

VOCÊ CONHECE
O POTENCIAL
DA SUA MARCA
EM NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS?



**ADOTE A
CULTURA
EXPORTADORA
NA SUA
EMPRESA**

**POR QUE
EXPORTAR?**

- 
- UMA OPORTUNIDADE DE DIVERSIFICAÇÃO DE VENDA;
 - ABERTURA DE NOVOS CANAIS DE VENDA;
 - AJUDA A SUPERAR CICLOS BAIXOS DA ECONOMIA LOCAL;
 - MENOR INSTABILIDADE;
 - MAIOR COMPETITIVIDADE;
 - REDUÇÃO DE CUSTOS DO PRODUTO.

EXPORTAR É
MAIS EFICIENTE
SE VOCÊ CONTA
COM A **EXPERIÊNCIA**
DE QUEM CONHECE
BEM ESSE MERCADO

**SOMOS
A RAIZ
BRASIL**





DESENHAMOS UMA SOLUÇÃO PIONEIRA
PARA EMPRESAS QUE NÃO POSSUEM
DEPARTAMENTO DE COMÉRCIO EXTERIOR.



OFERECEMOS NOSSA SOLUÇÃO EM COMÉRCIO EXTERIOR COM OS 3Hs



HH

NEGOCIAÇÃO, DESENVOLTURA,
GESTÃO DA EMOÇÃO,
RELACIONAMENTO INTERPESSOAL.



HT

CONHECIMENTO EM
COMÉRCIO EXTERIOR.



HL

IDIOMAS



CONHECIMENTO

- TEMOS EXPERTISE EM INICIAR O PROCESSO DE EXPORTAÇÃO;
- CONTAMOS COM PESSOAS QUALIFICADAS E INTERNACIONALMENTE NATIVAS;
- SOMOS PIONEIROS EM TRAZER ESSA EXPERTISE PARA DENTRO DAS EMPRESAS, COMO TERCEIRIZADOS.



MARKETING INTERNACIONAL

- CONHECIMENTO GLOBAL COM AÇÃO LOCAL;
- FERRAMENTAS DE MONITORAMENTO DAS ABORDAGENS;
- AÇÕES COM MENSURAÇÃO DE RESULTADOS.





IDEALIZADOR

WAELTE FERRAZ

- MAERSK LINE
- INTERTRANS DO BRASIL
- RIO PORT BUSINESS
- TÉCNICO EXTENSIONISTA DO PEIEX
APEX BRASIL
- DESENVOLVIMENTO DA CULTURA
EXPORTADORA DE MAIS DE 150 INDÚSTRIAS
NA REGIÃO DE SÃO JOSÉ DO RIO PRETO/SP

SUA
EMPRESA TEM POTENCIAL
PARA FAZER NEGÓCIOS
COM DIVERSOS PAÍSES.

NOSSA
EXPERIÊNCIA TEM
MUITO A DIZER SOBRE O
MERCADO INTERNACIONAL.

METODOLOGIA PRÓPRIA
RAIZ BRASIL

SOLUÇÕES

- EXPORTAÇÃO
- IMPORTAÇÃO
- ASSESSORIA
- PALESTRAS



**TENHA A RAIZ BRASIL
COMO SUA PARCEIRA.
CONTE COM TODO O
APOIO PARA
REALIZAR NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS.**

The background of the image is a dark, grainy photograph of a port terminal at night or in low light. Numerous shipping containers are stacked in organized rows across the frame. Large industrial port cranes with long metal booms are visible in the background, some with their arms raised. The overall atmosphere is industrial and suggests a busy shipping or logistics environment.

EXPORTAÇÃO

1. DIAGNÓSTICO

- 👉 DIFERENCIAIS DOS PRODUTOS
- 👉 TREINAMENTO
- 👉 COMPREENSÃO DAS DORES
- 👉 DESIGN THINKING
- 👉 PROJECT MODEL CANVAS – EXPORT
- 👉 PANORAMA DO MERCADO NACIONAL
- 👉 COMPLIANCE DE AÇÕES (DÓLAR LIMIT)



2. VNI

(VIABILIDADE DE NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS)

PRAZO DE EXECUÇÃO: 180 DIAS

- ❖ DESENVOLVIMENTO DA ESTRATÉGIA DE NEGÓCIOS INTERNACIONAIS
- ❖ FERRAMENTAS DE MARKETING INTERNACIONAL



3. GNI

**(GESTÃO DE NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS)**

PRAZO DE EXECUÇÃO: 365 DIAS

- CONTATOS INTERNACIONAIS
- GESTÃO DE NEGÓCIOS
- PROMOÇÃO DOS PRODUTOS
- TERCEIRIZAÇÃO DO DEPARTAMENTO
DE COMÉRCIO EXTERIOR



IMPORTAÇÃO



1. DIAGNÓSTICO

- 👉 DIFERENCIAIS DOS PRODUTOS
- 👉 TREINAMENTO
- 👉 COMPREENSÃO DAS DORES
- 👉 DESIGN THINKING
- 👉 PROJECT MODEL CANVAS – EXPORT
- 👉 PANORAMA MERCADO NACIONAL
- 👉 COMPLIANCE DE AÇÕES (DÓLAR LIMIT)



2. VNI

(VIABILIDADE DE NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS)

PRAZO DE EXECUÇÃO: 120 DIAS

- ❖ LOCALIZAÇÃO DE FORNECEDORES INTERNACIONAIS
- ❖ FORMAÇÃO DE PREÇO INTERNACIONAL
- ❖ FERRAMENTAS DE MARKETING INTERNACIONAL



3. GNI

**(GESTÃO DE NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS)**

PRAZO EXECUÇÃO: 365 DIAS

- ❖ CONTATOS INTERNACIONAIS
- ❖ GESTÃO DE NEGÓCIOS
- ❖ TERCEIRIZAÇÃO DO DEPARTAMENTO
DE COMÉRCIO EXTERIOR



ESTRUTURA



-  IHWT
-  BM
-  TPP - MARKETING
-  TPP - LOGISTIC
-  TPP - LANGUAGES

CLIENTES RAIZ BRASIL:



PARCEIROS:



COLLEGE

JURÍDICO

OUTROS



RAIZ
BRASIL

CULTURA EXPORTADORA

VAMOS FALAR
SOBRE POTENCIAIS
VENDAS PARA
O EXTERIOR?

RBRASIL.COM.BR

WAELET@RBRASIL.COM.BR

17 99657 1818