



FISTERRA

Planificamos éxito, desarrollamos futuro.

ARGENTINA



WWW.FISTERRASRL.COM.AR



MISIÓN Y VISIÓN

Nuestra Visión, es Ser guías y socios Estratégicos, para que de cada uno de nuestros clientes (privados y públicos), logre sus objetivos

La Misión de Fisterra, es Ser partícipes y/o Asesores profesionales en el Desarrollo, Evaluación e Implementación de Proyectos y Negocios; brindando el Conocimiento y Desarrollando Habilidades para el Cumplimiento de los Objetivos y para una Administración eficiente de los Recursos.

Los Valores son la Honestidad, Comunicación, Respeto, Trabajo en Equipo, Aprendizaje y Profesión, Superación, Confianza y Responsabilidad Social.



FISTERRA



NUESTRA EMPRESA

Desde la Evaluación de un proyecto, hasta la confección e implementación de la Estrategia Empresarial, asesorando y acompañando en todas las etapas que enfrenta cualquier clase de empresa, proyecto o empresario.

En un entorno cada vez más complejo y cambiante, es

importante focalizar esfuerzos en lo que realmente aporta valor y nos permita diferenciarnos de nuestros competidores.

Para ello, es importante establecer los mecanismos

adecuados para asegurar la alineación de nuestros recursos con los

objetivos de la empresa y contar con herramientas de gestión más efectivas que

nos ofrezcan información oportuna y relevante sobre los resultados de nuestra gestión.

Planificar, gestionar, administrar, alinear y gobernar eficazmente son acciones que están estrechamente

vinculadas y que resultan vitales en la gestión estratégica de las empresas.



PROFESIONALES Y EXPERIENCIA

PROFESIONALES

- M.B.A. con especialización en Finanzas, recibidos en Universidad Francisco de Vittoria, Madrid, España. Msc,
- Maestrías en Evaluación, Gestión y Dirección de Proyectos, Finanzas, RRHH, Control de Gestión, Impuestos Nacionales, Sociedades de las Universidades de Stetson EEUU, Swiss Business School Suiza, Manágment Francia.

EXPERIENCIA

- Gerentes operativos y Generales en empresas de servicios petroleros.
- Directores Administrativos y Financieros.
- Directores de Planeamiento y Control de Gestión en Empresas de Servicios Petroleros, de Salud, Tecnológico.
- Directores de Capacitación y Desarrollo.
- Gerentes de relevamiento de mercado, imagen institucional.
- Gerentes y Encargados de Call Center y de servicios de atención al Cliente.



NUESTROS CLIENTES

Generalmente Nuestros Clientes poseen un conocimiento profundo de su negocio y sector...

Acuden a nosotros porque:

- Quieren enfrentar una Crisis o
- Porque desean incursionar en un nuevo proyecto o mercado.

En Ambos Casos...

- Carecen de Tiempo, Recursos y/o Metodología

Desde Fisterra ayudamos a nuestros clientes a...

- Definir y alcanzar los objetivos.
- Al diseño de la mejor estrategia, la implantación de las mejores tácticas y prácticas de gestión.
- Crear y mantener una ventaja competitiva.
- Aportar una potente visión externa e independiente.
- Evolucionen, crezcan, se transformen, se adapten, enfoquen y dirijan mejor sus esfuerzos.



FISTERRA



NUESTROS SERVICIOS

- Oil & Gas.
- Start Up de Proyectos.
- Gestión de Proyectos o negocios.
- Administración de Empresas,
- Contabilidad e Impuestos.
- Implementación o re procesamiento de Procesos y ERP.
- Evaluación, Formulación y Gestión de Proyectos.
- Gestión de Finanzas o reingeniería financiera.
- Confección de Planes Estratégicos e Implementación de los mismos.
- Empresas Familiares o Sociedades en Conflictos.
- Counseling Empresarial.
- Due Diligence.
- Planes de RRHH.
- Análisis de Contratos y de Tarifas.
- Liquidación y Asesoramiento de Haberes.



FISTERRA



FINNEGANS

TRANSFORMACIÓN DIGITAL

La incorporación de un software ERP requiere del compromiso y participación de las diferentes áreas de tu organización orientados a transformar la cultura, estructura y sistemas de trabajo de la empresa. El proceso de transformación digital te permite incorporar un valor agregado que va a facilitar la realización de actividades más eficientes para tu negocio. La solución ERP es una herramienta y nuestro equipo de consultores está dispuesto a acompañarte y coachearte en este proceso progresivo y de profundo cambio.



FISTERRA



FINNEGANS

MAPA DE MADUREZ DIGITAL

El Mapa de Madurez Digital es la herramienta que diseñamos para diagnosticar el estado actual de digitalización de tu organización. El resultado de este proceso te permite realizar un plan estratégico para medir los avances y alcanzar los objetivos.



FISTERRA



FINNEGANS

FINNEGANS GO

Desarrollamos **Finnegans GO**, una tecnología multiplataforma de gestión colaborativa para que logres extender la digitalización de todas tus relaciones de negocios al exterior de tu organización. Si sos cliente de Finnegans podés invitar tanto a usuarios internos como externos de la organización a trabajar en esta comunidad.

"La transformación digital requiere que cambiemos la forma de comunicarnos con clientes y proveedores"



FISTERRA



FINNEGANS

CERES



Digitalizá toda tu gestión y maximizá el potencial de crecimiento de tu negocio.

Con CERES en la nube podés incorporar rápidamente todos los beneficios de la transformación digital: más fidelización de tus clientes, más rentabilidad, un equipo bien comunicado y colaborativo

TEAMPLACE



Porque la tecnología debe acelerar tu crecimiento, no demorarlo.

Nuestra solución permite que tu empresa opere sus procesos críticos con agilidad y eficiencia.

- Conocé a tus clientes
- Gestión del capital humano
- Colaboración y conocimiento para todo el equipo



FISTERRA



NUEVOS MERCADOS

PENETRACIÓN DEL MERCADO



Productos existentes + Mercados existentes

Tanto Fisterra como Finnegans tienen un alto grado de compromiso por la misma clase de negocio a la que se venía dedicando. Para ello, dedicará recursos adicionales en la fase de "Nuevos Mercados", siendo una ventaja la apuesta a un mercado atraviesa fases de crecimiento o de madurez.

		PRODUCTOS	
		Actuales	Nuevos
MERCADOS	Actuales	Estrategias de penetración de mercados 	Estrategias de desarrollo de productos
	Nuevos	Estrategias de desarrollo de mercados	Estrategias de diversificación



NUEVOS MERCADOS

INVESTIGACIÓN

- Análisis de ERP de la competencia, políticas de Partner.
- Análisis de ERP de la competencia, precios de suscripción y de puesta en marcha.

Relevamiento del sistema impositivo

- Relevamiento para Conexión de Factura Electrónica.
- Otras vinculaciones con Agencias Fiscales.

ESTIMACIÓN DE COSTOS

Relevamiento para modificaciones del ERP.

- Conexión con Facturación Electrónica.
- Informes de salida para conexión con las agencias fiscales.
- Adopción del menú al idioma local.



FISTERRA



**ESTIMACIÓN DE COSTOS DE
IMPLEMENTACIÓN Y VENTA**

**DETERMINACIÓN DEL MARGEN DE
CONTRIBUCIÓN**



FISTERRA



MODELO DE NEGOCIO

Existen distintos modelos de negocios:

- Partner
- Comisión
- Representante



FISTERRA