



¡Queremos ayudarte a mejorar tus habilidades y las de tu compañía!

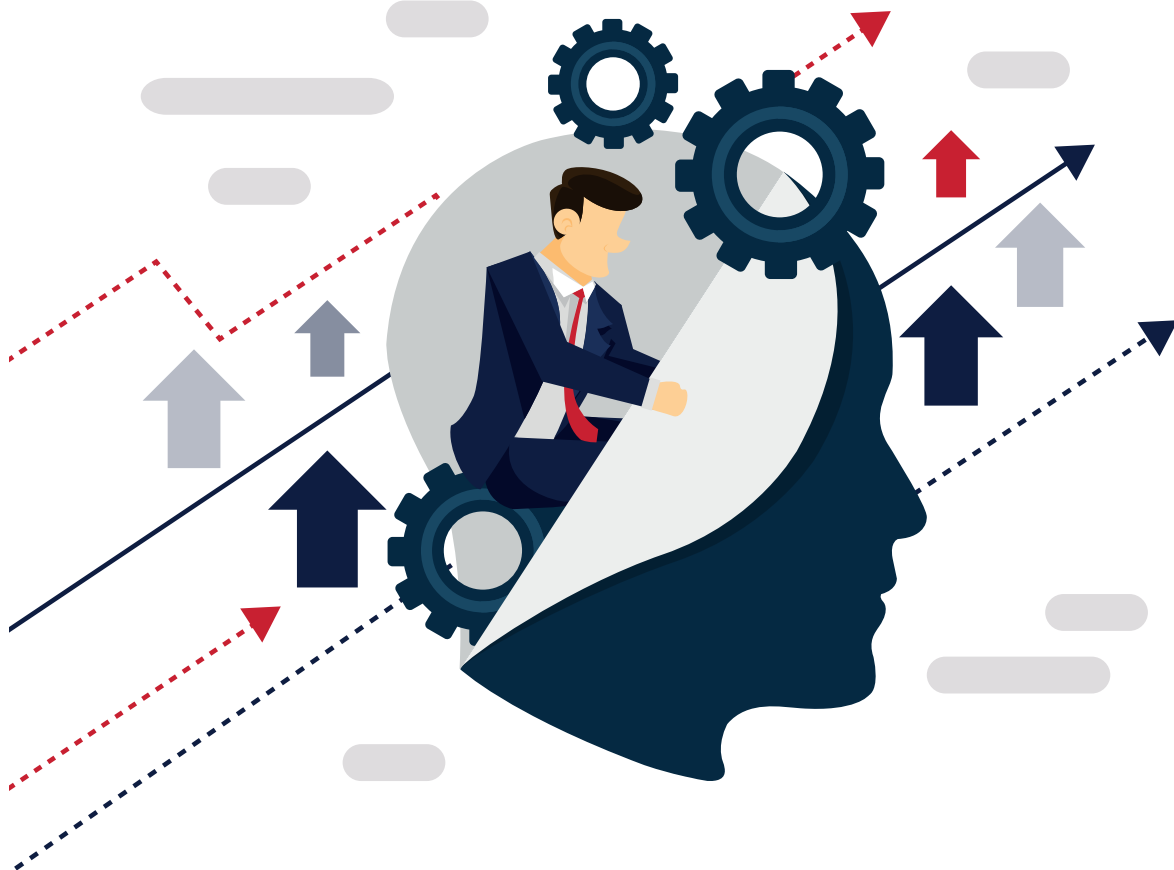
**YOUR  
PASSION  
IS OUR  
WORK**

# QUE HACEMOS EN CHECK

El método CHECK ha logrado crecimientos importantes en nuestros aliados los cuales se ven reflejados en su facturación y crecimiento en ventas.

En Check training queremos generar cambio entre las organizaciones, hacer parte del crecimiento de nuestros aliados y ayudar a FABRICAR sus objetivos y sueños.

El trabajar con su capital humano es nuestra misión, nuestra pasión y estamos seguros de que lograremos nuestros objetivos.



# YOUR PASSION IS OUR WORK





# YOUR PASSION IS OUR WORK

## Nuestros Programas

Mediante la implementación de un diagnóstico que mide la satisfacción de los colaboradores y de los procesos internos de las organizaciones, cuyo resultado nos permite brindar acompañamiento por departamentos o uno a uno.

Esta labor aporta a las organizaciones encontrar nuevas y mejores formas de cumplir con sus objetivos mejorando la eficiencia y sus tiempos.

como resultado a esos diagnósticos encontramos necesidades a satisfacer como pueden ser:

- Procesos de venta
- Mantenimiento de clientes
- Prospección
- Estrategias de marketing
- Trabajo en Equipo
- Clima Organizacional
- Manejo del estrés
- Adaptación al cambio
- Servicio al cliente.





# QUE ES VENTAS EN ACCIÓN

**Check Training** ✓  
Tu Mejor Aliado en Formación y Desarrollo

**ACTION  
SELLING**™  
SELL MORE. BE MORE.

¡Es un Programa profesional para administrar eficazmente el proceso de ventas!

Está a punto de aprender un proceso de ventas que ha ayudado a miles de vendedores, como usted, a mejorar su éxito profesional. Es aplicable en comerciales con amplia o poca experiencia en ventas que están interesados en aumentar el éxito en su mercado, Ventas en Acción agudizará sus habilidades y aumentará su factor de éxito.

Los objetivos de Ventas en Acción son ayudar a los vendedores en estas importantes áreas:

a entender la relación entre el proceso de decisión del comprador y el proceso de venta.

- Aplicar una secuencia adecuada a las presentaciones de ventas
- Mejorar las habilidades en la formulación de preguntas
- Mejorar la construcción y planificación de una llamada de ventas
- Desarrollar mayor capacidad para diferenciarse de la competencia
- Como desarrollar presentaciones basadas en necesidades del cliente
- Mayor capacidad para obtener compromisos con los clientes



# NUESTROS CLIENTES Y ALIADOS



## ALGUNOS GRANDES LOGROS

Desarrollo e implementación programa GMDIFERENCE – D&D programa semillero  
Hyundai – Programa de ventas narita – Motivación para equipos de trabajo ingemat –  
apoyo programa PACMA Mazda – D&D Autocom Academy – 5to mandamiento de las leyes  
de Andrés – Programa de gestión del cambio universidad de la Salle, Peugeot Academy,  
desarrollo equipo comercial JAC Ecuador Starmotor, franquicia Action Selling USA.

# DÓNDE ESTAMOS



Check Training S.A.S empresa orgullosamente **COLOMBIANA** tiene presencia en las principales ciudades del país y **ECUADOR**.

- Barranquilla
- Cali
- Villavicencio
- Bogotá
- Medellín
- Bucaramanga
- Pereira
- Cartagena
- Manizales

Lo que nos permitirá entregar un apoyo integral y dinámico a donde te encuentres.



LEADERSHIP

Research and learn

# STRATEGIES



IDEA



Revenue per year	Percent
Less than \$5k	24.4%
\$5k-\$10k	16.9%
\$10k-\$25k	25.3%
\$25k-\$50k	13.5%
\$50k-\$100k	9.6%
\$100k-\$250k	7.2%
\$250k-\$500k	2.2%
\$500k-\$500k	0.9%



Check Training Colombia  
@checktrainingco

www.checktraining.com.co  
317 635 0833 - 304 468 6945