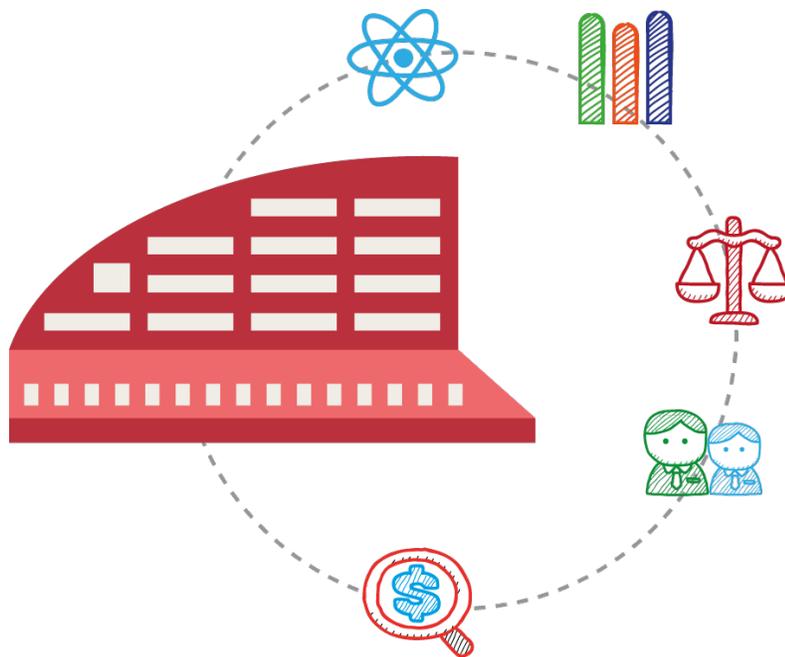


PAQUETE CRECIMIENTO

Una solución práctica a un precio justo



“Siempre existe una mejor manera”

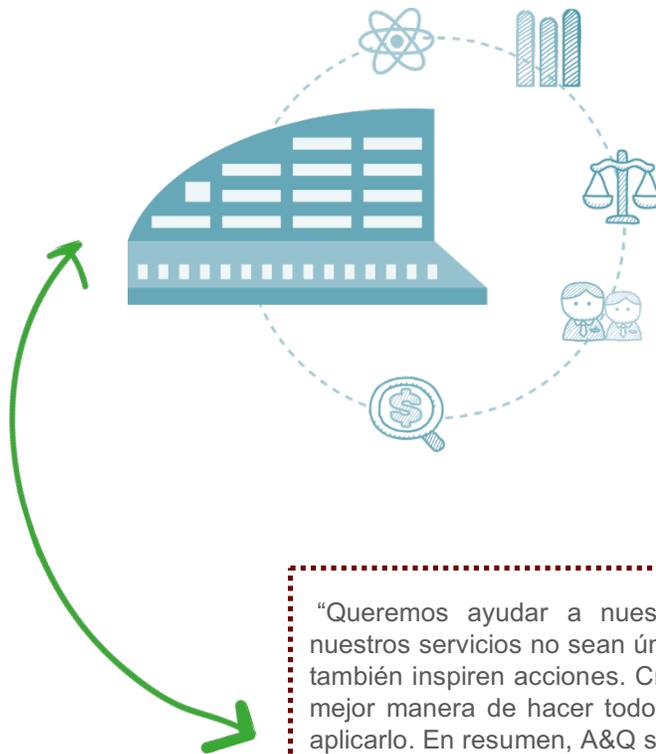
ESTRATEGIA – REESTRUCTURACIÓN – CONSULTORÍA

INDICE

CONOCE A A&Q CONSULTING	2
QUIENES SOMOS	3
TRABAJANDO EN EQUIPO	4
NUESTRAS SOLUCIONES A SU MEDIDA (ALCANCE)	5
DISEÑO GRAFICO Y MARKETING DIGITAL	6
PLAN DE NEGOCIOS	7
INVESTIGANDO SUS OPORTUNIDADES	8
ACTUALIZANDO SU PLAN DE NEGOCIOS	8
ASESORAMIENTO	9
CAPACITACIÓN	12
AGREGANDO VALOR A UN PRECIO JUSTO	13



Conoce a A&Q Consulting



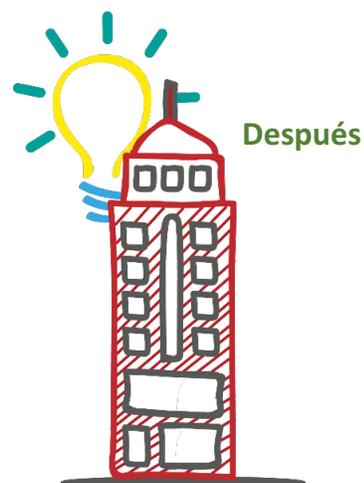
“Queremos ayudar a nuestros clientes a crecer y que nuestros servicios no sean únicamente informativos sino que también inspiren acciones. Creemos que siempre existe una mejor manera de hacer todo, el reto es descubrirlo y luego aplicarlo. En resumen, A&Q se dedica a generar valor”.

Rudy Acevedo
Socio
A&Q Consulting

Quienes Somos

Desde el 2015 consideramos que cualquier empresa tiene el potencial para generar un producto o servicios atractivo para el comprador adecuado, aunque el transmitir ese valor no siempre es una tarea fácil o sencilla. Para ser exitosa y CRECER, una empresa no puede únicamente concentrarse en vender. Existen varios aspectos empresariales que frenan el crecimiento y nuestro objetivo es asegurarnos de que se encuentre preparado para afrontar estos desafíos. En resumen, A&Q se concentra en el crecimiento de su empresa de la siguiente manera:

Antes

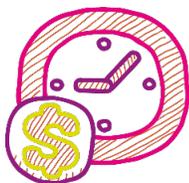


Después

¿Cómo?

¿Nuestro objetivo?

Agregar valor a su empresa



¿Nuestro objetivo?

- Estudio Corporativo
- Estudio funcional
- Plan de acción

¿Nuestros servicios?

- Estrategia
- Reestructuración
- Desarrollo de Emprendimientos

¿Nuestros servicios?

- En base a resultados
- Participación de Empresas
- Honorarios flexibles

Trabajando en equipo

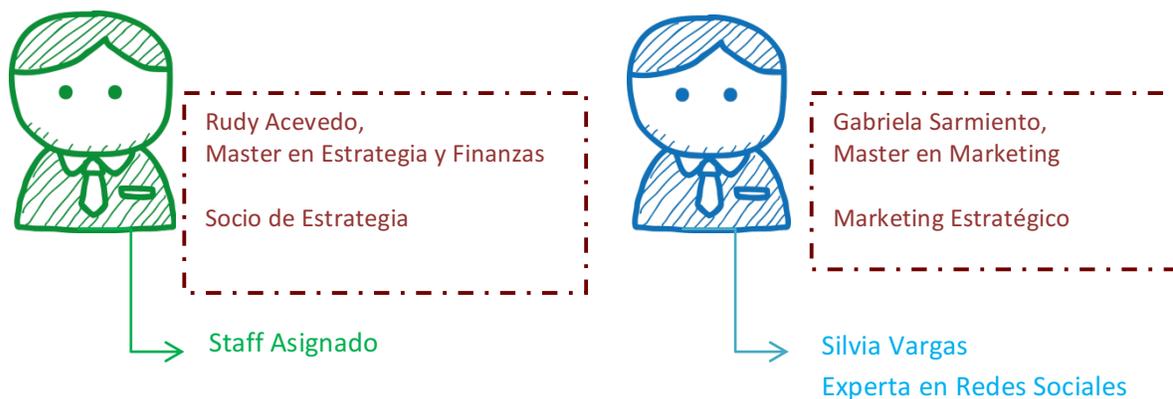
Para demostrar nuestra calidad, el equipo que lo atienda debe tener experiencia y conocimiento, pero, sobre todo, debe colaborar de manera efectiva y eficiente con su empresa. Queremos que conozca y confíe en el equipo que realice su trabajo. Valoramos muchísimo la relación con nuestros clientes.

Por ello, desarrollamos un sistema de colaboración para mantener informado al cliente durante todo el proceso de la consultoría.

Descubrimos que el involucrar al cliente no solamente cultiva confianza, sino que también agrega una perspectiva valiosa y personalizada al proyecto.

Nuestro equipo se concentrará en dar un servicio oportuno y preciso que responda sus preocupaciones y perseguirá siempre el objetivo acordado. Nuestra intención es agregar valor a nuestros clientes y sus servicios/productos para crear una ventaja competitiva sostenible a largo plazo.

El equipo designado será:



Nuestras soluciones a su medida (Alcance)



"Sus observaciones fueron excelentes y su trabajo conciso, muy util y justo lo que necesitabamos para mejorar la toma de decisiones en la empresa"

Hernan Ramirez
Gerente General, Distribuidora San Rafael

DISEÑO GRAFICO Y MARKETING DIGITAL

Página Bandeja de entrada Notificaciones Estadísticas Herramientas de publicación Configuración Ayuda

A&Q CONSULTING
THERE'S ALWAYS A BETTER WAY

Siempre existe una mejor manera de hacer todo!

A&Q Consulting
@aqcons

Inicio
Información
Servicios
Fotos
Que valora en su trabajo?
Opiniones

Te gusta Siguiendo Compartir

Promociona el botón "Enviar mensaje" para recibir más mensajes.

Enviar mensaje

Escribe algo...

Agencia consultora en Santa Cruz de la Sierra
5,0 ★★★★★

Todo negocio, sin importar el tamaño, debe contar con la correcta Imagen corporativa. Asimismo, es importante tener una fuerte presencia en las Redes Sociales. Por ello, ayudamos a empresas en el desarrollo de su marca, generando contenido de valor que fortalezca su crecimiento a mediano y largo plazo.

Nuestros servicios de Diseño y Marketing Digital son:

- Creación de 4 artes mensuales acorde a los deseos del cliente para uso en Redes Sociales u otra necesidad de la empresa
- Diseño de 1 portada al mes para uso en Redes Sociales
- Uso de contenidos con llamadas a la acción para aumentar conversiones o generación de prospectos
- 1 hora de asesoramiento en marketing estratégico

Fortaleciendo las redes de nuestros clientes lograremos el crecimiento de su negocio.

Nota. En caso de que el cliente no tenga las facilidades para invertir en línea, A&Q puede realizar dichas gestiones más un 25% del costo por gestiones e impuestos.

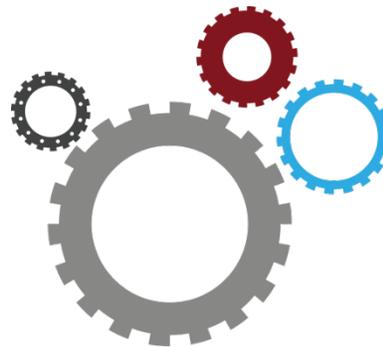


PLAN DE NEGOCIOS

Un Plan de Negocios (BP) determina y revela el propósito organizacional en términos objetivos a largo plazo, programas de acción y prioridades en la asignación de recursos.

Categorizamos un BP de la siguiente manera:

1. Nuevo
Cuando una empresa u emprendimiento está planeando sus operaciones iniciales, es importante hacerlo de manera específica y plasmarlo en un BP nuevo que sirva de guía para revisión de objetivos a largo plazo.
2. Actualizado
Evidentemente, cualquier empresa va a necesitar una renovación de visión y objetivos. Estos deben ser plasmados en un BP actualizado y para ello se debe recopilar información pasada y proponer nuevas soluciones para fortalecer su crecimiento.



Nuestra labor es proponer una planificación que respalde la visión de la empresa y logro un crecimiento sostenible a mediano y largo plazo.

Es necesario ponernos en los zapatos de nuestros clientes para entender sus reales necesidades. Por esto nuestro BP se desarrolla en las siguientes fases:

- I. Planificación
- II. Investigación
- III. Plan de Negocio
- IV. Implementación

Descubra su potencial de crecimiento con nuestros siguientes servicios en Planificación de Negocios:

- Plan de Negocios
- Estrategia Empresarial
- Unidades de Negocio
- Desarrollo Empresarial
- Innovación
- Crecimiento

INVESTIGANDO SUS OPORTUNIDADES

Desarrollamos nuestra propia metodología de Planificación de Negocios para ofrecer un servicio completo y accesible para nuestros clientes. Los BLOQUES A&Q DE UN PLAN DE NEGOCIO cubren todas las áreas importantes para desarrollar un Plan de Negocio.



Estructura de Plan de Negocios

Bloques de Plan de Negocios



ACTUALIZANDO SU PLAN DE NEGOCIOS

Para gestionar las decisiones correctas, es importante mantener el flujo de información actualizado. Con nuestra suscripción, actualizamos de forma mensual su Plan de Negocios, respaldados en la información real mes a mes de su empresa. Entregamos un Plan de Negocios nuevo cada mes.

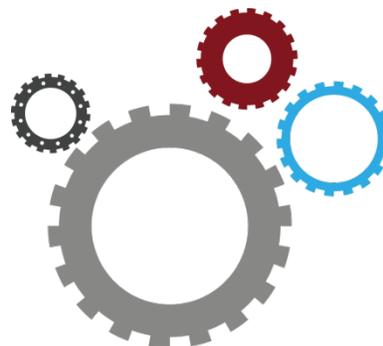
El resultado de este servicio: Mejor administración y proyecciones financieras.



Asesoramiento

Toda empresa necesita desarrollar sus capacidades acorde a sus posibilidades físicas y económicas. Esto significa que, en muchos casos, por falta de planificación o presupuesto, no existe espacio para invertir en:

1. Creatividad: Contratar a una persona que no solamente sea capaz sino también sea creativa no es difícil de adquirir, pero usualmente vienen con una etiqueta de precio bastante elevada.
2. Especialidad: Igualmente, conseguir gente especializada en áreas específicas es demasiado caro para algunas empresas.



Para ayudar a las empresas a sobrepasar esta barrera y proveer un servicio donde el cliente accede a un servicio Creativo y Especializado, introducimos una modalidad de Asesoramiento por horas que ayuda al cliente a reducir costos drásticamente, pagando únicamente lo necesario, a un precio accesible.

Nuestro asesoramiento determina y revela el propósito organizacional de su empresa en términos objetivos a largo plazo, programas de acción y prioridades en la asignación de recursos. Por ello, propondremos una planificación que respalde la visión de la empresa y logre un crecimiento sostenible a mediano y largo plazo.

Entendemos que es necesario ponernos en los zapatos de nuestros clientes para entender sus reales necesidades. Por esto, inicialmente realizamos un relevamiento de lo siguiente:

- V. Actividades Clave de la empresa
- VI. Estrategia
- VII. Administración y Finanzas
- VIII. Legal
- IX. Recursos Humanos
- X. Logística de Compras y Ventas
- XI. Marketing y Publicidad
- XII. Riesgos

A la finalización de este análisis, se presentan recomendaciones inmediatas para que la empresa las aplique bajo nuestra supervisión y posterior inicio del proyecto.

Nuestro asesoramiento contempla un mix de las siguientes áreas:

Estrategia

Definir una estrategia apropiada es clave para determinar objetivo a corto, mediano y largo plazo. Ayudamos a nuestros clientes a definir la mejor estrategia empresarial acorde al estudio previo que se realiza a la empresa. En resumen, asesoramos en los siguientes niveles estratégicos:

- Estrategia Corporativa: Este nivel define los objetivos Globales de la empresa y los aspectos mínimos que las unidades de negocios deben seguir para cumplir. Establece la toma de decisiones, asignación de recursos e inversiones, dirección de la empresa, entre otros aspectos primordiales para el beneficio general de la empresa.

- Estrategia Competitiva: Micro estrategias de Unidades de negocio que deben aplicarse para satisfacer las expectativas de los clientes en diferentes localidades. Esta estrategia debe siempre estar alineada con la estrategia corporativa.
- Estrategia Operativa: ¡Estrategias puestas en acción! La estrategia operativa implementa lo adecuado en la Estrategia Competitiva y Corporativa. Este aspecto considera los departamentos y actividades clave necesarios para cumplir los objetivos.

Cubrimos aspectos estratégicos como:

- Gerencia y definición de objetivos
- Unidades de Negocio
- Desarrollo empresarial
- Gestión de crecimiento
- Estrategia de Marketing
- Estrategia financiera
- Estrategia tributaria
- Cultura empresarial
- Organigrama y gestión de estructura empresarial
- Estrategia general

Finanzas

Es indudable que el manejo apropiado de los recursos económicos es importantísimo para toda empresa. Por ello contamos con profesionales especializados en finanzas que asesoran sobre la correcta apropiación de asignación de recursos y manejo financiero.

Revisamos su estrategia financiera para recomendar acciones inteligentes, cuidando el capital de la empresa, en visión de crecimiento sostenible a largo plazo para los clientes.

Revisamos y asesoramos detalladamente sobre lo siguiente:

- Contabilidad
- Impuestos
- Financiamiento
- Inversiones
- Costos
- Sostenibilidad
- Goodwill
- Gestión de crecimiento
- Otros de área financiera

Gestión de Innovación

Introducir nuevos productos o servicios a un mercado nuevo puede ser igual o más desafiante que introducir un nuevo producto o servicio a un mercado actual. Por ello es importante estudiar las necesidades y expectativas del mercado y tomar decisiones sobre la correcta apropiación de recursos y actividades clave que ayuden a la empresa a introducir su marca de manera exitosa.

Asesoramos sobre las siguientes áreas:

- Planificación de Negocios
- Desarrollo empresarial



- Estudios de Mercado
- Marketing y Publicidad
- Gestión de Cambio
- Activaciones de Mercado
- Imagen Corporativa
- Redes Sociales
- Gestión empresarial en general

Legal

Toda empresa está limitada por las leyes de su país. Por ello, es importante estar al tanto de la normativa y contar con un asesoramiento que asegure que la empresa opera dentro del marco legal. Nuestro equipo ayuda a los clientes a tomar decisiones correctas y CREATIVAS para no solamente actuar dentro del marco legal, sino aprovechar las oportunidades que las leyes pueden otorgarnos en situaciones específicas.

Los aspectos que cubre nuestro asesoramiento legal son:

- Corporativo
- Laboral
- Comercial
- Tributario

Marketing y Ventas

Su departamento de Marketing y Venta es responsable de crear demanda y vender los productos/servicios en distintos mercados. Nuestro equipo lo ayudara a plantear objetivos empresariales, estudiar el mercado y competencia y planificamos acciones que mejoren su Propuesta de Valor e incrementen sus ventas.

Nos caracterizamos por fortalecer el área de ventas, implementando, entre otras herramientas, nuestro modelo de Estrategias de Venta:

Los Servicios que ofrecemos son:

- Planificación de Marketing
- Planificación de Ventas
- Estudio de Cuentas Clave
- Mapeo de Clientes
- Marketing Digital
- Ventaja Competitiva
- Estrategia de Fijación de Precio
- Promociones y Publicidad



Capacitación

Uno de los pilares fundamentales de cualquier empresa es contar con un equipo capacitada. Para cumplir con esta necesidad, su personal debe continuamente gestionar capacitaciones en las áreas de Ventas, como también sobre otras Unidades de Negocio.

Nuestro equipo de profesionales pone a su disposición una serie de programas de capacitación para que usted elija el que más necesite. La primera capacitación está incluida con el paquete y las áreas en las que realizamos capacitaciones son:

- Gerencia
- Estrategia
- Finanzas Corporativas
- Marketing y Ventas
- Branding
- Diseño Grafico
- Redes Sociales
- Logística



Prepararemos a su equipo para afrontar los desafíos y retos que el mercado presenta y aconsejaremos sobre las mejores formas de superarlos.

Finalmente, si el Cliente desea capacitaciones adicionales, todo programa tendrá un 50% de descuento sobre nuestro precio base.

Agregando Valor a un Precio Justo

Tenemos una política donde toda empresa, sin importar el tamaño ni poder adquisitivo, debe lograr acceder a nuestros servicios y obtener una atención imparcial, pero sobre todo personalizada. Es compromiso de nuestra organización, así como de nuestro personal, encontrar una solución económica que se adecue a la realidad de nuestros clientes.

El principio sobre el que construimos nuestra organización es el de **GANAR – GANAR**. Esto significa que siempre estamos en búsqueda de la mejor manera de agregar valor a su empresa a cambio de una remuneración justa.

¿POR QUE NOSOTROS?

Diseñamos esta propuesta para garantizar a un servicio completo cuyo alcance sobrepase las expectativas de nuestros clientes a un precio justo.

Separados, los servicios que ofrecemos costarían lo siguiente:

- Redes Sociales: \$us. 250 por mes
- Plan de Negocios: \$us. 800
- Actualización de plan de negocio Mensual: \$us. 150 por mes
- 4 horas de Asesoramiento Empresarial en las áreas: \$us. 150 por mes
 - Finanzas
 - Estrategia
 - Gestión de Innovación
 - Marketing y Ventas
 - Legal
- Capacitación en Ventas u otras áreas \$us. 500

Para demostrar nuestro compromiso armamos un paquete especial que contempla todos los servicios anteriores a un descuento mayor a 50%!!!!

PRECIO ESPECIAL DE \$US. 250 POR MES (INCLUYE TODO)

NUESTROS HONORARIOS

En relación con nuestros compromisos, hemos efectuado un cuidadoso cálculo de honorarios reflejados de la siguiente manera:

Servicios Profesionales	
Paquete CRECIMIENTO	\$250 por mes
TOTAL	\$250 por mes

Son Doscientos cincuenta 00/100 Dólares Americanos por mes (mes adelantado) con contrato mínimamente de un año.

Duración de propuesta: 90 días.

La hora adicional estará calculada en \$40/hora

Para desarrollar la relación con el cliente, en caso de exceder las horas pactadas, se presentará un informe de horas detallando el motivo por el exceso.

