



Todo se trata de personas conectadas



## Perfil Corporativo

2018

## Acerca de

Somos una agencia de generación de clientes potenciales (Leads), que trabaja para empresas costarricenses que tienen objetivos comerciales concretos y consideran que el marketing digital puede apoyar en su cumplimiento.

Logramos resultados mediante la aplicación de metodologías Inbound Marketing comprobadas y de clase mundial, las cuales son ejecutadas con compromiso, disciplina y profesionalismo.

Sentimos pasión por el Marketing, tenemos enfoque en lo que hacemos y estamos comprometidos con entregar resultados a nuestros clientes.

---

### Misión:

Generar valor a nuestros clientes, colaboradores y accionistas, mediante la ejecución de proyectos de generación de clientes potenciales. Nuestro éxito radica en entregar resultados satisfactorios a nuestros clientes y mantenerlos a la vanguardia en las tendencias tecnológicas y buenas prácticas.

### Visión:

Ser reconocidos regionalmente como una de las agencias de generación de leads más confiables del mercado, logrando relaciones de mutuo beneficio y de largo plazo con nuestros clientes y colaboradores.

### Valores:

- Ética profesional.
- Honestidad.
- Creatividad.
- Compromiso con el medio ambiente.
- Cumplimiento de objetivos.



## Servicios de Marketing Digital

*Conectamos personas con su marca, sus productos y servicios*

Nuestro objetivo es atraer tráfico relevante, convertir ese tráfico relevante en leads, proveer herramientas de venta para convertir dichos leads en clientes y ayudarle a mantener contacto permanente con sus clientes para convertirlos en promotores de su marca.

### Servicios de atracción

- Diseño / Rediseño sitio web
- Growth driven design
- On Page SEO
- Setup SEO y Analytics
- Keyword Research
- Blogging
- Social Publishing
- SEM (Search Engine marketing)
- SMA (Social Media Ads)
- Desarrollo de “Buyer Persona”

### Servicios de conversión

- Content Creation
- Conversion Path Building

### Servicios de cierre

- Email Marketing
- Lead Nurturing
- Social Listening (Prospects)
- Social Inbox Management
- Habilitación de equipos de venta:
  - Creación de pipelines de ventas

- Secuencias de correo
- Alineamiento de mercadeo y ventas
- Implementación técnica y consultiva de CRM de ventas.

### **Servicios de deleite de clientes:**

- Elaboración de encuestas de satisfacción

### **Identidad corporativa**

- Diseño Identidad corporativa
- Diseño presentación corporativa
- Diseño perfil corporativo



## **Desarrollo de Aplicaciones**

*Conectamos personas con sus procesos de negocios*

Desarrollamos aplicaciones Cloud con el objetivo de conectar a las personas con sus procesos de negocios, agilizando los mismos y logrando de tal manera un retorno de la inversión.

Las claves del éxito y la rápida adopción de las soluciones desarrolladas por Cloud Consulting, radican en el especial detalle que ponemos en el Enfoque de Negocio, La Interfaz de Usuario, Experiencia de Usuario, Rendimiento, Estabilidad, Disponibilidad y Seguridad de las Soluciones e Infraestructuras recomendadas.

## Nuestro Proceso de Desarrollo



### Diseño y Prototipo

Realizamos un levantamiento de requerimientos detallado, proponemos gráficamente una solución a los requerimientos, para luego realizar un prototipo del producto.

### Creación de Código y Configuración de Infraestructura

Una vez el prototipo es aprobado procedemos a programar el sistema para luego implantarlo en la infraestructura de producción, cuya arquitectura será diseñada acorde a los requerimientos de disponibilidad y cargas de trabajo del proceso que soporta la aplicación.

### Pruebas de Usuarios Finales

En esta etapa procedemos con el plan piloto, el cual consiste en pruebas realizadas por un grupo de usuarios finales para garantizar que la aplicación cumple con los objetivos planteados, adicionalmente detectar mejoras en el código no detectadas durante los diferentes procesos de Aseguramiento de la Calidad (QA).

### Puesta en Producción

Finalmente hacemos la liberación del sistema, brindado un acompañamiento permanente y medición del desempeño de la aplicación durante el tiempo que sea requerido por el cliente.