

PROPUESTA COMERCIAL DE SERVICIOS

- ❖ **¿Quiénes somos?** Firma boutique especializada en Contrataciones Públicas, Derecho Administrativo y Negocios Internacionales. Es una Boutique de Estrategia Legal y Expansión.
- ❖ Liderada por **Joana García Montero**, estratega legal y comercial con visión internacional —Abogada experta en adquisiciones y contrataciones públicas, con un Máster in International Business (España) y creadora de marcas comerciales— ofrecemos experiencia real en contrataciones públicas multilaterales y expansión internacional.

Ejes de Servicio

Contrataciones Públicas

Servicios jurídicos especializados en contratación pública, derecho administrativo y control constitucional aplicado.

Negocios Internacionales

Expansión empresarial. Estructuración legal y estratégica para operar, escalar e internacionalizar con seguridad jurídica.

Educación

Capacitación que genera autoridad y resultados. Temas de alto impacto para cámaras, universidades y eventos corporativos.

¿Su empresa está perdiendo licitaciones, enfrentando multas o riesgos al expandir al exterior? García Montero elimina esos dolores con soluciones integrales en Derecho, Negocios y Educación. Muchas empresas pierden millones en contratos por errores técnicos en licitaciones, sufren retrasos por burocracia administrativa o temen la inseguridad jurídica al invertir en el extranjero.

GARCÍA MONTERO LAW FIRM ES EL "PUENTE" ESTRATÉGICO.

¿Cómo trabajamos?

1. Diagnóstico inicial express gratuito (30 min). Reunión virtual
2. Diagnóstico pagado (5-10 días): brechas + riesgos + plan de 30 días + costo de ruta.
3. Ejecución por proyecto o retainer mensual con entregables y cronogramas claros.

SOLUCIONES ESTRATÉGICAS

Área	Servicios Detallados
1. Contrataciones Públicas	<ul style="list-style-type: none">• Ingeniería de Licitaciones (Oferta Blindada): Preparación y revisión legal de licitaciones públicas nacionales e internacionales (BID, Banco Mundial, Ley 47-25). Diseñamos la estrategia legal para que su oferta sea competitiva y esté protegida contra impugnaciones.• Revisión de contratos. Análisis de riesgo contractual antes de la firma de contratos de licitación pública nacional e internacional (BID, Banco Mundial, Ley 47-25).• Impugnaciones y defensa administrativa (Litigio administrativo y constitucional).• Administración Contractual 360° (Asesoría legal): plan de administración contractual y tablero de entregables.
2. Negocios Internacionales	<ul style="list-style-type: none">• Gerencia de Proyectos con Multilaterales (BID/BM) Asesoría Técnica: Especialistas en la ejecución y supervisión de contratos financiados por organismos multilaterales, garantizando el cumplimiento de políticas de adquisiciones internacionales y los estándares internacionales de gestión y transparencia.• Estructuración de proveedores del Estado: formalización y registro como proveedor.• Soft Landing RD (empresa extranjera): estructura operativa + contratos clave para empresas extranjeras que entran a República Dominicana + compliance básico + coordinación con aliados (impuestos/auditoría).• Estrategia de Expansión Internacional: Planes de negocio, protección de marca y estructura legal para exportar a USA y Europa.• Corporate Diplomacy: Representación y negociación estratégica ante instituciones, cámaras, organismos multilaterales y gremios empresariales.• Consultoría en Propiedad Intelectual y registro de marcas (especialmente para exportación).

<p>3. Educación</p>	<p>Conferencias principales:</p> <p>"El Arte de la Licitación Global: Cómo venderle a los Gobiernos y Organismos Internacionales".</p> <p>"El ADN del Negocio Internacional: Derecho y Estrategia. <i>Blindando tu expansión internacional</i>".</p> <p>Otras capacitaciones:</p> <p><i>Integridad y gestión de riesgos en contratación</i></p> <p><i>Adquisiciones multilaterales (BID/Banco Mundial)</i></p> <p><i>Derecho Administrativo y Constitucional aplicado en las contrataciones públicas</i></p> <p><i>Derecho Internacional, Cooperación Internacional / Diplomacia</i></p> <p><i>Propiedad intelectual y protección de marca</i></p> <p><i>Emprendimiento, desarrollo de marcas y estrategia de expansión</i></p> <p><i>Comunicación Estratégica para Líderes</i></p> <p>Formato:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Conferencias Magistrales • Talleres In-Company (4 horas / 8 horas) • Programas Ejecutivos con certificación: de 6 meses (presencial/online)
----------------------------	--

¿Con quién trabajamos?

República Dominicana

- Empresas pequeñas, medianas y grandes que venden al Estado (bienes/servicios/obras).
- Constructoras, ingenierías, consultoras, tecnología y sectores regulados.
- Ejecutores de proyectos y organizaciones que trabajan con financiamiento externo.

Internacional

- Empresas extranjeras que desean operar en RD o licitar en proyectos financiados por multilaterales.
- Firmas/consultoras extranjeras que necesitan partner local especializado en contratación pública e integridad.

Tu próximo paso:

Agenda una sesión de diagnóstico estratégico de 30 minutos para confirmar si tu caso aplica. Si aplica, iniciamos con un Diagnóstico pagado de 5 a 10 días y te entregamos un mapa personalizado de oportunidades y riesgos para su empresa, con un Plan de 30 días con acciones, riesgos y costos.

Contáctenos hoy:

Joana García Montero, Abogada | Máster in International Business | Escritora y Conferencista Internacional | +1 829 941 7316 | garciamonterolawfirm.rd@gmail.com | LinkedIn: @joanagarciamontero | **Santo Domingo, República Dominicana | Conexión Global**

