



Especialistas en Promoción Farmacéutica.

Bogotá - Colombia

QUIENES SOMOS

Pharmaceutical Training Center, está conformado por un equipo de especialistas de la industria farmacéutica, con experiencia de más de 23 años en laboratorios multinacionales y nacionales, ocupando diferentes cargos gerenciales y directivos en marketing y ventas.

NUESTRA ESPECIALIDAD

La promoción médica es una especialidad de la industria farmacéutica, ya que requiere investigación, análisis, planeación y ejecución.

Conscientes de la importancia y lo fundamental de este tema nos hemos especializado en la promoción farmacéutica, ponemos a su disposición los siguientes servicios:

NUESTRA ESPECIALIDAD

- *Herramienta tecnológica de promoción y actualización farmacéutica.*
- *Consultoría e investigación de mercado farmacéutico.*
- *Training corporativo e independiente.*

HERRAMIENTA TECNOLÓGICA DE PROMOCIÓN FARMACÉUTICA

Hemos desarrollado la única aplicación que ofrece a la industria farmacéutica una alternativa diferente a la convencional de comunicación con los profesionales de la salud.

Tiene un alcance ilimitado, así que tenemos la capacidad de cubrir sus necesidades de promoción y actualización médico-científica.



El complemento eficaz en la promoción médica

CONSULTORÍA E INVESTIGACIÓN

Compañías que necesitan un apoyo outsourcing de investigación en el mercado donde participan para hacer análisis y definir estrategias cuentan con los servicios de:

- ✓ **Inteligencia Competitiva**
- ✓ **Optimización Promocional**
- ✓ **Mercados especiales Alto Costo - Rare Diseases**
- ✓ **Programas de valor**
- ✓ **Acercamiento a pacientes**
- ✓ **Intermediación estratégica entre industria y profesionales de la salud**
- ✓ **Nuevas oportunidades de portafolio**

TRAINING CORPORATIVO

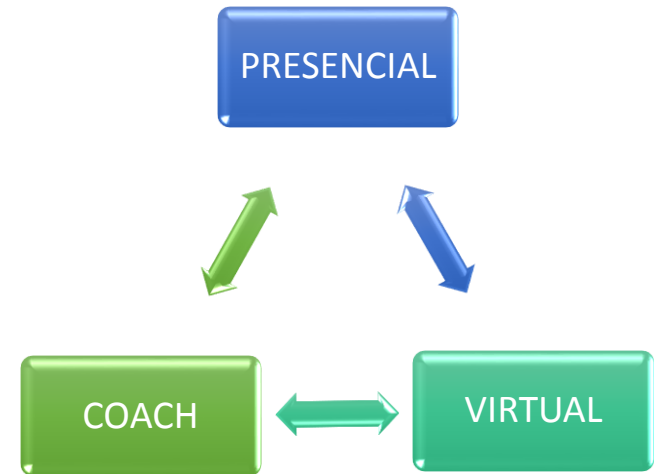
Entrenamiento corporativo dirigido a la fuerza de ventas de las diferentes unidades de negocio.

Nuestro programa en venta consultiva forma integralmente al Rpp médico, desde la planificación, el desarrollo y análisis.

El Rpp tendrá la capacidad de evaluar su entorno para toma de decisiones que lo lleven a alcanzar sus objetivos.

El entrenamiento se realiza de manera interactiva.

MODALIDAD INTERACTIVA



TRAINING CORPORATIVO



- ✓ Entrenamos y desarrollamos los comportamientos de promoción y venta, individual o por equipos.
- ✓ Identificamos las necesidades personales y/o grupales, para plantear y desarrollar un programa de entrenamiento, que aumente la eficacia, individual y grupal.

Modelo de Venta Consultiva

VALORES QUE APORTAN



- ✓ *Experiencia en el mercado Primary, Hospitalario, Alto costo y OTC.*
- ✓ *Experiencia en conformación, entrenamiento y coaching de equipos promocionales.*
- ✓ *Experiencia en MKT farmacéutico.*

Ofrecemos un enfoque actualizado de las funciones y tareas propias del sector.



PHARMACEUTICAL TRAINING CENTER

Contáctenos en:

www.vissitormd.com

e-mail

director@visitamedica.com.co

Bogotá - Colombia

Calle 106 # 56 – 41 oficina 602  300 4116683