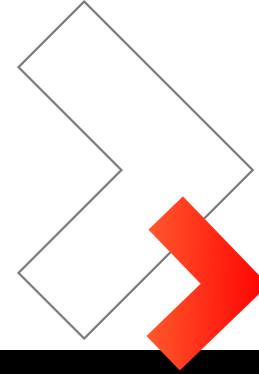


# Grow Agency





## Nuestra forma de comprar ha evolucionado

El comprador de hoy primero investiga, analiza, evalúa y posteriormente toma una decisión de compra. Incluso **más del 50% de este proceso de decisión es construido sin tu equipo de ventas.**

Para crecer en ventas, las empresas deben entender el proceso de compra de sus clientes y participar en él.

**¿Cómo decidiste la última compra importante?**

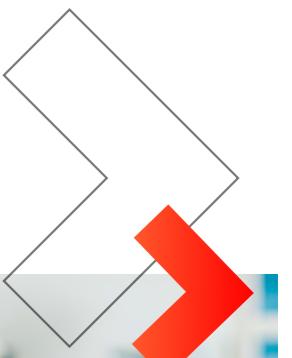


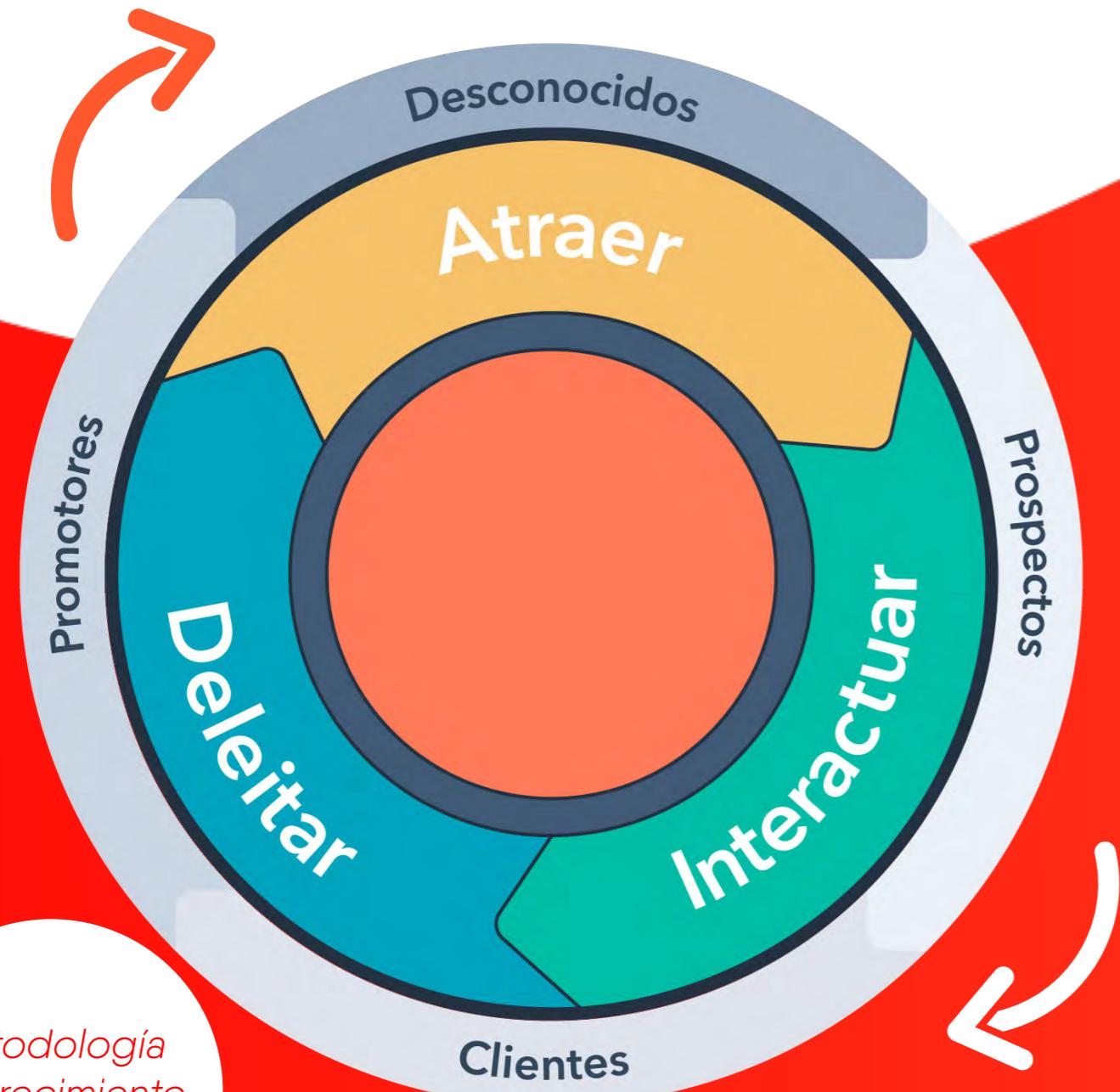
## **Haz que te encuentren en línea prospectos de calidad**

---

En lugar basar la estrategia de prospección en listas de prospectos, enviar correos masivos y hacer llamadas en frío.

**El inbound atrae prospectos de calidad con contenido que educa y aporta valor en su proceso de decisión de compra.**





Metodología  
de crecimiento  
inbound

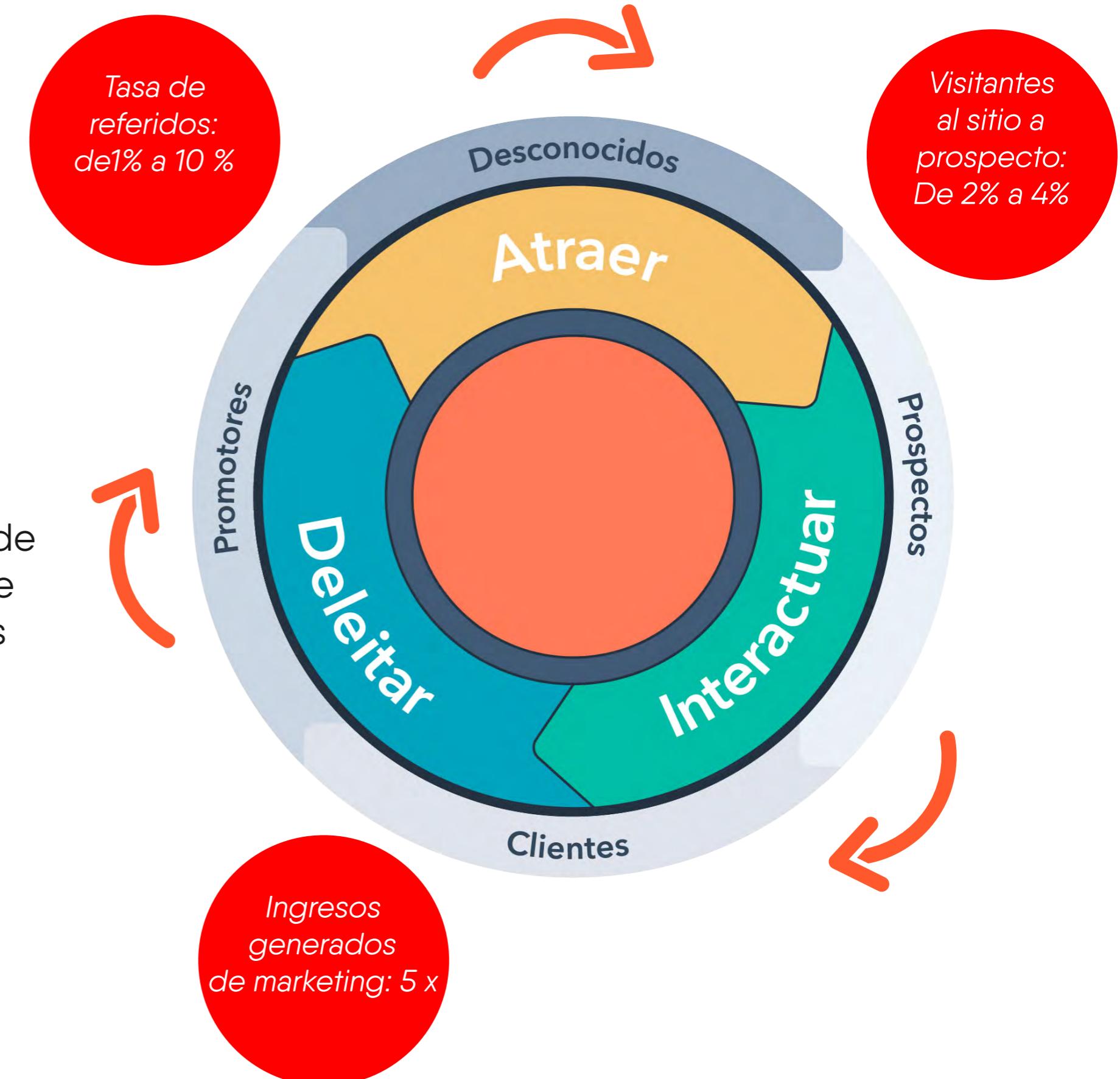
## En GrowX Agency hacemos que tu empresa crezca mejor

Para lograrlo atraemos prospectos de calidad y ayudamos a que tu equipo de ventas genere una relación de valor que conviertan las oportunidades en clientes.



## **Esta es la forma en cómo nuestro equipo de especialistas te ayudará a acelerar tu empresa**

Para lograr un crecimiento sostenible y relaciones de valor con tus clientes incrementamos el volumen de visitas, prospectos y ventas generadas por canales digitales. Alineamos y educamos a tus equipos de marketing, ventas y servicio al cliente.



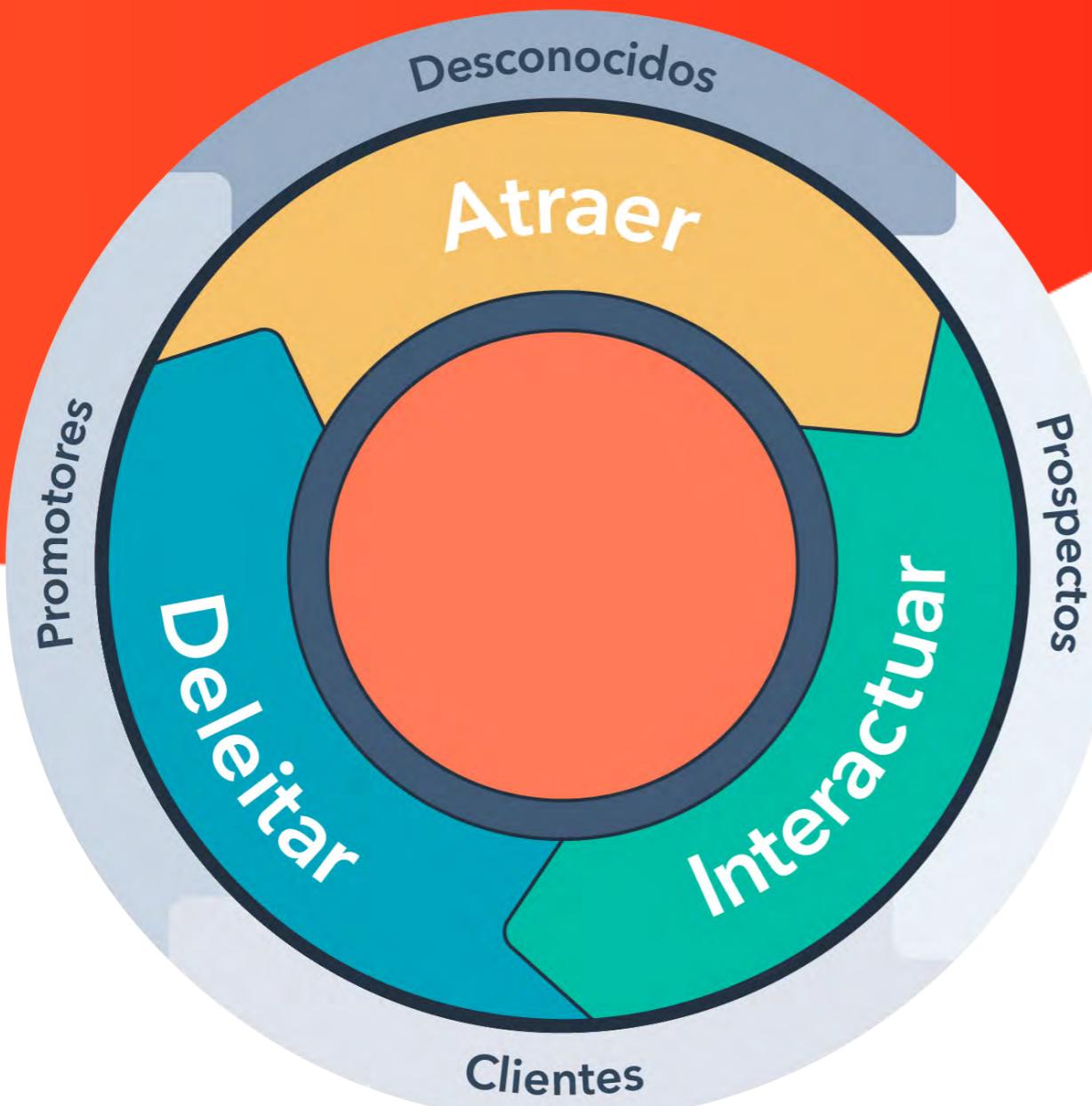


# Inbound Marketing





## Conoce cómo trabajamos para ayudarte a:



### Atraer visitantes a tus activos digitales

Logramos que tu mercado te encuentre en internet en los diferentes momentos de necesidad.

Disminuimos los costos de adquisición de prospectos con el paso del tiempo y diferenciamos tu compañía en un mercado competitivo.

### Convertir las visitas en prospectos

Creamos estrategias de enganche que convierte las visitas a prospectos, basadas en contenido útil y relevante que empatiza con sus problemas y necesidades.



### Calificar prospectos y construir una relación de valor

Automatizamos procesos de interacción con los prospectos para calificar y agregar valor, con el objetivo de entregar a ventas leads de calidad, que representan una verdadera oportunidad de ventas y con mayor probabilidad de cierre.



# Estrategia de Inbound Marketing

Primero entendemos y analizamos tu negocio, tus clientes y tus activos digitales para definir una ruta de crecimiento para transformar tu compañía.

*Nuestros servicios de estrategia tienen un valor de \$4k usd e integran los elementos necesarios para establecer objetivos estratégicos y brindar resultados de negocio.*

## ➤ Entendimiento del Negocio

*¿Cómo estamos traduciendo objetivos de crecimiento en acciones puntuales en cada área?*

- ◆ Entender y/o definir objetivos SMART.
- ◆ Auditoría y Análisis del Proceso de Ventas.
- ◆ Definición del Plan de Crecimiento.
- ◆ Workshop de Alineación de los equipos de Marketing, Ventas y Servicio al Cliente a la Unidad de Crecimiento.

## ➤ Entendimiento del Cliente

*¿Cómo influir en su decisión de compra?*

- ◆ Análisis de sus clientes ideales.
- ◆ Investigación y construcción de perfiles de comprador.
- ◆ Investigación y Definición del camino de compra de sus clientes.

## ➤ Activos Digitales

*¿Nuestros canales tienen lo necesario para ser eficientes en la atracción de prospectos?*

- ◆ Benchmarking Digital.
- ◆ Evaluación del sitio web con grabaciones de usuarios y mapas de calor.
- ◆ Auditoría de activos digitales.
- ◆ Configuración técnica de Hubspot.
- ◆ Estrategia de rutas de conversión.





# Implementación de Inbound Marketing

Nuestro equipo multidisciplinario trabajará de la mano en ejecutar la estrategia con tus departamentos de marketing y ventas mes a mes para construir y medir el éxito del negocio en términos de tráfico al sitio web y clientes potenciales.

## ► Atraer visitantes a tus activos digitales

- ◆ Posicionamiento en buscadores (SEO).
- ◆ Redacción de Contenido (Blogging).
- ◆ Difusión de contenidos en social media.
- ◆ Estrategia de Redes Sociales.
- ◆ Diseño y producción de video.
- ◆ Estrategia de UX / UI.
- ◆ Optimización de sitio web.
- ◆ Guest Blogging y Linkbuilding.

## ► Convertir las visitas en prospectos

- ◆ Creación de rutas de conversión web. (Integrando llamados a la acción, páginas de aterrizaje, formularios inteligentes).
- ◆ Producción de Contenido de Enganche (Guías, Ebooks, webinars).
- ◆ Campañas de Performance con PPC.
- ◆ A/B Testing.
- ◆ Gestión de Campañas de performance PPC.
- ◆ Herramientas interactivas.

## ► Calificar prospectos y construir una relación de valor

- ◆ Calificación automatizada de prospectos.
- ◆ Emails automatizados para generar interacción con ventas.
- ◆ Segmentación de la base de contactos.
- ◆ Creación de contenido y ofertas BOFU.
- ◆ Alineación de Marketing y Ventas.
- ◆ Informes de ciclo cerrado.

*Nuestros servicios de ejecución de marketing tienen un valor desde \$3k usd/mes con una orientación al ROI.*

*Trabajamos con un enfoque 100% personalizado de acuerdo a objetivos estratégicos del negocio.*



# ¿Cómo saber si GrowX Agency puede hacer crecer mi organización?

Trabajamos con CEO's, directores de ventas y de marketing que buscan un crecimiento sólido a mediano y largo plazo.



# ¿Para qué tipo de empresas es este servicio?

Nuestra metodología y servicios es para empresas que tienen un proceso de ventas complejo, ciclos largos y que sus prospectos investigan, evalúan múltiples opciones y toman una decisión de compra.

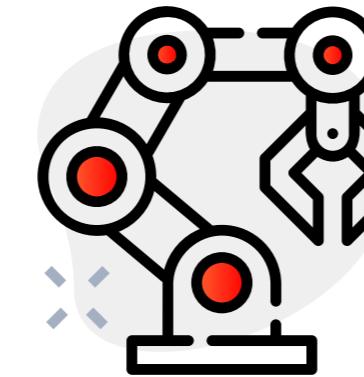
Algunas industrias en las que aportamos valor, son:



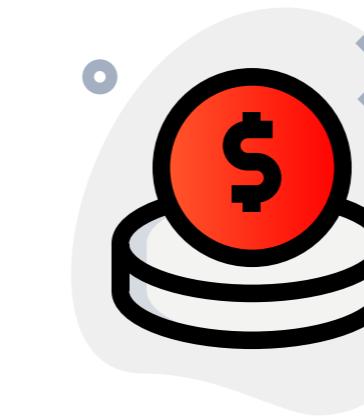
**Educación**



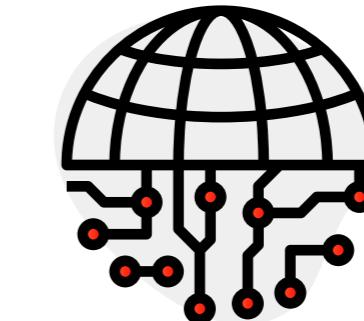
**Inmobiliario**



**B2B  
Industrial**



**Financiero**



**Software y  
Tecnología**



**Ecommerce**

Hacemos empresas crecer en términos de tráfico, prospectos calificados y clientes. Si no podemos ayudarte en este proceso de crecimiento, preferimos ser sinceros y recomendarte otras estrategias (tradicionales o digitales).



# El proceso de GrowX Agency para que tu empresa crezca

Tomamos proyectos donde sabemos que podemos hacer un impacto significativo en términos de tráfico, prospectos y clientes. Tenemos claro la ruta para lograrlo.

## Evaluación

Antes de comenzar un proceso de trabajo, tendrás de 2 a 3 sesiones de consultoría con uno de nuestros especialistas inbound para evaluar el impacto que nuestra metodología, procesos y tecnología, puede hacer en tu empresa.

Entenderá tu empresa en un alto nivel identificando la propuesta de valor percibida, tus objetivos, planes, desafíos y expectativas de resultados.

## Estrategia de Crecimiento

Una vez que decidimos trabajar juntos. Comenzaremos una etapa de 30 días donde en una serie de sesiones, talleres e investigaciones, profundizaremos en los números de tu negocio, el estudio de tu mercado y tus activos digitales.

Estableceremos juntos los objetivos inbound, los KPI's orientados al ROI, el plan de acción y la inversión de la ejecución.

**30 días**

## Victorias Tempranas

Los primeros 90 días trabajaremos en crear las primeras victorias “rápidas” que comiencen a mostrar un valor al negocio.

Una victoria temprana está orientada al objetivo inbound, y a un punto específico del ciclo de crecimiento:

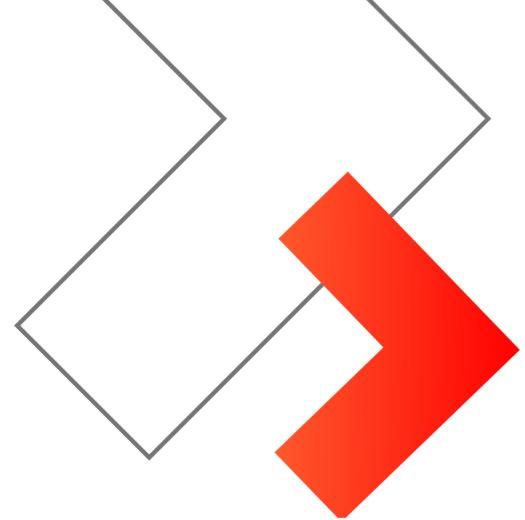
- ◆ Atraer visitantes.
- ◆ Convertir Prospectos.
- ◆ Construir relación y cerrar clientes.

**1 año**  
Al finalizar el tercer trimestre, hacemos una presentación del impacto generado y realizaremos un nuevo ciclo anual de trabajo.

## Ejecución y Crecimiento

Implementaremos la estrategia con una ejecución táctica impecable para hacer que tu empresa crezca en tráfico, prospectos y clientes.

Cada 90 días establecemos una nueva ruta estratégica, objetivos del trimestre, tácticas, métodos y canales. Tendrás visibilidad y transparencia necesaria para medir y evaluar los avances.



## GrowX Agency en Números

Nuestra mejor recompensa es ver reflejado el esfuerzo de nuestro trabajo en los indicadores que hacen crecer tu empresa.

**90%**

*De reducción del costo de adquisición de prospectos*

**3,980**

*Oportunidades de ventas para nuestros clientes*

**10x**

*El crecimiento de ingresos de fuentes digitales*



## Nos asociamos con Hubspot

La plataforma de marketing, ventas y servicios, diseñada para ejecutar y evaluar los esfuerzos de la metodología Inbound.



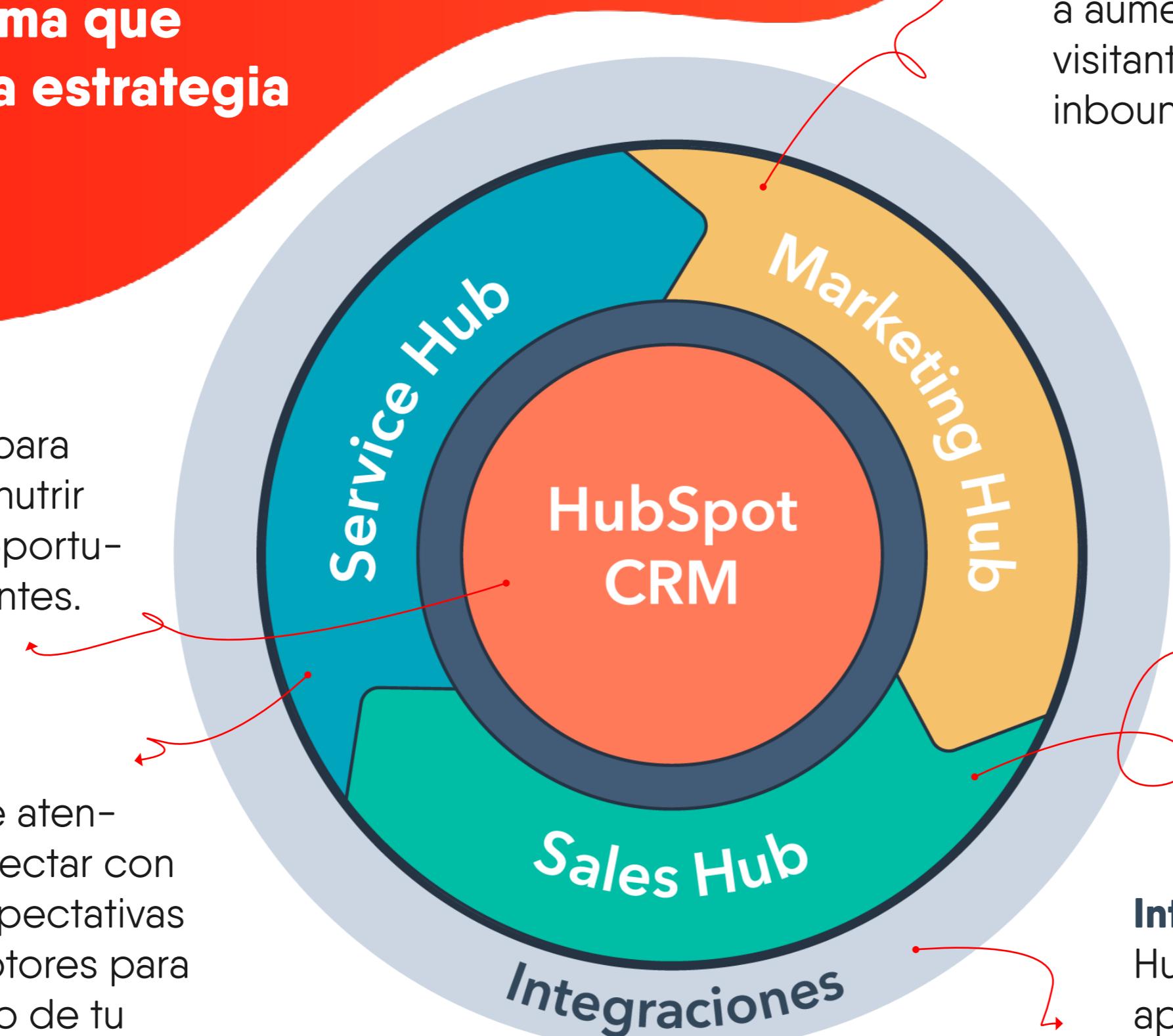
**Para alcanzar el éxito, necesitamos una poderosa plataforma que soporte una buena estrategia**

#### **Hubspot CRM**

Todo lo que necesitas para organizar, monitorear y nutrir las relaciones con tus oportunidades de venta y clientes.

#### **Service Hub**

Software de servicio de atención al cliente para conectar con clientes, superar sus expectativas y convertirlos en promotores para potenciar el crecimiento de tu empresa.



#### **Marketing Hub**

Software de marketing para ayudarte a aumentar tu tráfico, convertir más visitantes y ejecutar campañas de inbound marketing integrales.

#### **Sales Hub**

Software de ventas que te permitirá ahorrar tiempo y obtener datos más relevantes de tus prospectos, automatizar las tareas más tediosas y cerrar negocios con más rapidez.

#### **Integraciones**

Hubspot se integra con las aplicaciones, herramientas y software que utilizas a diario.



**Manuel Echeverría**  
*Director de GrowX Agency*

# ¿LISTO PARA TRANSFORMAR TU ESTRATEGIA COMERCIAL Y COMENZAR A INCREMENTAR TUS VENTAS?

Agendemos una reunión para evaluar cómo acelerar el crecimiento de tu negocio.

**Sesión de consultoría sin costo**

