



G₂A

from Great to Awesome

G2A MARKETING

Nous nous concentrons sur la performance à long terme



Nous sommes une agence de marketing en ligne créative et axée sur les données qui soutient la croissance des marques. Notre mission est d'assurer une croissance durable à nos clients. Nous accordons une attention particulière aux entreprises étrangères qui cherchent à s'implanter ou à se développer en Hongrie, en leur offrant un service complet pour les aider à s'adapter facilement aux spécificités du marché local. Notre vision est de devenir une agence de marketing en ligne de premier plan grâce à un développement et une innovation continus, en aidant nos clients à réussir leur présence sur le marché.

CONTENU

A propos de nous	2.
Nos services	3.
Notre processus	5.
Témoignages	6.
Portefeuille	7.
Aperçus de l'industrie	9.
Contact	10.

A PROPOS DE NOUS

• HISTOIRE DE L'AGENCE

G2A Marketing a été fondée dans le but d'aider les entreprises à accroître leur présence en ligne grâce à des solutions innovantes et basées sur des données. Au fil des ans, l'entreprise a mené à bien de nombreux projets, notamment en matière de développement web, d'optimisation des moteurs de recherche et de campagnes de médias sociaux. Elle s'est fait connaître comme un partenaire fiable et créatif, se distinguant sur le marché par sa précision et son respect des délais.

• VALEURS FONDAMENTALES

Service pratique : Planification et exécution en un seul lieu, de manière rapide et rentable.

Transparence : Nous documentons chaque étape afin que vous puissiez suivre les processus et les résultats.

Communication claire : Nous expliquons les choses de manière concise, pas besoin d'apprendre le jargon du marketing.

Satisfaction du client : Nous ne sommes satisfaits que lorsque vous l'êtes ; notre équipe méticuleuse vise la perfection.

Respect des délais : Les délais sont sacrés ; nous contrôlons tout pour garantir une livraison dans les temps.



NOS SERVICES



BRANDING : Nous concevons des identités de marque, des logos et des brochures sur mesure qui reflètent le caractère unique et les valeurs de votre entreprise. Nous vous aidons à traduire l'histoire de votre marque en design afin d'assurer une présence remarquée sur le marché. Grâce à nos services de création de marques et de logos, votre entreprise peut afficher fièrement son identité.



GESTION DE LA PUBLICITÉ : Nous assurons une gestion complète des annonces sur les plateformes publicitaires Google Ads et Facebook. De la came - la planification de la campagne, l'exécution et l'optimisation, nous nous occupons de tout pour garantir à nos clients les meilleurs résultats. pour que nos clients obtiennent les meilleurs résultats. Nous tenons nos clients informés des rapports mensuels réguliers sur les performances de la campagne.



LE MARKETING DES MÉDIAS SOCIAUX : Nous offrons une gestion professionnelle sur Facebook, Instagram, LinkedIn et les plateformes TikTok. Nous publions régulièrement et créons du contenu de haute qualité. Nous nous tenons au courant des dernières tendances et opportunités afin que vos campagnes soient toujours d'actualité.

LE MARKETING STRATÉGIQUE : Nous proposons une analyse de la concurrence, une optimisation des conversions et des conseils en marketing afin de développer la meilleure stratégie marketing possible. Grâce à une analyse détaillée et à des recommandations, nous aidons nos clients à élaborer des activités de marketing plus efficaces. Nous soutenons la croissance de votre entreprise par un audit marketing complet afin de garantir l'optimisation de vos coûts pour une efficacité maximale.



OPTIMISATION DES MOTEURS DE RECHERCHE (SEO) : Nous développons une stratégie de référencement personnalisée qui englobe le contenu et l'optimisation technique afin d'aider votre site web à obtenir un meilleur classement dans les moteurs de recherche. Notre service mensuel comprend un suivi continu et des améliorations pour s'assurer que votre site web reste compétitif. Cela permet d'augmenter le trafic organique et d'améliorer les taux de conversion.



DÉVELOPPEMENT WEB: Nous concevons des sites web modernes et réactifs qui fonctionnent rapidement et en toute sécurité sur tous les appareils. Nos sites web développés sont optimisés pour les moteurs de recherche, ce qui augmente le trafic. Grâce à nos mesures de sécurité, nous veillons à ce que vos sites web soient protégés. En outre, nous créons des sites Web accessibles à tous les utilisateurs.



Notre processus

01.

La première étape de notre collaboration est une consultation initiale au cours de laquelle nous apprenons à connaître votre entreprise et vos objectifs. Nous identifions les besoins de l'entreprise et les objectifs spécifiques.

02.

Vient ensuite la planification stratégique. Nous élaborons un plan marketing complet qui comprend le référencement, les campagnes PPC et les médias sociaux.

03.

Au cours de la phase de mise en œuvre, nous réalisons le développement web et, si nécessaire, nous redéfinissons le site web. Nous lançons les campagnes de marketing prévues, y compris les médias sociaux et d'autres publicités en ligne.

04.

Nous surveillons en permanence les performances de la campagne à l'aide d'outils d'analyse basés sur l'IA. Nous préparons des rapports réguliers et affinons la stratégie en fonction des résultats pour maximiser l'efficacité.



« Nous avons confié à G2A Marketing des tâches de développement web. Nous sommes extrêmement satisfaits du site web réalisé, notamment en ce qui concerne le design et l'expérience utilisateur. Leur expertise et leur précision ont favorisé un partenariat à long terme entre nous. »



HONDA

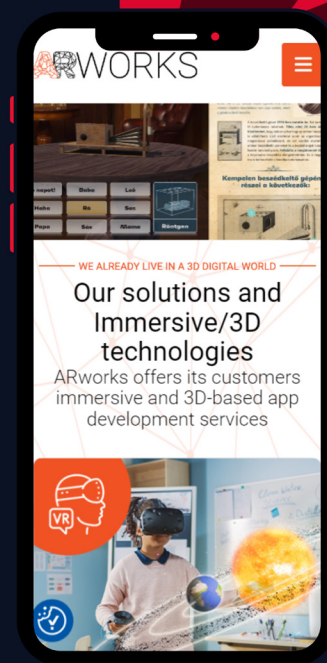
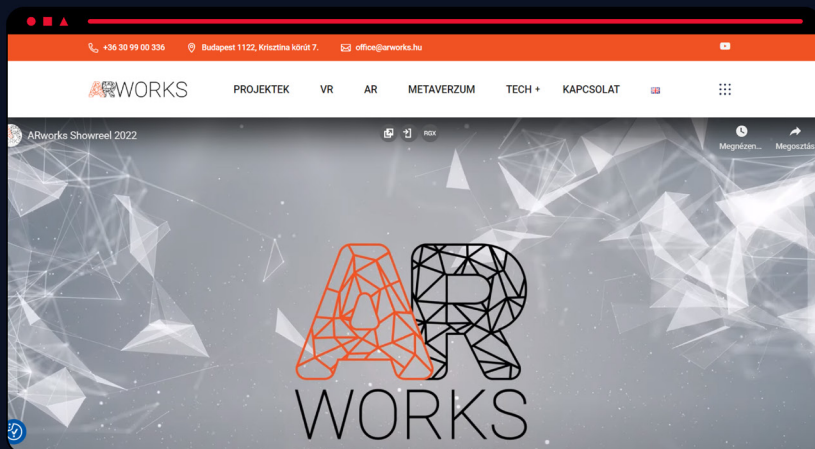
« G2A Marketing s'occupe de notre site web, du référencement, des médias sociaux et de la gestion de la publicité. Les résultats ont été rapidement évidents, avec une croissance significative de notre présence en ligne. En conséquence, nous continuons à travailler ensemble pour obtenir des résultats encore meilleurs. »

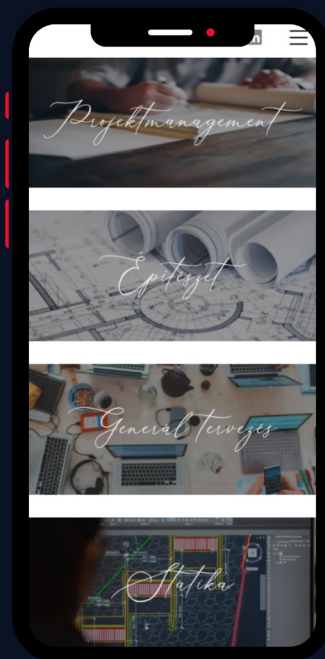


**MÉRNÖKI
IRODA Kft.**

« Nous avons demandé à G2A Marketing de créer un site web moderne, frais et convivial avec une interface d'administration. Nous avons été tellement satisfaits qu'avant même la fin du projet, nous les avons invités à gérer notre présence en ligne. Je les recommande vivement. »

Grâce à une coopération fructueuse entre nous et AR Works, un site web a été créé qui contribue à améliorer la présence de l'entreprise sur le marché et ses relations avec les clients. Nous sommes fiers de participer à ce projet passionnant et nous nous engageons à fournir à nos partenaires les meilleures solutions en ligne.





MÉRNÖKI IRODA Kft.

Au cours de notre collaboration avec M Mérnöki Iroda Kft, nous avons appliqué nos divers services pour mettre en œuvre une stratégie de marketing complète. Le projet comprenait la conception UI/UX, le développement web, la création de posts Facebook, la rédaction créative et le travail de conception graphique.



En collaboration avec Honda Ste-Ba, nous avons développé une stratégie marketing complète qui comprenait la gestion des publicités Facebook, la création de textes créatifs et la conception de graphiques. Ce projet démontre clairement l'efficacité avec laquelle nous pouvons combiner ces éléments pour améliorer la présence en ligne et les ventes de l'entreprise.

LE MARKETING OMNICAL:

Le **marketing** omnicanal est la méthode qui intègre et coordonne les différents canaux par lesquels les organisations s'engagent avec les consommateurs, afin de créer une expérience de marque unifiée. Cela inclut les canaux physiques (par exemple, les magasins) et numériques (par exemple, les sites web). L'objectif est d'offrir aux consommateurs une expérience pratique et transparente, en leur proposant de multiples possibilités d'achat.

Source: [marketingevolution.](#)

LA RÉVOLUTION DE L'IA DANS LE MARKETING

La révolution de l'IA transforme le marketing, l'utilisation des outils d'IA montant en flèche en 2023. Le trafic vers les domaines liés à l'IA a augmenté de 1000 %. Les spécialistes du marketing tirent parti de l'IA pour améliorer leur productivité, selon HubSpot, qui précise que les outils d'IA rendent les tâches routinières plus efficaces. Les applications d'IA les plus populaires comprennent la création de contenu, l'analyse de données et l'automatisation du référencement.

Source: [semrush.com](#)

CHATBOTS MARKETING: LES MARKETEURS TOUJOURS DISPONIBLES

Les chatbots permettent aux entreprises de rester connectées en permanence avec les prospects, même lorsque les équipes de marketing et de vente ne sont pas en ligne. Grâce au chat en direct, les visiteurs d'un site web sont 82 % plus susceptibles de devenir des clients. Les chatbots peuvent être des outils efficaces pour engager les visiteurs, qualifier les prospects et encourager les achats répétés.

Source: [intercom.com](#)





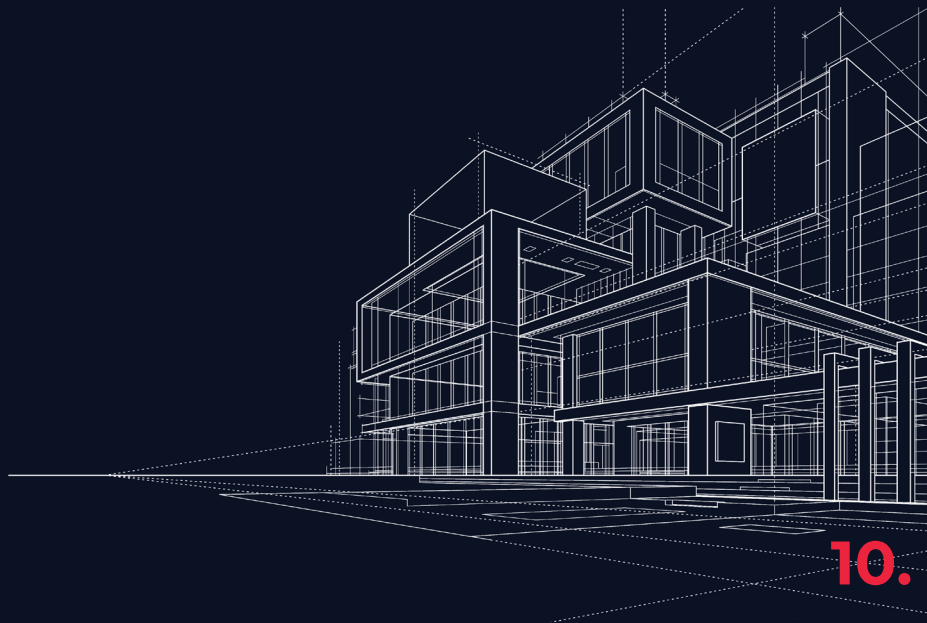
+36 30 190 2575



info@g2amarketing.hu



g2amarketing.hu





G₂A

from Great to Awesome