A black and white photograph of a business meeting. Several people in business attire are gathered around a table, looking at laptops. The scene is brightly lit, possibly in a modern office or conference room. A large blue circle is overlaid on the left side of the image, containing white text. There are also several smaller blue circles of varying sizes scattered across the lower half of the image.

Somos expertos de la Tecnología de Información que asesoramos a las empresas para maximizar la rentabilidad.

Apoyamos las iniciativas de Transformación Digital de los clientes.

it experts

AYUDAMOS A SELECCIONAR LOS MEJORES PROVEEDORES DE SERVICIOS ÁGILMENTE, GESTIONAMOS EL PROCESO DE IMPLEMENTACIÓN Y ASISTIMOS LA INTEGRACIÓN Y ADMINISTRACIÓN.

Evaluación y Selección



Procesos de Outsourcing con un enfoque ágil, estructurado y sistemático, desde el soporte para definir la estrategia de abastecimiento hasta la preparación para una renegociación, brindándole la confianza que necesita para tomar las decisiones correctas.

Selección de Proveedores y Soluciones

Ayudamos a implementar la estrategia de abastecimiento mediante la selección de la mejor oferta de servicios de los proveedores de servicios más capaces a un precio competitivo.

Retos de los clientes

- Mejorar la competitividad de la empresa
- Obtener y/o minimizar la fuga de valor en los contratos con los proveedores.
- Modernizar contratos obsoletos para incluir las nuevas tendencias del mercado: nube, automatización, empresa ágil, PaaS, SaaS e Internet de las cosas (IOT).
- Mitigar los riesgos presentes en los contratos vigentes.
- Modernización los catálogos de servicios e incluir técnicas de gestión de productos para obtener una ventaja competitiva en el mercado.
- Mover presupuesto de soporte (Run the Business) a Inversión (Change the Business) para agregar valor al negocio.
- Transformarse en una empresa digital.

Resultados

- Capacidad de respuesta mejorada para los clientes y las empresas
- Implementación más rápida de soluciones y servicios escalables
- Gestión simplificada de servicios, proveedores e infraestructura
- Mejora de la alineación de los servicios con la estrategia empresarial.
- Disminución de la huella de activos de TI y gastos de capital

ROI
Promedio

\$24:1

Promedio de
reducción de
costos

20%

Servicios de RFX

- Request for Information (RFI) .
- Request for Proposal (RFP)
- Request for Solution (RFS)
- Renegociación de Contratos

Clientes Objetivo

- Empresas Grandes
- Pymes medianas
- Clientes que estén renovando sus contratos o evaluando sus servicios y tecnologías.

MEDIANTE LA SELECCIÓN, PRIORIZACIÓN Y NEGOCIACIÓN INTELIGENTE DE LAS INVERSIONES Y SERVICIOS DE TECNOLOGÍA, AYUDAMOS A OPTIMIZAR LOS COSTOS OPERATIVOS PARA AUMENTAR EL RENDIMIENTO DE SU NEGOCIO.



Como resultados de la optimización de costos, su empresa podrá disminuir entre un 10% y 35% los costos de las áreas analizadas y transformadas.

Optimización de Costos

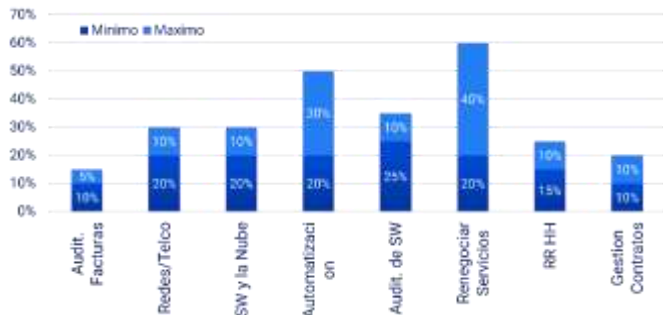
La metodología considera un proceso iterativo donde se deben identificar, priorizar, planificar y ejecutar las oportunidades más viables.

Retos de los clientes

- Las cadenas de suministro están adicionando mayores costos a las empresas
- Recuperarse de la crisis del Covid 19
- Lograr ahorros de costos y mejores condiciones
- Generar flujo de caja para soportar nuevos proyectos
- Activos y equipos con alto grado de obsolescencia
- Contratos poco flexibles
- La tecnología avanza a ritmos mayores que los contratos
- Nuevas prácticas laborales
- Fuerte presión para ofrecer productos a través de canales digitales.

Resultados

- Reinvertir ahorros en nuevos modelos comerciales digitales
- Conseguir la excelencia operativa.
- Solucionar de raíz los problemas que generan costos improductivos.
- Plan de Optimización de costos (Corto, mediano y largo plazo)
- Obtener activos que sean más adecuados para la empresa.
- Agilidad para ayudar al negocio



Alcance

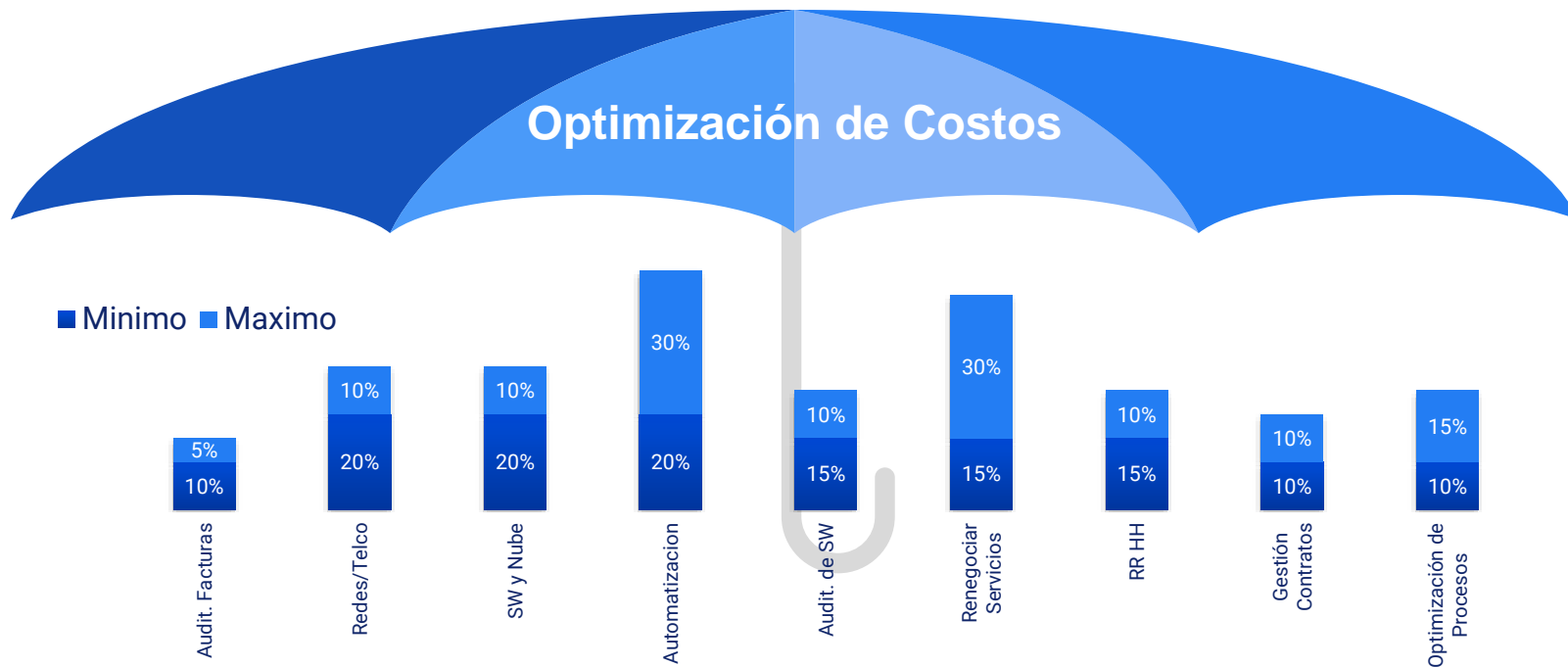
- Servicios de TI
- Procesos Operativos

Clientes Objetivo

- Empresas Grandes
- Pymes medianas
- Clientes con necesidad de optimizar costos

Ejemplos de ahorros en la organización

Con visión y compromiso, se puede reducir un costo significativo en una ventana de 3 meses (Quick Wins)



Fuente : Information Services Group

IT EXPERTS LE AYUDA A COMPRENDER LAS OPCIONES PARA MOVERSE A LA NUBE Y DESARROLLAR UNA ESTRATEGIA PARA HACERLO.



Evolución más profunda hacia la nube, incluidas oportunidades para la reducción de costos y la validación del modelo de costos

Migración a la Nube

Ayudamos a implementar la estrategia de abastecimiento mediante la selección de la mejor oferta de servicios de los proveedores de servicios más capaces a un precio competitivo..

Retos

- Falta de flexibilidad y capacidad de respuesta al negocio.
- Incapacidad de escalar lo suficientemente rápido para satisfacer la demanda
- Necesidad de reducir costos
- Necesidad de reducir la complejidad de la gestión
- Necesito ser más receptivo
- Deseo cambiar el enfoque de la gestión de activos comodotizados a un modelo de innovación y el valor

Resultados

- Mayor capacidad de respuesta a los clientes y negocios
- Implementación más rápida de infraestructura y servicios escalables
- Gestión simplificada de servicios, proveedores e infraestructura
- Mejor alineación de los servicios con estrategia de negocios
- Disminución de la huella de activos de TI y gastos de capital



Lista de Aplicaciones del Cliente

Análisis y Descubrimiento

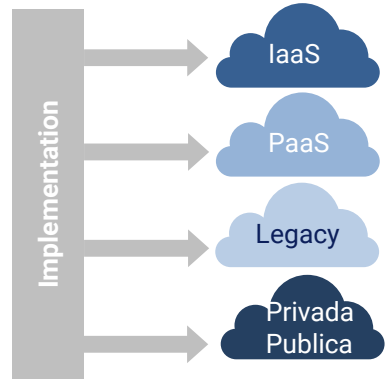
- Comprender las Apps (Workload)
- Analizar
- Sondear el mercado

Planeación de la migración

- Analizar Apps.
- Caso de Negocios/App
- Matriz de Decisión y locación

Preparación

- Plan
- Preparación
- Resultados



Estudio de Mercado de IBM – Oct 2021

IBM Institute for Business Value, en colaboración con Oxford Economics, encuestó a casi 7.164 ejecutivos de alto nivel en 29 industrias y 44 países.

*Cloud computing has become a huge global industry, with 2020 revenues of \$219 billion, and industry analysts expect those revenues to **grow to \$791 billion by 2028.***

37% of stakeholders say they are “almost done” with their planned cloud adoption. Another 31% say that their cloud adoption efforts are “stalled” midway through implementation.

For simplicity’s sake, we’ll refer to them as cloud versions 1-4.

- **Cloud v1: Buying infrastructure as a service, paying only for services actually consumed.***
- Cloud v2: Purchasing cloud services with a credit card swipe from hyperscale cloud providers.*
- **Cloud v3: The current enterprise movement to cloud as the default model for application, compute, and networking infrastructure.***
- Cloud v4: An emerging version that becomes the default operational infrastructure for business transformation.*

Experiencia

Algunos de los proyectos en los que hemos trabajado, a través de Proveedores de Tecnología y Servicios de 1er Nivel

Evaluación y Análisis de Costos



Logos of clients for Evaluation and Cost Analysis: Peruvian National University of Education, COLSEGUROS, Liberty Seguros, Asocajas, Grupo Romero, SURA, ORBITEL, and RIFLEY.

Aprovisionamiento/Selección



Logos of clients for Procurement/Selection: Bimbo, KIPSA, Michelin, Asocajas, METRO, VIREMIA, AeroMexico, SAB MILLES, Copa Airlines, Compensor, Conecta, Liberty Seguros, BCP, and Heineken.

Transición y Transformación



Logos of clients for Transition and Transformation: RIFLEY, SURA, and COLSEGUROS.

Gestión de Proveedores



Logos of clients for Supplier Management: RIFLEY, SURA, and COLSEGUROS.

LE AYUDAMOS A MAXIMIZAR EL VALOR DE SU NEGOCIO

IT Experts asesora y soporta sus de procesos de contratación e implementación de servicios de Tecnología de alto impacto y valor. Negociamos por parte de nuestros clientes, evitando brechas entre las partes interesadas de negocios y tecnología.

Nuestra sólida capacidad y experiencia en procesos de selección de servicios de tecnología nos permite mejorar los procesos de evaluación de los requisitos tecnológicos, asistencia en la definición de soluciones específicas, a través del proceso de evaluación y abastecimiento, y en la gestión del rendimiento del proveedor después de que se ejecutan los acuerdos.

Nos enfocamos en la Reducción de costos y riesgos, evaluación y mejora de contratos de servicios de Telecomunicaciones, Software y TI.

Escribanos a consultoria@it-experts.com.co
o llámenos al +57 314 4112050

it experts
CONSULTORIA