



Gestión de Cobranzas Retiro de Pagos

¿QUE HACEMOS?

Brindamos un servicio integral a la medida de cada Cliente, enfocándonos en soluciones orientadas a lograr los mejores índices de recupero y en el establecimiento de estrategias destinadas a maximizar los resultados.



¿CUANDO NOS NECESITAN?

CUANDO BUSCAN...

- Contar con un equipo de especialistas altamente calificados y con altos estándares de competencias.
- Mejorar sustancialmente los ciclos de gestión y plazos de cobro de su empresa.
- Lograr una mayor capacidad financiera a través del incremento de los niveles de cobranzas.
- Sanear su cartera mediante una adecuada administración del riesgo y disminución de incobrables.
- Disminución del costo financiero para la rentabilización de sus negocios.
- Generar ventas sustentables a partir de una cartera sana y fidelización de los Clientes.
- Optimización de costos fijos a partir de los beneficios que brinda la tercerización.
- Enfocarse en las distintas partidas de saldos para una reducción de su anticuación de deuda.



¿POR QUÉ NOSOTROS?

EXPERIENCIA

Equipo fundador con más de 20 años de experiencia tanto en la gestión de cobranzas B2B como en retiro de pagos

TECNOLOGÍA

Acceso a tecnología de avanzada

FLEXIBILIDAD

Adaptabilidad y flexibilidad según las necesidades de nuestros Clientes

GESTIÓN

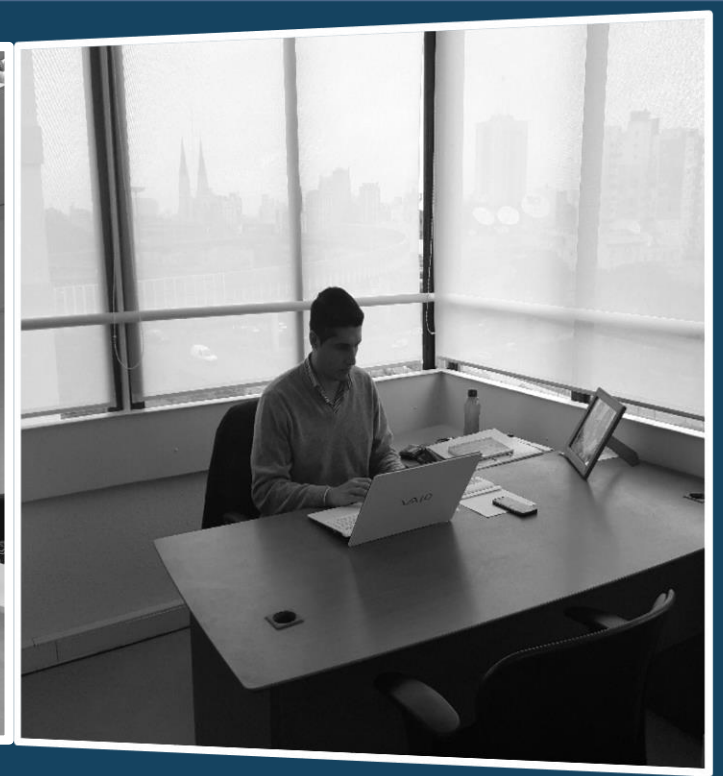
Metodología de gestión propietaria apalancada por el uso de herramientas y procesos de gestión y seguimiento que permiten una eficiente gestión de cobro.

SEGUIMIENTO ONLINE

Monitoreo online de las gestiones realizadas, tareas y avances obtenidos

REPORTERIA

Acceso a reportería y estadísticas de gestión para la toma de decisión



NUESTRO EQUIPO

Contamos con un equipo de analistas con amplia experiencia en gestión de cobranzas a nivel nacional e internacional.

Ubicados en San Telmo, zona de fácil acceso y conexión para nuestros cobradores.

Oficina en planta libre, lo cual facilita la supervisión y seguimiento de tareas.

SERVICIOS

GESTIÓN DE COBRANZAS

Abarcando todos los ciclos de gestión (Preventiva, Deuda Corriente, Mora Temprana y Tardía, Prejudicial y Judicial), actuamos con celeridad, ejerciendo planes de acción inmediatos mediante el diseño de estrategias de negociación y el empleo de procesos eficientes para dar con las cobranzas según los plazos comercialmente pactados, lograr el máximo recupero de deuda y disminución de incobrables evitando anticuación de deuda.

RETIRO DE PAGOS

Cerrando el circuito y mediante el uso de tecnología especializada, nuestro servicio de retiro de pago permite a nuestros clientes:

- Operar a través de plataforma online evitándose el cruce de información a través de los canales tradicionales.
- Planificación eficiente y automática de rutas, permitiendo realizar una mayor cantidad de retiros.
- Monitoreo online de los cobradores asignados a cada ruta.
- Descarga operativa, reducción de costos y cobertura constante

intiza

GESTIÓN DE COBRANZAS

TECNOLOGÍA

Origen: Argentina

Ventajas

- Registro con el historial de gestiones realizadas por cliente.
- Priorización de clientes por: monto, antigüedad de deudas, gestiones realizadas, etc.
- Importación de información sencilla a través de fuentes diversas (Excel, csv, txt, FTP, integraciones, etc)
- Automatización de avisos y reclamos a clientes
- Reportes y métricas variadas y diversas: Antigüedad de deuda, Plazo promedio de pago, listados de pagos, clientes, gestiones, cuenta corriente, mapas de clientes, análisis de clientes, etc.
- El cliente tiene acceso en tiempo real y con 100% de visibilidad respecto de las tareas que llevan adelante los analistas

TECNOLOGÍA

Origen: Chile

Ventajas

- No se trabaja con minutas ni correos, la información se gestiona vía web a través de productos que trabajan en la nube (Drive, Dropbox, OneDrive)
- Planificación eficiente y automática de rutas, permitiendo realizar una mayor cantidad de retiros.
- Monitoreo online por parte de la empresa cliente.
- Se entrega información del valor/documentación al momento de hacer el retiro.



RETIRO
DE
PAGOS

MAS INFORMACIÓN EN:

www.ontimefs.com

¡Es tiempo de resultados!

DATOS DE CONTACTO

Pablo Dangelosanto - Gerente Comercial

pablo.dangelosanto@ontimefs.com

+54 11 5263 7150

Buenos Aires, Argentina