



Klanvas

Presentación Institucional

Productos de calidad y confianza a todo el mundo.

www.klanvas.com | info@klanvas.com



QUIÉNES somos?

Klanvas

TRADERS

Nuestro negocio está constituido por una sociedad de responsabilidad limitada que funciona como una consignataria de trading de alimentos confeccionados bajo la razón social SOTRADERS & EXPORT SRL que tiene bajo su poder la marca KLANVAS registrada en el instituto de marcas y patentes de la República Argentina.

En el Apéndice 1: podrá ver los documentos legales que acreditan lo mencionado anteriormente.

Esta marca, Klanvas, es el nombre de fantasía de una red global de alimentos y bebidas tanto para consumo humano como animal. En donde en el transcurso de la presentación podrá ver las distintas categorías de productos que trabajamos, los mercados que estamos comercializando y aquellos a los cuales apuntamos con nuestro enfoque de negocio.





NUESTRA MISIÓN

Ser la empresa líder en el comercio internacional de bebidas y productos alimenticios, abarcando tanto el consumo humano como animal. Nos dedicamos a facilitar la conexión entre compradores y vendedores de todo el mundo, ofreciendo soluciones integrales en términos comerciales, aduaneros, logísticos y culturales para ambas partes.

Nuestro propósito principal radica en proporcionar oportunidades para todos nuestros proveedores y compradores, creando un ecosistema global en el cual cada una de las partes involucradas comprenda a Klanvas Traders como la plataforma comercial que les permite alcanzar sus objetivos.

NUESTRA VISIÓN

Ser la marca insignia a nivel mundial en el comercio internacional de bebidas y alimentos. Aunque contamos con equipos de trabajo con una vasta experiencia y una red de contactos de gran importancia en cada uno de nuestros departamentos, estamos convencidos de que el futuro de Klanvas Traders apenas está comenzando.

Aspiramos a convertirnos en la elección predilecta de las empresas más destacadas a nivel global, cuando busquen descubrir y aprovechar nuevas y vigentes oportunidades comerciales. Nos esforzamos por ser reconocidos como una marca líder en términos de competitividad y soluciones para la compra-venta de productos.

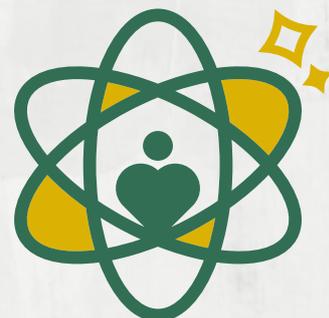
En nuestra visión a largo plazo, deseamos que Klanvas Traders sea el nombre que las empresas asocien de manera automática cuando busquen nuevas oportunidades para sus negocios en el sector de bebidas y alimentos.

NUESTROS VALORES

Klanvas Traders es una marca que se define por los valores humanos que guían a cada individuo que forma parte de nuestros departamentos en diferentes partes del mundo. En nuestro ecosistema de trabajo, la calidad de nuestros recursos humanos es fundamental, ya que cada departamento se dedica a establecer relaciones con proveedores y/o clientes, trabajando con diversas culturas y desempeñando diferentes roles. Sin embargo, el respeto, la transparencia y la ética humana son los pilares que permiten que la misión de Klanvas Traders fluya de manera natural a corto y largo plazo. Estos valores son la base de nuestra visión corporativa.

La calidad de nuestros recursos humanos y nuestra cuidadosa selección de talento son una de nuestras principales fortalezas, lo que nos permite aprovechar al máximo nuestras oportunidades laborales y corporativas.

Entendemos que nuestros valores organizacionales a nivel global son lo que nos distingue de cualquier otra red global de trading de alimentos. Por eso, destacamos una de nuestras mayores fortalezas: **la calidad de nuestros recursos humanos en toda la corporación.**





OBJETIVOS A CORTO PLAZO

Nuestro principal objetivo en el corto plazo desde el lado de proveedores es trabajar en forma conjunta con 20 empresas exportadoras de Sud América y 10 empresas exportadoras de América del norte encargadas de ofrecer productos para mercados internacionales.

Nuestro principal objetivo a corto plazo desde el lado de compradores es alcanzar 30 contratos de compras con importadores y supermercados de Asia, Europa, América del Norte y Centroamérica.

OBJETIVOS A LARGO PLAZO

Ser una plataforma reconocida y utilizada a nivel mundial por más de 1000 empresas. Siendo una alternativa en practicidad de compras y garantías para ambas partes.



¿QUÉ hacemos?

En la plataforma global de Klanvas, existen departamentos estratégicos en Argentina, Brasil, EEUU y Qatar que se encargan de buscar oportunidades en las regiones, afianzar los vínculos con las empresas y de esta manera garantizar en la coyuntura global un negocio genuino.





VENTAJAS

- 1.** Hablan el idioma local, lo cual hace a una comunicación más cercana, brindando mayor seguridad y respaldo a los clientes.
- 2.** Se encargan de visitar las empresas, respaldando su existencia y credibilidad.
- 3.** En caso de ser necesario pueden monitorear y controlar la mercadería.
- 4.** Conocen proveedores de servicios, ya sea de logística, calidad, aduana u otros servicios que sean necesarios para concretar los negocios.
- 5.** Conocen la situación local de los clientes en su país, ventas, crecimiento económico, problemas financieros, pros y contras.
- 6.** Son encargados de dar respuestas a problemas ocasionados por la contraparte.
- 7.** Son encargados de presentarse a exigir una respuesta a un incumplimiento por parte de la empresa local.



Los departamentos de los distintos países, están formados por empresas independientes a SO TRADERS & EXPORT SRL, que le facturan el servicio de comisión según los términos y condiciones pactados en el negocio.

Los representantes de cada departamento tienen la exclusividad de un territorio determinado y son seleccionados por el presidente de SO TRADERS & EXPORT SRL, bajo los criterios de confianza e idoneidad para el negocio.

Los departamentos de Argentina y Brasil tienen como principal función enfocarse en la relación con empresas exportadoras, haciendo énfasis en la exportación ya que es la principal actividad en dichos destinos. Aunque es importante aclarar que se pondrá énfasis en los negocios entre el Mercosur.

El departamento de EEUU tiene una función bilateral, haciendo foco en empresas importadoras de productos competitivos de Sudamérica, como exportadoras con productos de mayor calidad para los mercados más exigentes.





Por último, el departamento de Qatar, fue desarrollado para abarcar todos los países Árabes, Emiratos Árabes Unidos, Kuwait, Marruecos y Arabia Saudita, con la particularidad de que el representante del departamento, es un ciudadano Qatari con llegada a las empresas locales. Entendiendo la cultura, tradición y todo lo que conlleva.

Todos los departamentos trabajarán sobre productos alimenticios de varias categorías que podrán ver detalladamente en nuestro catálogo. Podrán ver desde:

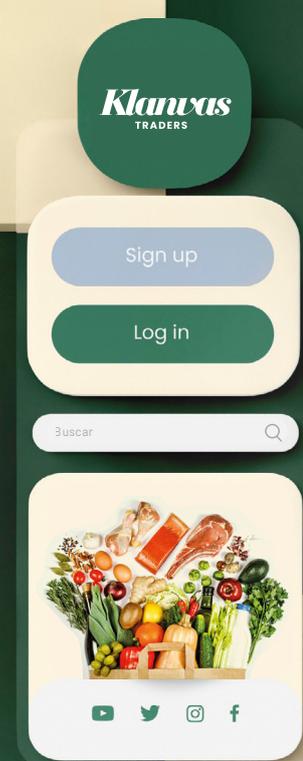


CÓMO trabajamos?

NUESTRO SISTEMA DE GESTIÓN

A diferencia de la competencia nuestra consignataria de trading de alimentos, está sustentada bajo una red de gestión integral que abarca las diferentes soluciones comerciales.

1. Buscador de productos para todos los usuarios compradores registrados, en donde según el producto que están interesados, tienen a disposición el producto, la empresa y el precio FOB del puerto local.





2. Sistema de pedido de muestra automático, en donde el usuario pide las muestras, paga por la página el servicio y nosotros le gestionamos de manera inmediata las muestras vía courier.
2. Una vez concretado el negocio, ambas partes pueden cargar la documentación necesaria al sistema, dándole visualización global a ambas partes, encendiendo alarmas de tiempo y almacenando los datos de forma ordenada y transparente para cada negocio.



Es importante tener en cuenta que los integrantes de cada uno de los departamentos, junto con la oficina central de contabilidad y administración de SOTRADERS & EXPORT SRL, tienen la obligación y responsabilidad de dar seguimiento a todo el sistema de gestión en cuanto a la carga de documentos, plazos de llegada de la mercadería y todo lo que respecta al negocio.

Nosotros somos el vocero del sistema de gestión, a los cuales el cliente llama y reclama todo lo que necesite, desde un documento, una fecha de llegada, un comprobante que necesite o cualquier otro documento que fuese necesario.



NUESTRO SISTEMA DE COBROS

Trabajamos sobre un sistema de gastos de comercialización que puede variar entre un 2% y 4% por parte involucrada en el negocio. Siendo ilegal aumentar los gastos de comercialización más de las cifras mencionadas anteriormente.

Ambas partes podrán ver cuáles son los gastos de comercialización que se le aplicaron al negocio llevado a cabo.

Este porcentaje va a variar dependiendo si hubo bancos intermediarios que financiaron la operación, el nivel de servicios requeridos para llevar adelante el proyecto, el tipo de mercadería, el volumen de operaciones que trabaja el cliente con nosotros.

Nosotros cobramos la mercadería por parte del comprador, le liquidamos según los términos y condiciones de pago. Para luego de esto realizar el mismo procedimiento con el vendedor en forma contraria.





¿POR QUÉ TRABAJAR con nosotros?

- 1.** Tenemos equipos locales que respaldan la existencia y credibilidad de cada una de las empresas que trabajan con nosotros.
- 2.** Trabajamos con bancos internacionales que brindan créditos y respaldo financiero para las operaciones que sean necesarias.
- 3.** Trabajamos con forwarders que brindan soluciones logísticas internacionales y nacionales dentro de los destinos.
- 4.** Somos una garantía a nivel global, brindando un servicio transparente y genuino.
- 5.** Nuestro sistema de gestión ordena y clasifica la información, para mayor comodidad y tranquilidad de ambas partes.
- 6.** Nuestro buscador actualiza precios de las distintas categorías de productos constantemente. Siendo una herramienta de búsqueda de nuevas oportunidades en forma diaria.
- 7.** Nuestro sistema de envío de muestras hace que sea uno de nuestros trabajos enviarles las muestras a los clientes.
- 8.** Nuestros representantes en cada una de las oficinas se encargan de negociar los precios, plazos y condiciones adecuadas para el mejor negocio entre ambas partes, siendo el precio publicado, la puerta de entrada al negocio.
- 9.** En el buscador las empresas podrán ver toda la información básica requerida para evaluar nuevas oportunidades en forma práctica, ágil y rápida.
- 10.** Contamos con el respaldo y el aval de trabajar con bancos internacionales que brindan seguridad y transparencia para un negocio genuino.
- 11.** En cada uno de los destinos tenemos equipos que se encargan de verificar y asegurar que la carga esté en las condiciones pactadas bajo la negociación.

Lo que nos hace una empresa diferente a la competencia es la innovación a la hora de llevar adelante las tareas dedicadas al trading de alimentos.

El hecho de englobar sistemas de gestión, representantes locales en cada uno de los mercados, diseño y sistematización de la información, y un know how del negocio amplio y genuino; hace que seamos una alternativa nueva a la hora de explorar nuevos mercados, mientras que nuestro formato de trabajo se encarga de garantizar seguridad, transparencia y confianza para las empresas que buscan trabajar con nosotros.

