



SOFTWARE DE GESTIÓN DE RUTAS Y FUERZA DE VENTAS

Lo que pasa en ruta, ya no es un misterio.

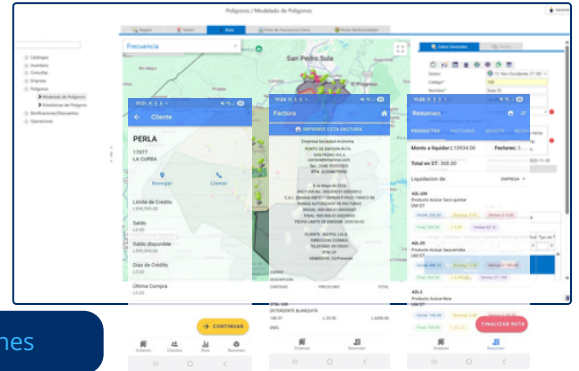
SonDrive convierte la ejecución comercial en campo en un proceso definido, trazable y conectado a su ERP — en tiempo real, desde cualquier dispositivo Android o iOS



Gerente Comercial /Ventas



Gerente de Operaciones



Visibilidad y control sobre su fuerza de ventas

Sin un sistema, su operación depende de la palabra del vendedor. Los descuentos se aplican a discreción, las visitas no se verifican y los recursos de la empresa se usan sin control.

Ejemplo real: Con SonDrive configure políticas de descuento por cliente y canal, registre automáticamente el punto GPS de cada visita y genere constancia digital de cada venta o entrega — el vendedor ejecuta, el sistema documenta y usted controla.

Para el Gerente Comercial

Visibilidad de la fuerza de ventas

Plan de ruta estructurado — cada vendedor tiene sus tareas asignadas en orden. Puede reagendar una visita y el sistema la marca como visitada con punto GPS automático.

Evidencia GPS sin control del vendedor — el sistema registra la ubicación en cada visita automáticamente. Dato objetivo, no manipulable.

Metas de ventas visibles en tiempo real — el vendedor ve su avance diario y acumulado. El gerente ve el cumplimiento de toda la fuerza.

Preventa y entrega — gestiona órdenes de preventa y entrega de productos vendidos por televenta desde la misma plataforma.

Para el Gerente de Operaciones

Control operativo en campo

Recarga en ruta — el rutero puede reabastecerse a media ruta. Permite trasladar inventario entre rutas ante incidentes o hacer múltiples viajes con una sola liquidación al final del día.

Factura electrónica en campo — genera e imprime factura desde el dispositivo móvil. Aplica en los países donde la factura electrónica es requerida. Siempre queda en digital, reimprime las veces necesarias.

Liquidación completa — al finalizar la ruta el sistema consolida, ventas, recargas, cobros en una sola liquidación.

Conversión a unidad base — convierte todos los productos a la unidad estándar configurada (ST, unidades, libras) para una lectura uniforme al cierre del día.

451K+

Pedidos procesados en ruta

3.5M+

Facturas emitidas en campo

1.2M+

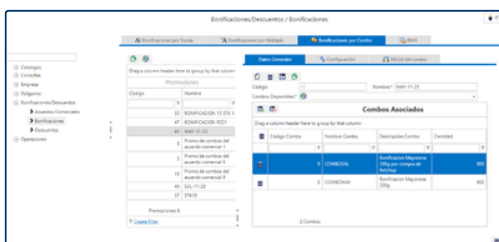
SKU en pedidos

6.4M+

SKU Vendidos en facturas

Funciona sin señal

Si el vendedor está en zona sin cobertura, SonDrive guarda la información localmente y sincroniza automáticamente al recuperar señal. Ninguna venta se pierde



DIPROCOM

Distribución de productos cárnicos.

9+ años · SonDrive crecimiento de 5 a 24 rutas en un año. Cambio de modalidad de venta directa a entrega, además el canal de preventa.

ERP compatible: SAP Business One · SAP HANA · Dynamics 365 · Business Central · Aspel SAE

Hardware: Zebra · TSC · Opticon · Unitech · CAT · Munbyn

Infraestructura Azure.



¿Le interesa SonDrive?

Agendemos una conversación de 30 minutos para entender su operación y mostrarle cómo SonDrive aplica a su caso.