


VOCÊ CONHECE
O **POTENCIAL**
DA SUA MARCA
EM NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS?



ADOTE A
CULTURA
EXPORTADORA
NA SUA
EMPRESA

POR QUE
EXPORTAR?

- 
- UMA OPORTUNIDADE DE DIVERSIFICAÇÃO DE VENDA;
 - ABERTURA DE NOVOS CANAIS DE VENDA;
 - AJUDA A SUPERAR CICLOS BAIXOS DA ECONOMIA LOCAL;
 - MENOR INSTABILIDADE;
 - MAIOR COMPETITIVIDADE;
 - REDUÇÃO DE CUSTOS DO PRODUTO.

EXPORTAR É
MAIS EFICIENTE
SE VOCÊ CONTA
COM A **EXPERIÊNCIA**
DE QUEM CONHECE
BEM ESSE MERCADO

SOMOS
A RAIZ
BRASIL



RAiZ
BRASiL

CULTURA EXPORTADORA



DESENHAMOS UMA SOLUÇÃO PIONEIRA
PARA EMPRESAS QUE NÃO POSSUEM
DEPARTAMENTO DE COMÉRCIO EXTERIOR.

OFERECEMOS NOSSA SOLUÇÃO EM COMÉRCIO EXTERIOR COM OS 3Hs



HH

NEGOCIAÇÃO, DESENVOLTURA,
GESTÃO DA EMOÇÃO,
RELACIONAMENTO INTERPESSOAL.



HT

CONHECIMENTO EM
COMÉRCIO EXTERIOR.



HL

IDIOMAS

CONHECIMENTO



TEMOS EXPERTISE EM INICIAR O PROCESSO DE EXPORTAÇÃO;



CONTAMOS COM PESSOAS QUALIFICADAS E INTERNACIONALMENTE NATIVAS;



SOMOS PIONEIROS EM TRAZER ESSA EXPERTISE PARA DENTRO DAS EMPRESAS, COMO TERCEIRIZADOS.



MARKETING INTERNACIONAL



CONHECIMENTO GLOBAL COM
AÇÃO LOCAL;



FERRAMENTAS DE MONITORAMENTO
DAS ABORDAGENS;



AÇÕES COM MENSURAÇÃO
DE RESULTADOS.

TASTE
GOOD BUSINESS



Become an Eirilar retailer and spice up your sales with the cookware that is the number one on the stoves of those who know all about cooking and understand the importance of having quality and safety when preparing food.
Add to your portfolio of products a traditional brand, which operates in more than 15 thousand points of sale in the Brazilian market.
Eirilar distributors have all marketing support to boost their sales, they have the possibility to adapt product labeling to the international market and can also negotiate exclusivity contracts with the commercialization destination.
Invest in Eirilar cookware, a trusted brand with great results since 1977.

[CLICK HERE AND CHECK OUT OUR PRODUCTS](#)

Eirilar
A MELHOR PARA O SEU LAR

SEA UN DISTRIBUIDOR
DEL SABOR MÁS
**AMADO DE
BRASIL**

**TENEMOS UNA BUENA
DOSIS DE NEGOCIO PARA USTED**
Sea un distribuidor de los productos Engenho Dom Tapparo y impulse los resultados de su negocio con sabores exclusivos que generan una experiencia única. Mejore su catálogo de productos con una increíble variedad de licores, licores alcohólicos, bitters y cachaças de diversos tipos.
Varios puntos de venta en Brasil que muestran nuestra singularidad. Los comerciales internacionales confiarán en a calidad, el tiempo de entrega y el soporte de marketing internacional para ayudar con cualquier solicitud.
En aquellos que tienen credibilidad y traen resultado con productos de cuestionable calidad.
TRABAJE Y CONOZCA LOS PRODUCTOS

LICUORES

La diversidad de los sabores de los licores del Engenho va a conquistar aún más su público.

Son más de 20 opciones para incluir en su catálogo de ventas.



**DOM
TAPPARO
ENGENHO**
Desde 1978





IDEALIZADOR

WAELTE FERRAZ



MAERSK LINE



INTERTRANS DO BRASIL



RIO PORT BUSINESS



TÉCNICO EXTENSIONISTA DO PEIEX
APEX BRASIL



DESENVOLVIMENTO DA CULTURA
EXPORTADORA DE MAIS DE 150 INDÚSTRIAS
NA REGIÃO DE SÃO JOSÉ DO RIO PRETO/SP

SUA

EMPRESA TEM POTENCIAL
PARA FAZER NEGÓCIOS
COM DIVERSOS PAÍSES.


NOSSA

EXPERIÊNCIA TEM
MUITO A DIZER SOBRE O
MERCADO INTERNACIONAL.

METODOLOGIA PRÓPRIA
RAIZ BRASIL

SOLUÇÕES

- ✦ EXPORTAÇÃO
- ✦ IMPORTAÇÃO
- ✦ ASSESSORIA
- ✦ PALESTRAS



TENHA A **RAIZ BRASIL**
COMO SUA PARCEIRA.
CONTE COM TODO O
APOIO PARA
REALIZAR NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS.



EXPORTAÇÃO

1. DIAGNÓSTICO

- DIFERENCIAIS DOS PRODUTOS
- TREINAMENTO
- COMPREENSÃO DAS DORES
- DESIGN THINKING
- PROJECT MODEL CANVAS – EXPORT
- PANORAMA DO MERCADO NACIONAL
- COMPLIANCE DE AÇÕES (DÓLAR LIMIT)



2. VNI

(VIABILIDADE DE NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS)

PRAZO DE EXECUÇÃO: 180 DIAS



DESENVOLVIMENTO DA
ESTRATÉGIA DE NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS



FERRAMENTAS DE MARKETING
INTERNACIONAL



3. GNI

(GESTÃO DE NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS)

PRAZO DE EXECUÇÃO: 365 DIAS

- CONTATOS INTERNACIONAIS
- GESTÃO DE NEGÓCIOS
- PROMOÇÃO DOS PRODUTOS
- TERCEIRIZAÇÃO DO DEPARTAMENTO DE COMÉRCIO EXTERIOR



The background image shows a large industrial shipping yard. In the foreground, a semi-trailer truck is loaded with several stacked shipping containers. The containers are arranged in tall stacks, and a crane is visible in the background, lifting a container. The entire image has a teal color overlay.

IMPORTAÇÃO

1. DIAGNÓSTICO

- DIFERENCIAIS DOS PRODUTOS
- TREINAMENTO
- COMPREENSÃO DAS DORES
- DESIGN THINKING
- PROJECT MODEL CANVAS – EXPORT
- PANORAMA MERCADO NACIONAL
- COMPLIANCE DE AÇÕES (DÓLAR LIMIT)



2. VNI

(VIABILIDADE DE NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS)

PRAZO DE EXECUÇÃO: 120 DIAS

- LOCALIZAÇÃO DE FORNECEDORES INTERNACIONAIS
- FORMAÇÃO DE PREÇO INTERNACIONAL
- FERRAMENTAS DE MARKETING INTERNACIONAL



3. GNI

(GESTÃO DE NEGÓCIOS
INTERNACIONAIS)

PRAZO EXECUÇÃO: 365 DIAS

- CONTATOS INTERNACIONAIS
- GESTÃO DE NEGÓCIOS
- TERCEIRIZAÇÃO DO DEPARTAMENTO
DE COMÉRCIO EXTERIOR



A conceptual image featuring a hand holding a globe. The globe is rendered with a wireframe or network overlay, suggesting a digital or interconnected theme. The background is a dark teal color with a subtle pattern of dots and lines, reinforcing the network concept. The word "ESTRUTURA" is prominently displayed in the center in a bold, orange font.

ESTRUTURA



IHWT



BM



TPP – MARKERTING



TPP – LOGISTIC



TPP - LANGUAGES

CLIENTES RAIZ BRASIL:

Eirilar
O MELHOR ALUMÍNIO PARA O SEU LAR


**DOM
TÁPPARO**
ENGENHO

Desde 1978

PANDIN[®]
Soluções em Ambientes

móveis **jb** bechara

PARCEIROS:



COLLEGE

JURÍDICO

OUTROS



RAiZ
BRASiL

CULTURA EXPORTADORA

VAMOS FALAR
SOBRE **POTENCIAIS**
VENDAS PARA
O EXTERIOR?

RBRASIL.COM.BR

WAELTE@RBRASIL.COM.BR

17 99657 1818