LAURA PÁLIZ
CONSULTORA
Finanzas | Comercio Exterior | Emprendimientos

OFERTA DE SERVICIOS
L.P.CONSULTORA

FINANZAS EMPRESARIALES - NEGOCIOS INTERNACIONALES Y EMPRENDIMIENTOS.

1. **ASESORÍA:** Relación de mediano o largo plazo con el cliente para proveerle conocimiento técnico en finanzas, negocios internacionales y eficiencias empresariales que profesionalicen su gestión.

   a. Gerencia General, financiera o de negocios internacionales.
   b. Elaboración de estudios de mercado internacional
   c. Elaboración de planes de negocios y estrategia de implementación para emprendimientos o líneas nuevas de productos o servicios.
   d. Evaluación empresarial.

2. **CONSULTORÍA**: Acompañamos a nuestro cliente enfocándonos en un proyecto o asunto específico. Proveemos este servicio para implementar aspectos urgentes o estratégicos.

   a. Diagnósticos empresariales y financieros.
   b. Análisis de riesgo financiero para presentar la empresa ante inversionistas o bancos.
   c. Gestión bancaria para gestionar crédito.
   d. Elaboración de proyectos puntuales.
   e. Re negociación de deuda.
   f. Consejo profesional y acompañamiento durante directorios y reuniones de la alta administración.
   g. Capacitación en finanzas, negocios internacionales, gestión bancaria, elaboración proyectos y más.
   h. Asesoría en innovación agroalimentaria a través de BAIBA España.
   i. Factoring de cartera o cuentas por cobrar en mercado local.

3. **GERENCIA FINANCIERA:** Presencial ya sea temporal o remota.

4. **SHOPPING BANCARIO:** Identificación y adaptación de soluciones financieras inherentes a las necesidades y prioridades empresariales procedentes de:

   a. Bancos locales e internacionales.
   b. Casas de valores / Bolsas de valores.
   c. Inversionistas.

5. **ASESORÍA EN GESTIÓN DE CRÉDITO O INVERSIÓN :**
   a. Diagnóstico inicial de probabilidades de éxito del proyecto o necesidad de financiamiento para el logro del crédito.
   b. Adaptación a requisitos de quien financia o invierte.
   c. Elaboración proyecciones financieras, integración carpeta de requisitos y documentos habilitantes, negociación con personal de lado del financista o inversionista que analiza la solicitud de financiamiento, coordinación con personal recomendado por gerencia en la empresa que requiere el crédito.
   d. Gestión y negociación con el prestamista hasta lograr pronunciamiento final.
   e. Representación de la empresa como gerente financiera temporal por proyecto o solicitud ante el financista o inversionista escogido por nuestro cliente.

6. **ANÁLISIS RIESGO FINANCIERO LOCAL E INTERNACIONAL:** Para establecer crédito empresarial para clientes potenciales en Ecuador o para importadores potenciales en mercados fuera del país.

Bugambillas N45-311 y Av. Eloy Alfaro, 1º piso
593 98722 2222
lpaliz@lpconsultora.com
laura.paliz
Quito - Ecuador
C.P. ZIP: 170507
ec.linkedin.com/pub/laura-páliz

7. **FACTORAJE + GESTIÓN + ADMINISTRACIÓN CARTERA:** Manejo de pasivos, asesoría y gestión de cobranza. Consultoría para implementación de Factoring Local e Internacional para bancos, empresas.

8. **NEGOCIACIÓN FINANCIERA:** En mercado local e internacional para importadores y exportadores.

9. **PROFESIONALIZACIÓN FINANCIERA :** Entrenamiento , capacitación, charlas especializadas para profesionales en la empresa o para foros multi empresariales.

10. **IMPLEMENTACIÓN PRODUCTOS FINANCIEROS:** Implementación de productos y servicios, mejora procedimientos + tiempos de servicio + procedimientos comerciales y operativos, planificación estratégica financiera para instituciones o facilitadores de financiamiento.

11. **REPRESENTACIÓN FINANCIERA Y MERCADO INTERNACIONAL:** Para empresarios o empresas que requieren profesional financiero bilingüe apto para apoyarlos en lograr contratos en foros comerciales y económicos locales o internacionales.

12. **CAPACITACIÓN** : Elaboramos y gestionamos talleres en la empresa al personal o equipos de cargos administrativos y en instituciones de educación empresarial y universitaria, medios de comunicación, embajadas, cámaras, empresas del estado y empresas privadas.

    a. Nuestros cursos incluyen los siguientes aspectos: Financieros, empresarial, estratégico , de negocios internacionales y lo que el cliente requiera, respecto a su estrategia como empresa. Detallamos varios temas que hemos capacitado:

    - *FINANCIAMIENTO PARA EMPRESAS IMPORTADORAS O EXPORTADORAS:*
        - Herramientas financieras para una operación internacional eficiente, negociación con bancos para obtener crédito, fuentes de financiamiento internacional, destrezas financieras y comerciales para cubrir el costo de la operación de importación o exportación.

    - *ADAPTACIÓN EMPRESARIAL PARA IMPORTADORES Y EXPORTADORES:*
        - Metodologías de diagnóstico inicial, planificación , ejecución y financiamiento de empresas importadoras y exportadoras.

        - *HABILIDADES EN NEGOCIACIONES DE EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN:* Acreedores, Proveedores . Clientes , mercado local , mercado internacional, manejo de conflictos.

    - *PERDIENDO EL MIEDO A LOS BANCOS:*
        - Destrezas para presentar el proyecto al banco, elaborar los flujos de caja, sustentar la fuente de repago, planificación y seguimiento del proceso de crédito, qué espera el comité de crédito en cualquier solicitud de crédito empresarial.

Más detalles sobre nuestros clientes, sus testimonios y nuestros servicios en:

http://lpconsultora.com/
Laura Páliz
Fundadora y Consultora Senior
593 98722 2222
lpaliz@lpconsultora.com