

Capacitacion y Desarrollo Comercial

Metodo VSV — Vendedores que Saben, Venden

Claudia Maldonado

Business Trainer | Coach Ejecutivo

Mas de 20 anos trabajando con vendedores y equipos comerciales.

Un metodo. Tres productos. Cada uno cumple un rol:

BASE

Vender No es Suerte

Como pensar y entender el proceso de ventas

EJECUCION

Guias VSV — Vendedores que Saben, Venden

Que hacer y decir en cada etapa del proceso

ESCALAMIENTO

El Profesional de las Comisiones

Como ganar mas como vendedor independiente

Vender No es Suerte

La puerta de entrada al Metodo VSV. Como pensar y entender el proceso de ventas.

No es un libro de tecnicas. Es el libro que te explica el metodo completo y te genera el querer aplicarlo. Desde ahi vas a las guias o al Profesional de las Comisiones.

Que encuentras en este libro:

- Como funciona el proceso de ventas de principio a fin
- Por que la mayoría de los vendedores no obtiene resultados predecibles
- El razonamiento detras de cada etapa — prospeccion, calificacion, cierre y post-venta
- Como construir un proceso propio que funcione mas alla del estado de animo
- Ejercicio practico en cada uno de los 23 capitulos

23 capitulos | Ejercicio practico en cada uno

Por donde seguir despues de leerlo:

Si quieres aplicar el metodo paso a paso → Guias VSV (EJECUCION)

Si vendes por comision → El Profesional de las Comisiones (ESCALAMIENTO)

Si quieres acompanamiento → Mentoria Ejecutiva

Inversion: 100.000 Gs | Digital — entrega inmediata

Guías VSV — Vendedores que Saben, Venden

Que hacer y decir en cada etapa. El Método VSV en acción con procesos y herramientas concretas.

Tres guías que se trabajan en secuencia. Cada una construye sobre la anterior.

El origen del Método VSV — donde nace el sistema de ventas con procesos bien establecidos.

Guía Básica

25.000 Gs

Fundamentos del proceso de ventas. Para quien está empezando o quiere ordenar su base desde cero.

Guía Intermedia

50.000 Gs

Negociación, manejo de objeciones y pipeline. Para el que ya vende y quiere consistencia en sus resultados.

Guía Avanzada

90.000 Gs

Posicionamiento, liderazgo comercial y construcción de cartera. Para el vendedor experimentado.

Pack Completo — Las 3 Guías + Bonus

Las 3 guías en un solo paquete + Guía del Capacitador Interno como bonus.

El Método VSV completo — sistema de ventas con procesos bien establecidos.

Inversión: 140.000 Gs | Digital — entrega inmediata

El Profesional de las Comisiones

Como ganar mas como vendedor independiente. Comisiones, negociacion y carrera.

El Metodo VSV aplicado al vendedor independiente. Para quien ya tiene el proceso incorporado y quiere ir mas lejos en su carrera y sus ingresos.

Que encuentras en este libro:

- Como evaluar una propuesta de comision antes de decir que si
- Como negociar tus condiciones con datos — no con quejas
- Como organizar tus ingresos cuando son variables
- Como manejar los meses malos sin entrar en crisis financiera
- Como hacer seguimiento sin parecer desesperado — sistema de 5 contactos
- Como construir una carrera que te pertenezca a vos — no a la empresa que representas

23 capitulos | 9 anexos con herramientas practicas

Para quien es:

Seguros | Inmobiliaria | Creditos | Multinivel | Representantes independientes
Cualquier vendedor que cobra por resultado — no por hora.

Inversion: 120.000 Gs | Digital — entrega inmediata

Mentoria Ejecutiva

Acompañamiento personalizado para implementar el Metodo VSV en tu contexto real.

Trabajo directo para diagnosticar, estructurar y aplicar el Metodo VSV.

Los resultados dependen de quien aplica el metodo. La mentoria acorta el camino.

Para quien es:

- Vendedor independiente que quiere aplicar el sistema con criterio y acompañamiento
- Dueño de negocio que necesita estructurar su equipo comercial
- Profesional que quiere transitar de empleado a representante independiente
- Líder comercial que quiere mejorar los resultados de su equipo

Que incluye:

- Diagnostico de situacion actual — proceso, ingresos y posicionamiento
- Plan de accion con objetivos medibles y plazos concretos
- Sesiones de trabajo con seguimiento entre sesiones
- Aplicacion del Metodo VSV adaptada al rubro y mercado

Los resultados dependen de la aplicacion de quien sigue el proceso — no de Ingenium.

Primera sesion de diagnostico sin costo

En 30 minutos evaluamos la situacion y definimos si la mentoria tiene sentido.

Sin compromiso.

WhatsApp: 0987 462 206 | ingenium.nt@gmail.com

Capacitacion para Empresas

Equipos comerciales que producen resultados predecibles — no charlas motivacionales.

Programas para empresas que quieren estructurar su proceso comercial.

El punto de partida es siempre el diagnostico. No se aplica lo mismo a todos.

Los resultados dependen del equipo y de la aplicacion del Metodo VSV.

Proceso de Ventas con Metodo

Construccion de un proceso estandarizado para el equipo, desde la prospeccion hasta el post-venta.

Gestion del Vendedor Independiente

Para empresas con representantes externos: comisiones, onboarding y retencion de talento.

Liderazgo de Equipos Comerciales

Para lideres: diagnosticar por que el equipo no produce y corregirlo con herramientas concretas.

Negociacion y Cierre Avanzado

Para vendedores con experiencia que quieren mejores resultados en cierre y manejo de objeciones.

Modalidades:

Presencial en Asuncion | Online en tiempo real

Taller puntual o programa continuo segun el equipo y los objetivos.

Consultas: 0987 462 206 | ingenium.nt@gmail.com

Resumen de Servicios

Ingenium Network EIRL | Claudia Maldonado

PRODUCTO / SERVICIO	PARA QUIEN	INVERSION
Vender No es Suerte [BASE]	Como pensar y entender el proceso de ventas	100.000 Gs
Guia VSV Basica [EJECUCION]	Vendedor que esta empezando	25.000 Gs
Guia VSV Intermedia [EJECUCION]	Vendedor que quiere resultados consistentes	50.000 Gs
Guia VSV Avanzada [EJECUCION]	Vendedor experimentado / lider	90.000 Gs
Pack Completo — 3 Guias + Bonus	Metodo VSV completo — sistema de ventas	140.000 Gs
El Prof. de las Comisiones [ESCAL.]	Vendedor independiente — ganar mas	120.000 Gs
Mentoria Ejecutiva	Implementacion personalizada del Metodo VSV	Consultar
Capacitacion para Empresas	Equipos comerciales y lideres	A medida

Claudia Maldonado

Business Trainer | Coach Ejecutivo | Ingenium Network EIRL

WhatsApp: 0987 462 206 | ingenium.nt@gmail.com

claudinhamaldo-a11y.github.io/vendedores-vsv/ingenium.html