



WWW.ZURICONSULTORIA.COM.BR



Nosso posicionamento estratégico é o de **aproximação**. Sempre com foco no cliente, trabalhamos lado a lado em total parceria, orientando os melhores caminhos. Ensinamos nossos clientes a tirar proveito das nossas técnicas para obter os melhores resultados, **respeitando sempre as prioridades e particularidades** de cada organização.

Quem Somos

Somos uma empresa que oferece soluções aos nossos clientes, através de treinamentos e reciclagem **de forma personalizada.**

Trabalhamos com organizações de diversos setores e portes.

Através da análise específica de cada mercado, promovemos a geração de valor,
reduzindo riscos e custos.

Mantemos os olhos nos negócios. Não esquecemos que o objetivo principal é obter resultados duradouros e sustentáveis.

Temos **um amplo networking**; cultivamos relacionamentos estreitos com diversos profissionais. Mantemos parceiros e fornecedores leais.

Somos Especializados em:



**Treinamentos
em Vendas**



**Soluções em
Recrutamento e
Seleção**



**Capacitação para
Formação de
Líderes**



**Consultoria em
Processos**



**Treinamentos no
idioma Inglês**



**Ações para Pós
Venda e
Recuperação de
Cliente Inativo**



Cliente Oculto

Eleasar Delfino

20 anos de experiência na área Comercial/Vendas, Treinamentos e Reciclagem de equipes de vendas e atendimento ao cliente, recrutamento e seleção de colaboradores.

Gestor do Televendas da Net Tv por assinatura, respondendo pelas vendas da capital e interior de SP. Participei da implantação do Combo Net

Gestor de Operações de Vendas/Atendimento ao Cliente nas empresas Atento e Contax

Administrador de Empresas com pós graduação em **Gestão Estratégica de Vendas** pela Universidade Mackenzie.

Consultor Convidado do Reality de Empreendedorismo “Em Frente as Feras”, Canal Tv Aberta

Certificado pelo **SEBRAE – SP**

Docente convidado pelo SENAC – SP desde 2009

Membro do Cômite de **Comunicação da FIESP - Startup**

-2%

*Redução no absenteísmo da operação com ações de treinamento dos supervisores.

+15%

**Crescimento na conversão de vendas.

-20%

***Redução no volume de chamadas com a emissão de boleto via site.

*Implantação da operação de atendimento via chat do Bradesco Financiamentos.. **Citibank Crédito Consignado ,responsável por células de vendas em São Paulo e Salvador

***BV Financeira – Responsável pela operação de Financiamento de Veículos.

Treinamento em Vendas

É um programa de treinamento criado de acordo com as necessidades de nossos clientes.

Primeiramente avaliaremos as oportunidades encontradas dentro de um processo de vendas.

E adaptar situações do dia a dia do seu negócio para que possamos trabalhar os funcionários buscando sempre o alcance dos resultados.



Realizei as implantações das operações de Vendas de Cartão do Santander, Itaú Seguros, sendo responsável pela contratação de 150 colaboradores.

Docente pelo SENAC nos cursos de Gerenciamento e Supervisão de Vendas, Vendas no Varejo, Vendas Empresariais, Liderança.



Etapas do Treinamento de Vendas

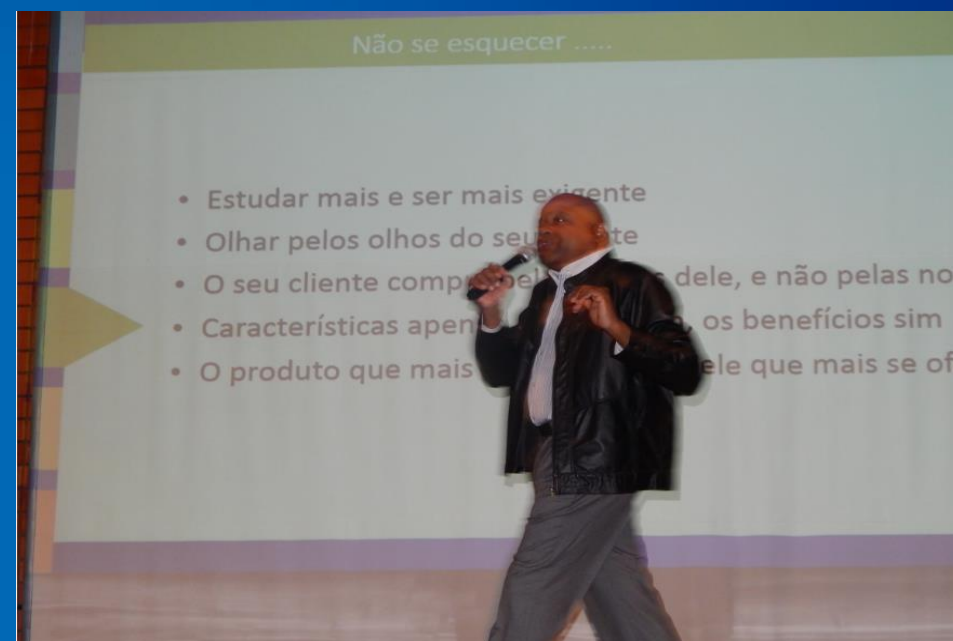


TREINAMENTOS



The collage consists of six photographs arranged in a 2x3 grid, all set against a blue background. The top-left photo shows a group of five men standing in front of a white truck. The top-middle photo shows a group of six people (three women and three men) standing in front of a whiteboard. The top-right photo shows a group of four people (three men and one woman) standing in an office setting. The bottom-left photo shows a group of seven people (four men and three women) standing in front of a whiteboard. The bottom-middle photo shows a group of seven people (six women and one man) wearing yellow and green Brazilian soccer jerseys and hats. The bottom-right photo shows a group of ten people (seven women and three men) standing in a large room with colorful decorations.





PALESTRAS





FOTOS ELEASAR – DOCENTE SENAC

Cientes

