

POSIÇÃO  
GLOBAL



# De qual informação sua empresa precisa?



“A única coisa mais cara que a informação é a ignorância dos homens”  
J.F. Kennedy

[www.posicaoglobal.com](http://www.posicaoglobal.com)



# Qual o Objetivo da sua empresa?





# NOSSO PROPÓSITO

Desenvolver serviços personalizados e integrados de inteligência empresarial, em consultorias, pesquisas e assessorias, para compreender qual a necessidade de informação estratégica e objetivo estratégico do cliente, e, propor soluções, para que possa alcançar suas metas e objetivos de negócios.



# SERVIÇOS





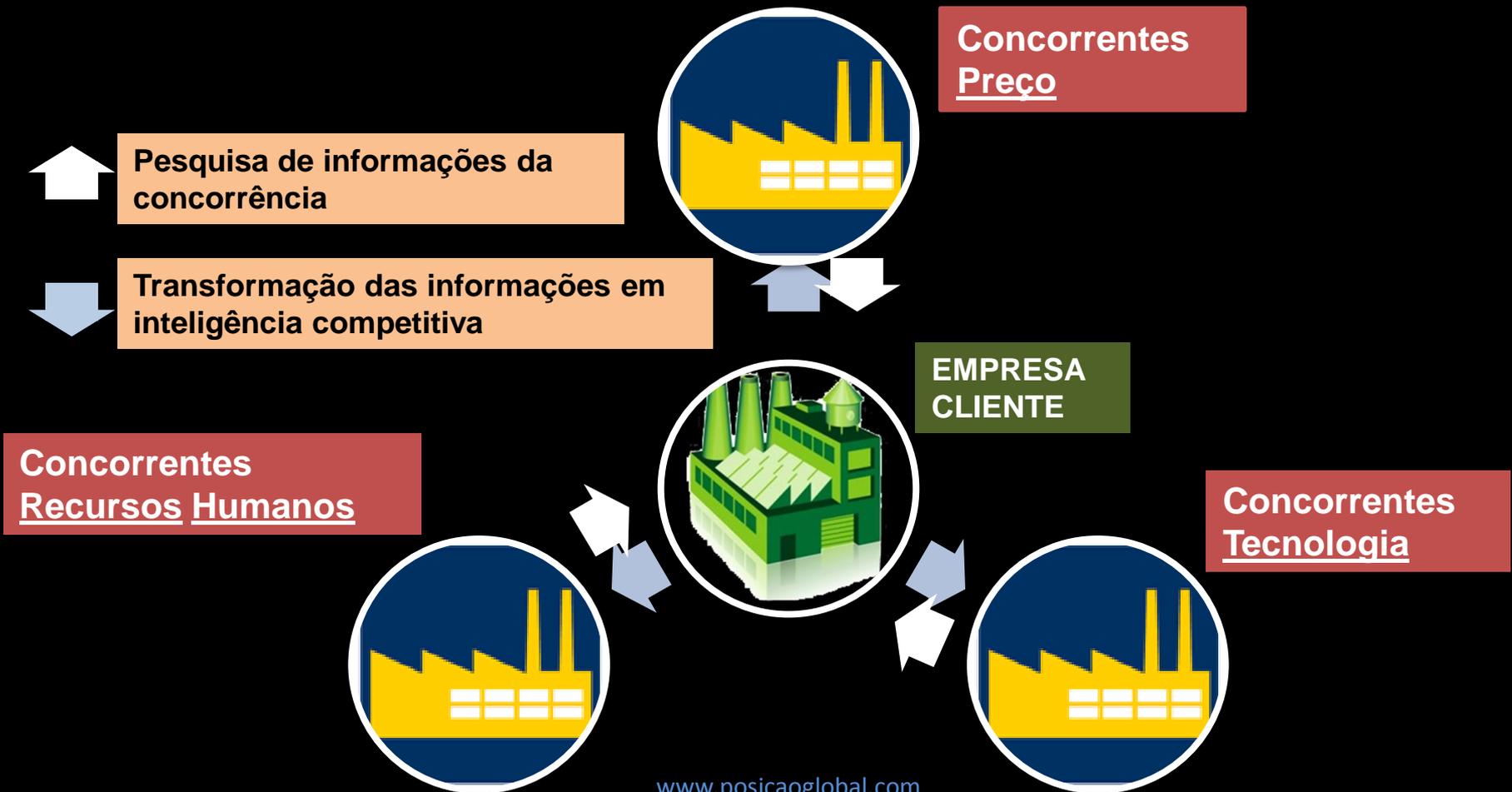
# INTELIGÊNCIA COMPETITIVA

Lida com informações públicas e publicadas sobre a competição e sobre os competidores para auxiliar a empresa a gerar e ganhar vantagem competitiva através de decisões estratégicas alinhadas com o negócio. Buscando ter informações exatas sobre seus concorrentes e um plano para utilização dessas informações para sua vantagem.

Observe os tipos de informações que a inteligência competitiva monitora sobre a concorrência através do exemplo seguinte:



# Exemplo do processo de Inteligência Competitiva





# BENCHMARKING

Para empresas interessadas em aprender e aprimorar a gestão com práticas administrativas de concorrentes e diferentes setores econômicos, visando alcançar um desempenho superior.

Através da busca de experiências, estudos de empresas referências e modelagens apresenta a solução ao cliente para o mesmo galgar maiores objetivos em sua gestão.

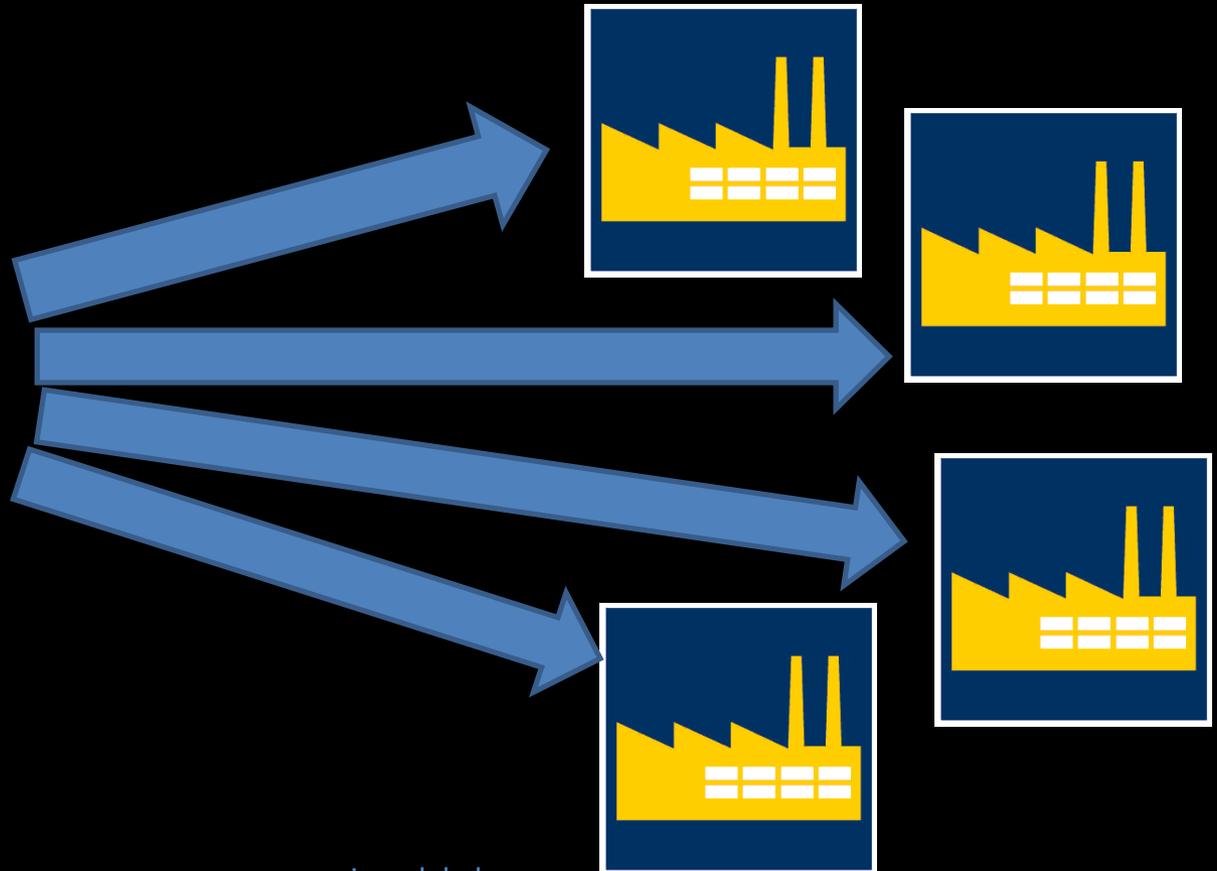
Veja ilustração seguinte:



# Exemplo do processo de Benchmarking

Empresas Referências

Empresa Cliente





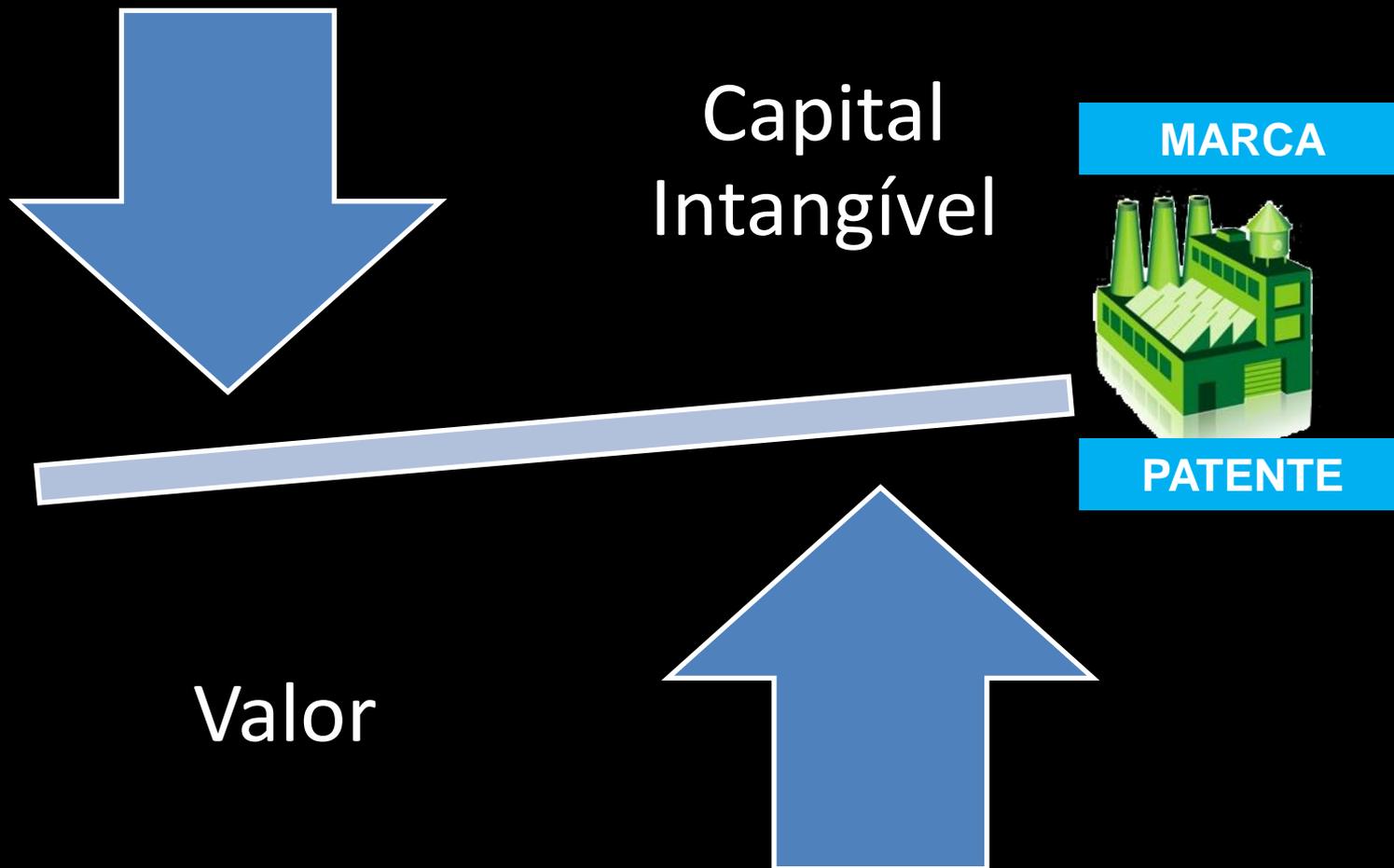
# MARCAS E PATENTES

A marca e a propriedade industrial, são patrimônios estratégicos da sua empresa, e por isso devem ser protegidos sob a guarda da lei, para que pessoas e concorrentes de má fé não façam uso de um recurso estratégico fundamental da empresa.

Realizamos para sua empresa todos o processo de consultoria, pesquisa e assessoria em registro de marcas e patentes



# MARCAS E PATENTES



# CONTATOS

Para conhecer com mais detalhes nossas soluções e solicitar uma proposta de investimento entre em contato pelos canais:

- +55 31 8861-9207
- +55 31 3046-4553
- Email: [posicaoglobal@posicaoglobal.com](mailto:posicaoglobal@posicaoglobal.com)
- Email: [solucoes@posicaoglobal.com](mailto:solucoes@posicaoglobal.com)
- Sítio: [www.posicaoglobal.com](http://www.posicaoglobal.com)
- Sítio: [www.posicaoglobal.com.br](http://www.posicaoglobal.com.br)





# PARA REFLETIR

“Há seis formas de atrair a derrota: negligenciar o cálculo da força do inimigo; falta de autoridade; treinamento imperfeito; ira injustificável; não observância da disciplina; e incapacidade de usar homens escolhidos.”

*Sun Tzu.*

“Na guerra, há um lado agressivo e um lado defensivo. A agressão requer mais soldados do que a defesa; quando existem duas vezes mais agressores do que defensores, ainda é possível resistir a eles. O defensor é aquele que é o primeiro a se preparar, o agressor é aquele que é o último a se preparar. O defensor garante o terreno e instala suas forças para esperar o agressor, que vem por passos estreitos.”

*Sun Bin II.*