



# ANIBAL MAURICIO RAMIREZ ORTIZ

MERCADOLOGO

## EXPERIENCIA LABORAL



**REDEBAN MASTER CARD - CPS**

**Team Leader**

Sept 2018 - A la fecha actualmente

- Colocación de 3100 Datafonos a micro empresarios y emprendedores en el valle del cauca a través de equipos comerciales free lance.

**MULTISERVICIOS FINANCIEROS SAS**

**Socio Gestor**

Sept 2007 - Agos 2018

- Líder en diferentes proyectos de entrenamiento en ventas y colocación de servicios con equipos free lance en: Bancamia, Banco W, Almacenes Si, Banco de Occidente, Banco AV VILLAS, Banco Pichincha, Macrofinanciera CFC, Carvajal SAS, Datacredito.



**BANCO COLMENA BCSC**

**Director Comercial**

Julio 2004 a Agosto 2007

- Implementación y desarrollo del primer equipo de ventas externas en la ciudad de Cali para el Banco Colmena actualmente Banco Caja Social BSCS.

## DATOS DE CONTACTO



+57 (316) 874 12 02



MULTIVENTAS.FINANCIEROS@GMAIL.COM



CALLE 18 # 66 - 50 LA HACIENDA

## HABILIDADES

**Coach comercial**



**Selección personal**



**Administrador Comercial**



**Apertura de Mercados**





# ANIBAL MAURICIO RAMIREZ ORTIZ

MERCADOLOGO

## EXPERIENCIA LABORAL



**BANSUPERIOR**  
**Coordinador de Ventas**

Marzo 1 al 3 de Junio 2004

- Realizar convenios con los principales colegios de Cali para garantizar la recuperación de cartera a través de la tarjeta Diner's Club.

## DATOS DE CONTACTO



+57 (316) 874 12 02



MULTIVENTAS.FINANCIEROS@GMAIL.COM



CALLE 18 # 66 - 50 LA HACIENDA

## REFERENCIAS

**Sr. Héctor Jaime Millán**

**Gerente General**

Vidrios y Accesorios



+57 (316) 446 21 16

**Sra. Socorro Guerrero Ramos**

**Directora Crédito**

Almacenes Si



+57 (310) 891 43 83

## EDUCACIÓN

**Corporación Universitaria Centro Superior**

Profesional en Mercadeo Empresarial

10 Semestre Profesionalización 2012

**Corporación Universitaria Centro Superior**

Tecnólogo en Mercadeo y Ventas con

Especialización en Planeación Estratégica 1996

## LOGROS

- Ser el Director Regional de Ventas en la Fundación Social con el Banco Colmena que lidero durante 3 años consecutivos el primer puesto en el Sur Occidente Colombiano.
- Obtener contratos con compañías como Banco de Occidente - Datacredito - Almacenes Si - Carvajal SAS - Bancamia entre otras para seleccionar, entrenar y potencializar equipos comerciales externos por corretaje.
- Ser reconocido en el medio por más de 200 asesores comerciales en el Valle del Cauca como un líder transformacional, honesto y competitivo.