



humbee.
PARTNERS



HUMBEE PARTNERS

Empresa privada dedicada a la innovación tecnológica, transformando ideas en modelos de negocio sustentables, a través del desarrollo de productos, conectándolos con el sector financiero para acelerar su entrada y escalamiento en el mercado.

TRADEMARKS



www.humbee.co/



Ganadora del [Best Brand Award 2016](#) como Best of Central America & South America.

PAZIO

www.pazioapp.com/

[Best Brand Award 2016](#) como Best of Central America & South America.

gualy

www.gualy.com

übi

www.ubiexpertos.com





PORTAFOLIO PÁGINAS WEB Y REDES SOCIALES



<http://humbee.co/>

@HumbeePartners



Humbee Partners



<https://pazioapp.com/>

@PazioApp



Pazio App



<https://ubiexpertos.com/>

@UbiExpertos



Ubi Expertos



<https://gualy.com/>

@GualyApp



Gualy App



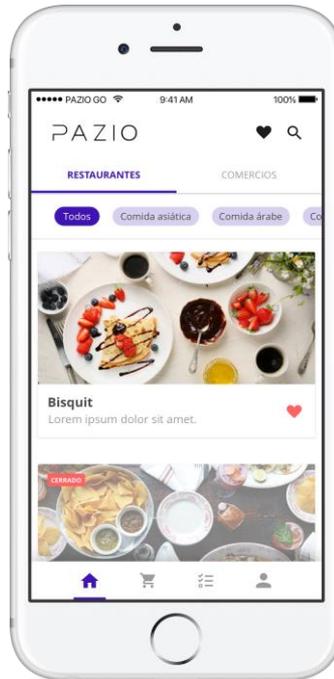


PORTAFOLIO APLICACIONES

PAZIO



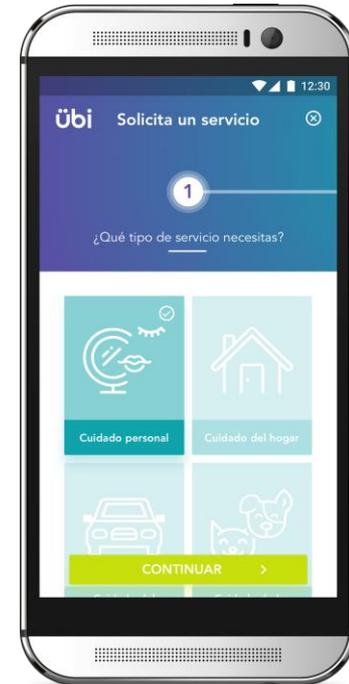
PAZIO GO



GUALY



UBI





PORTAFOLIO APLICACIONES

Marca	Pazio	Pazio Go	Übi	Gualy
Estatus	Terminada	Terminada	En desarrollo	En etapa final de desarrollo
Actividad económica	Transporte de personas.	Traslado de alimentos y otros productos.	Servicios a domicilio.	Servicios financieros.
Producto	2 App móviles, 2 App web.	2 App móviles, 4 App web.	2 App móviles, 2 App web.	1 App móviles, 2 App web.
Ventaja competitiva	Traslado seguro y cómodo, métodos de pago digitales.	Diversidad de comercios afiliados, permite la compra en varios de ellos en un mismo pedido, métodos de pago digitales y entrega a domicilio.	Oferta de servicios a domicilio de manera oportuna y segura, con calificación de usuarios y métodos de pago digitales.	Envío, pago y cobro usando un código QR o email entre usuarios y a comercios, bajo una sencilla interfaz. Integración de criptomonedas.
Proveedores	Conductores que aprovechan el automóvil y teléfono como herramientas de negocio para obtener ingresos extra.	Restaurantes y comercios que amplían su alcance de consumidores a través de su comercio digital en la app, y conductores que obtienen ingresos extras entregando a domicilio.	Emprendedores que a través de la plataforma tecnológica ofertan sus servicios a domicilio ampliando su alcance del mercado.	Comercios al detal que a través de la plataforma tecnológica buscan agilizar las transacciones de compra y pago de proveedores.
Necesidad del mercado	Escasez de medios de transporte para traslados frecuentes en ciudad con método de pago digital.	Dificultad para el acceso seguro y cómodo a restaurantes y comercios para el consumo regular con entrega a domicilio y métodos de pago digitales.	Escasez de servicios a domicilio con calificaciones públicas que ahorren tiempo, dinero y agilicen la rutina diaria.	Dependencia del efectivo, POS o transferencia bancaria para el pago de bienes y servicios, escases de medios para envío de dinero y manejo de criptomonedas.
Generación de ingresos	Comisión por traslado.	Comisión de venta.		Comisión por transacción.
	Cuenta corporativa.	Suscripción Premium.		Comisión por transacción y Suscripción Premium.

