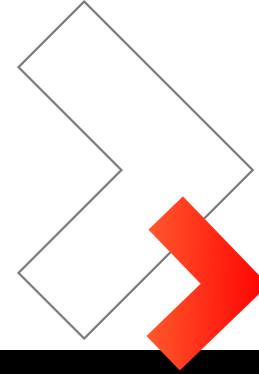


Grow
Agency





Nuestra forma de comprar ha evolucionado

El comprador de hoy primero investiga, analiza, evalúa y posteriormente toma una decisión de compra. Incluso **más del 50% de este proceso de decisión es construido sin tu equipo de ventas.**

Para crecer en ventas, las empresas deben entender el proceso de compra de sus clientes y participar en él.

¿Cómo decidiste la última compra importante?



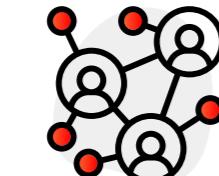
Haz que tu equipo de ventas acompañe al prospecto durante su ruta de compra

En lugar de empujar tus prospectos a la venta, causando molestias a tus prospectos y frustración a tu equipo.

El inbound atrae prospectos de calidad con contenido que educa y aporta valor durante el proceso de ventas a través de estas 4 fases:



Identificar



Conectar



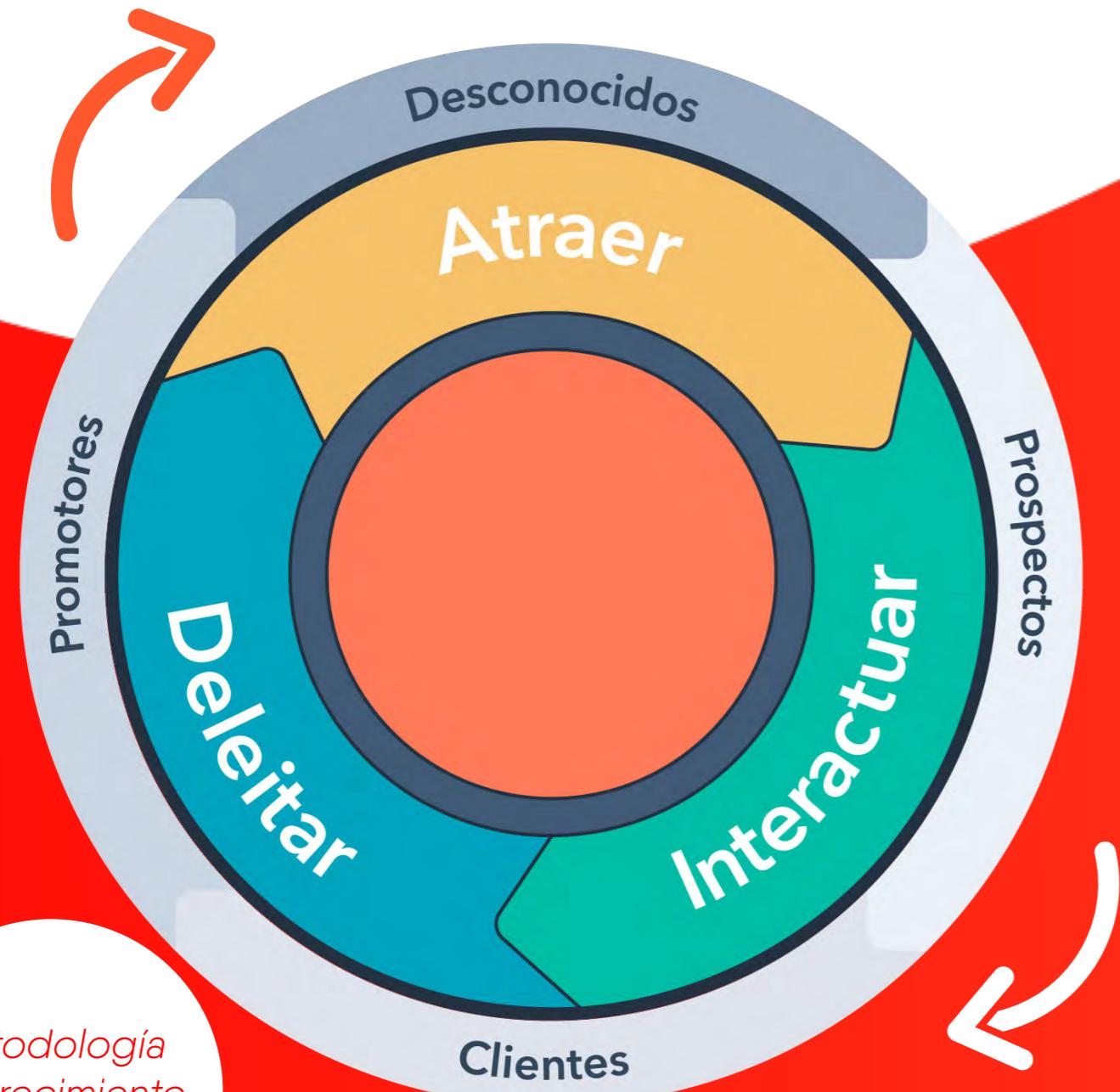
Explorar



Asesorar

La clave de una estrategia de ventas moderna: alinear la ruta de compra del prospecto al proceso de ventas.





Metodología
de crecimiento
inbound

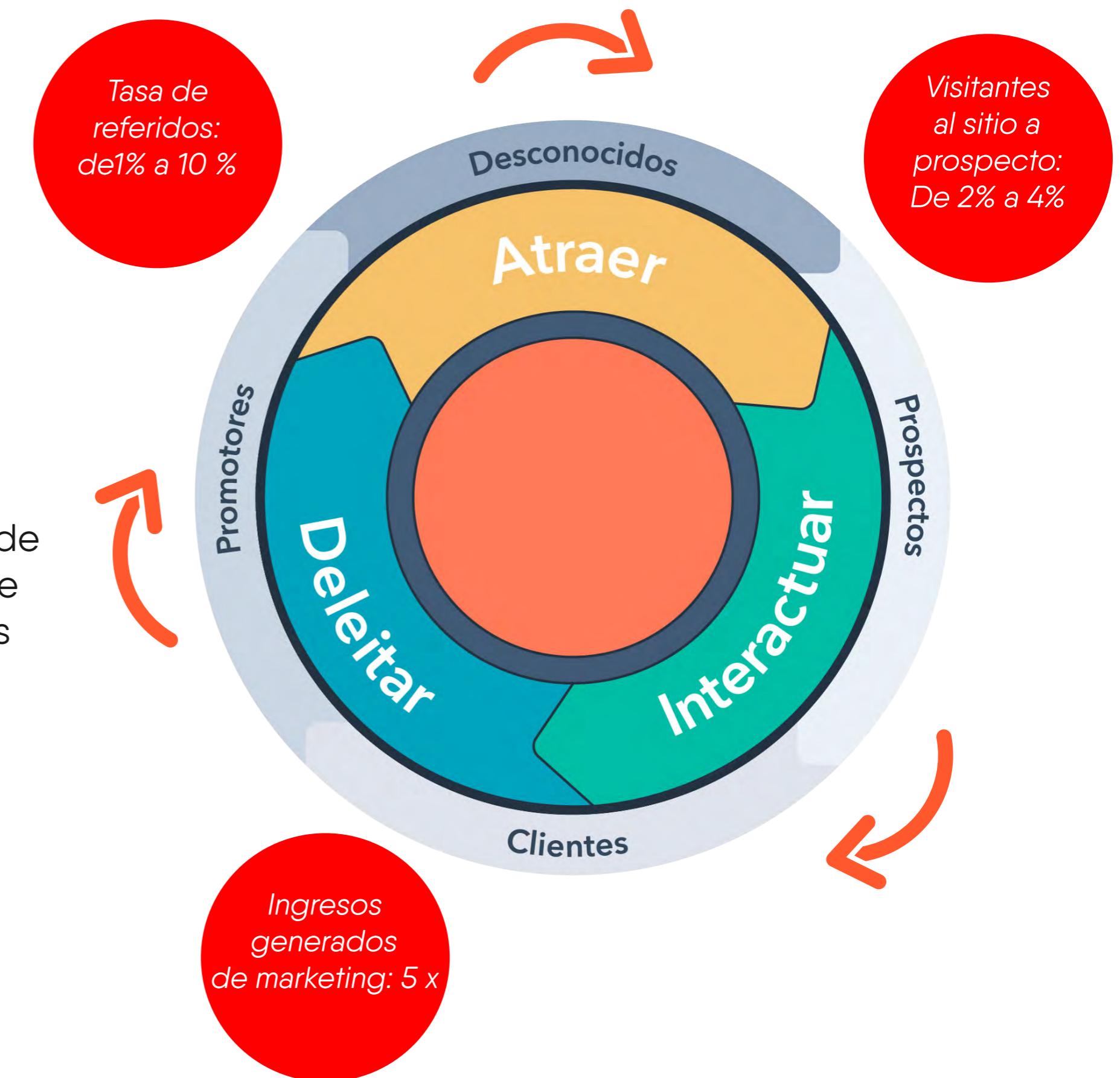
En GrowX Agency hacemos que tu empresa crezca mejor

Para lograrlo atraemos prospectos de calidad y ayudamos a que tu equipo de ventas genere una relación de valor que conviertan las oportunidades en clientes.



Esta es la forma en cómo nuestro equipo de especialistas te ayudará a acelerar tu empresa

Para lograr un crecimiento sostenible y relaciones de valor con tus clientes incrementamos el volumen de visitas, prospectos y ventas generadas por canales digitales. Alineamos y educamos a tus equipos de marketing, ventas y servicio al cliente.

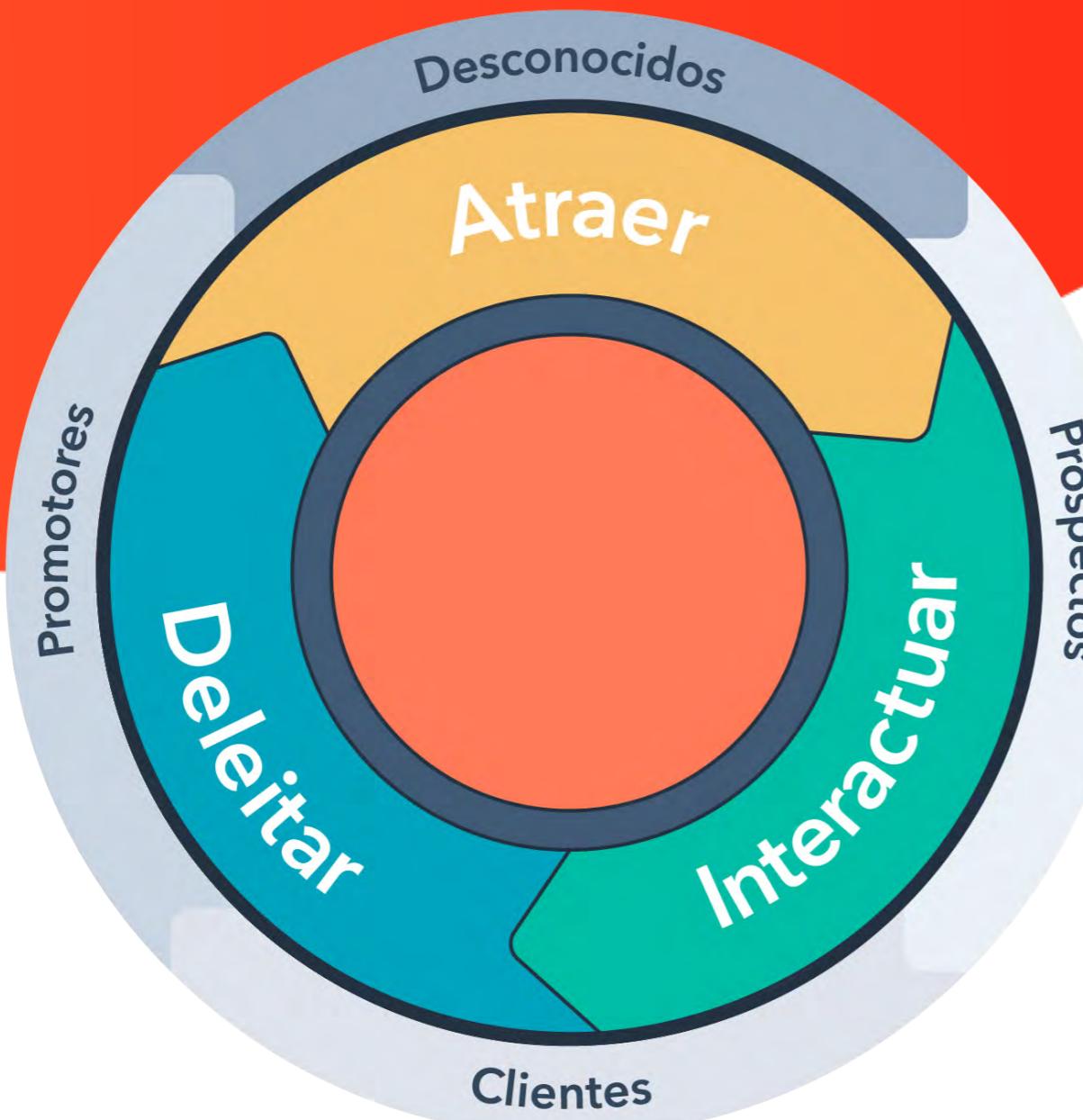


Inbound Sales





Conoce cómo trabajamos para ayudarte a:



Alinear Marketing y Ventas

Integramos los esfuerzos de ambos equipos en un solo objetivo: incrementar las ventas.

Analizamos el camino de compra de tus prospectos y adaptamos tu proceso de ventas a este.

Implementación de CRM

Centralizamos la información del equipo de ventas y damos trazabilidad de las interacciones con prospectos y clientes.

Brindamos a la dirección visibilidad de los negocios para pronosticar los ingresos.

Mejorar la eficiencia de ventas

Equipos eficientes venden más. Brindamos tecnología, contenido y procesos para vender con contexto del camino de compra del prospecto, automatizar mensajes y dar seguimiento con menos esfuerzo.



Estrategia de Inbound Sales

Primero trabajamos para **establecer los fundamentos para un crecimiento sólido en ventas.** Integramos consultoría estratégica, tecnología y entrenamiento..

Nuestros servicios de estrategia de ventas tienen un valor de \$3k usd e integran los elementos necesarios para establecer objetivos estratégicos y brindar resultados de negocio.

► Entendimiento del Negocio

¿Cómo estamos traduciendo objetivos de crecimiento en acciones puntuales en ventas?

- ◆ Entender y/o definir objetivos SMART.
- ◆ Workshop de Alineación de Marketing y Ventas.
- ◆ Auditoría y Análisis del Proceso de Ventas.
- ◆ Definición de las etapas del proceso de ventas.
- ◆ Definición de políticas de CRM.
- ◆ Auditoría de contenidos para generar confianza en ventas.

► Entendimiento del Cliente

¿Cómo influir en su decisión de compra?

- ◆ Análisis de sus clientes ideales.
- ◆ Investigación y construcción de perfiles de comprador.
- ◆ Investigación y Definición del camino de compra de sus clientes.





Implementación de Inbound Sales

Nuestro equipo experimentado trabajará mes a mes para optimizar tu proceso de ventas, automatizar acciones de ventas y analizar los datos para vender con mayor eficiencia.

Alineación de Marketing y Ventas

- ◆ Workshop de Alineación de Marketing y Ventas.
- ◆ Definición de Cliente ideal con Matriz de Encaje.
- ◆ Definición de MQL's y SQL's.
- ◆ Definición del camino del comprador.
- ◆ Mapa de contenido que soporte a ventas.
- ◆ Establecimiento de acuerdos de nivel de servicio y reportes conjuntos.
- ◆ Configuración de bots y estrategias conversacionales.

Implementación de CRM

- ◆ Configuración de usuarios, propiedades y etapas del proceso de ventas.
- ◆ Migración de la base actual de clientes y sincronización de data.
- ◆ Personalización del pipeline de ventas.
- ◆ Creación de reportes para la dirección.
- ◆ Construcción de vistas personalizadas para los vendedores.
- ◆ Auditoría mensual de uso del CRM.

Habilitación de Ventas

- ◆ Creación y optimización de plantillas de correos y secuencias de ventas.
- ◆ Creación de playbooks de ventas y guías para vender mejor.
- ◆ Creación de contenido colateral como presentaciones de ventas y casos de éxito.
- ◆ Automatización de etapas de ventas y rotación de leads.
- ◆ Entrenamiento de ventas.

Coaching de Ventas

- ◆ Entrevista a candidatos de ventas.
- ◆ Talleres de inducción a ventas.
- ◆ Entrenamiento del proceso de ventas Inbound.
- ◆ Optimización del proceso de ventas.
- ◆ Medición de los indicadores por vendedor.
- ◆ Bootcamps de ventas.

Nuestros servicios de ejecución de ventas tienen un valor desde \$2k usd/mes con una orientación al ROI.

**Servicios recurrentes.*

Trabajamos con un enfoque 100% personalizado de acuerdo a la necesidad de la empresa.



¿Cómo saber si GrowX Agency puede hacer crecer mi organización?

Trabajamos con CEO's, directores de ventas y de marketing que buscan un crecimiento sólido a mediano y largo plazo.





¿Para qué tipo de empresas es este servicio?

Nuestra metodología y servicios de ventas es para empresas que desean **transformar su estrategia de ventas en un mundo digitalizado**, tienen un proceso de ventas complejo y ciclos largos.



- ◆ Empresas que buscan **definir o mejorar su proceso de ventas**, para vender con más agilidad.
- ◆ Directores que necesitan tener **visibilidad de los negocios para generar acciones clave de ventas y pronósticos de ingresos**.
- ◆ Organizaciones con 2 o más vendedores, que deben **gestionar las acciones del equipo de forma eficiente y maximizar su productividad**.
- ◆ Empresas que buscan **generar confianza en sus prospectos con contenido útil y relevante**, para pasar a un enfoque de ventas consultivas.



El proceso de GrowX Agency para que tu empresa crezca

Tomamos proyectos donde sabemos que podemos hacer un impacto significativo en términos de tráfico, prospectos y clientes. Tenemos claro la ruta para lograrlo.

Evaluación

Antes de comenzar un proceso de trabajo, tendrás de 2 a 3 sesiones de consultoría con uno de nuestros especialistas inbound para **evaluar el impacto que nuestra metodología, procesos y tecnología, puede hacer en tu empresa.**

Entenderá tu empresa en un alto nivel identificando la propuesta de valor percibida, tus objetivos, planes, desafíos y expectativas de resultados.

Estrategia de Crecimiento

Una vez que decidimos trabajar juntos. Comenzaremos una etapa de 30 días donde en una serie de sesiones, talleres e investigaciones, **profundizaremos en los números de tu negocio, el estudio de tu mercado y tus activos digitales.**

Estableceremos juntos los objetivos inbound, los KPI's orientados al ROI, el plan de acción y la inversión de la ejecución.

30 días

Victorias Tempranas

Los primeros 90 días trabajaremos en **crear las primeras victorias “rápidas” que comiencen a mostrar un valor al negocio.**

Una victoria temprana está orientada al objetivo inbound, y a un punto específico del ciclo de crecimiento:

- ◆ Atraer visitantes.
- ◆ Convertir Prospectos.
- ◆ Construir relación y cerrar clientes.

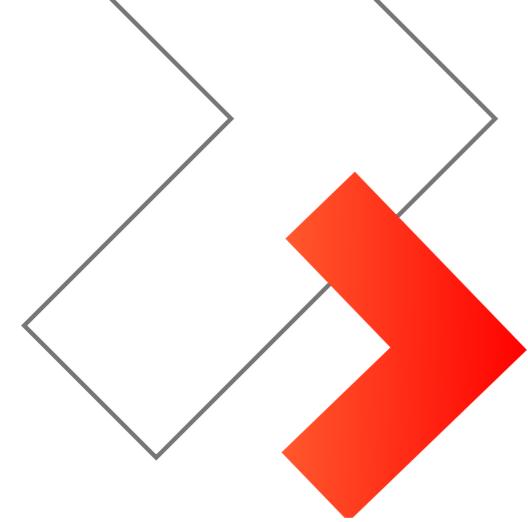
1 año

Al finalizar el tercer trimestre, hacemos una presentación del impacto generado y realizaremos un nuevo ciclo anual de trabajo.

Ejecución y Crecimiento

Implementaremos la estrategia con una **ejecución táctica impecable para hacer que tu empresa crezca en tráfico, prospectos y clientes.**

Cada 90 días establecemos una nueva ruta estratégica, objetivos del trimestre, tácticas, métodos y canales. Tendrás visibilidad y transparencia necesaria para medir y evaluar los avances.



GrowX Agency en Números

Nuestra mejor recompensa es ver reflejado el esfuerzo de nuestro trabajo en los indicadores que hacen crecer tu empresa.

90%

De reducción del costo de adquisición de prospectos

3,980

Oportunidades de ventas para nuestros clientes

10x

El crecimiento de ingresos de fuentes digitales



Nos asociamos con Hubspot

La plataforma de marketing, ventas y servicios, diseñada para ejecutar y evaluar los esfuerzos de la metodología Inbound.



Para alcanzar el éxito, necesitamos una poderosa plataforma que soporte una buena estrategia

Hubspot CRM

Todo lo que necesitas para organizar, monitorear y nutrir las relaciones con tus oportunidades de venta y clientes.

Service Hub

Software de servicio de atención al cliente para conectar con clientes, superar sus expectativas y convertirlos en promotores para potenciar el crecimiento de tu empresa.



Marketing Hub

Software de marketing para ayudarte a aumentar tu tráfico, convertir más visitantes y ejecutar campañas de inbound marketing integrales.

Sales Hub

Software de ventas que te permitirá ahorrar tiempo y obtener datos más relevantes de tus prospectos, automatizar las tareas más tediosas y cerrar negocios con más rapidez.

Integraciones

Hubspot se integra con las aplicaciones, herramientas y software que utilizas a diario.



Manuel Echeverría
Director de GrowX Agency

¿LISTO PARA TRANSFORMAR TU ESTRATEGIA COMERCIAL Y COMENZAR A INCREMENTAR TUS VENTAS?

Agendemos una reunión para evaluar cómo acelerar el crecimiento de tu negocio.

Sesión de consultoría sin costo

