

PROGRAMA DE APERTURA DE MERCADOS



MEMBRESÍA ADVANCED

LICITACIONES Y CONVOCATORIAS

OBJETIVO

Proporcionar a las empresas participantes un acceso privilegiado a recursos especializados, asesoramiento estratégico y oportunidades exclusivas para mejorar su competitividad en el ámbito de licitaciones y convocatorias.

A través de esta membresía, las empresas pueden recibir apoyo avanzado en la preparación de propuestas, adquirir conocimientos específicos sobre procesos de licitación y establecer conexiones estratégicas que faciliten su éxito en el proceso de adquisiciones gubernamentales u otras entidades.





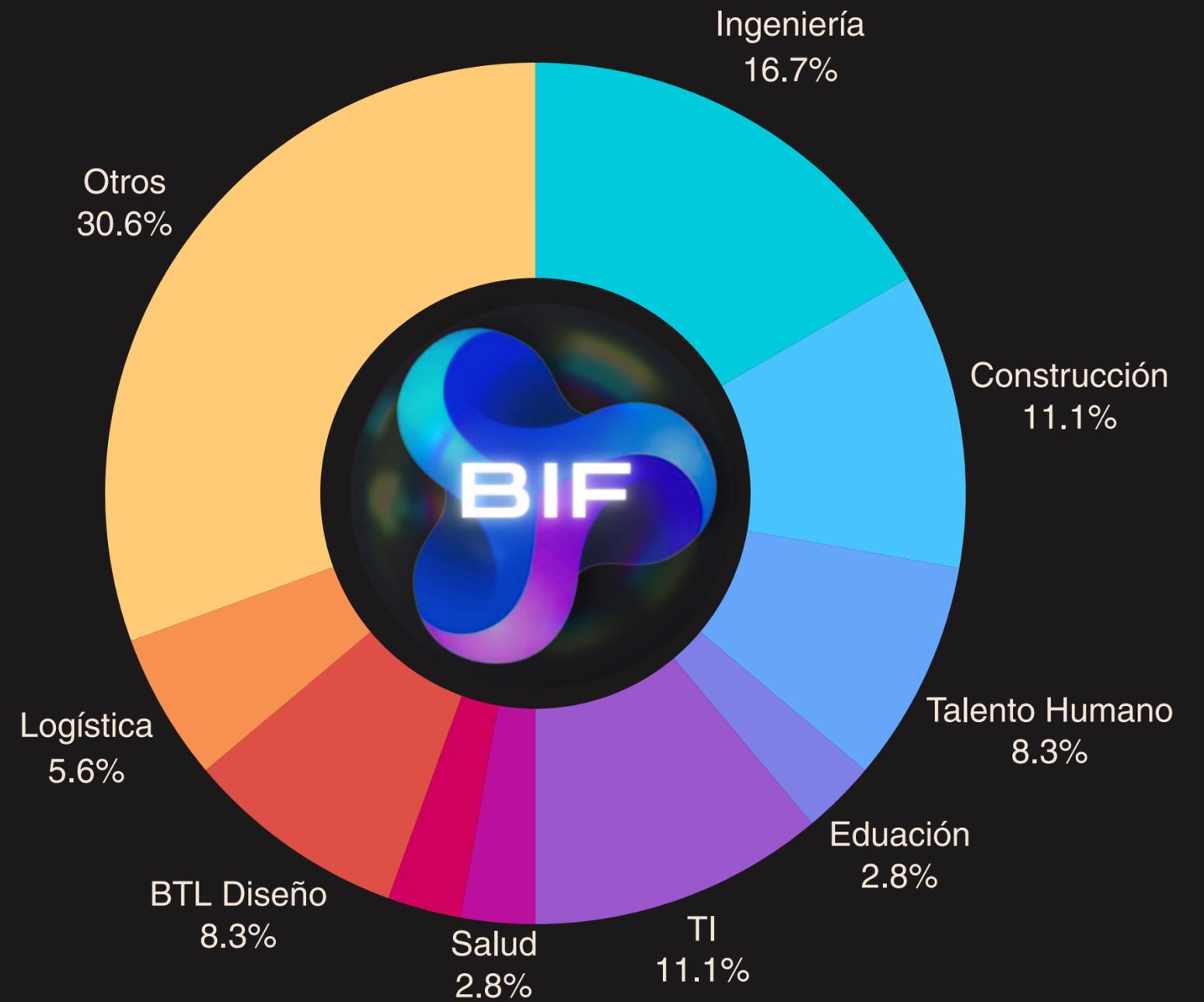
SERVICIOS

1. Acceso Exclusivo a Oportunidades de Negocio:
 - Ofrecer información temprana sobre oportunidades de negocios emergentes, permitiendo a los miembros prepararse con anticipación.
2. Asesoramiento Estratégico y Técnico:
 - Asistencia técnica para garantizar que las propuestas cumplan con los estándares y requisitos específicos del sector.
3. Informes y Análisis de Desempeño:
 - Proporcionar informes periódicos sobre el desempeño de las propuestas presentadas, identificando áreas de mejora y oportunidades para optimizar la participación en licitaciones futuras.
4. Capacitación Continua:
 - Ofrecer sesiones de capacitación periódicas sobre temas relevantes, como normativas gubernamentales, mejores prácticas en licitaciones y habilidades específicas para la presentación de propuestas efectivas.
5. Networking y Colaboración:
 - Facilitar eventos de networking exclusivos donde los miembros pueden conectarse con posibles socios estratégicos, expertos en la industria y otros participantes clave.
6. Acceso Online a la Documentación:
 - Proporcionar acceso a la biblioteca digital de documentos, plantillas y guías específicas de las licitaciones y convocatorias, facilitando la preparación de propuestas de manera efectiva y en tiempo real.
7. Apoyo en la Búsqueda de Financiamiento:
 - Facilitar el acceso a opciones de financiamiento para proyectos derivados de licitaciones exitosas, ya sea a través de inversionistas, entidades financieras o programas gubernamentales.
8. Renovación, inscripción o actualización de RUP :
 - Ofrecer ayuda a las empresas a cumplir con los requisitos necesarios para obtener o mantener este registro, identificar posibles deficiencias o áreas de mejora y códigos faltantes para mejorar su participación en licitaciones y convocatorias.

SECTORES

Sectores en los cuales nos encontramos trabajando en esta línea de convocatorias y licitaciones.

Empresas Clientes 36





LAS CIFRAS

Para nosotros es importante dar a conocer cifras promedio mínimas, las cuales darán a conocer las posibilidades de participación y probabilidades de éxito, sin necesidad de informar falsas expectativas.

Los valores varían dependiendo de la oferta en el sector y la capacidad de participación de la empresa.

96

Cantidad mínima promedio anual de licitaciones estudiadas por empresa

27%

Porcentaje de éxito promedio anual en licitaciones participadas por sector

15%

Probabilidad de rentabilidad anual promedio por empresa

Anual

Retorno de la inversión

PAÍSES ESTRATÉGICOS DE PRESENCIA



España



México



Colombia

Actualmente nos encontramos en expansión en Estados Unidos, Panamá, Perú, Chile, Uruguay entre otros lugares de operaciones, de la mano con aliados expertos estratégicos para cubrir y lograr el éxito de nuestros clientes en sus áreas de necesidad.

INVERSIÓN



01 Trimestral

\$2.415.000

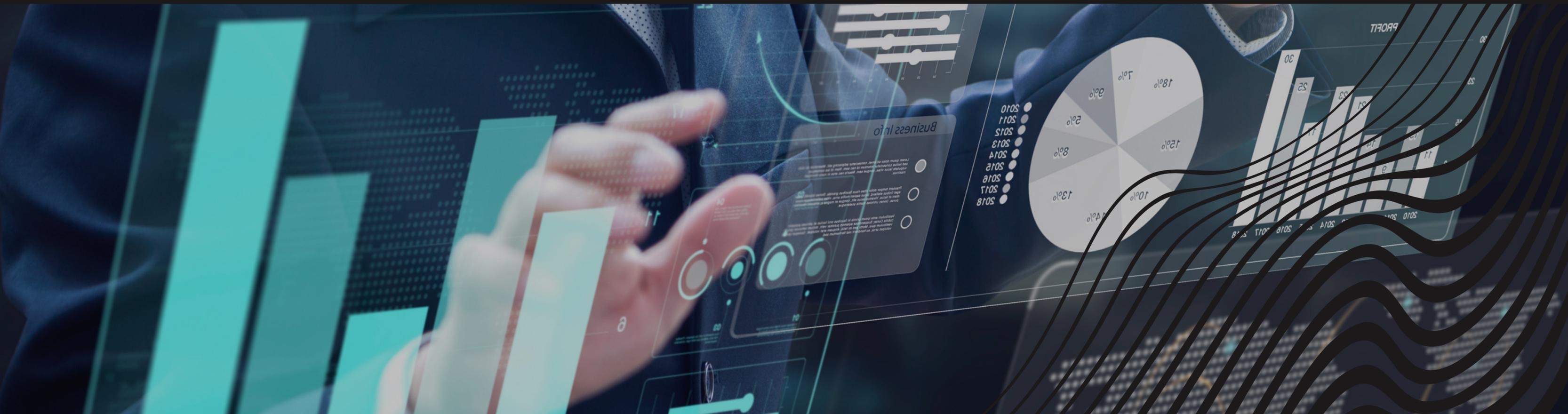
02 Semestral

\$4'623.000

03 Anual

\$8'740.000

Comisión de éxito de 4,8% sobre utilidad neta proyectada, sujeta a negociación.





GRACIAS

¡Construye tu éxito, moviendo tus piezas con estrategia!

BIFFUNDER
www.biffunder.net
comercialbiffunder.net
+57 318 201 9387