



Grupo  
**INECO**

Grupo Industrial de Negocios  
Comerciales S. de R.L.

**2020**

Presentación Comercial

[www.grupoineco.com](http://www.grupoineco.com)

## Antecedentes

### Historia

Desde el 2005, con el paso de los años emprendiendo proyectos para la empresa privada in situ, se adquirieron muchos conocimientos técnicos y estratégicos que permitieron visualizar objetivamente las necesidades en el mercado de soluciones de tecnologías de la información y la comunicación (TICs) en Honduras, y la capacidad para suplir esas necesidades. Producto de esa preparación y visión se constituye el 20 de Octubre del 2011 Grupo Industrial de Negocios Comerciales S. de R.L. (Grupo INeCo), inicialmente participando en consultorías de Gestión Empresarial, e incursionando, posteriormente, en el diseño, desarrollo e implementación de herramientas de ERP más especializadas como desarrollador de Add Ons e implementador para SAP Business One, y otras herramientas de TICs.

### Definición

Grupo INeCo es una empresa que provee herramientas de tecnologías de la información y comunicación (TICs) que permitan a nuestros aliados estratégicos acelerar un crecimiento rentable, controlado y adaptable a los cambios del mercado y la tecnología, optimizando las operaciones, procesos y recursos instalados o brindando una perspectiva más eficiente desarrollando nuevos procesos y herramientas que agreguen valor en cada etapa.

### Misión

Proveer a nuestros aliados estratégicos, a través de las tecnologías de la información y comunicación, la capacidad de controlar, medir y gestionar su empresa de manera eficiente, garantizando un crecimiento ordenado y rentable en cada proceso.

### Visión

Mantener la constancia competitiva a través de una cultura de mejora continua, que permitan brindar productos y servicios vanguardistas y adaptables en el mercado, posicionándose en la principal alternativa como aliado estratégico en las relaciones comerciales de proveedor de soluciones de tecnología de la información y comunicación.

## ¿Qué Hacemos?

De cada Necesidad u Oportunidad, soluciones a la medida.

### Productos y Servicios

- Integración de Aplicaciones de terceros a SAP B1

Si en su empresa hacen uso de múltiples aplicaciones diseñadas con funciones específicas de la industria, comercio o nicho determinado, entonces podemos hacer la integración con SAP Business One.

#### *Requerimientos mínimos de integración*

1. Acceso a la base de datos de la aplicación de terceros
2. Disponibilidad de Licencia SAP para integración.

#### *Aplicaciones Integradas*

- a. De Punto de Venta como Microsoft Dynamics Retail Management System (RMS).
- b. De AS400.
- c. De Visual FoxPro.
- d. De cualquier base de datos.
- e. De cualquier ERP o CRM.
- f. De Nomina.
- g. De B2B o B2C.
- h. De Texto Plano para bancos o interfaces.

- Desarrollo de Add-Ons SAP B1

¿Qué pasa cuando una empresa desea seguir utilizando SAP Business One, pero existe un área específica de su operación que el sistema no cubre? Allí es donde existe la necesidad del Add-Ons. Por Ejemplo:

- a. Inventario: Transferencias en Tránsito
- b. Inventario: Picking y Packing de Entregas y Transferencias.
- c. Inventario: Código de Barra.
- d. Inventario: Toma de Inventario.
- e. Producción: Control de Lotes y Series.
- f. Producción: Control de Inventario en Producción y Producto Terminado.
- g. Ventas: Guías de Entrega y Liquidación.
- h. Créditos: Cheques post fechados y Cuentas por Cobrar.
- i. Contabilidad: Liquidaciones de Caja.
- j. Compras: Precios de Entrega y Precios de Venta Integral.
- k. Reportes Crystal Report y Query Manager.
- l. Integración con Bancos (Requerimientos Previos).
- m. Entre Otros.

- RetailPro SAP B1

Herramienta de Punto de Venta integrada a SAP Business One desarrollada por Grupo INeCo.

Características:

- a. Orden de Venta/NC y Factura
- b. Apertura de Caja
- c. Promociones
- d. Listas de Precios
- e. Diagrama de Supervisión
- f. Reportes
- g. Cierre de Caja
- h. Liquidacion de Caja
- i. Integracion con BAC Credomatic  
Uso de PinPad en Medio de Pago  
Tarjeta.
- j. MultiTender
- k. Funcionamiento Online y Offline.

- Desarrollo de Aplicaciones a la Medida

Diseño, Desarrollo e implementación de soluciones aplicativos para cualquier proceso, ya sea complementario o nuevo, por Ejemplo: POS, Modulos (RRHH, Logistica, Venta). Lenguajes de Programación:

WinForm: C#, C++, BV Web: MVC, PHP, ASPx. Mobil: Android.

- Comercio Electrónico (Tienda Web)

Hacemos que cualquier negocio comercial venda a través del Internet. Integrado con las redes sociales y enlazado a su ERP. La relación bancaria se hace a través de BAC Credomatic.

La solución de Comercio Electrónico (Tienda Web) transforma su negocio con una nube privada 100% integrada con SAP B1. Al extender el poder de SAP B1 con una Tienda Web certificada para ser integrada, le da herramientas para las ventas en línea que incrementan su productividad, mejoraran la satisfacción del cliente, e ingresos recurrentes.

El Comercio Electrónico (Tienda Web) es perfecta para negocios que buscan darles a sus clientes acceso instantáneo a su inventario SAP con herramientas de autoservicio para compras. Los clientes pueden hacer pedidos, ver el historial del pedido, revisar el estado del pedido y hacer pagos directamente a su Sitio Web usando el servicio de pagos de BAC Credomatic. Y ya que está integrado con SAP B1, puede asegurar que los artículos comprados están en stock y serán entregados.

*Beneficios:*

- Sitio Web de Comercio Electrónico integrado con SAP Business One B1.
- Rápida Implementación.
- Venda En línea con confianza.
- Mejore la satisfacción del cliente.
- Incremente sus ingresos.
- Acelere el proceso de pedido a cobro.
- Reduzca errores de costo de venta.
- Acelere el cumplimiento de los pedidos.

- Virtualización

La virtualización es una tecnología que consiste en compartir un mismo sistema informático para muchos equipos, compartiendo recursos y aplicaciones de manera global, siguiendo unos parámetros definidos por los administradores. Utilizando tecnología de virtualización, podemos reemplazar muchos servidores y equipos por unos pocos que sean capaces de prestar el mismo servicio. VMWare Sphere.

- Consultoría

Ayudamos a orientar en el Cómo Hacer (Know How). Transmitimos nuestra experiencia en cómo hacer de manera más eficiente y controlado el desarrollo de las actividades, ya sean productivas, administrativas, financieras, comerciales y/o de control en una empresa. La transferencia de



este conocimiento, es un valioso activo intangible, el cual incluye la forma más adecuada de mezclar componentes, los equipos utilizados, el personal que sabe realizar las tareas, etc. En general, brindamos apoyo en cómo hacer las cosas para que su empresa sea altamente productiva y rentable.

### Contacto:

Site: [www.grupoineco.com](http://www.grupoineco.com)

Tel: +504 97241380

Mail: [grupoineco@outlook.com](mailto:grupoineco@outlook.com)

Respaldo Comercial (Ing. Reynaldo Leiva)



**Corporate Solutions S. de R. L.**

---

