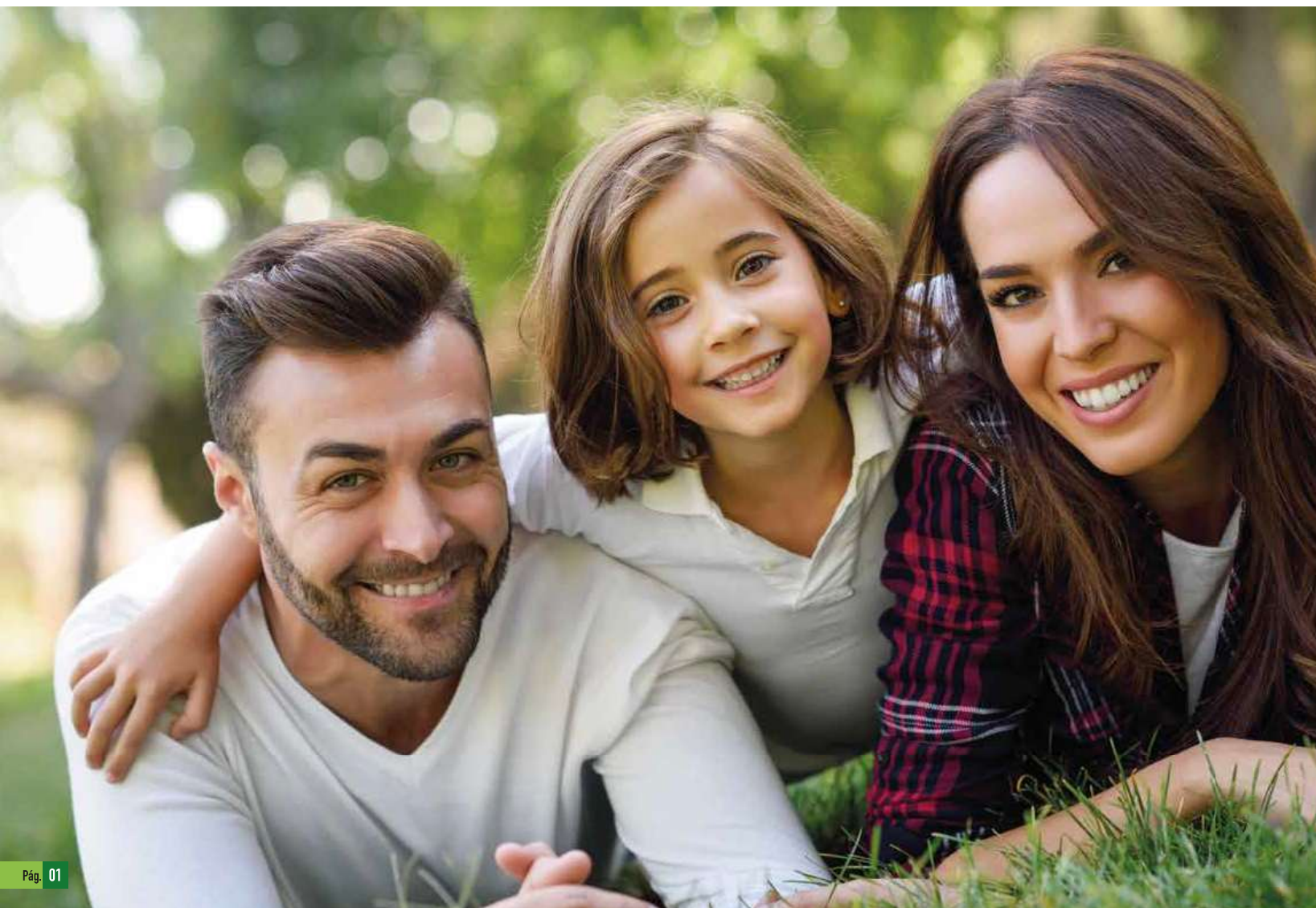




Mercandoencasa.com

Facilitamos parte de tu vida



Mercandoencasa.com

Facilitamos parte de tu vida

Estimado Empresario,

Nos complace saludarlo y transmitirle con la siguiente propuesta nuestro compromiso de iniciar el mejor proyecto comercial para su Marca y su Compañía, ofreciéndole la mejor vitrina e-commerce para los empresarios de Pereira y Dosquebradas.

Sin otro particular, nos despedimos, no sin antes reiterarle nuestra mayor constancia para brindarle la mejor opción de comercio Electrónico del Eje Cafetero.

Estaremos atentos a sus observaciones,

Cordialmente,

César Augusto Hernández
CEO

Contacto y WhatsApp 3122961043
Correo: info@mercandoencasa.com.co



Mercadoencasa.com

Facilitamos parte de tu vida

Mercadoencasa.com.co Nace en el Año 2015 como resultado del trabajo de un grupo interdisciplinario de profesionales con Visión Empresarial, para consolidar una compañía que permitiera ofrecer opciones de trabajo al alto flujo de desempleo de la ciudad, buscando convertirla en una compañía líder de soluciones de comercio electrónico en el eje Cafetero.

Durante 2015 y 2016, se consolidó el equipo de trabajo dando inicio a la propuesta de crear un grupo de proveedores alineados en el mismo sistema de comercialización, que basa toda su estrategia comercial y de ventas en la plataforma mercadoencasa.com, la cual surgió como resultado de la combinación de todas las evaluaciones a las necesidades de sus clientes.





VISIÓN

Liderar la adopción de las compras en línea en el eje Cafetero.



MISIÓN

Facilitar la construcción de una vida de prosperidad y bienestar para todos sus colaboradores.





La plataforma de www.mercandoencasa.com le permitirá trasladar su empresa física a un sitio web con una página transaccional, generando nuevos canales de venta, comunicación e interacción con sus clientes. Asimismo, le permitirá contar con un sistema integral de ventas y recaudos a través de internet y Call Center, con riesgos mínimos de pérdidas por fraudes, sin necesidad de invertir altas sumas de dinero y tiempo en el desarrollo de infraestructura tecnológica y administrativa, en procedimientos y certificados de seguridad informática y en mantenimiento y actualización del sistema.

Al implementar los servicios de www.mercandoencasa.com adquiere un sistema de pagos integral, que le permite empezar a recibir pagos en línea de forma rápida y sencilla, a través de diferentes medios de pago tanto nacionales como internacionales, con la posibilidad de hacer recaudos inicialmente en el Área Metropolitana de Pereira y Dosquebradas en una sola integración, sin preocuparse por los fraudes electrónicos y con toda la seguridad, respaldo y soporte, epayco que guía todos sus esfuerzos en tener la plataforma más robusta y el mejor servicio de soporte al cliente y usuario final.

Nuestro compromiso es el servicio tecnológico de alta calidad, con los más altos estándares de seguridad y usabilidad.



Nuestras 4 Metas



Ser la herramienta especializada para búsqueda de comercio y servicios líder en Colombia.



Crear la red de negocios más grande en el mercado colombiano entre productores, proveedores y consumidor final.



Brindar la oportunidad de divulgarse, posicionarse, ser conocido y ubicado a un bajo costo.



Optimizar la inversión de nuestros clientes, entregando la mayor cantidad de alternativas, para obtener una exposición de marca efectiva.



Estrategia de Divulgación



App Móvil



Buscador inteligente y georreferenciación en la mano del usuario. Herramienta de consulta y de negocios.

Web



Desde la comodidad de la casa, de la oficina, encuentre todo lo que busca de una forma fácil y versátil.

Redes Sociales



Divulgación y promoción de nuestros clientes a través de nuestras redes sociales.

Apalancados en la tecnología y recurriendo a sus diversas modalidades, proponemos un modelo de negocio en el que todos pueden estar presentes. Desde el comercio del barrio hasta la Gran Industria; ofrecemos una herramienta única y relevante para las profesiones y oficios haciéndolos visibles y promoviéndolos a través de búsquedas segmentadas.

Variedad de opciones y alternativas para los potenciales miembros



Hemos desarrollado productos a la medida de sus necesidades, paquetes que cumplen con los objetivos principales de brindar oportunidades de divulgación y difusión a bajo costo, propiciando oportunidades de negocio.



Opciones de audio y video para exhibir y promocionar productos o servicios.



Desarrollo de alternativas de publicidad de forma económica, con alto alcance e impacto en las diferentes audiencias.



Vamos más allá y entregamos diversos formatos y espacios para brindar información escrita o gráfica.



Creamos alternativas a la medida y necesidad de su empresa con tal de colmar sus expectativas como miembro de una comunidad de negocios.



Situación Actual del Mercado

Fortalezas

- Producto innovador en el mercado.
- Respaldo de equipo idóneo.
- Exposición Multiplataforma.
- Pioneros en la masificación de las oportunidades digitales.
- Única comunidad de negocio totalmente colombiana.

F

Debilidades

- La publicidad tradicional es costosa y difícil de medir.
- Los medios tradicionales se han quedado relegados y no presentan alternativas de alta penetración con opciones multiplataforma.

D

Oportunidades

- Al ser un producto nuevo o innovador los potenciales clientes son una mayoría.
- Penetración en mercados ávidos de oportunidades de divulgación a bajo costo.
- Crecimiento y expansión del mercado digital.
- Penetración de la tecnología en todo el territorio.

O

Amenazas

- Resistencia al cambio por parte de los anunciantes tradicionales.

A

Un Futuro Asegurado



Desarrollamos constantemente actualizaciones que nos sigan impulsando para presentar alternativas nuevas, frescas e innovadoras al mercado.

Pretendemos ser pioneros en el crecimiento de la digitalización del comercio de pequeña y mediana escala.

“Nuestra visión del futuro la vivimos hoy para apostarle a ser los mejores”

Publicidad:



Opciones de publicidad de vanguardia, conocimiento de hábitos y tendencia del consumo.

Diseño:



Diseño cada vez más asertivo pensando en las necesidades y los modos de uso de nuestra plataforma.

Ideas:



Lluvia constante de ideas. Investigación de los gustos y necesidades del consumidor.

Plan:



Elaboración de planes de negocio y estrategias, planes de contingencia para brindar soporte y asistencia.



Más de 3000 mil productos.
Las mejores marcas.
Los mejores precios.
Disminución de tiempo en las compras.