

ActionCOACH[®]

business coaching

ActionCLUB

El **ActionCLUB** está compuesto por un conjunto de 48 sesiones para empresarios, que conforman la parte teórica (conocimientos) del sistema y un acompañamiento grupal para la implementación, con el cuál **ActionCOACH**, Firma No. 1 en Coaching de Negocios en el Mundo, provee coaching a sus participantes. El sistema de **ActionCOACH**, que consta de 6 Pasos, es el sistema más reconocido y exitoso a nivel mundial para construir y crecer (acelerar) a las empresas a través del coaching (entrenamiento - acompañamiento) que se les brinda a sus dueños y/o directores.

44 SESIONES
distribuidas en

12 MESES



Tema 1: Hábitos y Mindset

1 Sesión

Hábitos y Mindset del Éxito.

“He fallado una y otra vez en mi vida, por eso he conseguido el éxito”.

Michael Jordan

Tema 3: Dominio del Dinero

6 Sesiones

Estado de Resultados. Maestría en Punto de Equilibrio. Flujo de Efectivo y Balance General. Inventarios, Cobranza y Presupuestos. Estado Financiero Integral. Reporte Triple Play.



MINDSET



Tema 2: Dominio del Destino

1 Sesión

Cultura Organizacional, Visión, Misión y Valores.



Tema 4: Indicadores Clave de Desempeño (KPIs)

3 Sesiones

Indicadores Clave de Desempeño.
4 Disciplinas de la Ejecución.

Tema 5:

Dominio del Tiempo

3 Sesiones

Priorizando lo Primero. Registro Maestro y Horario en Bloques. Delegar Efectivamente.



Tema 6:

Dominio de la Calidad de la Entrega del Producto o Servicio

1 Sesión

Servicio al Cliente, Pre Venta, Venta y Post Venta.

Tema 7:

Mercadotecnia

6 Sesiones

Característica Única de Venta y Garantía. Desarrollando una Campaña de Mercadotecnia. Ejecutando la Publicidad Impresa o Visual. Escalera de Lealtad. Factor Wow.

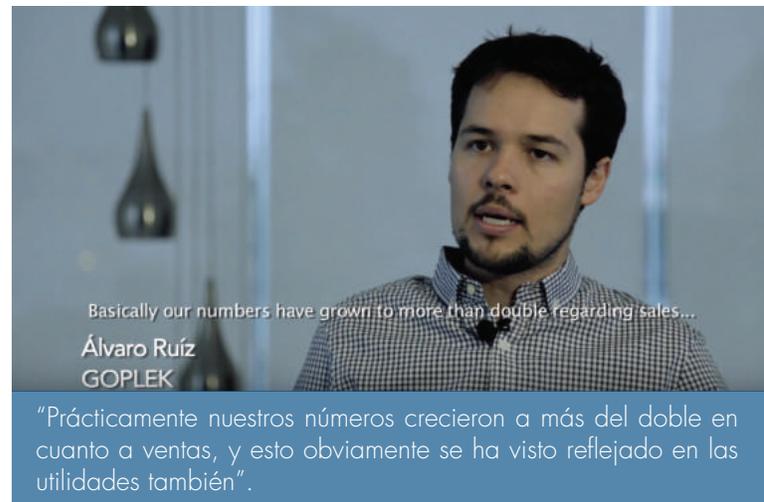




Tema 8: Estrategias de los 5 Caminos

5 Sesiones.

Aprende a definir los indicadores que son clave para la buena marcha y éxito de tu empresa.



Tema 9: Mercadotecnia Digital

2 Sesiones

Redes Sociales y Search Engine Optimization (SEO).

Tema 10: Ventas

7 Sesiones

Elementos de una Venta Exitosa. Cerrando Ventas. Sistema de Venta por Pasos. Kit Informativo. Administración del Área de Ventas. Estrategias de Remuneración en Ventas.



"Gracias al coaching he incrementado ventas, logré sistematizar mi negocio y eso me ha permitido iniciar nuevos proyectos".

Tema 11: Sistemas

3 Sesiones

¿Por qué Sistematizar? ¿Cómo Sistematizar?
Gestión de Calidad y Mejora Continua.

Tema 12: Equipo

8 Sesiones

Reclutamiento Efectivo. Bases del Trabajo en Equipo. Fuerte Liderazgo. Objetivo Común y Reglas del Juego. Planeación, Apoyo en la Toma de Riesgos e Involucramiento. Gung Ho.

Tema 13: Resultados

2 Sesiones

Gobierno Corporativo, Institucionalizando tu Empresa. Resultados y Crecimiento del Empresario.



Norma Yrigoyen Lazzeri
YRIGOYEN LAZZERI COMERCIALIZADORA

"Gracias al programa de coaching, ahora todos los del equipo podemos decir que somos mejores personas, un mejor equipo".

ActionCLUB

Grupos	Días	Reuniones	Coaches
1	Jueves	Semanales	Coach Vanessa Méndez Cuéllar
2 y 3	Miércoles	Semanales	Coach Christian Blanco Heredia

Horarios:

De 07:30 a.m. a 09:30 a.m. | Grupo 2

De 05:00 p.m. a 07:00 p.m. | Grupo 1 y 3

Programa **ActionCLUB**: \$us 500.00/mes primer participante.
\$us 250.00/mes a partir del 2º participante.

Descuentos por pagos anticipados, solo aplican para el primer participante:

5% de descuento: **3 Meses**
10% de descuento: **6 Meses**
15% de descuento: **9 Meses**
20% de descuento: **12 Meses**



Aceptamos tarjetas de crédito:
*Consulta nuestros otros BENEFICIOS



La Firma
Número 1
de
Coaching de Negocios **1** en el
Mundo

ActionCOACH[®]
business coaching

ActionCOACH 4a Etapa
Calle Chuquisaca # 226
(entre Ñuflo de Chávez y Warnes)
Santa Cruz, Bolivia.

Contacto:

Teléfono: (+591) 3 32 84 97

Celular: (+591) 773 93927

www.actioncoach.com.bo

ActionCOACH[®]
business coaching

