa al siguiente nivel, así finalmente poder disfrutar de los beneficios financieros y estilo de vida que vendrá con los resultados..





El Programa de Coaching para Negocios



DIAGNOSTICO

- Evaluación
- Cuestionario
- Entrevista



PRESENTADO AL COACH

- Conociendo al Equipo
- Estilos de Comportamiento
- DISC
- Comunicación



DEFINIENDO EL RUMBO

- Propósito
- Visión
- Misión
- Valores



PLANEACIÓN ESTRATÉGICA

- Metas SMART
- FODA
- MECA
- Acciones
- Dashboard



EVALUACIÓN DE PROYECTOS

- Factibilidad
- VAN
- TIR
- ROI



GOBERNANZA

- Familia
- Negocio
- Propiedad
- Estructura
- Protocolo Familiar
- Sucesión



EJECUCIÓN PLAN ACCIÓN

- Sesiones semanales
- Feedback
- Mentoría
- Accountability

En contraste con los consultores, el Coach para Negocios no lo hará, les enseñará



Ejecución – Plan de Acción - Áreas



FINANZAS

- Estado de Resultados
- Balance General
- Presupuesto
- Cash Flow
- Punto de Equilibrio
- Estructura de Capital



MARKETING

- Diferenciador - CUV
- El Plan de Marketing
- Marketing Digital
- El ROI del Marketing



VENTAS

- El Proceso de la Venta
- KPIs del Vendedor
- 5 Indicadores Claves de Ventas
- CRM
- Servicio al Cliente



TALENTO HUMANO

- Organigrama
- Descriptores de Puesto
- Perfiles de Puesto
- KPIs de Colaborador
- Evaluaciones de Desempeño
- Composición Salarial



PROCESOS

- Documentación de Procesos
- Optimización de Procesos
- Manejo de Inventarios
- Logística



PRODUCTIVIDAD

- Gestión del Tiempo
- Liderazgo
- Trabajo en Equipo
- Delegación
- Tecnología



ACCOUNTABILITY

- Rendición de Cuentas
- Planificación Trimestral
- Feedback
- Mentoría
- Capacitación
- Accountability

En contraste con los consultores, el Coach para Negocios no lo hará, les enseñará



Definición de Coaching para Negocios



El Programa de Coaching para Negocios de Empresas Familiares es un proceso de aprendizaje de 12 a 24 meses, en donde nosotros usamos el método del caso, para estudiar el negocio existente, con el fin de irlo mejorando sobre la marcha.

Steve Leach, Master Coach, Australia

En el mundo de las Empresas el método del caso fue desarrollado en Harvard Business School



Organización y Crecimiento

Coach para Negocios

Programas de Coaching para Negocios



EMPRENDIMIENTO: Emprendedores que están iniciando un Negocio pero no saben cómo hacerlo.



ORGANIZACION: Dueños de Negocios comprometidos pero que no tienen Infraestructura estable.



CRECIMIENTO: Es sólo para Dueños de Negocios que quieran lograr increíbles Resultados.



ESTRATEGIA: Especial a Dueños de Negocios enfocados en la Estrategia y Control de la empresa.



EMPRESAS FAMILIARES: Gobernanza, Juntas Directivas y Protocolo Familiar.



COACHING EJECUTIVO: Desarrollo de Competencias Gerenciales.



▪ **Experiencia Laboral**

- **Coach para Negocios de Empresas Familiares**, Enero 2017 – Presente
- **Gerente General New Horizons Guatemala - Microsoft Gold Partner**, 2000 - 2017
- **Gerente General en New Horizons El Salvador – Microsoft Gold Partner**, 2005 - 2009
- **Director Ejecutivo Guatemala - INCAE Business School**, 1997 - 1999
- **Gerente Mercadeo y Ventas - Xerox de Guatemala**, 1992 - 1996
- **Operación de Distribuidores - IBM de Guatemala**, 1988 - 1991
- **Gerente de Servicio Técnico - Tandy Radio Shack**, 1984 - 1987

▪ **Educación**

- **Master in Business Administration –MBA - INCAE**
- **Ingeniero Electricista - Universidad de San Carlos de Guatemala**

▪ **Certificaciones**

- **Business Coach – ActionCOACH**
- **Executive Coach - International Certified Coach – ICC**
- **PMP - Project Management Profesional - PMI**
- **HCMBOK - Human Change Management Institute**

▪ **Voluntariado y Asociaciones**

- **Asociación de Coaching de Guatemala - AGCH**
- **Programa de Mentoría INCAE**
- **Presidente y Fundador - PMI Guatemala Chapter**
- **Presidente - Junior Achievement Guatemala,**
- **La Reforma Rotary Club**
- **Primer Presidente Capitulo Pioneros BNI Guatemala**



REAL PEOPLE.

REAL RESULTS.

Coach Carlos Alvarado





Coach Para Negocios

Organización y Crecimiento



Coach Carlos Alvarado





Coach Para Negocios

Organización y Crecimiento

