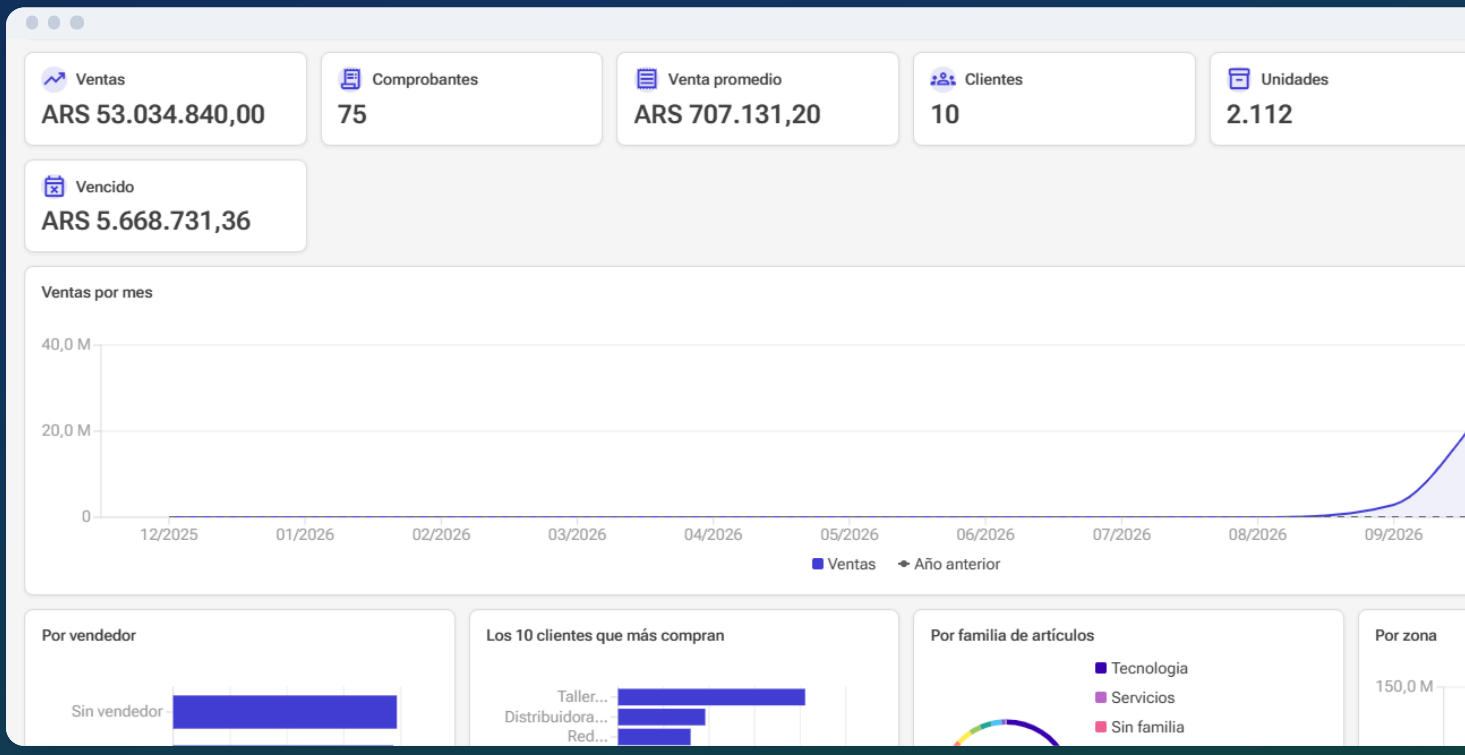
Emint ERP 360

Edición noviembre 2026

GUÍA DE FUNCIONALIDADES

# Emint ERP 360

Un sistema de gestión en la nube, en su servidor o híbrido, para empresas que venden, compran, producen e importan en uno o varios países de América y Europa.




Noviembre 2026

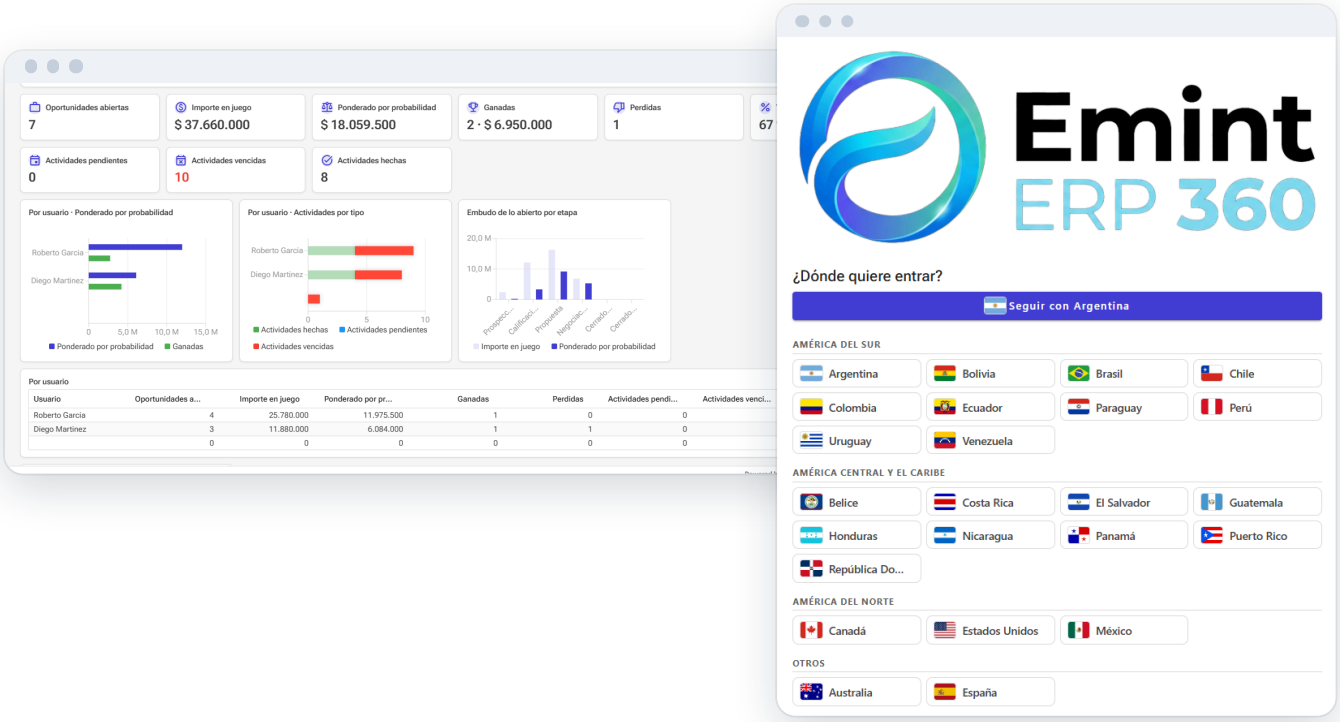
Powered by ConsultArg

# Bienvenido a Emint ERP 360

Emint ERP 360 reúne en un solo lugar la operación completa de una empresa: ventas, compras, almacenes, tesorería, contabilidad, importación, producción, proyectos, mantenimiento, recursos humanos, agro y hacienda, créditos a clientes y la relación con los clientes.

Está pensado para pymes y empresas medianas que necesitan ordenar su gestión sin un proyecto interminable: todos los módulos forman parte del mismo sistema, se adapta al país de la empresa y cada una activa lo que usa a medida que el negocio lo pide.

Esta guía recorre lo que el sistema hace hoy, área por área.




Una sola entrada para los 24 países.

# Contenido

Emint ERP 360 en cifras 4
Panorama del producto 5
Inteligencia artificial y asistentes 6
Reportes, Lista 360 y tableros 7
Contabilidad y presupuesto 8
Tesorería, flujo de fondos y activo fijo 9
Facturación electrónica y localización 10
Compras y cuentas por pagar 11
Documentos adjuntos y vencimientos 12
Importación y comercio exterior 13
Almacenes e inventario 14
Logística y seguridad vial 15
Producción y MRP 16
Ventas y cuentas por cobrar 17
Facturación recurrente 18
Punto de venta 19
Comercio electrónico y Enlace 360 20
CRM 21
Proyectos y planificación 22
Mantenimiento 23
Agro 24
Hacienda 25
Créditos y financiación 26
Recursos humanos y nómina 27
Seguridad, administración y auditoría 28
Nube, servidor propio o híbrido 29
Automatización y flujos 30
Soluciones por rubro 31
Personalización sin programar 32
Migración e implementación 33

# Emint ERP 360 en cifras

Un mismo sistema para empresas de distintos países, rubros e idiomas.

**24**
**países**
Localización con los impuestos, documentos y libros de cada país, desde Argentina hasta España.

**4**
**idiomas de trabajo**
Pantallas, campos y manual en español, inglés, portugués y francés.

**16**
**idiomas en documentos**
Títulos de facturas, remitos y recibos en el idioma del cliente o del proveedor.

**7**
**países con nómina**
Argentina, Chile, Costa Rica, Estados Unidos, México, Panamá y Perú; los demás países se suman en próximas versiones.

**100**
**lecturas con IA por mes**
Incluidas en el paquete estándar para leer facturas, despachos y extractos.

**5**
**demos por rubro**
Autopartes, textil, farmacia, tecnología y minería, con datos del negocio y video.

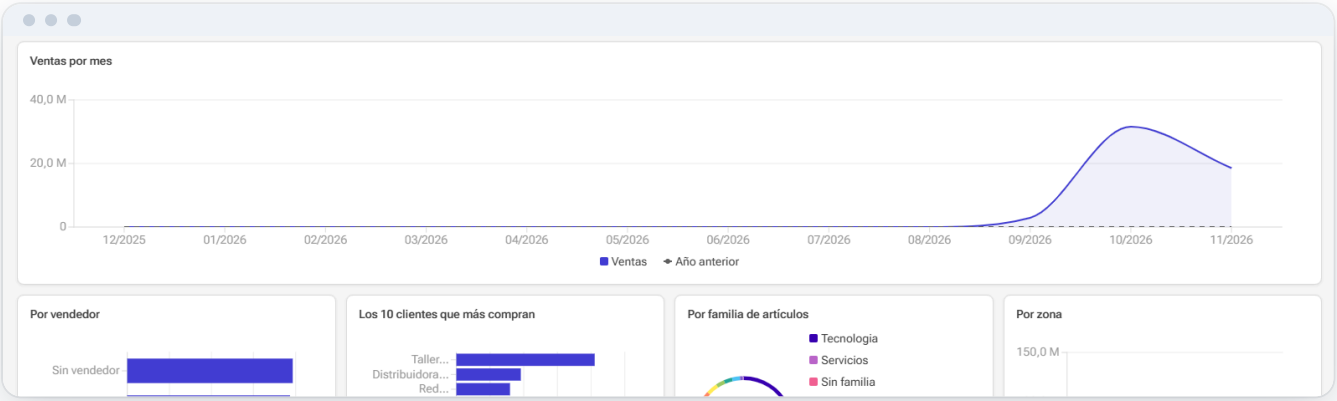
**Todo incluido en un solo sistema.** Ventas, facturación recurrente, créditos, compras, almacenes, tesorería, contabilidad, importación, producción, logística, proyectos, mantenimiento, recursos humanos, agro y hacienda, CRM y punto de venta son parte del mismo producto, sobre la misma base de datos. No hace falta sumar sistemas de terceros ni conectarlos entre sí; cada empresa activa los módulos que usa.

**En la nube, en su servidor o híbrido.** Las tres opciones se eligen desde el paquete estándar, sin pasar a un plan superior: la nube de ConsultArg, el servidor propio de la empresa, con las mismas versiones y la misma seguridad, o la combinación de ambos con resguardo o contingencia en la nube.

# Panorama del producto

Todo el circuito del negocio en una sola base de datos, sin planillas sueltas ni sistemas que no se hablan.

Cada documento que se confirma mueve lo que tiene que mover: el stock, la cuenta del cliente o del proveedor, la caja y el asiento contable. No hay que pasar datos a mano de un módulo a otro ni conciliar al fin de mes lo que el sistema ya sabe.




## Un solo camino por operación

Todo lo que mueve stock pasa por el mismo motor, todo lo que contabiliza por el mismo motor de asientos y todo lo que numera por el mismo numerador. Ningún circuito queda sin costo, sin asiento o sin número.

## Documentos con ciclo de vida

Borrador, confirmado y anulado con contramovimiento. Un número usado no se reutiliza y un período cerrado no se puede tocar.

## Multiempresa y multimoneda

Cada empresa tiene su propia base, con su calendario contable y su país. Cada importe se guarda en moneda local y en moneda secundaria.

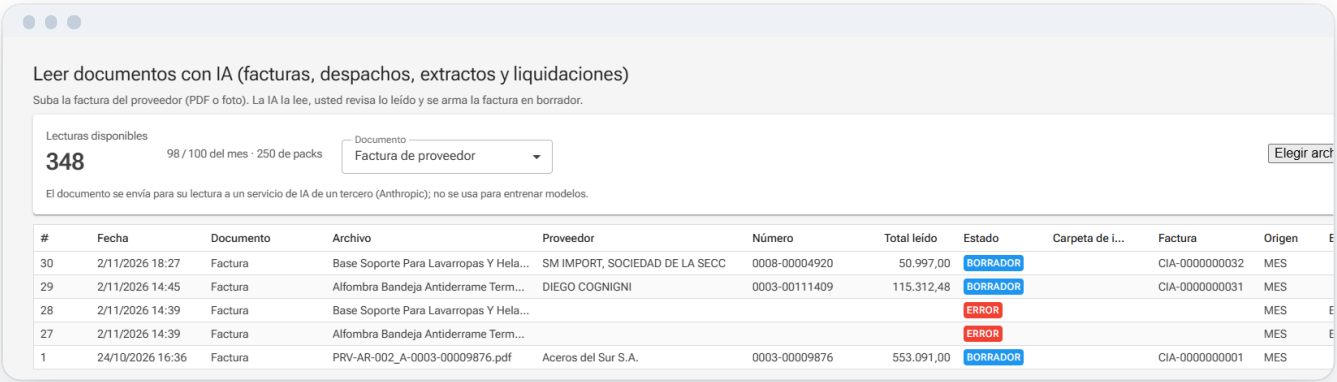
## Pensado para crecer

Todos los módulos están en el mismo sistema: se empieza con lo que hace falta y se activan los demás, con más usuarios y cajas, sin migrar de sistema.

# Inteligencia artificial y asistentes

## La IA hace el trabajo repetitivo; una persona revisa y decide.

Emint ERP 360 usa inteligencia artificial donde ahorra tiempo de verdad: leer documentos que llegan en PDF o en imagen, proponer acciones comerciales y responder preguntas sobre los datos de la empresa. Nada de lo que propone la IA se graba sin que una persona lo apruebe.




### Lectura de documentos

Facturas de proveedor, despachos de importación y extractos bancarios se leen y quedan como borrador para revisar. El mismo archivo no se lee dos veces.

### Facturas desde el portal

El proveedor sube su factura en el portal, la IA la lee y la empresa la revisa antes de registrarla.

### Agentes del CRM

Los agentes siguen leads, oportunidades estancadas, encuestas, campañas, pedidos de servicio y la cobranza, y proponen el próximo paso. Nunca anulan, borran ni pagan.

### Asistentes de IA conectados

El servidor MCP, incluido, permite consultar reportes y listados desde Claude, Gemini, Copilot o ChatGPT, siempre con los permisos del usuario. Cada empresa usa su propia cuenta del asistente que elija, con el plan y el costo de ese proveedor: algunos tienen versión gratuita y otros lo permiten solo en planes pagos.

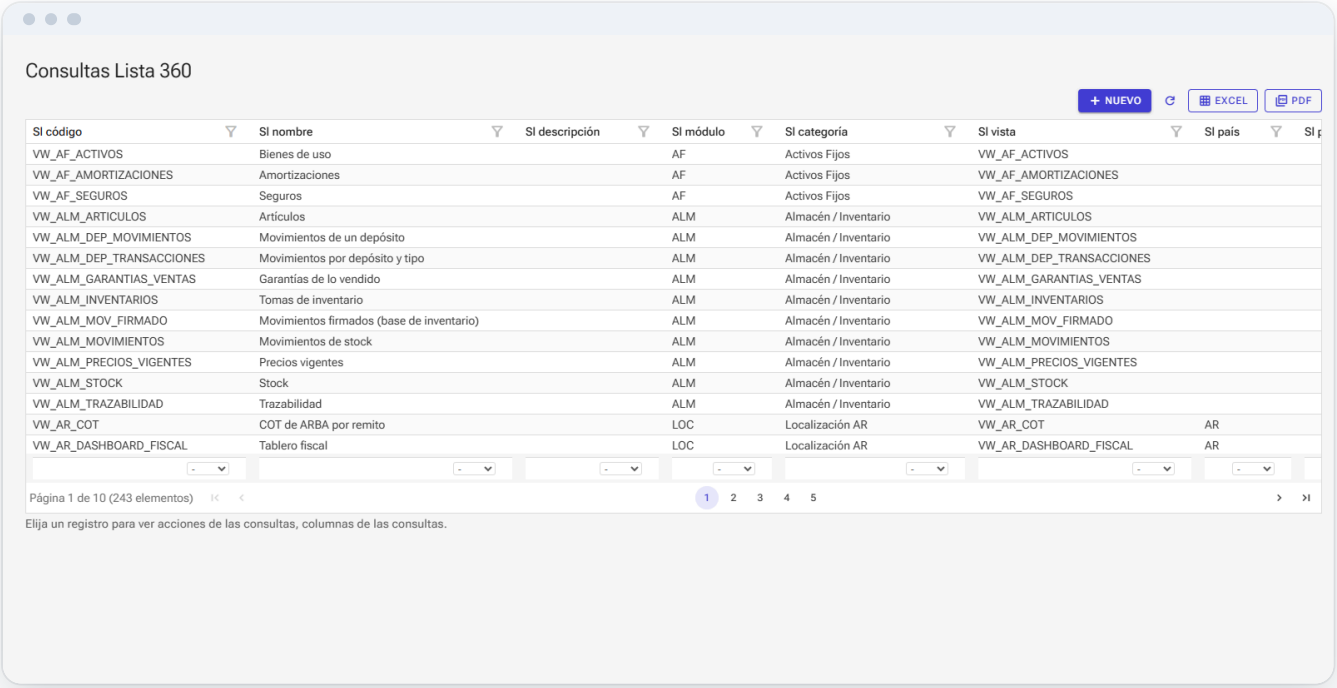
### IA propia incluida

La lectura de documentos y los agentes funcionan con Claude, sin cuenta aparte: el paquete estándar incluye 100 lecturas por mes y, si hacen falta más, se agregan packs.

# Reportes, Lista 360 y tableros

La información correcta, en el momento justo, sin pedirle un reporte a sistemas.

Cada usuario entra a un inicio con los indicadores de su perfil y a tableros por área. Desde cualquier consulta se llega al documento original, y todo se exporta a Excel o a PDF.




| Sl código | Sl nombre | Sl descripción | Sl módulo | Sl categoría | Sl vista | Sl país |
|---|---|---|---|---|---|---|
| VW_AF_ACTIVOS | Bienes de uso | | AF | Activos Fijos | VW_AF_ACTIVOS | |
| VW_AF_AMORTIZACIONES | Amortizaciones | | AF | Activos Fijos | VW_AF_AMORTIZACIONES | |
| VW_AF_SEGUROS | Seguros | | AF | Activos Fijos | VW_AF_SEGUROS | |
| VW_ALM_ARTICULOS | Artículos | | ALM | Almacén / Inventario | VW_ALM_ARTICULOS | |
| VW_ALM_DEP_MOVIMIENTOS | Movimientos de un depósito | | ALM | Almacén / Inventario | VW_ALM_DEP_MOVIMIENTOS | |
| VW_ALM_DEP_TRANSACCIONES | Movimientos por depósito y tipo | | ALM | Almacén / Inventario | VW_ALM_DEP_TRANSACCIONES | |
| VW_ALM_GARANTIAS_VENTAS | Garantías de lo vendido | | ALM | Almacén / Inventario | VW_ALM_GARANTIAS_VENTAS | |
| VW_ALM_INVENTARIOS | Tomas de inventario | | ALM | Almacén / Inventario | VW_ALM_INVENTARIOS | |
| VW_ALM_MOV_FIRMADO | Movimientos firmados (base de inventario) | | ALM | Almacén / Inventario | VW_ALM_MOV_FIRMADO | |
| VW_ALM_MOVIMIENTOS | Movimientos de stock | | ALM | Almacén / Inventario | VW_ALM_MOVIMIENTOS | |
| VW_ALM_PRECIOS_VIGENTES | Precios vigentes | | ALM | Almacén / Inventario | VW_ALM_PRECIOS_VIGENTES | |
| VW_ALM_STOCK | Stock | | ALM | Almacén / Inventario | VW_ALM_STOCK | |
| VW_ALM_TRAZABILIDAD | Trazabilidad | | ALM | Almacén / Inventario | VW_ALM_TRAZABILIDAD | |
| VW_AR_COT | COT de ARBA por remito | | LOC | Localización AR | VW_AR_COT | AR |
| VW_AR_DASHBOARD_FISCAL | Tablero fiscal | | LOC | Localización AR | VW_AR_DASHBOARD_FISCAL | AR |

## Lista 360

Listados libres sobre los datos del sistema: el usuario elige columnas, filtros, agrupación y totales, y guarda sus variantes propias o las comparte.

## Tableros por área

Ventas, CRM, producción y proyectos tienen su tablero con indicadores y gráficos que se actualizan con cada operación.

## Reportes de cada módulo

Kardex, antigüedad de saldos, balance, estados contables comparativos, flujo de fondos y stock reconstruido a cualquier fecha.

## Envíos programados

Cualquier reporte puede llegar por correo cada día, semana o mes, en Excel o en PDF.

## Del número al documento

Desde un total se baja al detalle y desde el detalle al comprobante, sin salir de la pantalla.

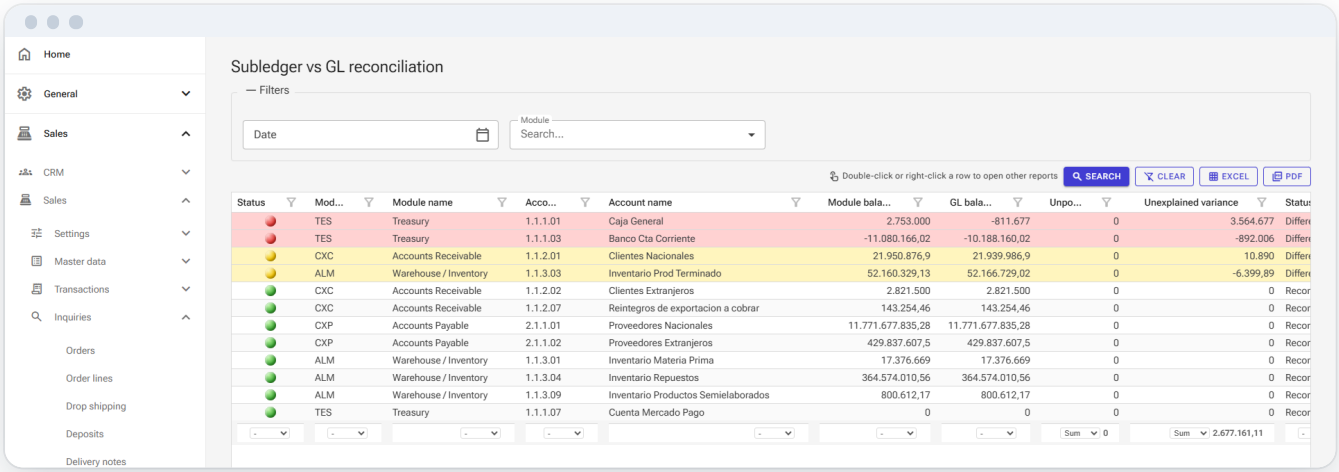
## Dólar en Argentina

Las empresas de Argentina ven en el inicio las cotizaciones del dólar (oficial, MEP, contado con liquidación, blue, mayorista, cripto y tarjeta) y su evolución de 30 días, actualizadas cada media hora.

# Contabilidad y presupuesto

Los asientos nacen solos de cada operación; el contador se dedica a analizar.

Cada empresa elige cómo contabiliza: en línea, al confirmar cada documento, o en lote, con un proceso que genera los asientos pendientes. La cuenta la define el artículo, su clase o el tercero, y las provisiones de remitos y recepciones quedan registradas.




## Plan de cuentas y centros de costo

Plan de cuentas propio, centros de costo y dimensiones de análisis en cada línea del asiento.

## Ejercicios y cierres

Períodos mensuales que se cierran para que nadie opere en ellos. La reapertura queda registrada con usuario y motivo.

## Control de módulos

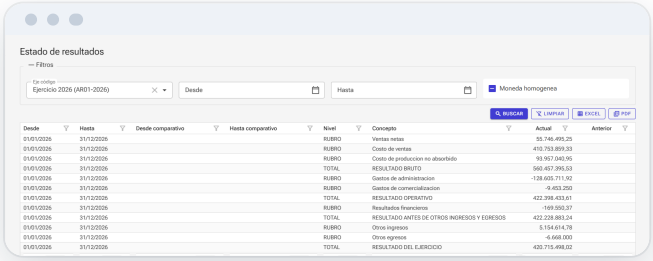
El saldo de clientes, proveedores, stock y bancos se compara con la contabilidad, con un semáforo por módulo.

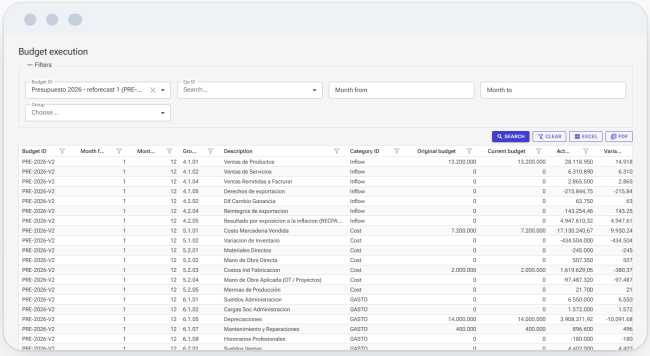
## Presupuesto

Presupuesto por cuenta y centro de costo, con comparación contra lo real mes a mes.

## Estados contables

Balance, estado de resultados y comparativos en moneda local y secundaria, listos para exportar.

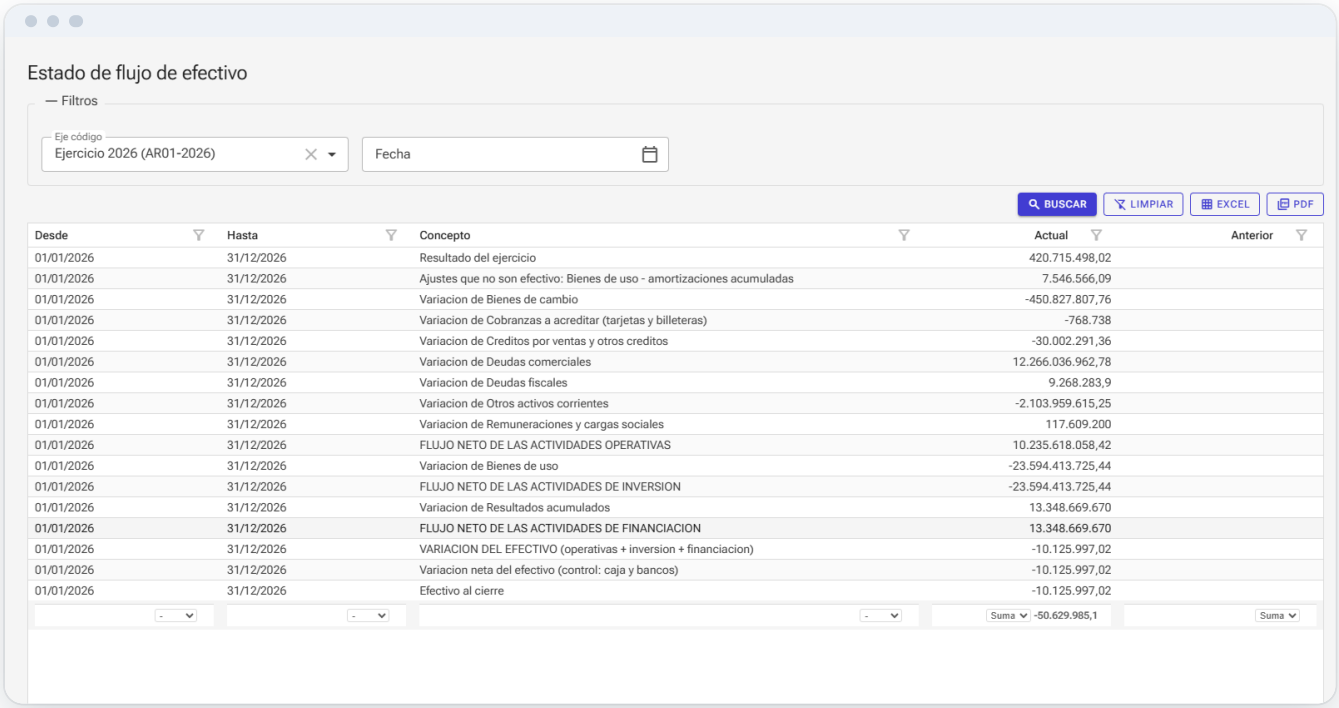


# Tesorería, flujo de fondos y activo fijo

## Saber hoy cuánto dinero va a haber la semana que viene.

Cajas, bancos, cheques, cobranzas y pagos en un mismo lugar, con la cotización de cada moneda y la conciliación bancaria. El flujo de fondos se arma con lo que ya está cargado en ventas, compras y sueldos.




| Desde | Hasta | Concepto | Actual | Anterior |
|---|---|---|---|---|
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Resultado del ejercicio | 420.715.498,02 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Ajustes que no son efectivo: Bienes de uso - amortizaciones acumuladas | 7.546.566,09 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Variacion de Bienes de cambio | -450.827.807,76 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Variacion de Cobranzas a acreditar (tarjetas y billeteras) | -768.738 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Variacion de Creditos por ventas y otros creditos | -30.002.291,36 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Variacion de Deudas comerciales | 12.266.036.962,78 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Variacion de Deudas fiscales | 9.268.283,9 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Variacion de Otros activos corrientes | -2.103.959.615,25 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Variacion de Remuneraciones y cargas sociales | 117.609.200 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | FLUJO NETO DE LAS ACTIVIDADES OPERATIVAS | 10.235.618.058,42 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Variacion de Bienes de uso | -23.594.413.725,44 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | FLUJO NETO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSION | -23.594.413.725,44 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Variacion de Resultados acumulados | 13.348.669.670 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | FLUJO NETO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACION | 13.348.669.670 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | VARIACION DEL EFECTIVO (operativas + inversion + financiacion) | -10.125.997,02 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Variacion neta del efectivo (control: caja y bancos) | -10.125.997,02 | |
| 01/01/2026 | 31/12/2026 | Efectivo al cierre | -10.125.997,02 | |
| | | | Suma -50.629.985,1 | Suma |

### Cajas y bancos

Movimientos, transferencias entre cuentas, cheques propios y de terceros, y conciliación contra el extracto, que también puede leer la IA.

### Cobranzas y pagos

Recibos y órdenes de pago con retenciones calculadas por el sistema según el país y el padrón del tercero.

### Flujo de fondos

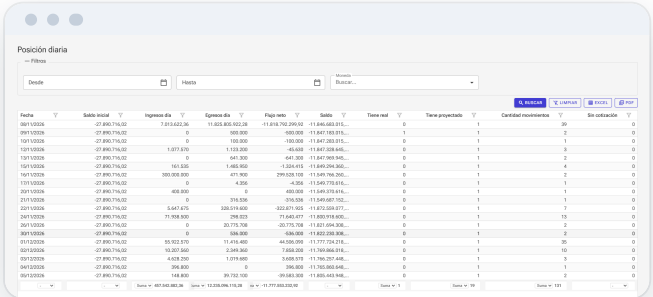
Proyección por semana o por mes con lo que hay que cobrar y pagar, y comparación con lo presupuestado.

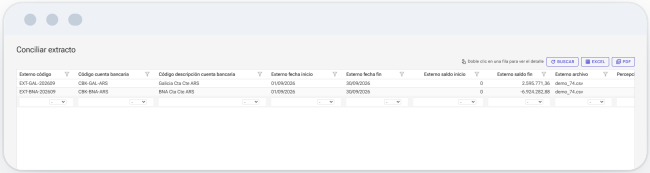
### Activo fijo

Altas, amortizaciones y bajas de bienes de uso, con su asiento automático.

### Diferencia de cambio

Las diferencias por cotización se calculan al cobrar y al pagar, y se contabilizan solas.



# Facturación electrónica y localización

El sistema habla el idioma fiscal de cada país donde opera la empresa.

El motor general es el mismo para todos; lo propio de cada país (impuestos, documentos electrónicos, libros y padrones) se activa según el país de la empresa. Una empresa con entidades en varios países trabaja con una base por entidad.

Argentina · Bolivia · Brasil · Canadá · Chile · Colombia · Costa Rica · Ecuador · El Salvador · España · Estados Unidos · Guatemala · Honduras · México · Nicaragua · Panamá · Paraguay · Perú · Puerto Rico · Rep. Dominicana · Uruguay · Venezuela · Belice · Australia

## Cono Sur y Andes

Argentina, Chile, Perú, Uruguay, Paraguay, Bolivia, Ecuador y Colombia: comprobantes electrónicos, retenciones y percepciones, y los libros de cada organismo.

## México, Centroamérica y Caribe

CFDI en México y los documentos electrónicos de Costa Rica, Panamá, Guatemala, El Salvador, Honduras, Nicaragua, República Dominicana y Puerto Rico.

## Estados Unidos y Canadá

Sales tax por jurisdicción, formularios 1099, GST/HST y EDI X12 (810, 856 y 997) para trabajar con grandes cadenas.

## Europa, Brasil y Australia

España con VERI*FACTU, Brasil con la nota fiscal y Australia con GST. Los títulos de los documentos salen en 16 idiomas.

## Nómina local

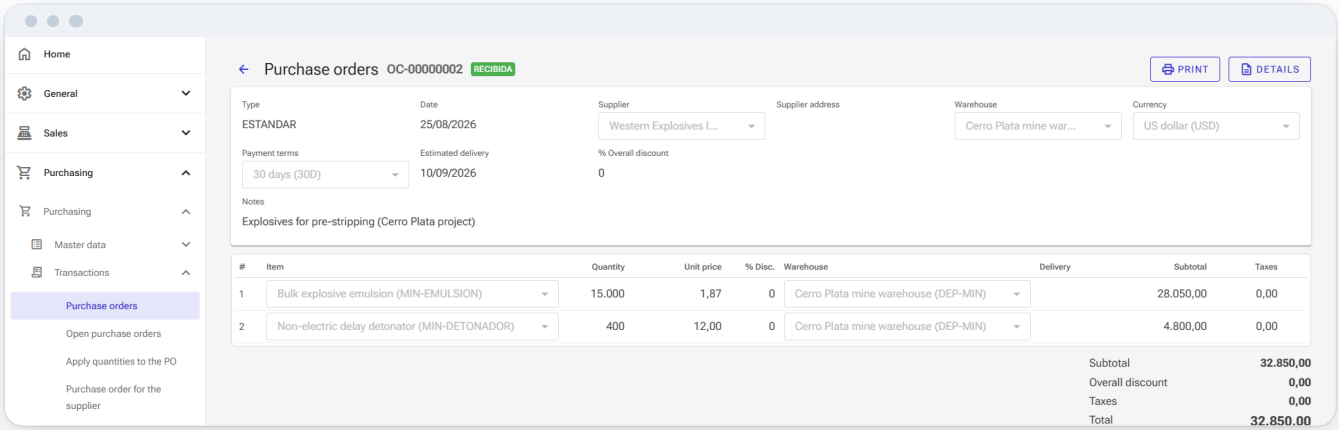
Liquidación de sueldos con las reglas de Argentina, Chile, Costa Rica, Estados Unidos, México, Panamá y Perú; el resto de los países se incorpora en próximas versiones.

> El alcance de cada país (completo o básico) y la conexión con su organismo fiscal se confirman en la propuesta comercial.

# Compras y cuentas por pagar

## Comprar lo justo, al mejor precio y con la aprobación de quien corresponde.

Desde la solicitud hasta el pago, cada paso queda registrado. Las órdenes se aprueban por monto y por rol, la recepción controla lo que llegó y la factura se compara con la orden antes de registrarse.




### Órdenes con aprobación

Aprobadores por usuario o por rol con monto máximo, y circuitos de compra que no permiten saltear pasos.

### Recepción y control

Recepción total o parcial, con lista de control ciega o detallada para el depósito.

### Facturas de proveedor

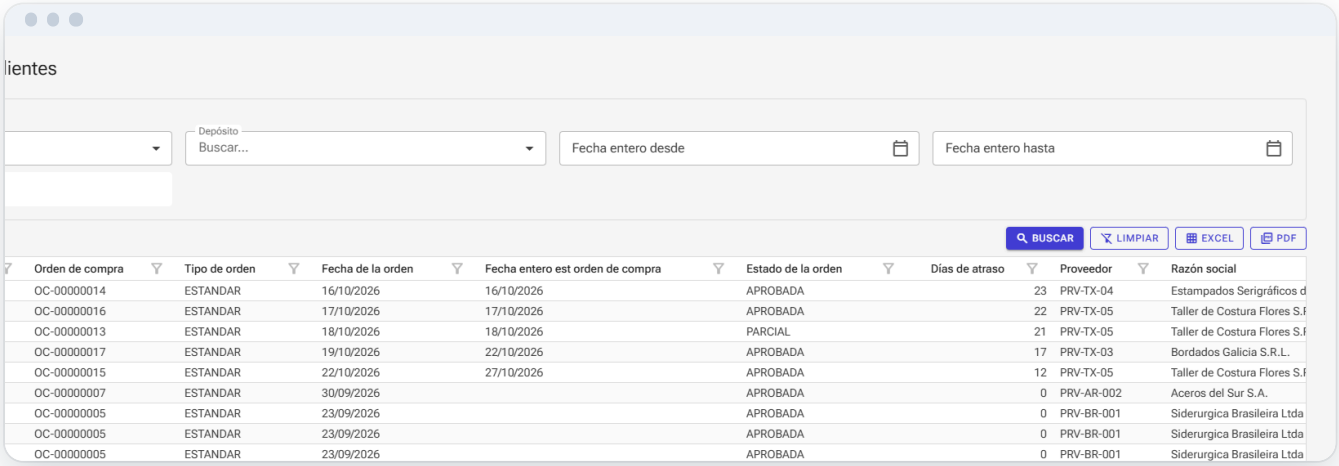
Carga manual, desde el portal o leída por IA, con impuestos y retenciones calculados por el sistema.

### Listas de precio por proveedor

Precios y códigos del proveedor por artículo, para comparar antes de comprar.

### Portal de proveedores

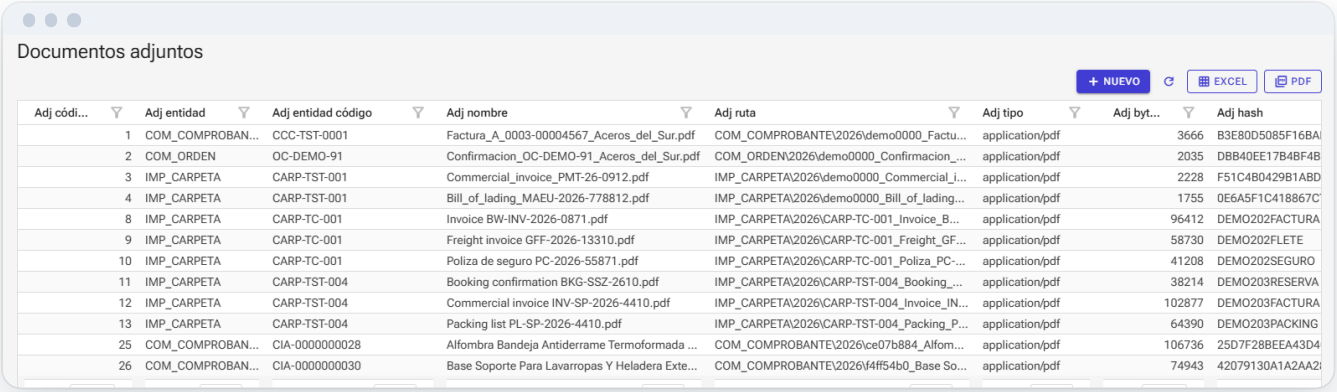
El proveedor ve sus órdenes, pagos y certificados de retención, y sube sus facturas, sin ocupar usuarios de la suscripción.



# Documentos adjuntos y vencimientos

Los papeles de clientes, proveedores y artículos, en el mismo lugar que la operación.

Comprobantes, órdenes y carpetas de importación llevan sus archivos adjuntos. Además, cada maestro tiene su solapa Documentos: antecedentes, balances y referencias de clientes y proveedores; certificados de origen, manuales y modo de uso de los artículos.




| Adj códi... | Adj entidad | Adj entidad código | Adj nombre | Adj ruta | Adj tipo | Adj byt... | Adj hash |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | COM_COMPROBAN... | CCC-TST-0001 | Factura_A_0003-00004567_Aceros_del_Sur.pdf | COM_COMPROBANTE\2026\demo0000_Factu... | application/pdf | 3666 | B3E80D5085F16BA |
| 2 | COM_ORDEN | OC-DEMO-91 | Confirmacion_OC-DEMO-91_Aceros_del_Sur.pdf | COM_ORDEN\2026\demo0000_Confirmacion_... | application/pdf | 2035 | DBB40EE17B4BF4B |
| 3 | IMP_CARPETA | CARP-TST-001 | Commercial_invoice_PMT-26-0912.pdf | IMP_CARPETA\2026\demo0000_Commercial_i... | application/pdf | 2228 | F51C4B0429B1ABD |
| 4 | IMP_CARPETA | CARP-TST-001 | Bill_of_lading_MAEU-2026-778812.pdf | IMP_CARPETA\2026\demo0000_Bill_of_lading... | application/pdf | 1755 | 0E6A5F1C418867C |
| 8 | IMP_CARPETA | CARP-TC-001 | Invoice BW-INV-2026-0871.pdf | IMP_CARPETA\2026\CARP-TC-001_Invoice_B... | application/pdf | 96412 | DEMO202FACTURA |
| 9 | IMP_CARPETA | CARP-TC-001 | Freight invoice GFF-2026-13310.pdf | IMP_CARPETA\2026\CARP-TC-001_Freight_GF... | application/pdf | 58730 | DEMO202FLETE |
| 10 | IMP_CARPETA | CARP-TC-001 | Poliza de seguro PC-2026-55871.pdf | IMP_CARPETA\2026\CARP-TC-001_Poliza_PC-... | application/pdf | 41208 | DEMO202SEGURO |
| 11 | IMP_CARPETA | CARP-TST-004 | Booking confirmation BKG-SSZ-2610.pdf | IMP_CARPETA\2026\CARP-TST-004_Booking_... | application/pdf | 38214 | DEMO203RESERVA |
| 12 | IMP_CARPETA | CARP-TST-004 | Commercial invoice INV-SP-2026-4410.pdf | IMP_CARPETA\2026\CARP-TST-004_Invoice_IN... | application/pdf | 102877 | DEMO203FACTURA |
| 13 | IMP_CARPETA | CARP-TST-004 | Packing list PL-SP-2026-4410.pdf | IMP_CARPETA\2026\CARP-TST-004_Packing_P... | application/pdf | 64390 | DEMO203PACKING |
| 25 | COM_COMPROBAN... | CIA-0000000028 | Alfombra Bandeja Antiderrame Termoformada ... | COM_COMPROBANTE\2026\ce07b884_Alfom... | application/pdf | 106736 | 25D7F28BEEA43D4 |
| 26 | COM_COMPROBAN... | CIA-0000000030 | Base Soporte Para Lavarropas Y Heladera Exte... | COM_COMPROBANTE\2026\f4ff54b0_Base So... | application/pdf | 74943 | 42079130A1A2AA2 |

## Tipos de documento

Cada empresa define sus tipos: a qué maestro aplican, si vencen, con cuántos días de aviso y si son reservados para la gerencia.

## Un documento, varios artículos

El certificado de un proveedor se carga una vez y queda vinculado a cada artículo que cubre.

## Versiones

Si llega un documento con el mismo número, reemplaza al anterior y la versión vieja queda guardada.

## Avisos de vencimiento

El sistema avisa lo vencido y lo que está por vencer, y lo muestra en Lista 360.

## Importación sin sorpresas

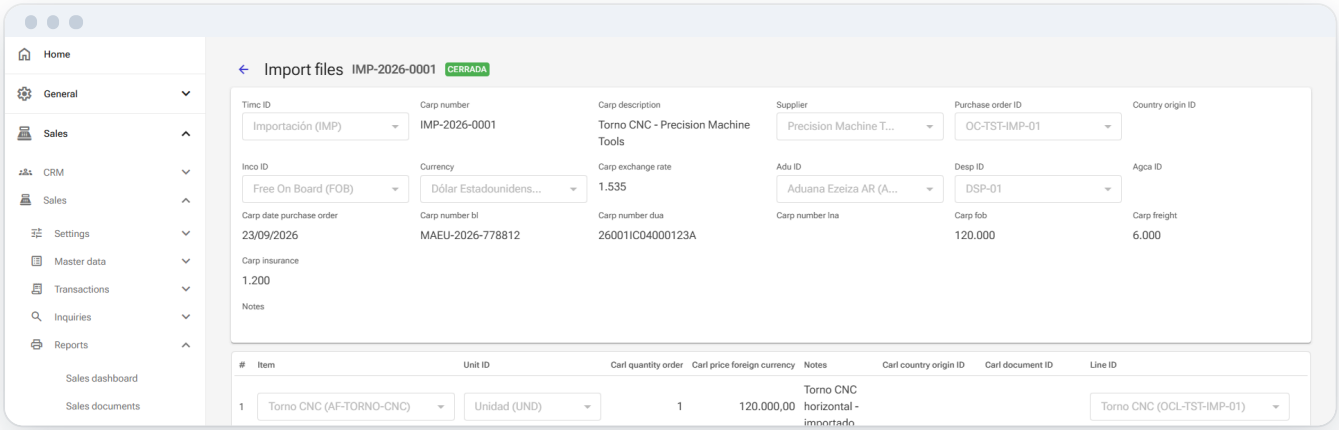
En cada carpeta abierta se controla qué documentos exige la mercadería y si van a estar vigentes al arribo, para evitar demoras en el depósito fiscal.

> Cada archivo se guarda con su huella digital, para comprobar que no fue modificado.

# Importación y comercio exterior

## El costo real de cada artículo importado, con todos sus gastos.

Cada operación de importación se sigue en una carpeta que reúne la orden, el embarque, el despacho, los gastos y los papeles. Al cerrar, el costo de cada artículo incluye flete, seguro, derechos y gastos de despacho.




### Carpeta de importación

Toda la operación en un solo lugar, con estados, fechas y documentos adjuntos.

### Costeo por posición arancelaria

Derechos y tasas por posición, preferencias por acuerdo comercial y prorrateo de gastos sobre cada artículo.

### Gastos desde las facturas

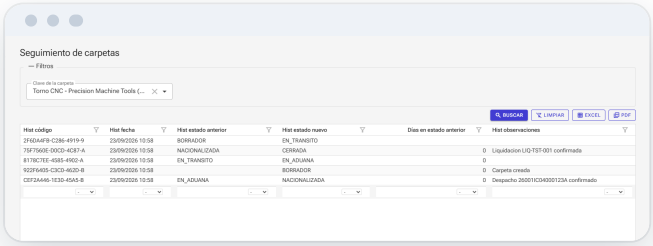
Las facturas del despachante, del flete y del seguro se asignan a la carpeta y entran al costo.

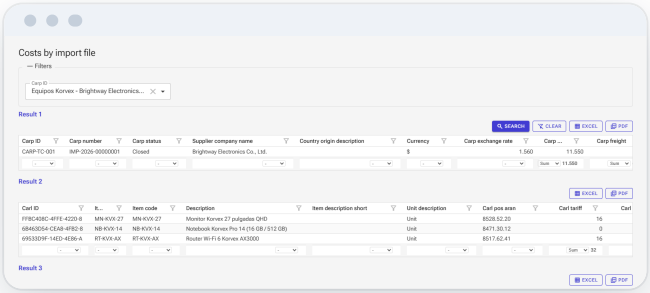
### Portal del forwarder

El agente de carga actualiza fechas y documentos del embarque desde su propio acceso.

### Exportación

Factura de exportación, packing list y documentos en el idioma del cliente.

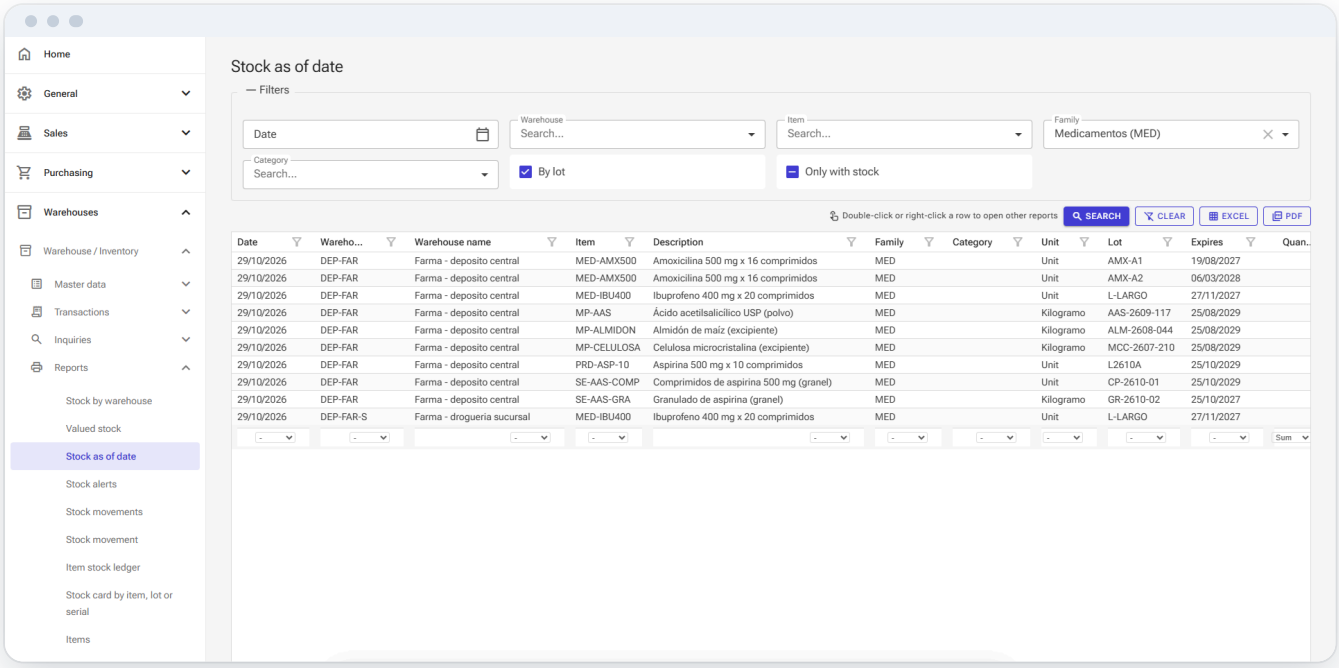


# Almacenes e inventario

## Stock confiable en cada depósito, valorizado como corresponde.

Cada movimiento de stock pasa por el mismo motor, con su costo y su asiento. El inventario se puede ver a cualquier fecha pasada y conciliar contra la contabilidad.




### Depósitos y ubicaciones

Varios depósitos y sectores, con transferencias, reservas para pedidos y stock mínimo con aviso.

### Inventario físico

Conteo con lector o por archivo, apertura y cierre del inventario y ajuste automático.

### Costos por capas

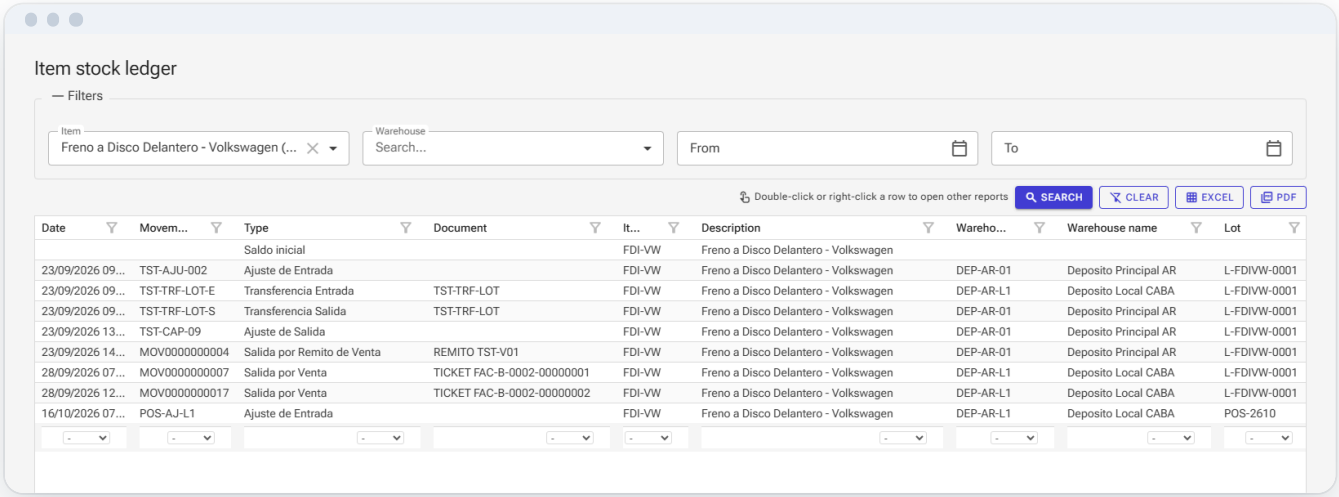
Costo promedio o por capas, con recosteo cuando llegan gastos tarde.

### Trazabilidad y garantías

Lotes y series con número maestro para seguir un artículo desde la compra hasta la venta, y control de garantías.

### Variantes y matrices

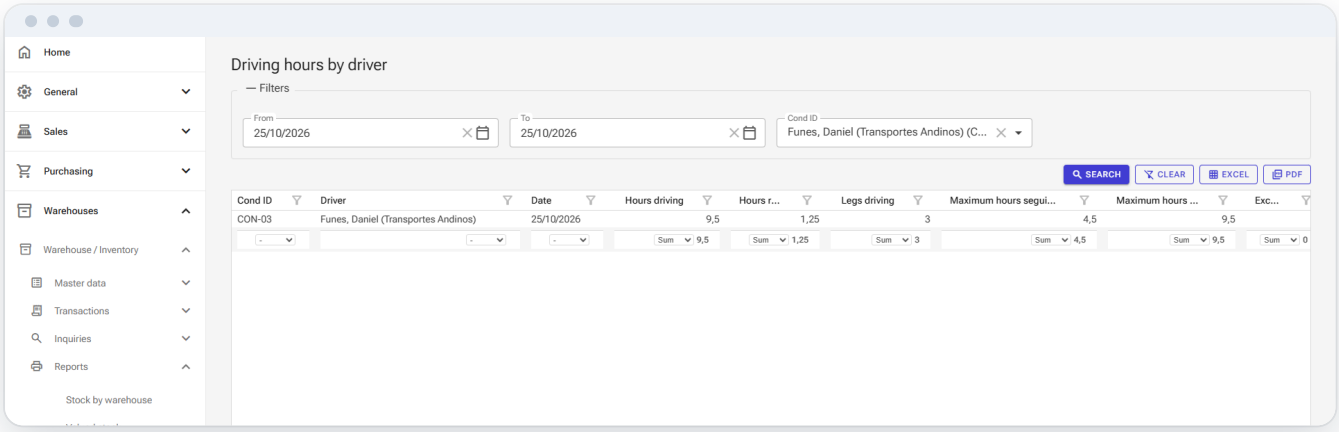
Talle, color y otras variantes con grilla de carga, ideal para indumentaria y calzado.



# Logística y seguridad vial

## Del depósito al cliente, con el viaje y el conductor bajo control.

Los pedidos se preparan, se despachan y se siguen hasta la entrega. Para empresas con flota propia, el sistema registra vehículos, conductores y horas de conducción.




### Preparación y despacho

Picking por pedido, remitos y hojas de ruta con los documentos que acompañan la mercadería.

### Operadores logísticos

Intercambio de pedidos, remitos y facturas con el operador logístico por archivo o por API.

### Seguimiento de viajes

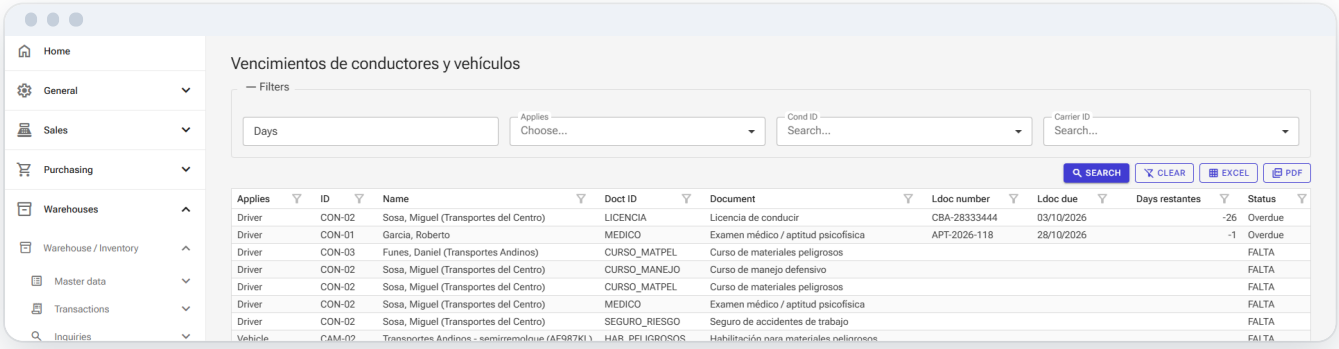
Posición de cada viaje informada por GPS o por el conductor, con fechas de salida y entrega.

### Seguridad vial

Vencimientos de licencias y vehículos, horas de conducción y descanso, y alertas antes de que algo venza.

### Mercadería peligrosa

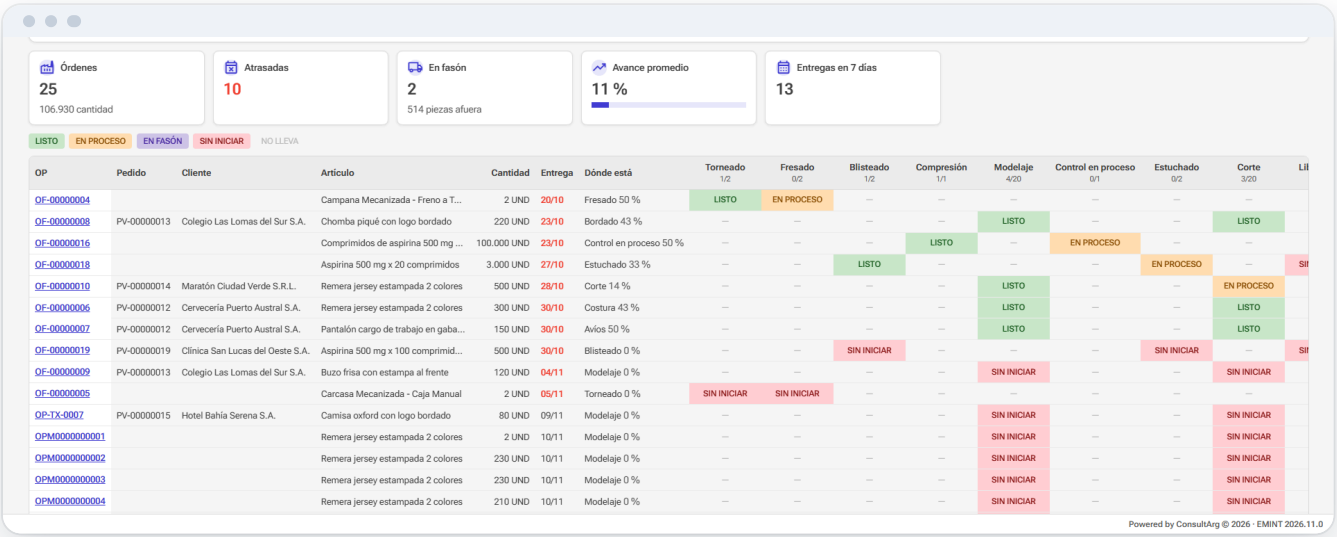
Artículos con su clasificación de peligrosidad y los datos que exige el transporte.



# Producción y MRP

## Planificar qué fabricar, con qué y cuándo, y saber cuánto costó.

Las órdenes de producción consumen materiales y horas según la fórmula del producto. El MRP calcula lo que falta comprar o fabricar para cumplir con los pedidos.




### Fórmulas y rutas

Lista de materiales por producto, con versiones, y rutas con centros de trabajo y tiempos.

### Costo plan contra real

Comparación del costo estándar con lo realmente consumido, por orden y por producto.

### Órdenes de producción

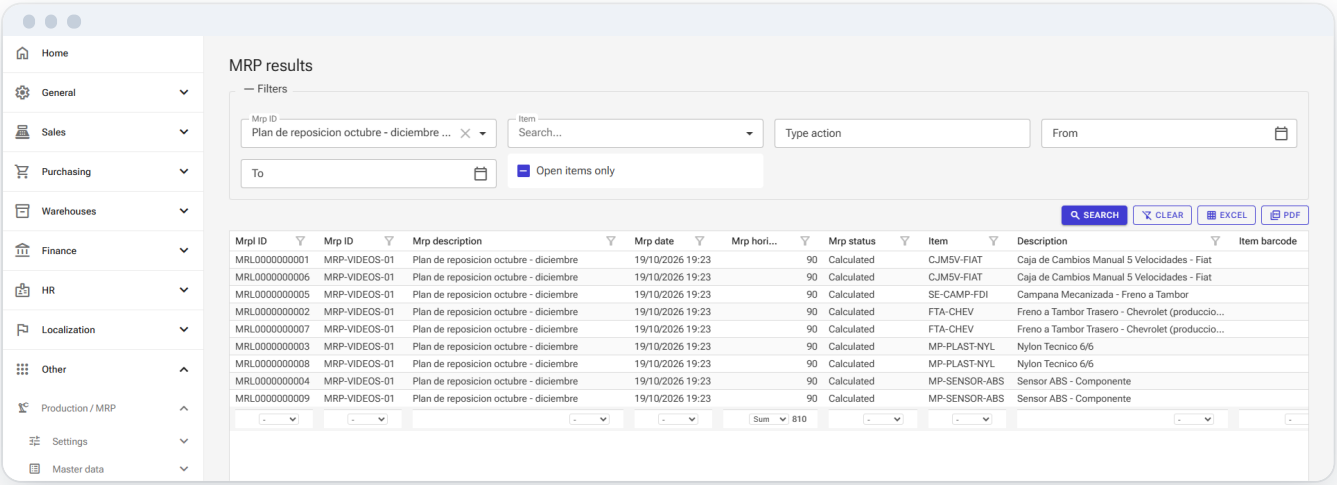
Emisión, consumo de materiales, partes de producción y cierre con el costo real.

### Tablero de producción

Órdenes en curso, atrasadas y terminadas, con el avance de cada centro de trabajo.

### MRP

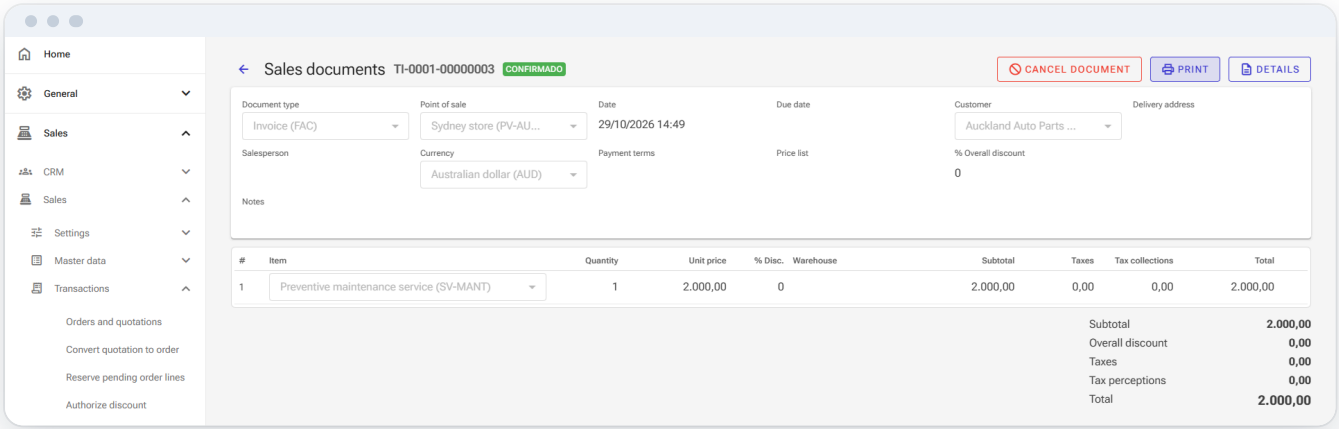
Necesidades de materiales a partir de pedidos y stock, con sugerencias de compra y de fabricación.



# Ventas y cuentas por cobrar

## Del presupuesto a la cobranza, sin perder un pedido en el camino.

Presupuestos, pedidos, remitos, facturas y notas de crédito encadenados. Los precios salen de las listas del cliente, los impuestos los calcula el sistema y el crédito se controla antes de confirmar.




### Listas de precio y descuentos

Listas por cliente, canal y moneda, con descuentos por rol que, por encima del tope, autoriza un supervisor.

### Cuentas por cobrar

Antigüedad de saldos, límite de crédito controlado al confirmar, avisos de vencimiento por correo y cobranza gestionada desde el CRM.

### Pedidos y reservas

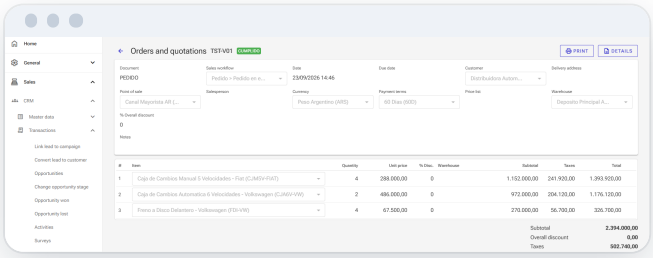
Pedidos con reserva de stock, entregas parciales y seguimiento de lo pendiente.

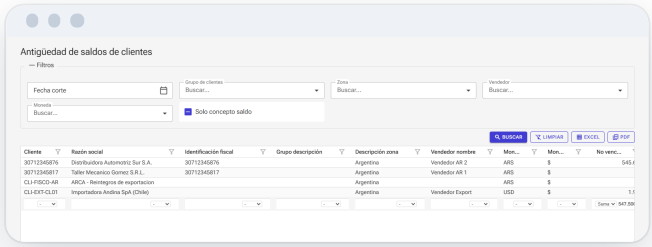
### Portal de clientes

El cliente consulta sus facturas y pedidos y descarga sus comprobantes.

### Facturación

Comprobantes electrónicos del país, en el formato legal o genérico y con títulos en el idioma del cliente.

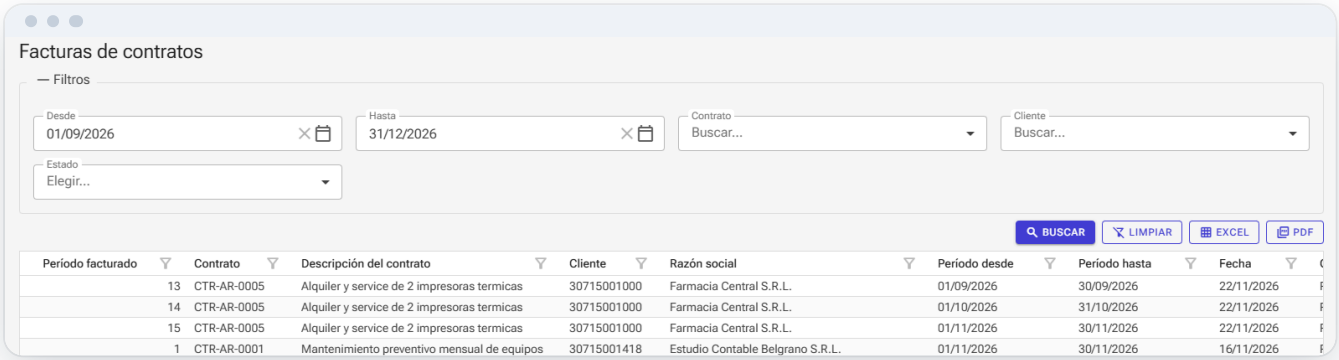




# Facturación recurrente

## Abonos, servicios y contratos que se facturan solos, período tras período.

Cada contrato define el cliente, los conceptos, la frecuencia y la vigencia. El sistema genera la factura legal de cada período con los impuestos del país, se la envía al cliente y deja registrada la gestión en el CRM.




### Contratos

Mensuales, trimestrales o anuales, con fecha de inicio y de fin, renovación automática y conceptos con precio propio.

### Próximas facturas

Una consulta muestra qué se va a facturar y cuándo, para anticipar la caja de los próximos meses.

### Factura legal automática

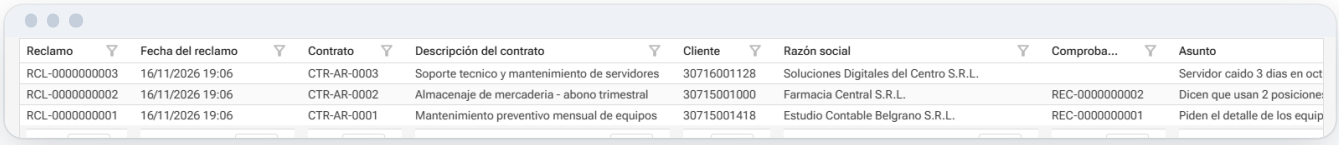
Una tarea automática genera la factura electrónica de cada período con el mismo motor de impuestos y numeración de Ventas.

### Reclamos

Los reclamos del cliente quedan vinculados al contrato y a la factura; si corresponde, el contrato se suspende hasta resolverlos.

### Envío por correo y WhatsApp

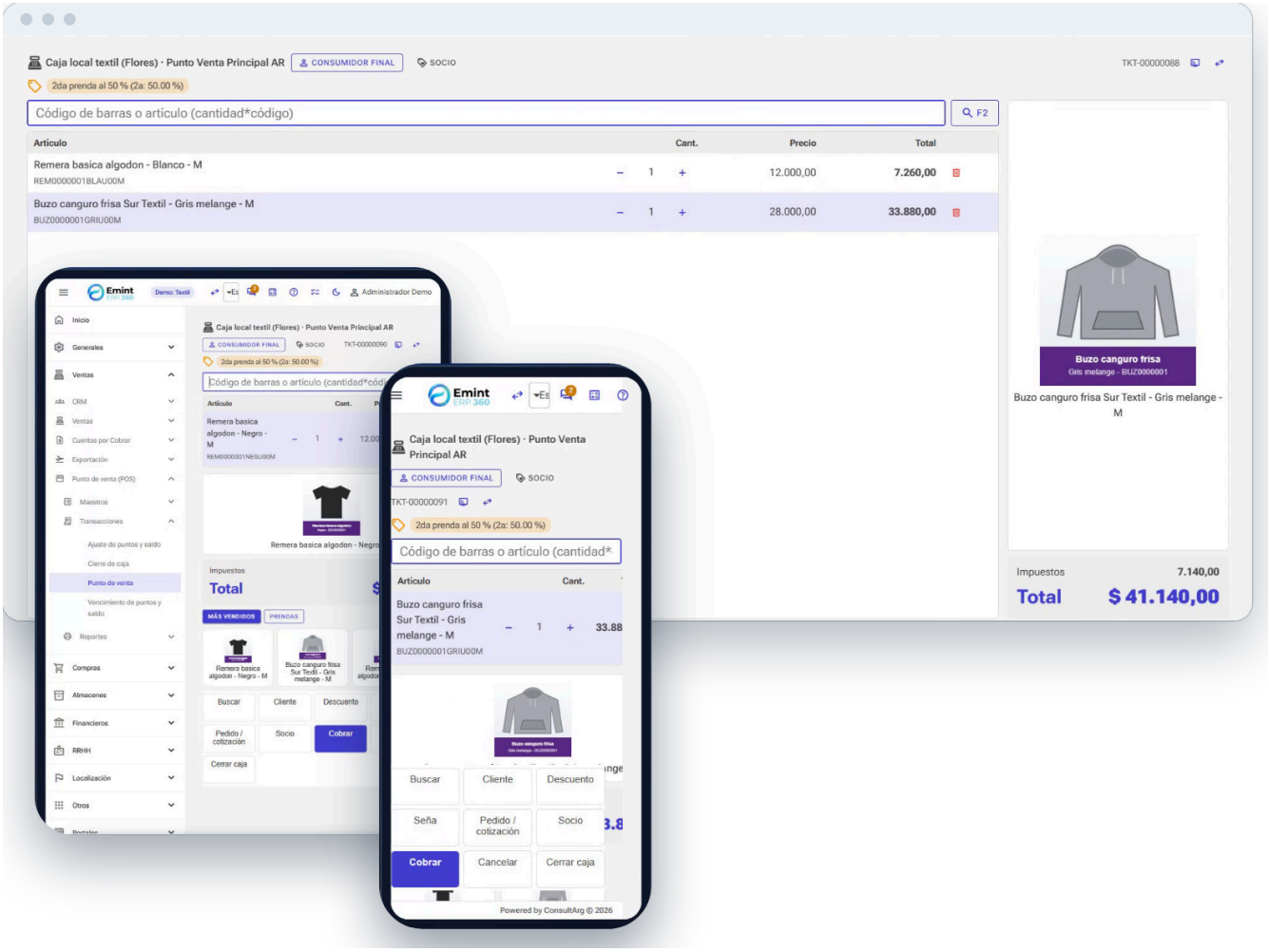
La factura sale al cliente por correo o por WhatsApp y queda como actividad completada en el CRM.



# Punto de venta

## Vender rápido en el mostrador, con el mismo stock y los mismos precios que el resto del sistema.

El punto de venta trabaja sobre la misma base que la gestión: cada ticket descuenta stock, suma a la caja y genera su asiento. Funciona con pantalla táctil y con una segunda pantalla para el cliente.




La misma caja en PC, tablet y celular: la pantalla se acomoda sola al equipo.

### Venta ágil

Búsqueda por código, lector o imagen, varios medios de pago en un mismo ticket y comprobante electrónico del país.

### Cajas y turnos

Apertura y cierre de caja con arqueo, retiros y diferencias registradas por usuario.

### Señas y reservas

Señas sobre productos con entrega posterior, controladas desde el mismo punto de venta.

### Fidelización y promociones

Puntos, canjes, cashback, combos y cupones configurables por la empresa.

### Por caja

El punto de venta se contrata por cantidad de cajas, para crecer de a una.

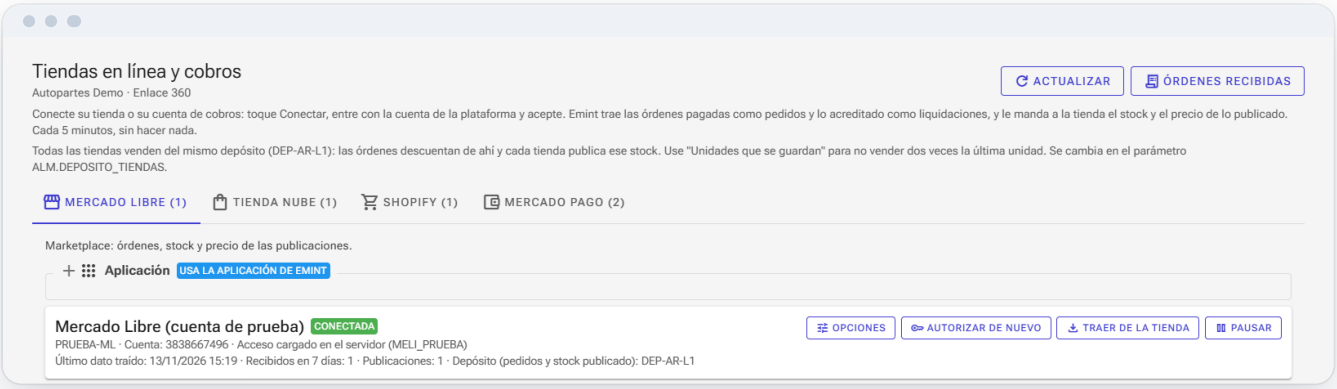
### Cliente identificado

Cuando la factura exige identificar al comprador, el cajero da de alta al cliente desde la caja con el tipo de documento del país.

# Comercio electrónico y Enlace 360

Las tiendas, los cobros y los mensajes conectados con la gestión, con un clic.

Enlace 360 es el módulo de integración de Emint ERP 360. Las conexiones se configuran, no se programan: se autoriza la cuenta de la tienda o de la red y el sistema empieza a sincronizar.




CANALES CONECTADOS

**3 tiendas**
Mercado Libre, Tienda Nube y Shopify.

**5 min**
Órdenes, stock y precios sincronizados cada cinco minutos.

**Un clic**
Se autoriza la cuenta y la conexión queda configurada.

## Tiendas en línea

Mercado Libre, Tienda Nube y Shopify: la orden pagada se convierte en pedido y el stock y el precio se publican solos.

## Cobros

Mercado Pago: se traen las liquidaciones con sus comisiones para conciliar sin cargar nada a mano.

## WhatsApp

Envío de facturas y avisos por WhatsApp y recepción de mensajes de clientes en el sistema.

## Instagram

Mensajes y publicación de artículos del catálogo con su precio y stock.

## API y archivos

Entrada por API con token por conexión y salida por HTTP, carpeta o correo, con reintentos y bandeja de excepciones.

## EDI X12

Factura 810, aviso de despacho 856 y acuse 997 para proveedores de grandes cadenas.

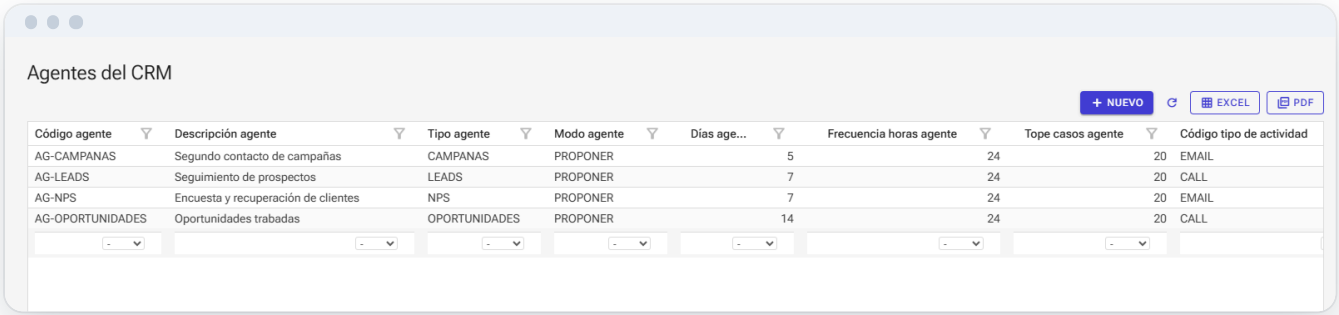



Shopify conectada: órdenes, stock y precio desde el mismo depósito.

# CRM

## Cada cliente, cada oportunidad y cada conversación en un mismo lugar.

El CRM está integrado con ventas: los presupuestos, pedidos y facturas del cliente se ven junto a sus actividades, oportunidades y reclamos. Los agentes autónomos proponen el próximo paso para que nada quede olvidado.




| Código agente | Descripción agente | Tipo agente | Modo agente | Días age... | Frecuencia horas agente | Tope casos agente | Código tipo de actividad |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| AG-CAMPANAS | Segundo contacto de campañas | CAMPANAS | PROPONER | 5 | 24 | 20 | EMAIL |
| AG-LEADS | Seguimiento de prospectos | LEADS | PROPONER | 7 | 24 | 20 | CALL |
| AG-NPS | Encuesta y recuperación de clientes | NPS | PROPONER | 7 | 24 | 20 | EMAIL |
| AG-OPORTUNIDADES | Oportunidades trabadas | OPORTUNIDADES | PROPONER | 14 | 24 | 20 | CALL |

### Leads y oportunidades

Embudo por etapas, con probabilidad, monto esperado y fecha de cierre.

### Actividades

Llamadas, reuniones y tareas con vencimiento, avisos y seguimiento de las atrasadas.

### Campañas y encuestas

Campañas por correo y encuestas de satisfacción con su resultado en el tablero.

### Agentes autónomos

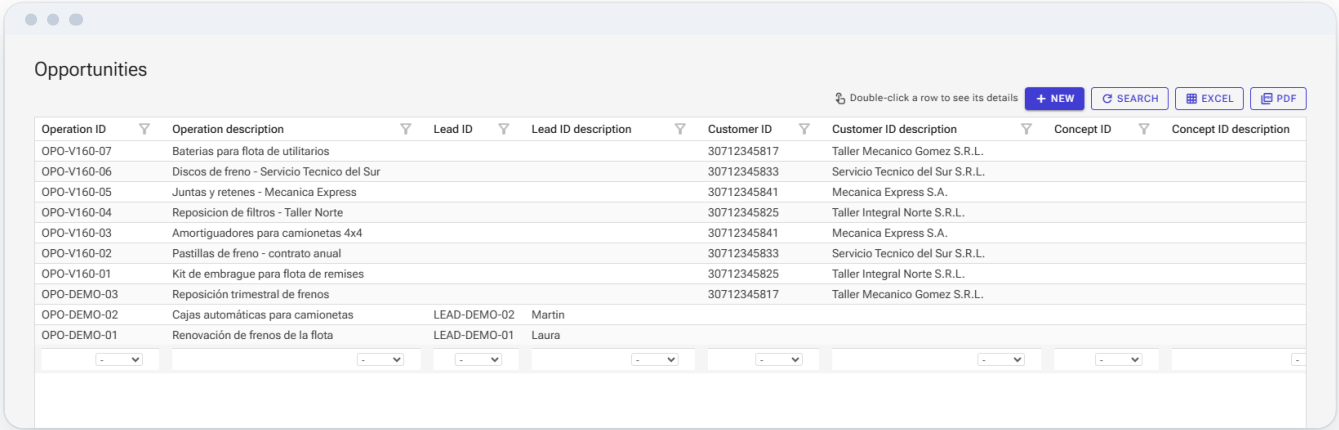
Proponen seguir un lead, reactivar una oportunidad o recuperar un cliente; una persona aprueba antes de que se envíe nada.

### Servicios y reclamos

Pedidos de servicio y reclamos con su estado, responsable y tiempo de respuesta.

### Cobranza con escalas

Recordatorios antes del vencimiento y gestiones por días de atraso, por correo o WhatsApp, con promesas de pago que frenan o reactivan al agente. Sirve para cualquier deuda de cuenta corriente.

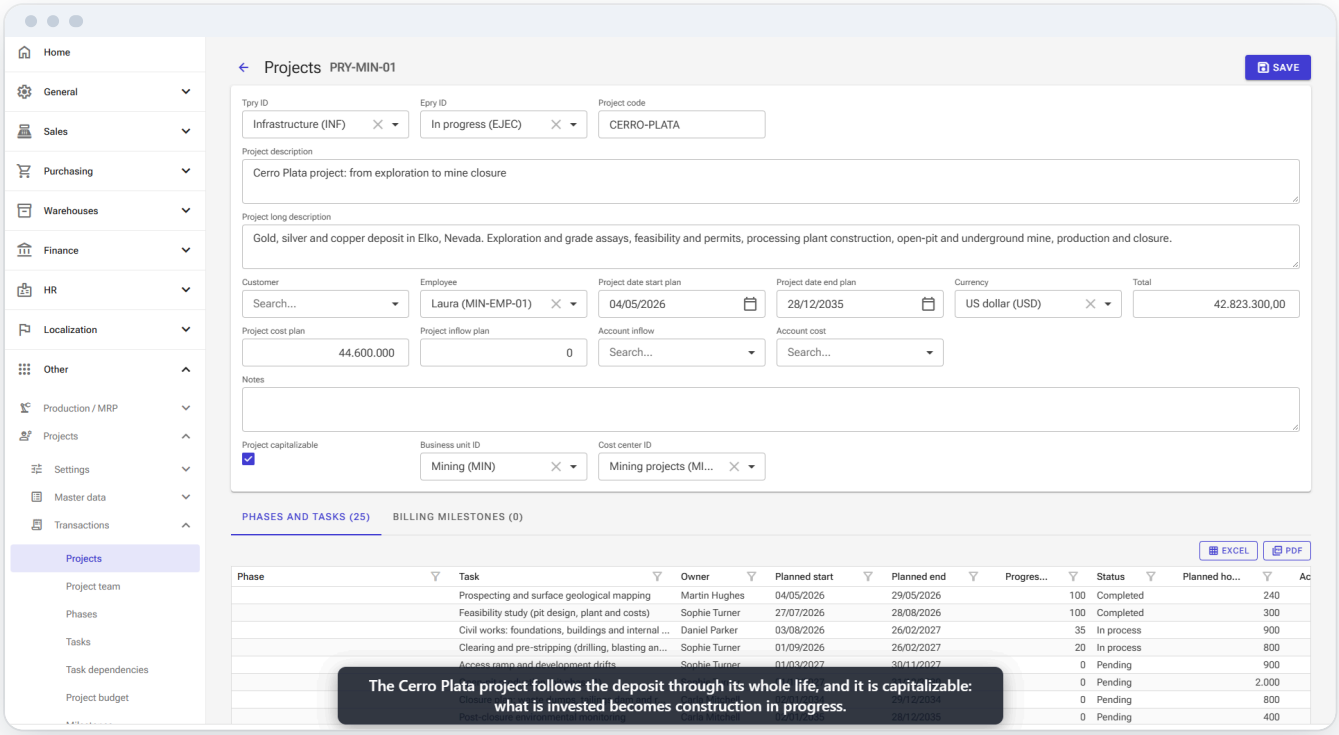



| Operation ID | Operation description | Lead ID | Lead ID description | Customer ID | Customer ID description | Concept ID | Concept ID description |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| OPO-V160-07 | Baterias para flota de utilitarios | | | 30712345817 | Taller Mecanico Gomez S.R.L. | | |
| OPO-V160-06 | Discos de freno - Servicio Tecnico del Sur | | | 30712345833 | Servicio Tecnico del Sur S.R.L. | | |
| OPO-V160-05 | Juntas y retenes - Mecanica Express | | | 30712345841 | Mecanica Express S.A. | | |
| OPO-V160-04 | Reposicion de filtros - Taller Norte | | | 30712345825 | Taller Integral Norte S.R.L. | | |
| OPO-V160-03 | Amortiguadores para camionetas 4x4 | | | 30712345841 | Mecanica Express S.A. | | |
| OPO-V160-02 | Pastillas de freno - contrato anual | | | 30712345833 | Servicio Tecnico del Sur S.R.L. | | |
| OPO-V160-01 | Kit de embrague para flota de remises | | | 30712345825 | Taller Integral Norte S.R.L. | | |
| OPO-DEMO-03 | Reposición trimestral de frenos | | | 30712345817 | Taller Mecanico Gomez S.R.L. | | |
| OPO-DEMO-02 | Cajas automáticas para camionetas | LEAD-DEMO-02 | Martin | | | | |
| OPO-DEMO-01 | Renovación de frenos de la flota | LEAD-DEMO-01 | Laura | | | | |

# Proyectos y planificación

Saber si un proyecto va en tiempo y en presupuesto antes de que sea tarde.

Cada proyecto tiene sus tareas, recursos, horas y costos. Las compras, los consumos y las horas cargadas en el resto del sistema se imputan al proyecto y se comparan con lo planificado.




## Tareas y Gantt

Tareas con dependencias, fechas y responsables, en un diagrama de Gantt.

## Imputación automática

Compras, consumos de stock y horas cargadas en otros módulos se imputan al proyecto.

## Horas y recursos

Carga de horas por persona y por tarea, con su costo.

## Tablero de proyectos

Estado, avance y desvíos de todos los proyectos en una sola vista.

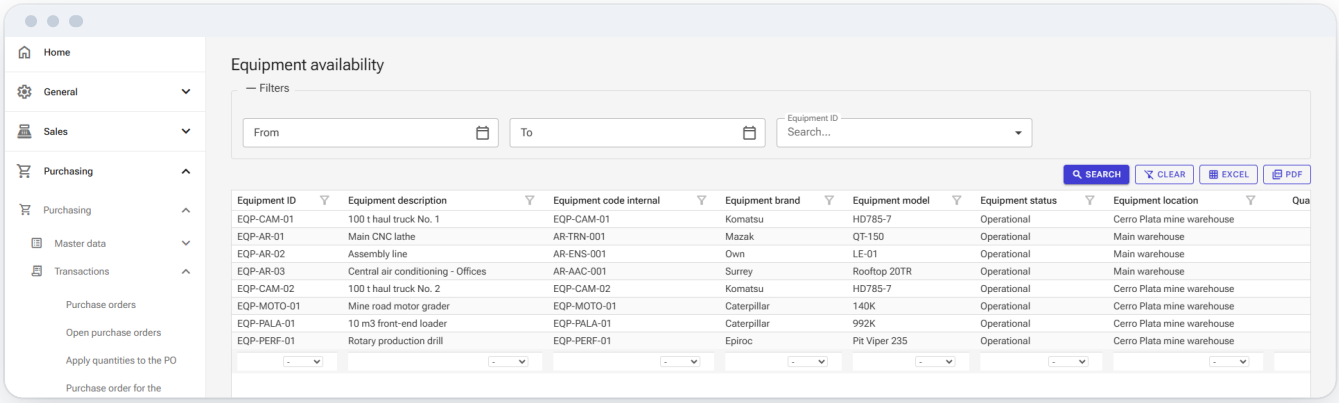
## Presupuesto del proyecto

Costo planificado contra real, con el desvío por rubro.

# Mantenimiento

## Equipos que funcionan cuando se los necesita.

El módulo de mantenimiento ordena el preventivo y el correctivo de equipos, vehículos e instalaciones, con sus repuestos, horas y costos.




### Equipos

Ficha de cada equipo con su ubicación, datos técnicos, historial y documentos.

### Preventivo

Planes por tiempo o por uso que generan solos las órdenes de trabajo.

### Órdenes de trabajo

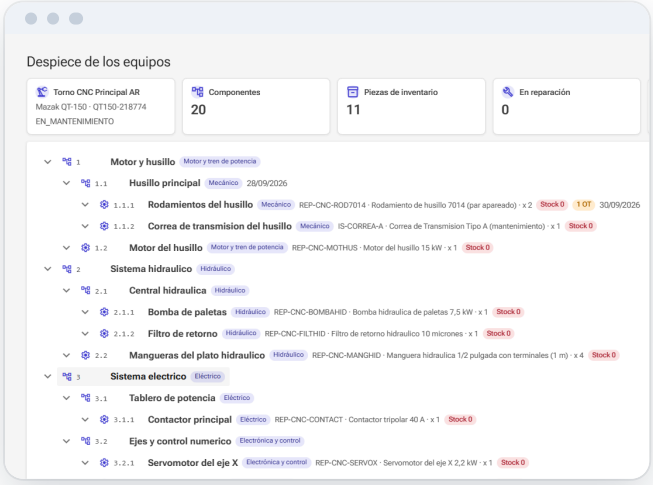
Correctivas y preventivas, con repuestos del depósito, horas del personal y servicios de terceros.

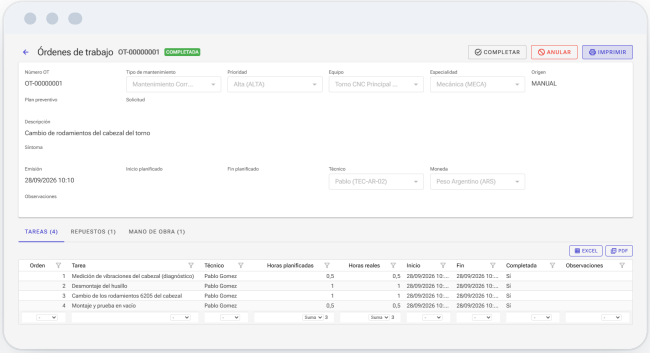
### Indicadores

Tiempo medio entre fallas y tiempo medio de reparación por equipo, y costo de mantenimiento por centro de costo.

### Calidad

Consultas de proveedores certificados y registros para auditorías de calidad.



# Agro

Campañas, parcelas y labores con su costo real, en el mismo sistema que la administración.

El módulo Agro organiza la campaña sobre la gestión de proyectos de Emint ERP 360: cada campaña tiene sus regiones y parcelas, sus cultivos y su presupuesto, y cada labor descuenta insumos, horas del personal y uso de la maquinaria.

TABLERO Y MARGEN

**Por hectárea**
Presupuesto y costo real por parcela y cultivo.

**Margen bruto**
Presupuestado contra real y proyectado, por parcela, cultivo y campaña.

**1 sistema**
Campo, hacienda, administración y contabilidad en la misma base.

## Campañas, parcelas y contratos de campo

Regiones y parcelas con su cultivo y su presupuesto por hectárea, costos de cada región prorrateados por superficie, y alquiler a canon o a porcentaje indicando de quién es cada parte de la cosecha.

## Labores, insumos y partes por WhatsApp

Labores generadas desde el presupuesto, con insumos por lote, receta y dosis máxima, horas del personal, horómetro y facturas de contratistas; el encargado también puede informarlas con un mensaje de WhatsApp.

## Maquinaria conectada

Conexión con John Deere, CNH y Auravant, y archivos ISOXML, shapefile o planilla para los demás monitores: las órdenes de trabajo van a la maquinaria y lo trabajado vuelve al sistema para revisarlo antes de registrar.

## Cosecha y stock de granos

Cosecha con merma por humedad y rinde por parcela; stock de granos por propietario, incluida la parte del dueño del campo.

## Contratos de granos y canje

Venta y compra a precio hecho, a fijar, forward o canje; fijaciones, entregas, liquidación con su comprobante y compensación del canje. Portal para la contraparte y para el dueño del campo.

## Documentos fiscales y SISA (Argentina)

Carta de porte electrónica y liquidación de granos ante ARCA, padrón SISA actualizado cada día, retenciones según el estado a la fecha del pago y parte diario de existencias.

> Para productores, contratistas y dueños de campo. Los usuarios de campo pueden tener una licencia de solo carga. El alcance de cada empresa se confirma en la propuesta comercial.

# Hacienda

Rodeos, existencias y sanidad con su costo, en el mismo sistema que el agro y la contabilidad.

El módulo Hacienda suma la ganadería al agro: cada establecimiento tiene sus rodeos y categorías, cada movimiento actualiza las existencias y cada ciclo ganadero acumula sus costos de sanidad y alimentación para medir el resultado.



| Código categoría | Descripción | Cabezas | Identificadas | Peso promedio | Kilos | Moneda | Valor |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| VACA | Vaca | 288 | 0 | 444,99 | 128.157,12 | USD | 171.422,96 |
| VAQUILLONA | Vaquillona | 130 | 0 | 345,77 | 44.949,6 | USD | 86.465,05 |
| TERNERA | Ternera | 123 | 12 | 86,04 | 10.582,92 | USD | 22.378,64 |
| TERNERO | Ternero | 225 | 111 | 155,37 | 34.958,97 | USD | 79.269,46 |
| NOVILLITO | Novillito | 80 | 0 | 409,95 | 32.796 | USD | 64.755,7 |
| TORO | Toro | 14 | 14 | 792,5 | 11.095 | USD | 13.356,16 |
| - | | Suma 860 | Suma 137 | Suma 2.234,62 | Suma 262.539,61 | - | Suma 437.647,97 |

RESULTADO DEL CICLO

**Cabezas y kilos**
Existencias al inicio y al final, valorizadas.

**Carne producida**
Con la mortandad y el destete del ciclo.

**1 sistema**
Campo, hacienda y contabilidad en la misma base.

## Rodeos y existencias

Existencias por rodeo y categoría, en cabezas y en kilos, valorizadas con la última pesada y el precio de referencia.

## Movimientos y caravanas

Nacimientos, destetes, compras, ventas, traslados, cambios de categoría, consumo y mortandad, con la caravana individual opcional en cada movimiento.

## Pesadas

Por rodeo o por animal, con el peso promedio de cada categoría para valuar el rodeo y medir la producción de carne.

## Sanidad

Planes con dosis, frecuencia y carencia; cada tratamiento descuenta el producto del depósito y calcula la fecha libre de faena.

## Alimentación

Raciones por ingrediente, tal cual y en materia seca; lo entregado a cada rodeo sale del stock y va al costo del ciclo.

## Trazabilidad y ARCA (Argentina)

RENSPA, caravana electrónica, DT-e, archivos para SIGSA, liquidaciones de hacienda ante ARCA y alertas de lo que hay que renovar o declarar.

> Hacienda se suma al módulo Agro y usa sus establecimientos, potreros y profesionales.

# Créditos y financiación

Préstamos a clientes con su plan de pagos, su cobranza y su mora, dentro de la cuenta corriente.

Para empresas que financian a sus clientes —concesionarios, comercios, cooperativas, proveedores de insumos—, el módulo de créditos administra el préstamo desde la simulación hasta la última cuota.

DEL SIMULADOR A LA ÚLTIMA CUOTA

**Simulador**
Plan de pagos con costo financiero total antes de otorgar.

**1 total**
Una liquidación clara por cuota, con capital, interés y gastos.

**Mora**
Punitorios, escalas de cobranza y promesas de pago con el CRM.

## Líneas y simulador

Personales, prendarios, hipotecarios, de campaña y leasing, con tasa, plazo, cuotas y entrega inicial. Antes de otorgar, el simulador muestra el plan con el costo financiero total y el cuadro de marcha.

## Cuotas claras

Solo el interés y los gastos se facturan; el cliente recibe una liquidación de cuota con un único total, y los intereses se devengan mes a mes en la contabilidad.

## Entidades y lotes de cobranza

Créditos propios o gestionados con un banco o una financiera, desde la solicitud hasta la liquidación con comisión; cobro por recibo, débito en cuenta o agente recaudador, con lotes por archivo.

## Mora y cobranza con el CRM

Punitorios por atraso, escalas de gestión por días de mora, promesas de pago y un agente que propone cada paso; al tercer mes, refinanciación, gestión judicial o baja por incobrable.

## Garantías y leasing

Garantías con inscripción, vencimientos y ejecución; leasing con canon, opción de compra al final o devolución del bien.

## Créditos de campaña

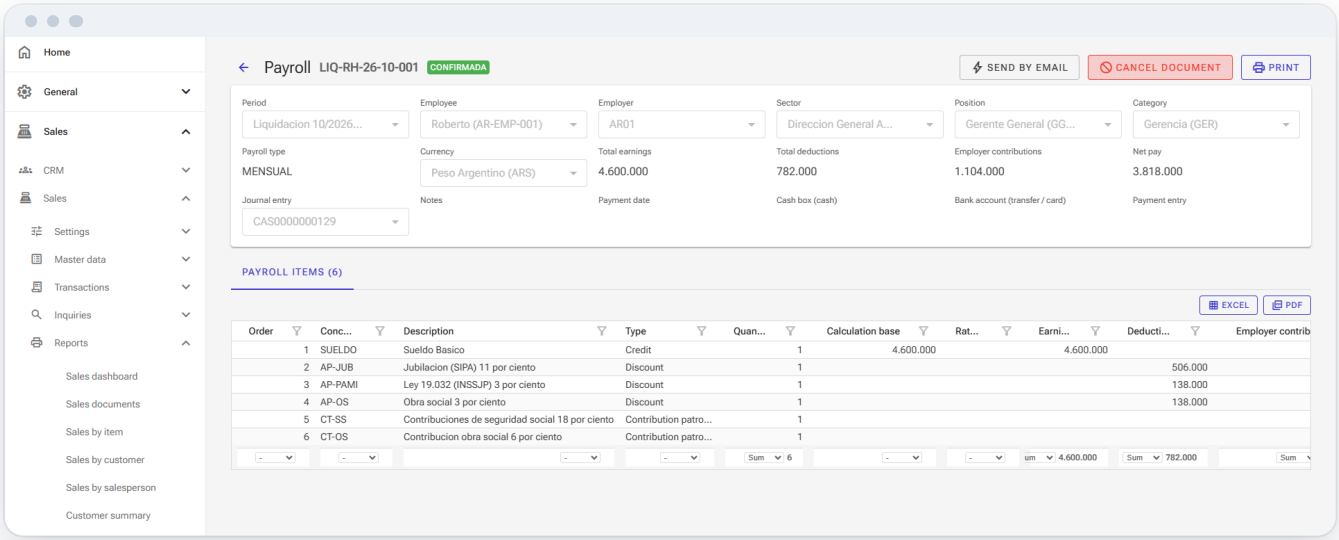
Préstamos al productor que se cancelan con granos, entregados en el depósito propio o cedidos en un acopio, con los kilos comprometidos y la cobertura al precio del día.

> Las condiciones de cada línea se configuran por empresa y por país. En Argentina: costo financiero total, tope de punitorios, impuesto de sellos por provincia, leyendas de las leyes 24.240 y 25.248, y débito directo.

# Recursos humanos y nómina

## Las personas de la empresa, sus legajos y su sueldo.

Legajos, novedades y liquidación de sueldos con las reglas del país, integrados con tesorería para el pago y con contabilidad para el asiento.




### Legajos

Datos personales, puesto, categoría, fecha de ingreso y documentación de cada empleado.

### Novedades

Horas extra, ausencias, licencias y vacaciones, cargadas por el responsable de cada área.

### Liquidación

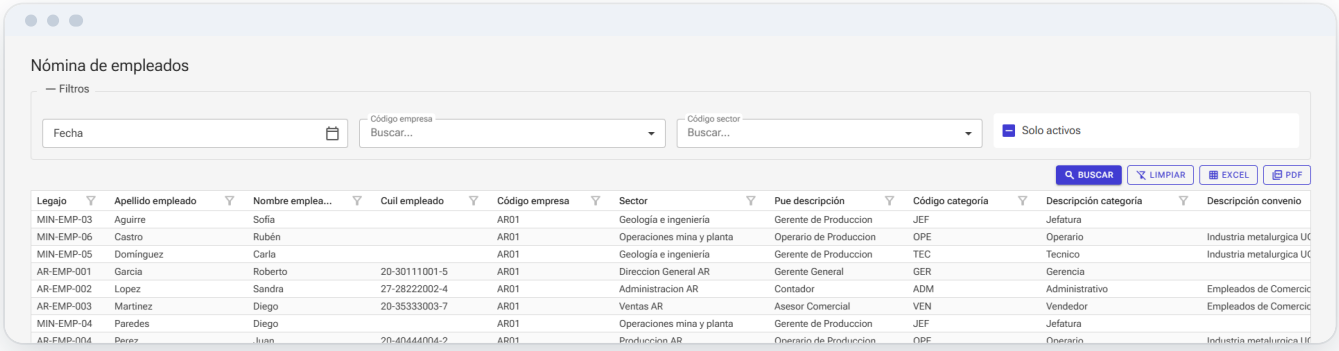
Mensual o quincenal según el país, con conceptos, aportes y contribuciones configurables.

### Países con nómina

Hoy: Argentina, Chile, Costa Rica, Estados Unidos, México, Panamá y Perú. La nómina de los demás países se construye en próximas versiones.

### Pago y asiento

Archivo para el banco, recibos de sueldo y asiento contable por centro de costo.




La liquidación de sueldos se está construyendo país por país. Los países que todavía no la tienen se incorporan en próximas versiones; la fecha de cada uno se informa en la propuesta comercial.

# Seguridad, administración y auditoría

Cada persona ve y hace solo lo que le corresponde, y todo queda registrado.

La seguridad no depende de la pantalla: está en el motor del sistema. Cada operación valida el permiso del usuario antes de ejecutarse.

SEGURIDAD EN EL MOTOR

**1 base**
por empresa: los datos de cada una están separados.

**2FA**
Doble factor opcional con código de un solo uso.

**Auditoría**
de cada cambio, con valor anterior y nuevo.

## Usuarios y roles

Un usuario por persona, roles por módulo y perfil, y restricciones por caja, depósito o lista de precio.

## Ingreso seguro

Contraseñas con política de largo y vigencia, bloqueo por intentos y doble factor opcional.

## Auditoría

Registro de cada cambio con el valor anterior y el nuevo, quién lo hizo, cuándo y desde qué equipo.

## Datos cifrados

Datos personales cifrados en la base y claves propias por empresa para la configuración sensible; los datos de cada empresa están separados de los de otra.

## Versiones firmadas

Cada actualización viaja firmada y se prueba en una copia antes de aplicarse.

# Nube, servidor propio o híbrido

El mismo sistema y las mismas versiones, en el ambiente que necesita cada empresa.

Emint ERP 360 se ofrece en la nube, en el servidor de la empresa o en forma híbrida: las tres opciones están dentro del paquete estándar y usan las mismas versiones.

TRES AMBIENTES

### Nube

Sin servidor propio: lo opera ConsultArg.

### Local

En el servidor de la empresa, con versiones firmadas.

### Híbrido

Local, con resguardo o contingencia en la nube.

## En la nube

ConsultArg opera el servidor, las actualizaciones y las copias de seguridad; la empresa solo necesita un navegador.

## En su servidor

La base y la aplicación en el servidor de la empresa, con licencia y procesos firmados: cualquier cambio no autorizado se detecta y el sistema avisa.

## Local con resguardo en la nube

Copia diaria cifrada e inalterable durante 35 días; ante un problema grave, la empresa vuelve a operar desde la nube de Emint.

## Local con contingencia activa

Una reserva en la nube actualizada cada 15 minutos, lista para operar en menos de una hora.

## A medida

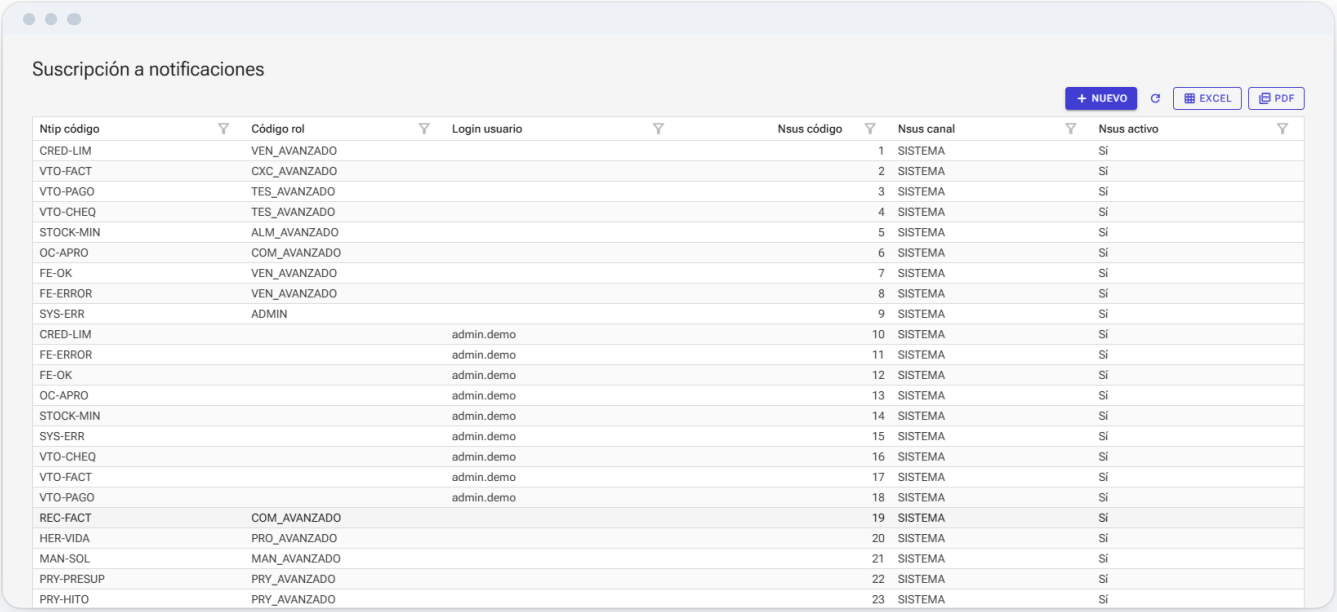
Servicios en la nube, como portales, tiendas o WhatsApp, conectados con el sistema local por un canal seguro.

> La clave de cifrado de las copias la elige la empresa y ConsultArg la guarda en custodia. La instalación local o híbrida y su puesta en marcha se acuerdan en la propuesta comercial.

# Automatización y flujos

## Que el sistema avise, apruebe y procese, en lugar de que alguien se acuerde.

Los procesos repetitivos corren solos en segundo plano: correos, avisos, contabilización, reportes programados y sincronización con las tiendas.




| Ntip código | Código rol | Login usuario | Nsus código | Nsus canal | Nsus activo |
|---|---|---|---|---|---|
| CRED-LIM | VEN_AVANZADO | | 1 | SISTEMA | Sí |
| VTO-FACT | CXC_AVANZADO | | 2 | SISTEMA | Sí |
| VTO-PAGO | TES_AVANZADO | | 3 | SISTEMA | Sí |
| VTO-CHEQ | TES_AVANZADO | | 4 | SISTEMA | Sí |
| STOCK-MIN | ALM_AVANZADO | | 5 | SISTEMA | Sí |
| OC-APRO | COM_AVANZADO | | 6 | SISTEMA | Sí |
| FE-OK | VEN_AVANZADO | | 7 | SISTEMA | Sí |
| FE-ERROR | VEN_AVANZADO | | 8 | SISTEMA | Sí |
| SYS-ERR | ADMIN | | 9 | SISTEMA | Sí |
| CRED-LIM | | admin.demo | 10 | SISTEMA | Sí |
| FE-ERROR | | admin.demo | 11 | SISTEMA | Sí |
| FE-OK | | admin.demo | 12 | SISTEMA | Sí |
| OC-APRO | | admin.demo | 13 | SISTEMA | Sí |
| STOCK-MIN | | admin.demo | 14 | SISTEMA | Sí |
| SYS-ERR | | admin.demo | 15 | SISTEMA | Sí |
| VTO-CHEQ | | admin.demo | 16 | SISTEMA | Sí |
| VTO-FACT | | admin.demo | 17 | SISTEMA | Sí |
| VTO-PAGO | | admin.demo | 18 | SISTEMA | Sí |
| REC-FACT | COM_AVANZADO | | 19 | SISTEMA | Sí |
| HER-VIDA | PRO_AVANZADO | | 20 | SISTEMA | Sí |
| MAN-SOL | MAN_AVANZADO | | 21 | SISTEMA | Sí |
| PRY-PRESUP | PRY_AVANZADO | | 22 | SISTEMA | Sí |
| PRY-HITO | PRY_AVANZADO | | 23 | SISTEMA | Sí |

### Aprobaciones

Órdenes de compra por monto, descuentos sobre el tope y circuitos de compra con pasos obligatorios.

### Notificaciones

Avisos por evento o por vencimiento, por rol o por usuario, en el sistema o por correo.

### Tareas diarias

Vencimientos, stock mínimo, mantenimiento preventivo, reservas de pedidos y contabilización en lote.

### Chat interno

Conversaciones en vivo entre usuarios y sobre cada documento, con adjuntos.

### Correo por empresa

Cada empresa envía con su propio servidor de correo, con reintentos automáticos.

# Soluciones por rubro

Un mismo sistema que se ajusta a la forma de trabajar de cada industria.

Emint ERP 360 incluye demos por rubro con datos reales del negocio, para ver el sistema funcionando con artículos, clientes y circuitos parecidos a los de cada empresa.

DEMOS CON DATOS DEL NEGOCIO

**5**
rubros con demo y video propios.

**24**
países donde se puede mostrar la demo con su localización.

**1 sistema**
para todas las industrias, sin versiones especiales.

## Autopartes y repuestos

Códigos de fabricante y equivalencias, listas por canal y gran volumen de artículos.

## Textil e indumentaria

Talle y color con grilla de carga, producción por variante y venta en tiendas en línea.

## Farmacia y salud

Lotes y vencimientos, trazabilidad de cada unidad y punto de venta en el mostrador.

## Tecnología

Números de serie, garantías, servicios y proyectos de implementación.

## Minería y servicios industriales

Mantenimiento de equipos, seguridad vial, importación de repuestos y proyectos.

## Distribución y comercio

Punto de venta, listas de precio, reservas y logística de entrega.

## Agro y ganadería

Campañas, labores, granos, canje y rodeos, con el margen bruto de cada cultivo.

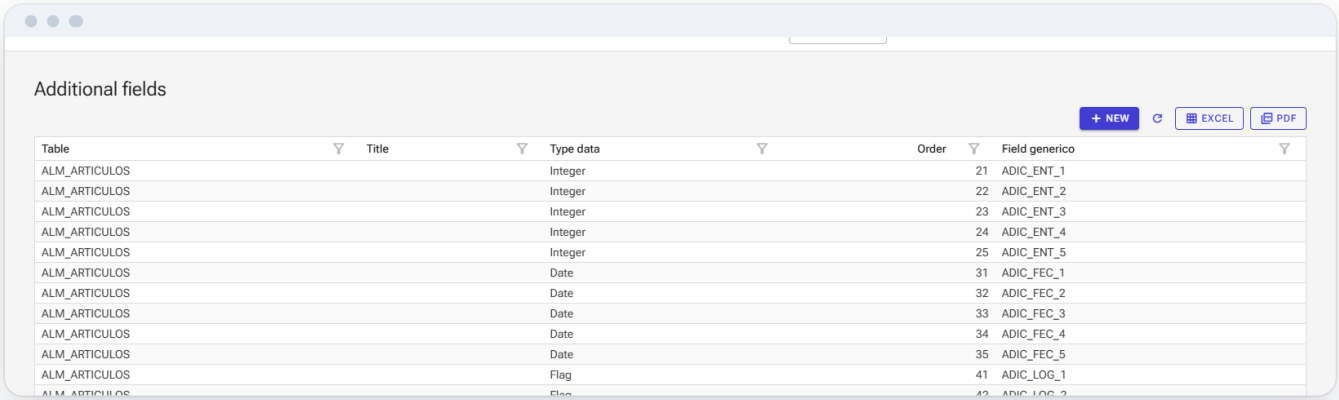
## Concesionarios y financieras

Préstamos y leasing con simulador, cuotas, garantías y cobranza con el CRM.

# Personalización sin programar

## El sistema se adapta a la empresa, no al revés.

La mayoría de los ajustes los hace la propia empresa o su socio implementador desde la configuración, sin tocar código y sin perder las actualizaciones.




| Table | Title | Type data | Order | Field generico |
|---|---|---|---|---|
| ALM_ARTICULOS | | Integer | 21 | ADIC_ENT_1 |
| ALM_ARTICULOS | | Integer | 22 | ADIC_ENT_2 |
| ALM_ARTICULOS | | Integer | 23 | ADIC_ENT_3 |
| ALM_ARTICULOS | | Integer | 24 | ADIC_ENT_4 |
| ALM_ARTICULOS | | Integer | 25 | ADIC_ENT_5 |
| ALM_ARTICULOS | | Date | 31 | ADIC_FEC_1 |
| ALM_ARTICULOS | | Date | 32 | ADIC_FEC_2 |
| ALM_ARTICULOS | | Date | 33 | ADIC_FEC_3 |
| ALM_ARTICULOS | | Date | 34 | ADIC_FEC_4 |
| ALM_ARTICULOS | | Date | 35 | ADIC_FEC_5 |
| ALM_ARTICULOS | | Flag | 41 | ADIC_LOG_1 |

### Campos adicionales

Hasta 25 campos libres por maestro y por clase, que aparecen en pantalla al ponerles un título.

### Parámetros por empresa

Crédito, stock negativo, decimales, modo de contabilización y depósito por canal, entre otros.

### Formatos de documentos

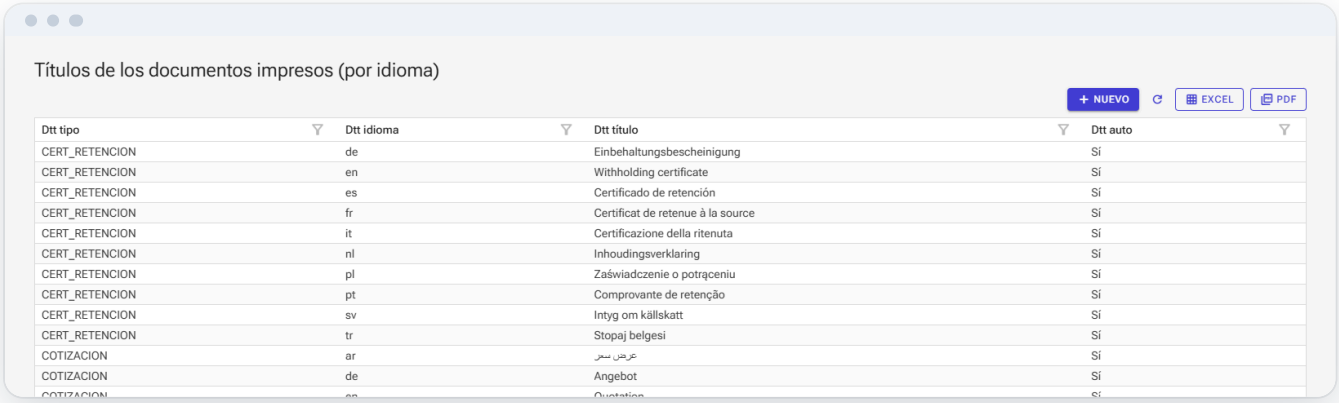
Formato legal del país o genérico, logo propio y pie de página configurable.

### Inicio a medida y Mis accesos

Cada usuario ordena los indicadores de su inicio y arma sus accesos con clic derecho en el menú, en una solapa fija; el inicio muestra además lo que más usa.

### Desarrollos a medida

Lo que una empresa necesita y el estándar no cubre se construye dentro del producto, sin quedar fuera de las versiones.




| Dtt tipo | Dtt idioma | Dtt título | Dtt auto |
|---|---|---|---|
| CERT_RETENCION | de | Einbehaltungsbescheinigung | Sí |
| CERT_RETENCION | en | Withholding certificate | Sí |
| CERT_RETENCION | es | Certificado de retención | Sí |
| CERT_RETENCION | fr | Certificat de retenue à la source | Sí |
| CERT_RETENCION | it | Certificazione della ritenuta | Sí |
| CERT_RETENCION | nl | Inhoudingsverklaring | Sí |
| CERT_RETENCION | pl | Zaświadczenie o potrąceniu | Sí |
| CERT_RETENCION | pt | Comprovante de retenção | Sí |
| CERT_RETENCION | sv | Intyg om källskatt | Sí |
| CERT_RETENCION | tr | Stopaj belgesi | Sí |
| COTIZACION | ar | عرض سعر | Sí |
| COTIZACION | de | Angebot | Sí |

# Migración e implementación

## Pasar de un sistema a otro sin empezar de cero.

La migración se hace con plantillas de Excel que se validan antes de grabar. Los saldos iniciales se cargan todos juntos, con su asiento de apertura y el control contra cada módulo.




### Plantillas de migración

28 tipos de maestros y 7 de saldos, en el orden en que se necesitan.

### Validar antes de grabar

Tipos, claves, campos obligatorios y referencias se revisan primero; el error se informa por fila.

### Saldos con control

Clientes, proveedores, stock, bancos y contabilidad se cargan todos o ninguno, con el control de apertura.

### Desde otros sistemas

Las plantillas sirven para migrar desde otros ERP, planillas o sistemas propios.

### Guía de puesta en marcha

Una lista de configuración paso a paso indica qué falta antes de empezar a operar.

### Socios implementadores

Una red de socios acompaña la implementación, la capacitación y el soporte local.

# Gracias por su interés

## ¿Es la solución para tu empresa? Contactanos

Emint ERP 360 se ve mejor funcionando. Ya sea que busques un sistema para tu empresa o quieras sumarte como socio implementador, estos son los caminos para conocerlo:

1. Visitá emint360.com
2. Mirá el video de presentación
3. Agendá una demo de 30 minutos
4. Escribinos por WhatsApp @emint360

**Pedí tu demo** **WhatsApp @emint360**

### Para tu empresa

Contanos cómo trabajás y te mostramos el sistema con datos de tu rubro y la localización de tu país. Te ayudamos a ver qué módulos necesitás y cómo es la puesta en marcha.

### Para socios implementadores

Si sos consultor, estudio o integrador, sumate al programa de socios: capacitación, demos por rubro, soporte de segunda línea y comisión por cada cliente.

hola@emint360.com · WhatsApp @emint360 +54 9 11 4889-0046 · emint360.com

Emint ERP 360

Emint ERP 360 es un producto de ConsultArg. Este documento describe las funcionalidades del producto a noviembre de 2026 y puede cambiar sin previo aviso. El alcance de la localización de cada país y su conexión con el organismo fiscal se confirman en la propuesta comercial. Los nombres de terceros se mencionan solo para describir integraciones y pertenecen a sus dueños.