

PORTAFOLIO CAZ CONSULTING

Misión

Ofrecer productos y servicios de consultoría, asesoría y capacitación que brinde n soluciones integrales a las empresas a la medida de sus necesidades , contamos con un equipo de profesionales expertos en diferentes áreas y certificados por bureau veritas

Visión

Ser una empresa de conocimiento de consultoría empresarial reconocida por el mercado local como el internacional para que nuestros clientes y equipo consultor transfieran y transformen sus practicas gerenciales en acciones concretas , medibles , sostenibles y rentables

Quienes somos;

Somos una empresa Colombiana con mas de 20 años de experiencia en el mercado nacional como en el internacional ofreciendo o servicios de consultoría y capacitación en fortalecimiento y desarrollo empresarial, gerencial y de Gestión de Negocios internacionales

Apoyamos empresas medianas, grandes, tanto colombianas como extranjeras que estén interesadas en internacionalizarse ya sea en las exportaciones, importaciones o la inversión extranjera

Contamos con una sede en Estados Unidos y a través de ella ofrecemos estudios de mercados tanto de oportunidades para Colombia como para el mercado norteamericano y latino de los USA

En estos años hemos intervenido mas de 2000 empresas colombianas en todos los sectores de la economía tanto de productos tangibles como de servicios en formación empresarial, gestión de marketing nacional e internacional como procesos de internacionalización de las firmas.

Metodología de trabajo

- Contamos con varias sistemas de trabajo , herramientas de trabajo prácticos ajustados a las necesidades de nuestros clientes y de los sectores

- **Consultoría presencial :** de común acuerdo con el cliente asistimos las empresas en forma personal con agendas y cronogramas de trabajos preestablecidos
- **Consultoría virtual:** en los procesos de consultoría que se requiera se podrá dar soporte en consultoría tanto con consultores locales como internacionales
- **Medición de resultados,** la consultoría busca transformar las empresas por eso se mide con indicadores de entrada e indicadores de salida YA SEAN CUALITATIVOS o cuantitativos para que el cliente vea la diferencia y la oferta de valor de la misma en la empresa

Compromisos con el cliente:

- Ofrecer productos y servicios a la medida del cliente
- El apoyo se realiza de acuerdo al compromiso de nuestro cliente en cuanto al manejo de los recursos que disponga
- Cambios de indicadores favorables para los clientes
- Aportar nuestro conocimiento y nuevas practicas de gestión para los clientes
- Apoyo en consultoría y capacitación de acuerdo al presupuesto de nuestro cliente
- Nuestra garantía es la calidad y la experiencia acumulada por varios años
- Contar con un equipo profesional interdisciplinario especializado

SERVICIOS

1 DESARROLLO EMPRESARIAL de acuerdo a las necesidades de los clientes adaptaremos un proceso de desarrollo empresarial en diferentes áreas como : direccionamiento estratégico,. Comercial, ventas, financiera, gestión humana y producción

1. **CAPACITACION** ; estos procesos se realizan in house y se diseñan los cursos de formación y entrenamiento con metodologías y talleres prácticos relacionados con las soluciones empresariales
2. **INTERNACIONALIZACION DE EMPRESAS;** contamos con las metodologías adecuadas para evaluar el potencial internacional de la empresa y de acuerdo a esta se evaluarán oportunidades de mercados a nivel internacional que se ajusten a las mejores posibilidades que cuenta la empresa cliente; se diseñarán e implementarán estrategias de internacionalización de acuerdo a las posibilidades de las empresas
3. **ORGANIZACIÓN DE AGENDAS DE NEGOCIOS;** se planearán y organizarán agendas tanto exploratorias como de negocios a las empresas que requieran este servicio a los diferentes mercados ya que nuestra firma cuenta con un equipo de firmas internacionales en varios países que se dedican a la consecución de contactos internacionales de acuerdo a los perfiles de clientes ; se acompaña a la empresa al viaje exploratorio como también se asiste en el seguimiento pos agenda de negocios