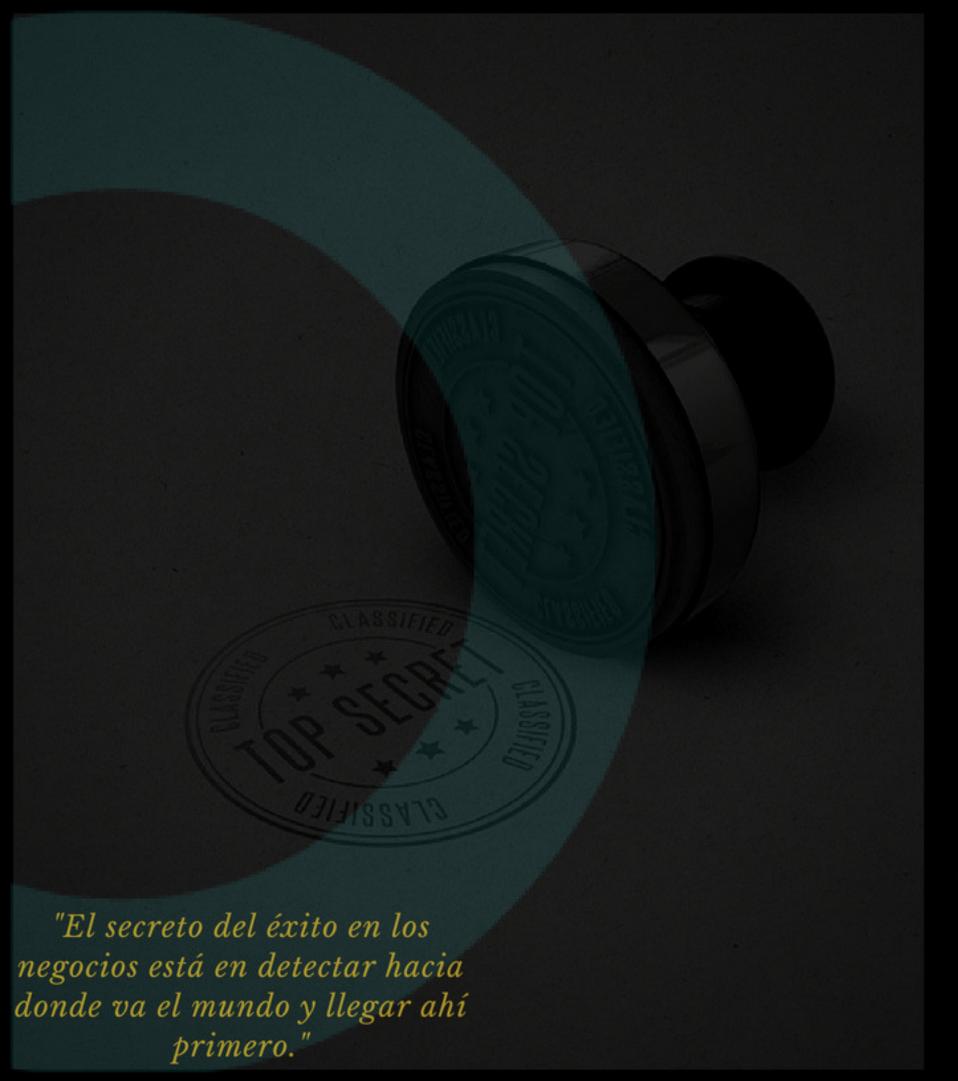


¿QUIÉNES SOMOS?

otros proyectos, un aliado estratégico para su marca. Somos la conformación de conocimientos profesionales y valores humanos, el compromiso de aportar constantemente al crecimiento de su empresa, nos encargamos de que su compañía pueda apalancarse en nosotros para cumplir con los objetivos de acuerdo a su necesidades, somos LoyalBrand.

NUESTRA MISIÓN

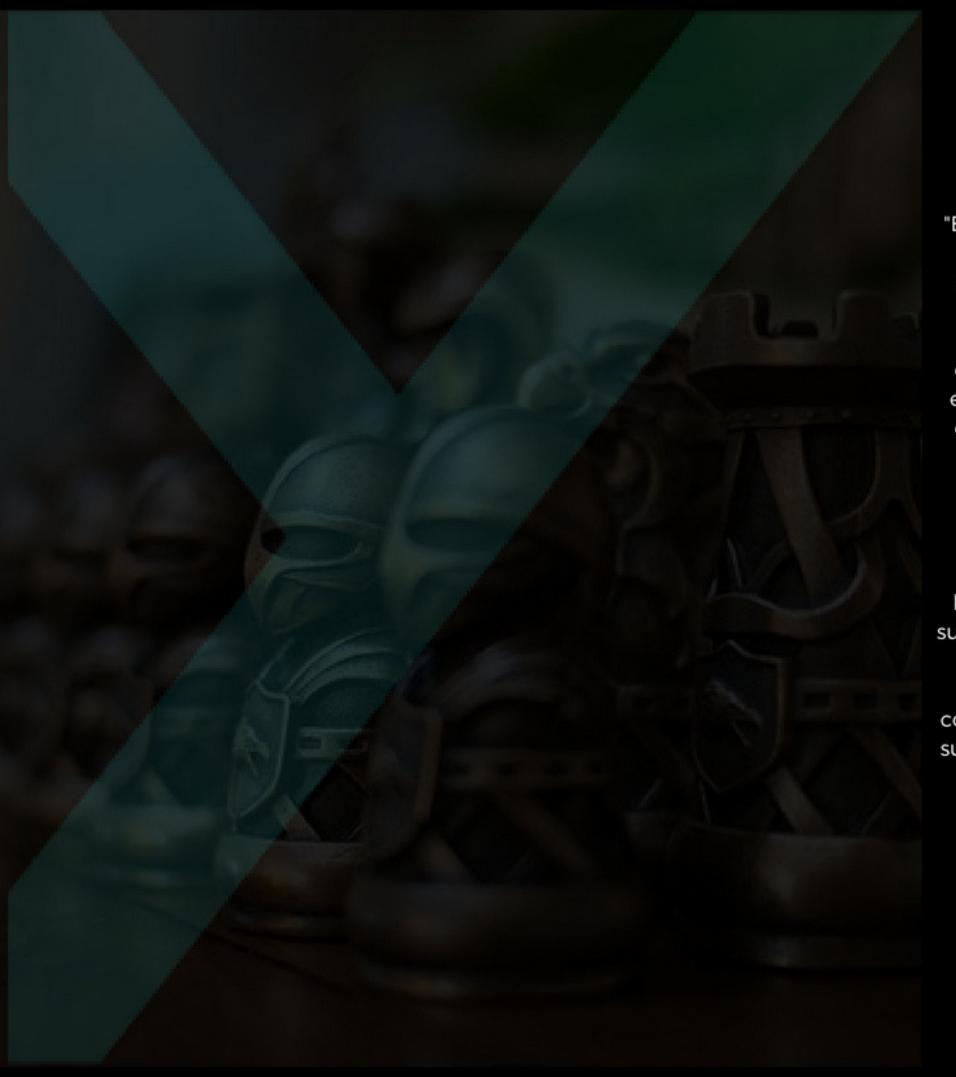
Nuestra misión es impulsar su marca hacia grandes objetivos, comprometidos con aquellos proyectos que están buscando algo y que tengan el deseo de lograr cambios que apunten a su constante desarrollo en búsqueda del éxito.



¿CÓMO CONSTRUIR UNA MARCA INOLVIDABLE...?

La preferencia por en encima de la competencia es lo que todas las marcas desean y para esto existe muchas formas, pero más allá de las estrategia a implementar, se trata de influir en las emociones y sensaciones del consumidor, logrando un posicionamiento en la mente de los clientes que les hace entender de que nuestra marca es su mejor elección.

Para generar este posicionamiento se debe tener en cuenta el aspecto visual, transmitir una imagen positiva e idónea de cual es su especialidad fundamentada en una promesa de venta, pero recuerde que una promesa es asumir un compromiso con sus clientes. En otras palabras, se trata de contar una historia que logre generar un vínculo con el consumidor basado en experiencias y conexiones positivas, establecer una estrategia fuerte de branding le permitirá permanecer en la mente de las personas y ser consistente en el tiempo.



¿PORQUÉ SU MARCA NECESITA UNA COMUNIDAD?

"Expandir el negocio" es algo que se busca constantemente en el mercado, el tan deseado crecimiento de una compañía, pero, ¿cómo obtener ese crecimiento y aumentar las ventas? La respuesta es expandiendo su lista de clientes, porque eso es lo que una comunidad representa, clientes que interactúan, recomiendan y por supuesto consumen su marca.

Los beneficios más importantes son:

- Expansión ilimitada: Piense en el beneficio que puede traerle la lealtad de sus consumidores. Más clientes, más ventas.
- Embajadores de marca, en toda comunidad siempre habrán lideres, estos a su vez se encargaran de que otros amen su marca o al menos logran que sea más aceptada.
 - Entender su público objetivo: La oportunidad de observar su comportamiento y entender lo que necesitan sus clientes le proporcionará información de valor que puede verse reflejada en oportunidades para su negocio.

74%

"De las empresas declaran imprescindible el uso del Internet para la gestión del negocio.

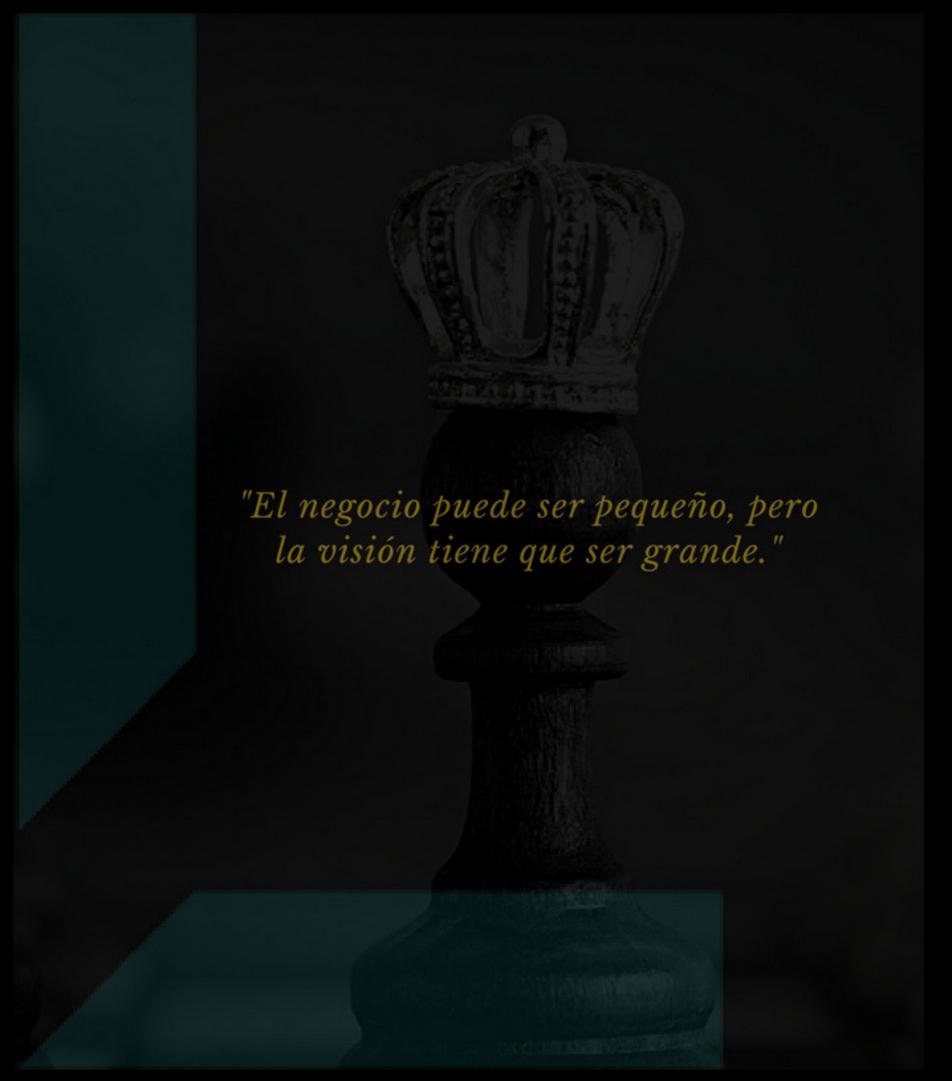
62%

Mejoran las relaciones con los clientes y mejora el 64% para la captación de clientes potenciales con respecto a los medios tradicionales.

¿CÓMO IMPULSAR VENTAS?

y generar clientela, muchas estrategias dependiendo de la actividad comercial realizada y los recursos que se tienen. Y es que no solo basta con tener un excelente producto, se debe dar a conocer nuestra marca, segmentar de una manera idónea con el fin de que su producto pueda ser consumido por público al que realmente le interesa.

En conclusión, el éxito de las ventas radica en entender cual es la necesidad especifica que resuelve su producto e identificar donde se encuentran sus nichos de mercado, establecer los canales correctos de comunicación para impactar el público, pero sobre todo la clave esta en generar el posicionamiento de marca que le permita generar confianza, credibilidad, seguridad, estatus, pero especialmente preferencia frente a su competencia.



iMARKETING DIGITAL PARA SU NEGOCIO!

en el desarrollo de acciones de marketing utilizando las diferentes herramientas digitales existentes, fundamentado en estrategias las cuales van arraigadas a necesidades y objetivos establecidos. Recuerde que tener presencia digital actualmente no es un diferencial, pero no tenerla puede significar una gran desventaja.

No solo se trata de saber utilizar las herramientas digitales, va más allá de acciones, es la forma en que se aplican estos recursos a las necesidades de su marca respaldado en una estrategia digital.

Actualmente las acciones de marketing digital son absolutamente necesarias y no saber cómo realizarlas puede implicar connotaciones negativas para su marca, por lo que llevar a cabo una estrategia digital conlleva una gran responsabilidad pues su imagen es la que esté en juego y dependiendo de la calidad de su estrategia sus resultados lo afectarán o beneficiarán.

NUESTROS SERVICIOS



Gestión de redes sociales



Pauta/Crecimiento pagado



Branding/Arquitectura de Marca



Fotografía/Producción Audiovisual



Diseño de piezas publicitarias



Incremento de ventas



Páginas Web



Email Marketing



Distribución Digital de Música



Análisis de Competencia y Rendimiento Digital



¿PORQUÉ LOYALBRAND?

Porque somos el complemento entre conocimiento y compromiso, el aliado estratégico que su marca necesita. No solo se trata de poner nuestras competencias al servicio de su negocio, también está en nuestra esencia ser leales a su marca, entendiendo que nuestro éxito se ve reflejado en el de nuestros aliados.

Somos conscientes que el mercado está en constante cambio, por eso a diario alimentamos nuestros conocimientos y los ponemos a su servicio, logrando que su marca crezca, venda, sea recomendada y recononocida.

EN 60 SEGUNDOS... 3,6M **45K** INSTAGRAM Se realizan más de 3 millones Se suben 45.000 fotos en esta y medio de busquedas en red social. esta plataforma.

8,1M

GOOGLE

YOUTUBE Se visualizan más de 8 miilones de videos en la plataforma.

444K

TWEETER Se publican 444.000 tweets dentro de esta red social.

CONTÁCTENOS



+313 336 3173



@loyalbrd



@loyalbrd



loyalbrandcol@gmail.com



loyalbrd,com.co

