

Likin.de





10 RAZÕES PARA SUA EMPRESA ESTAR AQUI

1. CONHEÇA SEUS CLIENTES E OTIMIZE SUAS ESTRATÉGIAS	3
2. SUA LOJA VIRTUAL DE MANEIRA RÁPIDA, FÁCIL E EFICIENTE	5
3. IMPULSIONE SUAS VENDAS COM LIKIN\$	7
4. COMUNICAÇÃO DIRETA COM O SEU CONSUMIDOR	10
5. ACOMPANHE AS VENDAS DE SUAS FILIAIS	12
6. ENTENDA A RELAÇÃO DE SEUS CLIENTES COM SUA MARCA	14
7. CRIE SUAS PRÓPRIAS PESQUISAS	15
8. BUREAU DE CRIAÇÃO GRÁFICA	17
9. PRIVILÈGE	18
10. LDS — LIKIN.DO DELIVERY SYSTEM	19



1

CONHEÇA SEUS CLIENTES E OTIMIZE SUAS ESTRATÉGIAS

Será possível dentro do sistema que o cliente visualize de forma gráfica dados relativos aos clientes que realizaram compras em sua loja ou em suas filiais. Ex: faixa etária, sexo, frequência de compras, pontos distribuídos, etc.

Likin.de

COM O LIKIN.DO VOCÊ TERÁ INFORMAÇÕES RELEVANTES DE SEUS CLIENTES

DADOS PESSOAIS:

- Gênero
- Faixa etária
- Aniversário
- Localização
- Endereço

HISTÓRICO DE COMPRAS:

- Ticket Médio
- Produto ou serviço
- Horário da compra
- Quantidade
- Likins ganhos
- Localização e distância do usuário

HISTÓRICO DE LIKIN\$:

- Compra
- Compartilhamento
- Avaliação
- Pesquisas
- Check-in
- Venda de produto compartilhado

PESQUISAS DIRECIONADAS:

- Dados pessoais
- Perfil de consumo do cliente
- Histórico de compras na loja
- Histórico de Likins

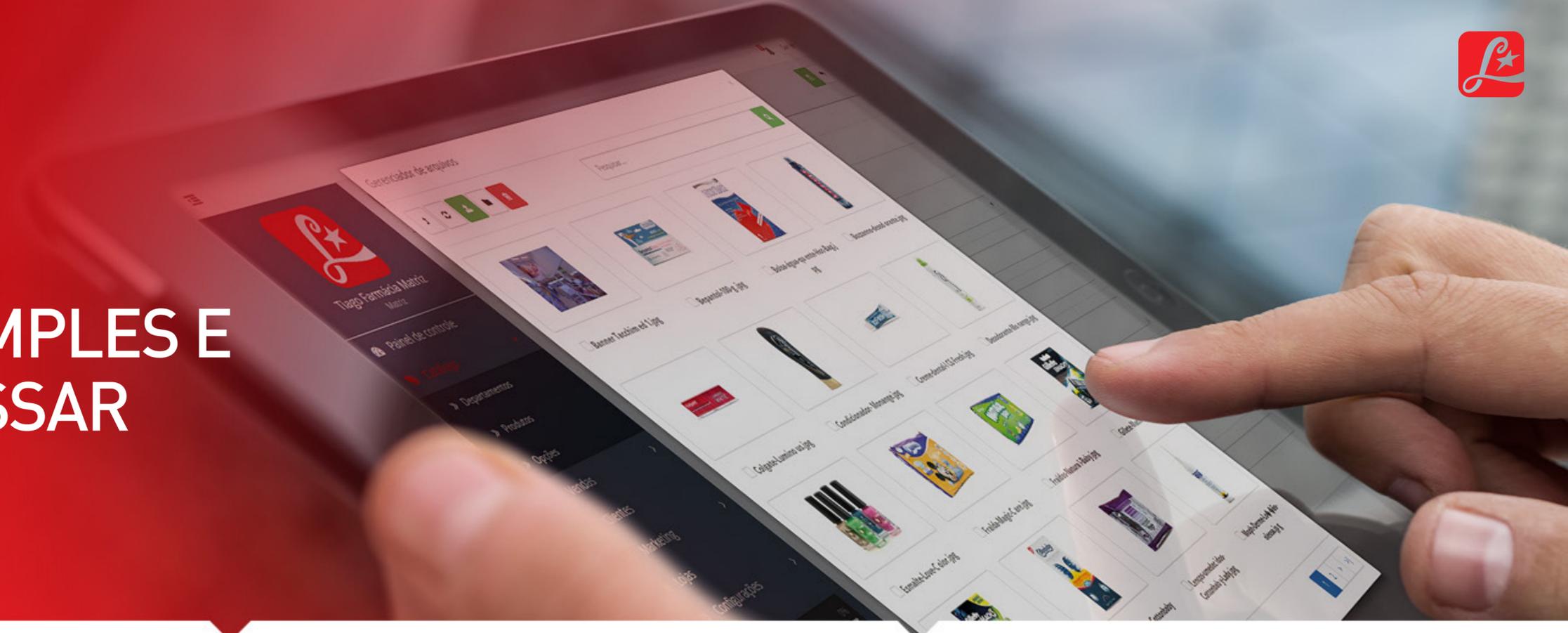
2

SUA LOJA VIRTUAL DE MANEIRA RÁPIDA, FÁCIL E EFICIENTE

Interfaces simples e fáceis de acessar, com materiais explicativos contendo o passo a passo de como executar cada uma das possíveis ações dentro da plataforma, como cadastro de produto, impulsionamento de vendas através de Likin\$, cadastro de filiais, etc. Além de suporte profissional de um bureau de criação para lhe auxiliar na apresentação de seu produto.



INTERFACES SIMPLES E FÁCEIS DE ACESSAR



CADASTRO FACILITADO:

- Cadastro de Departamentos
- Cadastro de Produtos
- Painel de Pedidos e Devoluções
- Criação de lojas para franqueados

MATERIAIS EXPLICATIVOS:

- Como criar sua loja
- Como cadastrar seus produtos
- Criando promoções e campanhas
- Como conhecer o seu cliente

PROFISSIONAIS QUALIFICADOS:

- Fórum de dúvidas
- Chat Online
- Consultoria via Skype



Likin.do



3

IMPULSIONE SUAS VENDAS COM LIKIN\$

Likin\$ é a moeda virtual utilizada no universo Likin.do e pode ser trocada por produtos, serviços ou mesmo dinheiro. Com ela você poderá estimular a adesão de clientes e novas compras.

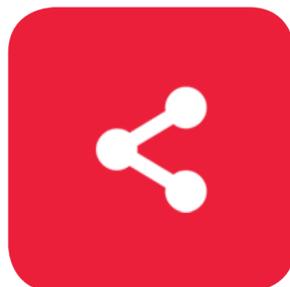
Seus clientes poderão acumular Likin\$ ao fazer compras, compartilhar produtos e serviços, responder à pesquisas, além da possibilidade de você oferecer Likin\$ adicionais.

IMPULSIONE SUAS VENDAS COM LIKIN\$

Cada Likin\$ tem o poder de compra de R\$ 0,05 e seus clientes podem recebê-los de diversas formas:



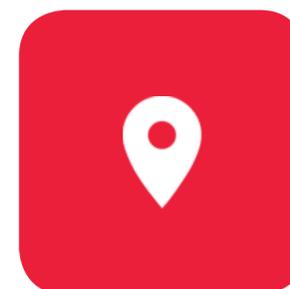
- Através da compra — Ao realizar uma compra seu cliente já ganha Likin\$. A quantidade varia de acordo com o valor da compra, e é você quem estabelece.



- Compartilhando em redes sociais.



- Depois de avaliar sua empresa. Sim, sua empresa será avaliada.



- Através de check-in.



- Por indicação — O bom e velho boca a boca também deve ser recompensado.



Os Likin\$ adquiridos por seus clientes podem servir para novas compras, pagamento de contas, recarga de celular, prêmios ou até mesmo dinheiro.



PEDRO

COMPRA
ATRAVÉS DO LIKIN.DO

PEDRO
GANHA LIKIN\$



PEDRO

COMPARTILHA
EM SUAS REDES SOCIAIS

PEDRO
GANHA LIKIN\$



CARLA

COMPRA
ATRAVÉS DO LINK DE PEDRO

PEDRO E CARLA
GANHAM LIKIN\$



4

COMUNICAÇÃO DIRETA COM O SEU CONSUMIDOR

Seus clientes poderão lhe contatar diretamente no Likin.do através de um sistema de mensagens instantâneas, e você poderá saber com que tipo de usuário está falando.



COMUNICAÇÃO DIRETA COM O SEU CONSUMIDOR

Dessa forma você terá informações relevantes para tomada de decisões relativas ao desenvolvimento de novos produtos, comunicação, pós-venda, etc. Surpreenda sempre, entregando algo além das expectativas.



ATRAVÉS DOS DADOS PESSOAIS DE SEU CLIENTE:

- Perfil de consumo do cliente
- Histórico de compras na loja
- Histórico de Likin\$

HISTÓRICO PADRÃO DE COMPRAS:

- Ticket Médio
- Produto ou serviço
- Horário da compra
- Quantidade
- Likin\$ ganhos
- Localização e distância do usuário

HISTÓRICO DE SAC COM SUA MARCA E A LOJA QUE O ATENDEU:

- Compra
- Compartilhamento
- Avaliação
- Pesquisas
- Check-in
- Venda de produto compartilhado



5

ACOMPANHE AS VENDAS DE SUAS FILIAIS

Essa ferramenta foi pensada especialmente para franquias. Sabemos que uma das maiores dificuldades é administrar locais diferentes, mesmo que utilizem um único sistema de negócio.



VOCÊ TERÁ AS SEGUINTE INFORMAÇÕES DE SUAS FRANQUIAS:



- Acompanhamento geral de todas as unidades e seus respectivos clientes.
- Controle total sobre publicações de produtos, preços e promoções.
- Análises através de gráficos de resultados de cada franquia.
- Ter relatórios personalizados com o detalhamento de

- Vendas
- Ticket Médio
- Clientes atendidos
- Novos clientes
- Likin\$ distribuídos
- Vendas por Likin\$

Painel de controle

Principal / Painel de controle

TOTAL DE PEDIDOS **1.253** ▲ 25%

TOTAL VENDIDO **R\$18.525,00** ▲ 32%

TOTAL DE CLIENTES **782** ▲ 30%

CLIENTES ONLINE **128**

Ver mais...

Mapa geográfico de vendas

Gráfico de vendas e clientes novos

ID Pedido	Cliente	Status	Data	Total	Ação
2878	João	Aprovada	05/07/2016	R\$130,00	
2876	Pedro	Aguardando confirmação	04/07/2016	R\$105,00	
2875	Maria	Aprovada	04/07/2016	R\$105,00	
2874	Marta	Aprovada	03/07/2016	R\$12,00	

Atividades recentes

- Marta fez login. 05/07/2016 09:47:10
- Pedro ganhou 40 L\$ via compartilhamento. 05/07/2016 09:28:30
- João registrou uma nova conta. 05/07/2016 09:28:30
- Carla realizou uma nova compra. 05/07/2016 08:00:22

Likin.do

6

Likin.de

ENTENDA A RELAÇÃO DE SEUS CLIENTES COM SUA MARCA

Sabemos que o seu cliente é um coprodutor da marca em seu cotidiano, seja em seus relacionamentos interpessoais ou no universo online.

Criar valor para a marca é algo muitas vezes complicado por não entendermos o que nosso cliente realmente deseja.

ENTENDA A RELAÇÃO DE SEUS CLIENTES COM SUA MARCA

Criar valor para a marca é algo muitas vezes complicado por não entendermos o que nosso cliente realmente deseja.



AQUI VOCÊ PODERÁ:

- Saber quem adicionou sua marca ao painel “Meu Likin.do”.
- Acompanhar gráficos de quem é o seu cliente em potencial.
- Saber quais clientes mais ganharam e mais gastaram Likin\$ em suas lojas.
- Veja quais clientes mais compartilharam seus produtos.

SEU CLIENTE ESCOLHE SUAS MARCAS:

- Promoções exclusivas.
- Notificações de push.
- Mensagens SMS ou e-mail.



7

CRIE SUAS PRÓPRIAS PESQUISAS

Aqui novamente os Likin\$ entram em ação.

Responder pesquisas é chato, ninguém gosta. A não ser que esteja sendo pago para isso. Isso mesmo, em troca de Likin\$ você poderá obter respostas para qualquer dúvida que queira solucionar dentro do seu negócio.

Perguntar a opinião de seu cliente sobre decoração, som ambiente ou qualquer outra coisa ficará muito mais fácil.

Likin\$.de



SEUS CLIENTES BONIFICADOS,
SEM DÚVIDA, VOLTARÃO A
FAZER NOVAS COMPRAS

8

BUREAU DE CRIAÇÃO GRÁFICA

O Likin.do possui bureau de criação gráfica próprio. Composto por uma competente equipe, nele você encontrará designers, fotógrafos e publicitários.

Todos os materiais de marketing do Likin.do, incluindo a padronização dos espaços de nossos clientes são minuciosamente avaliados por estes profissionais.

E para o seu conforto, o Likin.do disponibiliza os serviços dessa equipe para lhe auxiliar na criação de textos, promoções ou mesmo no processo de fotografia de seus produtos.



BUREAU DE CRIAÇÃO GRÁFICA

Dentre os principais serviços você poderá contar com:

- Suporte para criação de campanhas.
- Auxílio no processo fotográfico de seus produtos.
- Suporte na organização de sua loja.
- Além de materiais extras para serem utilizados em seu ponto comercial.

9

PRIVILÈGE

Mais do que um ambiente de comércio, o Likin.do é pensado em entregar VALOR. Isso mesmo, através de nosso espaço Privilège você poderá explanar seus diferenciais. Desde um brinde charmoso, passando por regalias exclusivas, como ambientes reservados VIP e atendimento preferencial, sem filas.

Lembre-se de que o valor está nos detalhes.

E acredite, diferenciar-se da concorrência não é tão difícil assim. Temos certeza que, com a ajuda de nossa equipe, você também terá um serviço Privilège.

10

LDS — LIKIN.DO DELIVERY SYSTEM

Fomos muito além do e-commerce.

Com o LDS (Likin.do Delivery System) você poderá desenvolver seu próprio serviço de delivery, sem a necessidade de empregar nenhum profissional.

Além de toda essa versatilidade, você e seu cliente poderão acompanhar a entrega em tempo real. E os prestadores do serviço de entrega também passam por avaliações.

LDS — LIKIN.DO DELIVERY SYSTEM

Calma, não é mágica.

O LDS segue a proposta principal do Likin.do, onde TODOS devem sair ganhando. No LDS, vários profissionais de entregas, como motoboys, taxistas e transfers, poderão cadastrar-se. Esses profissionais, através do app poderão “pescar” muito mais entregas do que se estivessem trabalhando para uma única empresa.

É aí que você ganha. Basta jogar o pedido de entrega e entregador cadastrado mais próximo fará o serviço.

O modelo é o mesmo já consagrado pelos serviços de transporte particular de passageiros.

Além de toda essa versatilidade, você e seu cliente poderão acompanhar a entrega em tempo real.

Os prestadores do serviço de entrega também passam por avaliações.



A MELHOR RELAÇÃO ENTRE
VOCÊ E SEU CLIENTE

www.likin.do | (54) 9125-7837

