



DESCOM | ARGENTINA

¿QUIENES SOMOS?



Descom Argentina, es una empresa Joven, formada por 4 profesionales con mas de 25 años de experiencia en el mercado de Consumo Masivo, áreas Comerciales, Marketing, Publicidad, Comunicación en empresas internacionales de primer nivel como Johnson & Johnson, Unilever, Cadbury, Nestlé, Ab InBev (Cervecería Quilmes), Pepsi Cola, Arcor, DDB Needham, Natura Cosméticos, entre otras.

Aportamos toda esa experiencia al servicio de las empresas representadas en las áreas de Ventas, Distribución, Marketing y Trade Marketing.

Implementamos con nuestros clientes soluciones en comunicación y tecnología avanzada, que nos permitan estar en contacto con ellos permanentemente, para abastecer y resolver sus necesidades de manera efectiva.

¿QUÉ HACEMOS?



Estamos en contacto permanentemente con los mercados diversos, como también en los diferentes canales de comercialización, que nos brinda un importante feedback. A partir del análisis de toda esa información, encontramos las demandas insatisfechas, y en consecuencia, buscamos los productos que se ajusten a esa necesidad.

Desarrollamos productos y marcas tanto con las empresas locales, y con las representadas del exterior, importando nuevos productos que pueden competir en los mercados locales.

¿CÓMO LO HACEMOS?



- Creamos un equipo, comercial, logístico y comunicacional, para dar soporte a las empresas que representamos, y a nuestros clientes, con el objetivo de estar presente en todos los canales de venta.
 - Canal Electrónico: Pagina web, Amazon, Mercado Libre, etc.
 - Canal Tradicional: Kioscos y Almacenes.
 - Canal Autoservicios: Orientales y no orientales.
 - Canal Moderno: Supermercados e Hipermercados.
 - Canal Indirecto: Mayoristas y Distribuidores zonales independientes.
 - Convenience Store (Estaciones de Servicio y Cadenas de Kioscos).
 - Canal Especial: Aeropuertos, Duty free, Tiendas Departamentales, Cadenas de Cine.

CANAL ELECTRÓNICO



- Contamos con profesionales experimentados en el comercio electrónico, que actualizan constantemente nuestra pagina, las redes sociales, y dan soporte a la comercialización, dentro de nuestra propia pagina, como también en las principales tiendas Online de venta como Amazon, Mercado Libre, OLX, etc.
- Paralelamente este equipo es el que se encarga de la publicidad en Social Media, y en la intranet con nuestros clientes, dándole actualización de productos, acciones comerciales a diario mediante seguimiento de las métricas de acuerdo a los KPI's estimados.

CANAL TRADICIONAL Y AUTOSERVICIOS



- Tenemos un equipo de pre-ventistas propios, en las áreas de alta densidad poblacional, haciendo la toma del pedido, para luego entregarlo dentro de las 24/48hs. A su vez, un equipo de reposición y visibilidad, que se encarga de reponer la mercadería, de forma tal, de hacer eficiente los espacios y la exhibición.

CANAL MODERNO, INDIRECTO, C-STORE, ESPECIAL



- Nuestros KAM (Key Account Managers), con una basta experiencia en la atención de clientes de: Cadenas de Hiper y Supermercados, Mayoristas y Distribuidores, Cuentas Especiales, se encargan de la atención y de las negociaciones que requiere cada caso, para lograr los acuerdos necesarios para estar presentes en los diferentes canales.
- El equipo de Comunicación, Social Media y Trade MKT, trabajan en paralelo, a los KAM's, para dar soporte a los requerimientos de los diferentes Clientes / Canales.

EMPRESAS Y PRODUCTOS REPRESENTADOS



pladis

GODIVA
Chocolatier

McVitie's

ÜLKER

icb

Murken

DON JUAN

ColaCao

Esmeralda

PANPAN



ELECTROLYTE
SP/18
RAW
ORGANIC
SUPER DRINK



Schär



LEIVA



MUCHAS GRACIAS!!!

DESCOM