



**EXPERTOS EN EL
DESARROLLO, EXPANSIÓN Y
GESTIÓN DE FRANQUICIAS.**

COLOMBIA 

www.empresasquefranquician.com

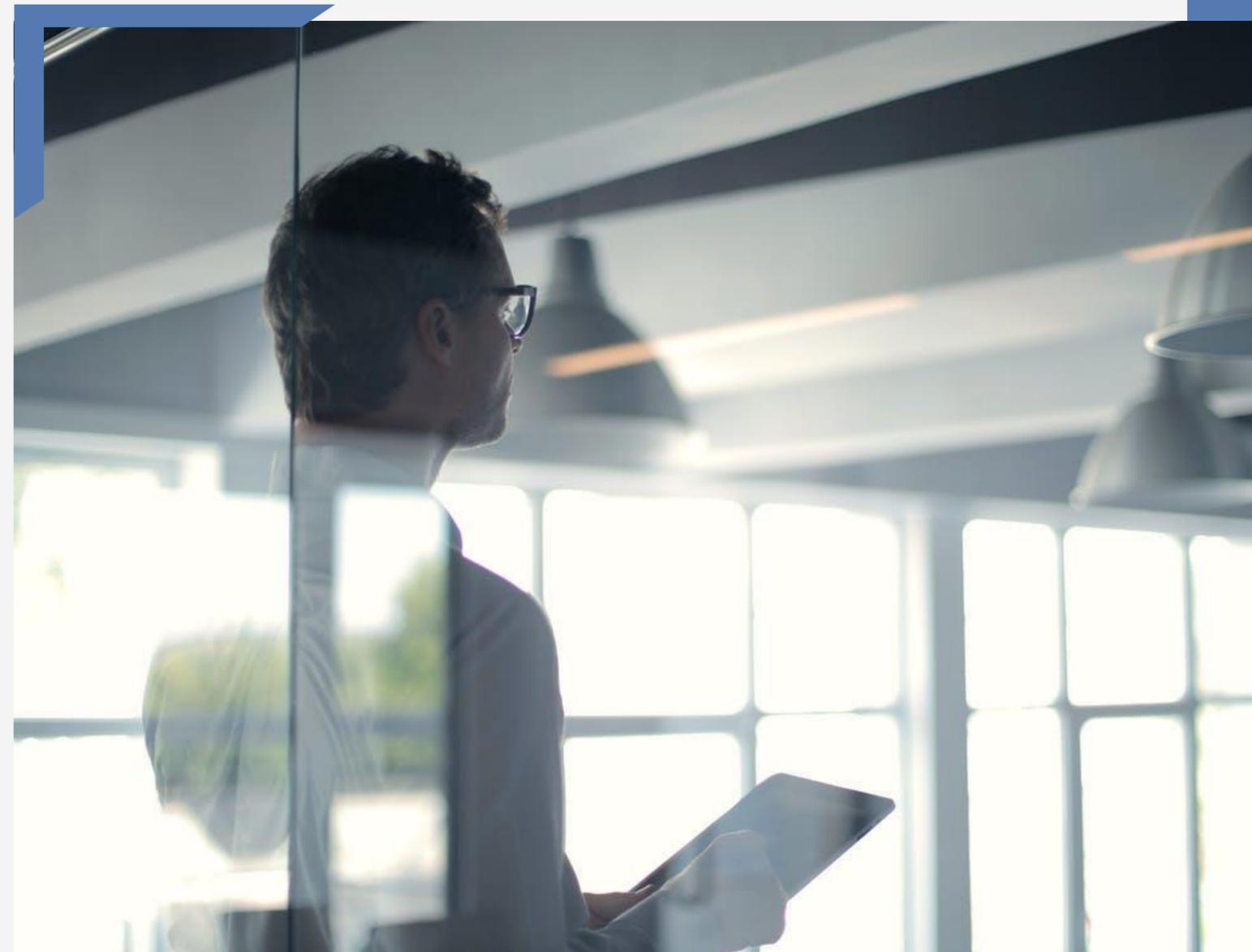
¿QUIENES SOMOS?

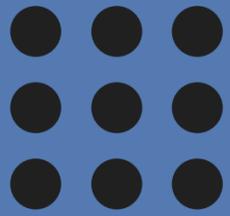
SOMOS...

Un equipo humano con amplia experiencia en los diferentes sectores de franquicias; Restauración, Servicios, Negocios online, Retail, Industrial, etc.

Y con capacidad ampliamente demostrada para poder alcanzar los objetivos fijados con cada cliente/empresa.

Empresas que franquician lo formamos un grupo de profesionales expertos en la expansión de franquicias y negocios; Consultores, Comerciales, Comunicación, Marketing y Redes Sociales, Asesoramiento legal, etc.





NUESTRA EXPERIENCIA A TU SERVICIO



63 PROYECTOS NUEVOS

En los últimos 4 años, todos ellos de pequeñas y medianas empresas; que en un momento determinado decidieron confiar en nosotros la expansión de su negocio.

30 SECTORES

Franquicias de:

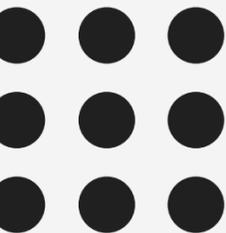
- Restaurantes (temáticos, fast food, heladerías, cafeterías)
- Tiendas (decoración, regalos)
- Moda.
- Servicios (asesorías, consultoras).
- Franquicias online.
- Franquicias industriales, etc.

55 FRANQUICIAS VENDIDAS

En los últimos 4 años a emprendedores en formato autoempleo y a inversores (particulares, fondos de inversión, etc.) Con niveles de inversión desde los 22.500.000 COP\$ hasta los 3.150.000.000 COP\$.

NUESTROS OBJETIVOS

- Acompañar, asesorar y ayudar en todo lo necesario a los empresarios y/o emprendedores que deciden asumir el reto de expandir su negocio bajo el formato de franquicia, independientemente del tamaño de la empresa y de su modelo de negocio.
- Ayudar a que el proyecto de franquiciar sea un éxito, minimizando los riesgos para el empresario y asegurando de forma exponencial las posibilidades de éxito.
- Poner al servicio de nuestro cliente/empresa un asesoramiento profesional, una implicación total con cada proyecto, trabajo diario y continuo, el conocimiento del sector y la experiencia obtenida en el desarrollo de multitud de proyectos.



NUESTROS SERVICIOS

ASESORAMIENTO INTEGRAL E ILIMITADO

Nos reunimos contigo y te ayudamos a definir todos los aspectos de tu franquicia; Canon Entrada, Regalías, Formación, Compras y logística, etc.

ASESORIA LEGAL DOCUMENTOS Y CONTRATOS

Desarrollamos y personalizamos tu Pack Legal de Contratos de Franquicia (Contrato de Franquicia, de Reserva y de Confidencialidad).

MARKETING Y COMUNICACIÓN

Diseñamos el plan de comunicación y ejecutamos todas las acciones de marketing para dar a conocer tu negocio como modelo de franquicia.

GESTION COMERCIAL Y EXPANSIÓN

Nos encargamos de la captación y búsqueda de una forma proactiva de los emprendedores e inversores. Así como acompañarles en todo el proceso de compra de la franquicia.

RESPALDO DOCUMENTAL PARA LA ENTRADA EN OPERACIÓN DE TU FRANQUICIA



DOSSIER INFORMATIVO

Redactamos y maquetamos tu Dossier Informativo Comercial de presentación de tu franquicia.



PLAN DE NEGOCIO

Creamos tu Plan de Negocio adaptado a tu franquicia y orientado tanto para inversores como para emprendedores

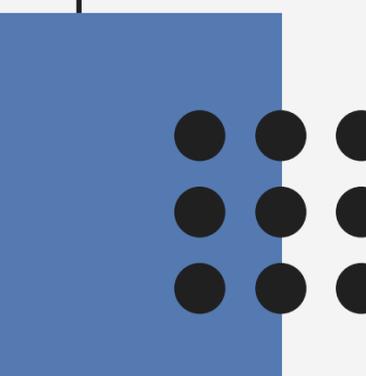


MANUAL OPERATIVO

Nos encargamos de crear tu Manual Operativo de la franquicia; Gestión, RRHH, Marketing, Imagen corporativa, etc

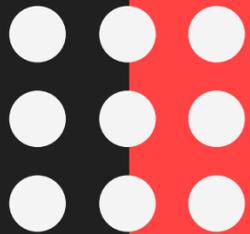


SERVICIOS DE VALOR AÑADIDO

- REGISTRO MARCA COMERCIAL.
 - DESARROLLO DE WEBS, APP Y TIENDAS ECOMMERCE.
 - MONTAJE Y REFORMA DE LOCALES, LLAVES EN MANO.
 - SELECCIÓN DE PERSONAL.
 - CARTERA DE LOCALES COMERCIALES EN TODO EL PAÍS IDÓNEOS PARA FRANQUICIAS.
 - FORMACIÓN Y CAPACITACIÓN ESPECÍFICA PARA TU FRANQUICIA Y SECTOR.
- 



¿POR QUÉ SOMOS DIFERENTES?



Porque tenemos muy claro
que no hay dos empresas
iguales, por eso nos
adaptamos a ti y a tus
necesidades.

ATENCIÓN PERSONALIZADA

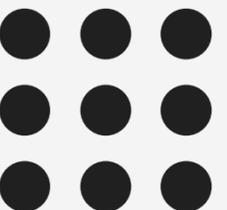
Te ofrecemos una atención personalizada e individualizada (te visitamos personalmente para conocer in situ tu negocio y poder así transmitir y comercializar de forma efectiva tu franquicia).



INFORMACIÓN Y TRANSPARENCIA



Mantenemos un contacto permanente contigo y te informamos puntualmente (informe mensual) de todas las gestiones y acciones realizadas.



CERCANÍA

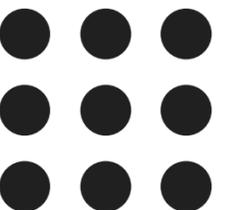
Un conocimiento del tejido empresarial y emprendedor de cada región o zona, de los usos y costumbres.



COBERTURA NACIONAL E INTERNACIONAL



Tenemos cobertura en todo el país. Así como oficina propia en Colombia, España, México, Perú y Ecuador.



NUESTROS COMPROMISOS

CUMPLIR CON LAS FECHAS

ACORDADAS

Nos comprometemos por escrito en los plazos de entrega de elaboración y entrega de todos los documentos, dossiers y manuales.

TECNOLOGÍA A TU SERVICIO

Utilizamos herramientas tecnológicas de primer nivel para ser mucho más efectivos en el día a día (CRM 4.0, Embudos de venta, etc.)

TARIFA MUY COMPETITIVA:

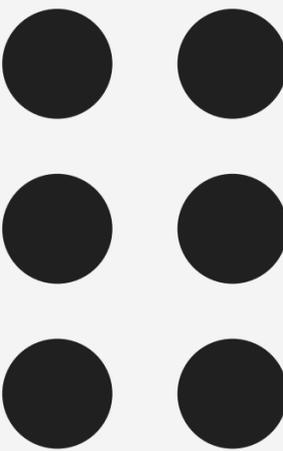
Lo que permite dar acceso a que cualquier empresa pueda iniciar el desarrollo de su franquicia en base a sus posibilidades económicas.

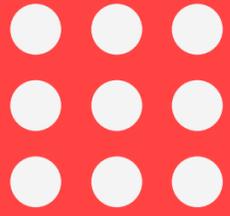
RED DE CONTACTOS

Una extensa red de contactos y networking profesional, nos da un valor añadido que nos permite ser mucho más efectivos y obtener mejores resultados.

DEDICACIÓN TOTAL

Atendemos personalmente y sin limitación de tiempo ni de días, a todos y cada uno de los emprendedores y/o inversores interesados en la adquisición de una de tus franquicias. Somos muy perseverantes.





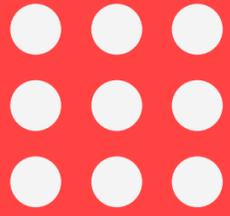
COMUNICACIÓN Y MARKETING

A día de hoy se ha convertido en uno de los factores más decisivos a la hora de poder desarrollar y expandir una franquicia.

Si realmente queremos vender franquicias nos hemos de asegurar un flujo continuo de contactos, de aquí la obligación de que la Comunicación y el Marketing sea uno de los pilares del desarrollo de la franquicia.

La necesidad de hacer visible la marca como franquicia, de transmitir los valores y las ventajas que aporta al futuro inversor y/o emprendedor, así como diferenciarnos de la competencia.

Nos obliga a tener que hacer múltiples acciones para así atraer contactos interesados.



MARKETING

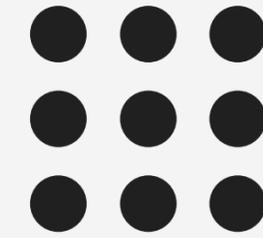
ONLINE Y

OFFLINE

Campañas en Redes Sociales (orgánicas y de pago), publicaciones en prensa digital, portales de franquicias, participaciones en Ferias de Franquicias.

- Con campañas de pago en Facebook e Instagram, bien segmentadas y analizadas semanalmente para ver los resultados.
- Campañas de Google Adwords.
- Campañas en Twichy TikTok.
- Dependiendo del público objetivo de la franquicia.
- Con inserciones de artículos en LinkedIn, enfocados hacia la venta de la franquicia, y a los valores y ventajas que aporta.
- Campañas de Email Marketing masivo a nuestra base de datos de emprendedores y/o inversores

Santiago Posada



Socio Consultor - Colombia

 +57 3104234895

 Email: santiago@empresasquefranquician.com
info@empresasquefranquician.com

 Dirección: Carrera 13A 2N-01 Centro de Negocios
Fundadores Piso 7

 <https://www.linkedin.com/in/santiago-posada-posada-8bb516134/>



¿Te cuento algo?

90%

**DE LAS EMPRESAS CREADAS CON EL
SISTEMA DE FRANQUICIAS EN EL MUNDO,
SE SOSTIENEN EN EL MERCADO Y
PRESENTAN BUENOS RESULTADOS.**

Fuente: <https://portal.acta.org.co/franquicias/franquicia-franquiciado/>

