



DePaula

**Boutique
De Negócios**

Apresentação Institucional



Índice
Summary

Nossa História
Our History

Contato
Contact



Preciso de recursos

Aporte de Capital
Capital Calls



Preciso de suporte à decisões

Gestão Estratégica
Strategic Management



Quero meu negócio em boas mãos

Planejamento Sucessório
Succession Planning



Quero comprar ou vender

Fusões e Aquisições
Mergers and Acquisitions



DPCN



Quero melhorar a gestão de passivos

Reestruturação de Dívidas
Debt Restructuring



Quero um time excepcional

Treinamentos
Training



Quero vencer este momento

Recuperação Judicial
Judicial Recovery



Quero expandir meu negócio

Formatação de Franquias
Franchise Development



Nossa História

Há 20 anos acumulamos inteligência de negócios como aspecto central para competir nos mercados em que atuamos.

Our History

20 years accumulated business intelligence as central outlook in the markets in which we operate.

A DPBN oferece às empresas serviços de consultoria com um modelo de ação com base nas competências de uma equipe composta por:

- Profissionais multidisciplinares, capazes de garantir um nível máximo de profissionalismo na competência vertical, garantindo o mais alto desempenho da equipe de trabalho;
- Profissionais com experiências operacionais multissetoriais, com o objetivo de garantir uma abordagem gerencial, não só dirigida para as soluções individuais, mas também para a gestão e implementação das mesmas.

DPBN offers to the companies consulting services with an action model based on the competencies of the team composed of:

- *Multidisciplinary professionals able to ensure a maximum level of professionalism in the vertical competence by guaranteeing the highest performance of the working team;*
- *Professionals with multisectorial operative experiences with the aim of guarantee a managerial approach not only directed towards the solutions individuation but also towards the management and implementation of the same ones.*

Missão

Maximizar o valor de nossos clientes, através de serviços altamente especializados.

Mission

Maximize the value of our customers, through highly specialized services.

Visão

Ser a empresa de serviços profissionais mais confiável e respeitada, reconhecida por nossos clientes por oferecer excelência.

Vision

To be the most trusted and respected professional services firm recognized by our clients for delivering excellence.





Nossa História

Há 20 anos acumulamos inteligência de negócios como aspecto central para competir nos mercados em que atuamos.

Our History

20 years accumulated business intelligence as central outlook in the markets in which we operate.

Valores

- **Integridade** | Nós fazemos a coisa certa, independentemente das consequências.
- **Busca da Excelência** | Nós nos esforçamos continuamente para exceder as expectativas dos nosso time e de nossos clientes.
- **Responsabilização** | Assumimos a responsabilidade para ações individuais e coletivas.
- **Colaboração** | Trabalhamos em conjunto para alcançar metas coletivas e individuais.
- **Paixão** | A nossa energia e entusiasmo são contagiantes. Estamos inspirados em causar um impacto duradouro.
- **Verdade** | Falamos a verdade como a vemos, independentemente do impacto em nossa remuneração
- **Sigilo** | Mantemos as informações de nossos clientes dentro dos mais rigorosos níveis de confidencialidade.

Values

- *Integrity* | We do the right thing regardless of the consequences.
- *Pursuit of Excellence* | We continually strive to exceed the expectations of our people and our clients.
- *Accountability* | We take responsibility for individual and collective actions.
- *Collaboration* | We work together to achieve collective and individual goals.
- *Passion* | Our energy and enthusiasm are contagious. We are inspired to make a lasting impact.
- *Truth* | We speak the truth as we see it, regardless of the impact on our compensation
- *Secrecy* | We keep customer information within the strictest levels of confidentiality





Aporte de Capital

Estamos prontos para adaptar soluções financeiras para atender às suas necessidades individuais.

Capital Calls

We are ready to tailor financial solutions to suit your individual needs.

Para manter uma escala de crescimento, muitas empresas precisam buscar recursos no mercado, seja por meio da entrada de novos sócios, investidores ou mesmo pela forma tradicional de captação de recursos junto a instituições financeiras.

Atuamos identificando empresas que precisam de recursos financeiros, analisando detalhadamente seu negócio, seu fluxo de caixa e estruturando operações de empréstimo.

Após o diagnóstico, apresentamos operações financeiras estruturadas - empréstimos com prazos longos e taxas bem mais atrativas que as praticadas pelo mercado comercial.

Entendemos que o sucesso dessas operações está diretamente ligado ao que cada empresa fará após receber o aporte para manter-se saudável e competitiva. Nesse sentido, a orientação pós projeto é fundamental. Por isso, agregamos valor e garantimos resultados surpreendentes através de nosso programa de gestão compartilhada, aconselhamento, acompanhamento e consultoria.

To maintain a growth scale, many companies need seek funds in the market, either through the entry of new partners, investors or even the traditional way of raising funds from financial institutions.

We identify companies that need funds, analyzing your business deeply, your cash flow and finally we structuring lending operations.

After diagnosis, we present structured financial transactions - loans with long terms and much more attractive rates than those charged by the commercial market.

We understand that the success of these operations is directly linked to each company will make after receiving the contribution to remain it healthy and competitive. Accordingly, the orientation post-project is fundamental. So we add value and guarantee amazing results through our shared management program, counseling, monitoring and consulting.





Gestão Estratégica

Alinhamento estratégico com 3 pilares: escolha do foco, definição de diferenciais e construção de competências.

Strategic Management

Strategic alignment with 3 pillars: focus choose, differentials definition and building skills.

Várias são as oportunidades de mercado que um negócio pode almejar preencher. Entretanto, foco é fundamental para que se possa ser bem-sucedido na execução da estratégia. Identificar quais os clientes se quer e pode atender é um exercício que passa por um profundo conhecimento dos clientes atuais e futuros. E, acredite, é uma questão de escolha!

Da mesma forma, definir quais diferenciais são efetivamente percebidos pelos clientes que se deseja atender exige humildade e desprendimento. Ouvir com a devida atenção o que eles têm a nos dizer, nos leva a entender o que realmente são os diferenciais do negócio para os clientes e consequentemente estão dispostos a pagar por isso. Quando bem executado, as descobertas são inúmeras.

Por fim, mas não menos importante, precisamos identificar quais as competências necessárias para suportar os diferenciais. Algumas já temos dentro de casa. Outras, apenas parcialmente. Caminhos a se seguir são desenvolver a equipe atual, buscar novos membros que as tragam para o time ou buscar parceiros confiáveis que já as tenham. Nós encurtamos esse caminho!

There are several market opportunities that a business can aspire to fill. However, focus is crucial so that we can be successful in implementing the strategy. Identify which customers you want and can attend is an exercise that involves a thorough understanding of current and future customers. And believe us, it is a matter of choice!

Similarly, define which differentials are actually perceived by customers who want to attend demands humility and detachment. Listen with due attention to what they have to tell us, it leads us to understand what really are the business differentials for customers and therefore are willing to pay for it. When well executed, the findings are numerous.

Last but not least, we need to identify the necessary skills to support the differentials. Some of them already have at home. Further, only partially. Paths to follow are to develop the current team, seeking new members who bring those skills to the team or seek reliable partners who already have.

We shorten this way!





Gestão Estratégica

Alinhamento estratégico com 3 pilares: escolha do foco, definição de diferenciais e construção de competências.

Strategic Management

20 years accumulated business intelligence as central outlook in the markets in which we operate.

Cada vez mais temos nos deparado com situações em que decisões empresariais não estão verdadeiramente alinhadas com o que os donos dos negócios desejam para suas vidas pessoais.

Em vários momentos vemos líderes conduzindo suas obras no piloto automático, sem questionar para onde as mesmas estão sendo conduzidas, como se não houvesse a necessidade de se preocupar com isso.

Da mesma forma, raramente nos deparamos com líderes questionando para onde suas vidas estão se encaminhando e se o esforço e dedicação profissional estão valendo a pena de maneira holística normalmente o viés da avaliação é estritamente econômico.

Para atender essa demanda importante, desenvolvemos projetos de gestão que incluem ferramentas de Coaching, contribuindo verdadeiramente para a construção dos líderes modernos.

Increasingly we have encountered situations where business decisions are not truly aligned with that business owners wanting for their personal lives.

At several moments we see leaders driving their works on autopilot, without questioning where they are being conducted as if there were no need to worry about it. Likewise, we rarely come across leaders questioning where their lives are heading and if the effort and professional dedication are paying off holistically usually the evaluation of bias is strictly economic.

To meet this important demand, we have developed project management that include coaching tools, truly contributing to the construction of modern leaders. .





Planejamento Sucessório

Está planejando se aposentar ou passar seu negócio para outros? Identificou um sucessor? O próximo passo, decidir como você sairá pode ser sua decisão mais importante.

Succession Planning

Are you planning to retire or to move on to other business ventures? Have you identified a successor? Next to starting a business, deciding how you will exit may be your most important decision.

O que pode fazer a transição de planejamento lhe oferecer?

Ele pode ajudá-lo a identificar potenciais oportunidades e opções, encontrar soluções, e fornecer uma transferência suave.

Nós vamos ajudá-lo a planejar sua transição, esteja você passando a empresa para membros da família ou para o staff interno, vendendo para interessados externos ou se estiver à procura de um comprador.

A nossa abordagem centra-se na maximização do valor do seu interesse comercial e dos stakeholders. Vamos ajudar a definir, desenvolver e implementar um plano que garanta o crescimento contínuo e sucesso do seu negócio. Nós também iremos:

- Ajudar a esclarecer seus objetivos e os de outros sucessores potenciais
- Analisar suas opções de negócios e estratégias de saída
- Analisar e avaliar os recursos financeiros existentes e a estrutura do seu negócio
- Ajudá-lo a decidir quem vai assumir a responsabilidade pelo futuro do negócio
- Identificar as lacunas de treinamento e desenvolvimento
- Ajudar a resolver conflitos
- Constituir um comitê de transição ou um período de co-gestão para facilitar a transferência de conhecimentos
- Desenvolver um plano de transição
- Coordenar os aspectos legais e fiscais da transferência

What can transition planning offer you? It can help you identify potential opportunities and options, find solutions, and provide a smoother transfer.

We will help you plan your transition, whether you're passing the company on to family members or internal staff, selling to outside interests or looking for a buyer.

Our approach focuses on maximizing the value of your business and stakeholder interest. We will help define, develop and implement a plan that ensures the ongoing growth and success of your business. We will also:

- *Help clarify your objectives and those of other potential successors*
- *Take a look at your business and exit strategies options*
- *Review and evaluate the existing financial resources and structure of your business*
- *Help you decide who will take responsibility for the future of the business*
- *Identify training and development gaps*
- *Help resolve internal conflicts*
- *Set up a transition committee or a period of co-management to facilitate transfer of knowledge*
- *Develop a transition plan*
- *Coordinate legal and fiscal aspects of the transfer*



Fusões e Aquisições

Fusões e Aquisições podem agregar considerável valor para um negócio, mas o sucesso requer considerável experiência e conhecimento.

Mergers and Acquisitions

A merger or acquisition can add considerable value to a business, but the successful demands considerable experience and knowledge.

Nosso modelo de sucesso começa pela construção de uma sólida fundação composta de quatro passos chave:

- **Estratégia de F&A:** Com mais de 20 anos de experiência ajudando as empresas a desenvolver estratégias testadas pelo tempo, entendemos os tipos de negócios que criam valor e aqueles que não o fazem.
- **Due Dilligence Estratégica:** perguntas e respostas às grandes questões. Os melhores investidores tem faro do que é realmente importante e sabem exatamente onde se pode agregar valor para definir o seu próprio preço –e ir embora se o preço não estiver correto.
- **Plano de Integração de F&A:** integrar o que importa. Não há duas integrações iguais, e as empresas precisam considerar aspectos desde cultura à TI, a fim de definir o valor total do negócio.
- **Execução de Ações Críticas:** A fusão de duas empresas requer um acompanhamento rigoroso através de uma longa lista de tarefas de integração. Parte da resposta encontra-se em poucos e poderosos princípios orientadores: costurar a tese de integração com a tese de negócio; integrar onde importa; e agir com rapidez deliberada.

Our success model begins by building a strong foundation composed of four key steps:

- *M&A Strategy: With more than 20 years of experience helping companies develop time-tested strategies, we understand the types of deals that create value and those that don't.*
- *Strategic due diligence: Ask and answer the big questions. The best acquirers investigate targets with a nose for what's really important and knows exactly where it can add value and is therefore able to set its own price –and to walk away if the price isn't right.*
- *M&A Integration Planning: Integrate where it matters. No two integrations are the same, and companies must carefully consider aspects from culture to IT in order to realize the full value of the deal.*
- *Critical Action Execution: Merging two companies requires rigorous follow-through on a long list of integration tasks. Part of the answer lies in a few, powerful guiding principles: tailor the integration thesis to the deal thesis; integrate where it matters; and act with deliberate speed.*





Reestruturação de Dívidas

Oferecemos reestruturação dos serviços aos clientes em uma ampla gama de indústrias e geografias.

Debt Restructuring

We offer restructuring services to clients in a broad range of industries and geographies.

Nossa Equipe de Consultoria de Reestruturação de Dívidas está focada em orientar equipes de gestão e stakeholders através do processo adequado, baseando-se em 20 anos de experiência e conhecimento financeiro para maximizar o valor para os nossos clientes e garantir que os seus objetivos estratégicos sejam satisfeitos nas melhores condições possíveis.

Business Consulting - Consultoria a credores e devedores corporativos sobre viabilidade do negócio, a melhoria do lucro e soluções de turnaround

Reestruturação Societária - conselhos sobre recuperação e reestruturação para as empresas corporativas, bancos e outros credores financeiros, incluindo serviços de insolvência

Assessoria de Dívida- Fornece conselhos e trabalha em parceria com clientes corporativos e seus stakeholders para garantir as soluções mais eficazes e adequadas aos financiamentos que estão em vigor

Soluções de Impostos Atrasados - gestão de tesouraria e serviços de consultoria para ajudar na reprogramação de dívida em casos em que existam problemas de liquidez

Our Debt Restructuring Advisory team is focused on guiding management teams and stakeholders through the appropriate process, drawing upon 20 years of experience and financial expertise to maximize value for our clients and ensure that their strategic goals are met on the best possible terms.

Our suite of service include:

Business Consulting - Advice to lenders and corporate borrowers on business viability, profit improvement and turnaround solutions

Corporate Restructuring - Recovery and restructuring advice to corporate businesses, banks and other financial lenders including insolvency services

Debt Advisory - Provides advice and works in partnership with corporate clients and their stakeholders to ensure the most effective and appropriate funding solutions are in place

Tax Arrears Solutions - Cash management and consulting services to assist in rescheduling debt in circumstances where liquidity issues exist





Reestruturação de Dívidas

Oferecemos reestruturação dos serviços aos clientes em uma ampla gama de indústrias e geografias.

Debt Restructuring

We offer restructuring services to clients in a broad range of industries and geographies.

Gestão de Contas a Receber - serviços de cobrança e de gestão de registo de vendas, incluindo a revisão de contabilidade e trabalhos de reconciliação
Finance Brokers- Conselhos sobre soluções de financiamento comerciais para empresas, adequadas às suas necessidades individuais do negócio
Correção do Mau Desempenho Operacional e Financeiro –Nossos profissionais prestam serviços de assessoria em melhoria de lucro e perda, a gestão de capital de giro e estruturação de dívida e capital.

Receivables Management - Debt collection and sales ledger management services, including ledger review and reconciliation works

Finance Brokers - Advice on commercial financing solutions to corporates, appropriate to their individual business needs

Operational and Financial Underperformance Correction –Our professionals provide advisory services in profit and loss improvement, working capital management and debt and capital structuring.





Treinamentos

A face da aprendizagem corporativa mudou. Já não é possível desenvolver seu capital humano com uma única abordagem. Nós podemos ajudá-lo.

Training

The face of corporate learning has changed. It is no longer possible to develop your human capital with a single approach. We can help you about it.

O Programa de Treinamento DPBN em cinco características distintivas que nos permitem oferecer aos nossos clientes uma ampla gama de serviços altamente personalizados:

1. Processo: Nosso processo de gerenciamento de projeto compreende quatro fases: análise, design, entrega e avaliação. Ao trabalhar em nossos projetos dessa maneira metódica, somos capazes de criar soluções que têm impacto demonstrável e mensurável sobre o desempenho no mundo real.
2. Metodologia: Nosso projeto de treinamento e metodologia de entrega incorpora a aprendizagem experiencial, com ênfase na aplicação de habilidades aprendidas no local de trabalho.
3. Construção de Capacidade: Nós oferecemos a nossos treinadores desenvolvimento em competências modulares em treinamento de análise de necessidades, design e desenvolvimento institucional, customização de cursos, transferência de aprendizagem através de coaching on-the-job, e avaliações de impacto de treinamento.

The Training DPBN Program has 5 distinctive features that allow us to offer our clients a wide range of highly customized services:

1. *Process: Our project management process comprises four stages: analysis, design, delivery, and evaluation. By working on our projects in this methodical manner, we are able to create solutions that have demonstrable, measurable impact on real-world performance.*
2. *Methodology: Our training design & delivery methodology incorporates experiential learning, with emphasis on workplace application of learned skills.*
3. *Capacity Building: We offer to our trainers modularized skill development in training needs analysis, instructional design and development, course customization, learning transfer through on-the-job coaching, and training impact assessments.*





Treinamentos

A face da aprendizagem corporativa mudou. Já não é possível desenvolver seu capital humano com uma única abordagem. Nós podemos ajudá-lo.

Training

The face of corporate learning has changed. It is no longer possible to develop your human capital with a single approach. We can help you about it.

4. Criação de Cursos: Temos conteúdo licenciado bem como desenvolvemos o nosso próprio currículo baseado nas melhores práticas internacionais de gestão de negócios.

4. Course Creation: We have licensed content as well as developed our own curriculum based on international best practices for business management.

5. Garantia de Qualidade: Nós temos procedimentos para monitorar e avaliar cada parte do nosso programa: critérios baseados em evidências para a avaliação das competências dos nossos formadores e parceiros; emprego de especialistas em conteúdo reconhecidos em nossas equipes de desenvolvimento de conteúdo; pilotagem cuidadosa e monitoramento contínuo do nosso conteúdo do curso e entrega; avaliação rigorosa do impacto de nossos programas de treinamento; estudos de larga escala e contínua pesquisa das necessidades e tendências dos negócios

5. Quality Assurance: We have procedures in place to monitor and evaluate each part of our program: evidence-based criteria for assessment of the competencies of our trainers and partners; employment of recognized content experts on our content development teams; careful piloting and ongoing monitoring of our course content and delivery; rigorous impact assessment of our training programs; large-scale studies and continuous research on business needs and trends.





Recuperação Judicial

O objetivo da recuperação judicial é salvar a empresa da falência por meio de uma solução de mercado, que é chamado para o processo pela deliberação dos credores.

Judicial Recovery

The goal of judicial reorganization is to save from bankruptcy the company by means of a market solution. Players in the market are invited to participate in a creditors' resolution process.

Nosso trabalho possibilita a apresentação de um plano de recuperação capaz de ser aceito pelos credores, bem conduzido e acompanhado até a solução da crise e satisfação dos débitos da empresa.

Contamos com profissionais direcionados para estruturação empresarial (administradores, auditores, avaliadores de empresas etc.), e estamos prontos para atuar na defesa dos créditos de empresas em fase de recuperação ou mesmo de falência.

- Elaboração de plano de recuperação empresarial;
- Recuperação extrajudicial;
- Recuperação judicial propriamente dita e seus requerimentos específicos;
- Discussão e assessoramento sobre o mérito do plano de recuperação, dos créditos envolvidos e da sua forma de pagamento;
- Habilitação de créditos em processo de recuperação ou falência;
- Administração e alienação de bens da empresa em recuperação, ou mesmo em processo de falência;
- Pagamentos e recuperação de créditos em processo de recuperação ou falência.

Our work enables the submission of a recovery plan acceptable by the creditors, well conducted and accompanied up to the solution of the crisis and the payment of the company's debts.

We count on professionals specialized in corporate structuring (administrators, auditors, business evaluators, etc.), and we are able to act in defense of business credits in recovery or even in bankruptcy.

- *Business recovery plan elaboration;*
- *Extrajudicial recovery/reorganization;*
- *Judicial recovery itself and its specific requirements;*
- *Discussion and consulting on the merits of the recovery plan, credits involved and their payment;*
- *Credit qualification/proof of claims in recovery or bankruptcy proceedings;*
- *Administration and sale of the company's assets in recovery, or even in bankruptcy;*
- *Payments and recovery of credits in recovery or bankruptcy.*





Formatação de Franquias

Empresas que procuram franquear seu negócio ou empresas que já estão franquecendo: aqui é o seu lugar.

Franchise Development

Companies seeking to franchise your business or companies who are already franchising: here is your place

Se você está em busca de franquear seu negócio é porque você já desenvolveu um modelo bem sucedido e está procurando expandi-lo.

O Programa DPBN de Desenvolvimento de Franquia para Novos Franqueadores envolve:

- Avaliação de Franqueabilidade
- Planejamento Estratégico para Crescimento da Franquia
- Documentação Legal de Franquia
- Operações e Treinamento de Franquia
- Estratégias de Marketing para Recrutamento de Franqueados
- Publicações de Vendas para a Franquia
- Treinamento de Vendas para a Franquia
- Treinamento de Conformidade e Implementação de Franquia
- Design e Otimização de Web Page
- Consultoria de Implementação e Assistência

If you is seeking to franchise your business is because you already have developed a successful model and is looking to expand it. Our Franchise Development for New Franchisors DPBN Program involves:

- *Franchisable Level Assessment*
- *Strategic Planning for Franchise Growth*
- *Franchise Legal Documentation*
- *Franchise Operations and Training*
- *Franchisee Recruitment Marketing Strategies*
- *Franchise Sales Publications*
- *Franchise Sales Training*
- *Franchise Implementation and Compliance Training*
- *Web Page Design and Optimization*
- *Implementation and Assistance Consulting*





Formatação de Franquias

Empresas que procuram franquear seu negócio ou empresas que já estão franqueando: aqui é o seu lugar.

Franchise Development

Companies seeking to franchise your business or companies who are already franchising: here is your place

As empresas que já estão franqueando estão em busca de melhorar seu sistema de franquia estabelecida, contratar pessoal, aumentar a sua eficiência operacional, melhorar a qualidade, ou aumentar a eficácia de vendas de franquia.

O Programa DPBN para Franqueadores Existentes envolve:

Serviços Terceirizados de Venda de Franquia
Auditorias Organizacionais de Franquia
Boas Práticas de Sistema de Franquia e Benchmarking
Auditorias de Marketing e Vendas
Consultoria sobre Fundo de Publicidade e Administração
Coaching de Vendas
Melhoria das Relações e Comunicações com Franqueados
Refinamento dos Sistemas de Apoio ao Franqueado
Planejamento de Eventos
Desenvolvimento de Conselho de Franqueados
Planejamento da Expansão Internacional e Análise de Mercado
Estratégias de Expansão Não Franchising
Planos de Negócios para Fundraising
Programa de Desenvolvimento de Branding Completo
Assessoria em Franchise Finance
Assistência em Due Diligence

Companies who are already franchising are looking to improve your established franchise system, hire personnel, increase their operating efficiency, improve quality, or increase franchise sales effectiveness. DPBN Existing Franchisors Program involves:

*Outsourced Franchise Sales Services
Franchise Organizational Audits
Franchise System Best Practices and Benchmarking
Sales and Marketing Audits
Advertising Fund Consulting and Administration
Sales Coaching
Improved Franchisee Relations and Communications
Refinement of Franchisee Support Systems
Event Planning
Franchisee Relations and Franchisee Council Development
International Expansion Planning and Market Analysis
Non-Franchising Expansion Strategies
Business Plans for Fundraising
Complete Brand Development Program
Franchise Finance Advisory
Due Diligence Assistance*



Índice
Summary

Nossa História
Our History

Contato
Contact



DPBN

The Solutions
Boutique



+55 21 2112-4832



dpbn.com.br



DePaulaBN



comercial@dpbn.com.br



24 99215-8733



**Av. Luiz Carlos Prestes 180- 3º andar e Penthouse - Barra da Tijuca
Rio de Janeiro - RJ - CEP 22775-055 - Brasil**