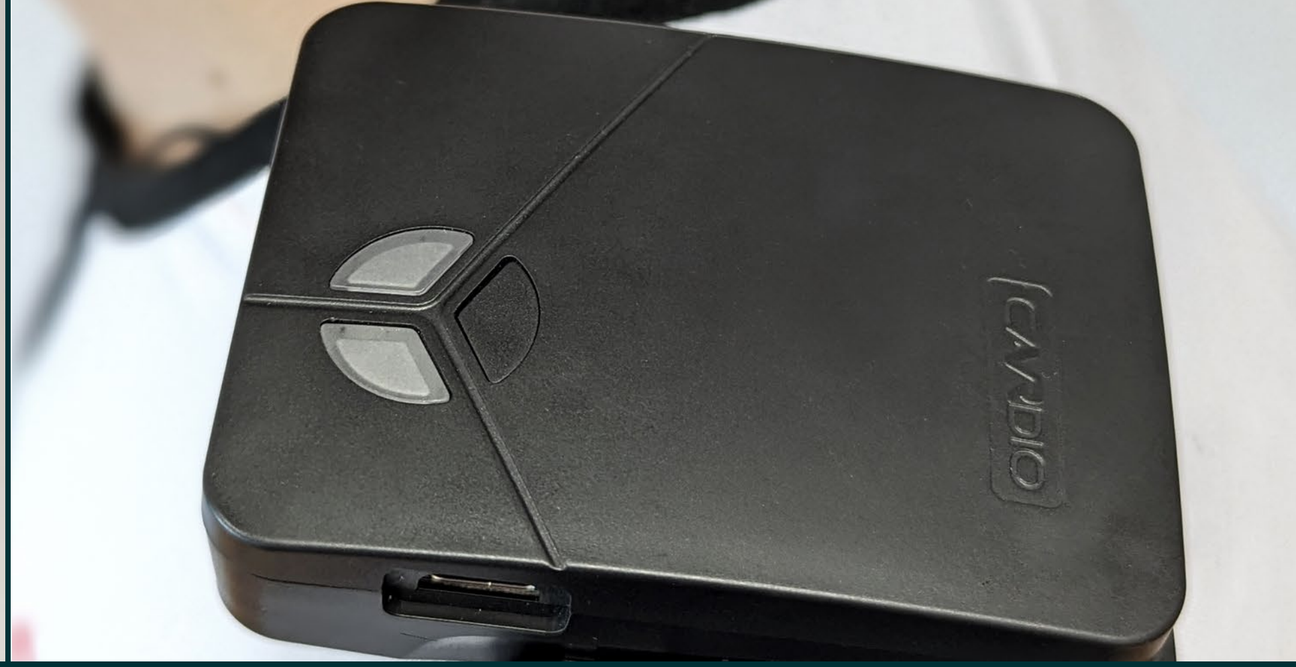
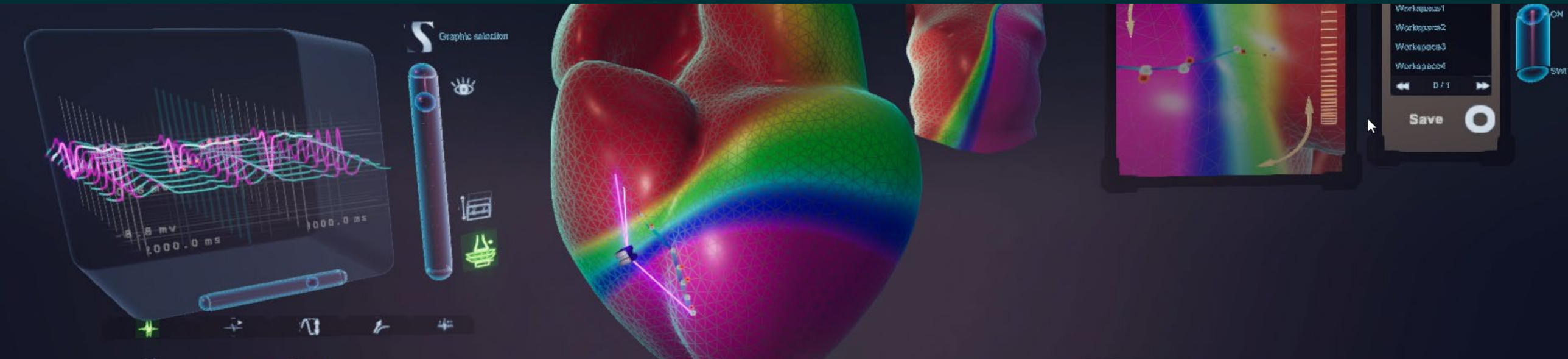
CARDIO™



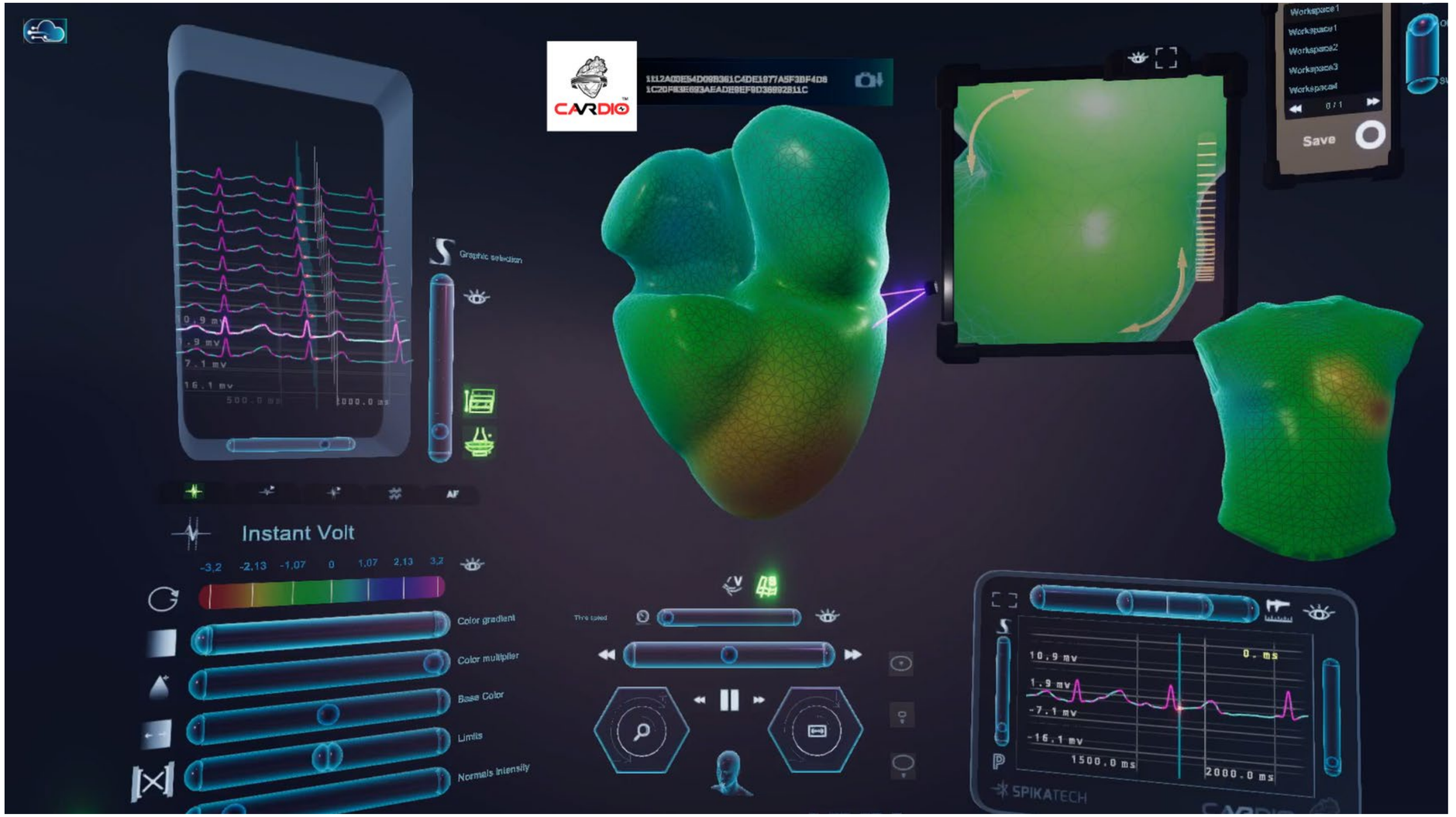


The future of Non - Invasive Cardiac Diagnostics

SPIKA TECH



Marcado CE 2803 Tipo IIb | Patente EP 4 501 233 B1 AGeoespacial



CARDIO™

SPIKATECH

282.000 M€/año (2% del PIB)

Coste ECV en Europa

Enfermedades Cardio Vasculares

Causa Nº1 de Muerte : 1.7 Millones /año

40% mujeres vs 37% hombres

Mortalidad Brecha de Género

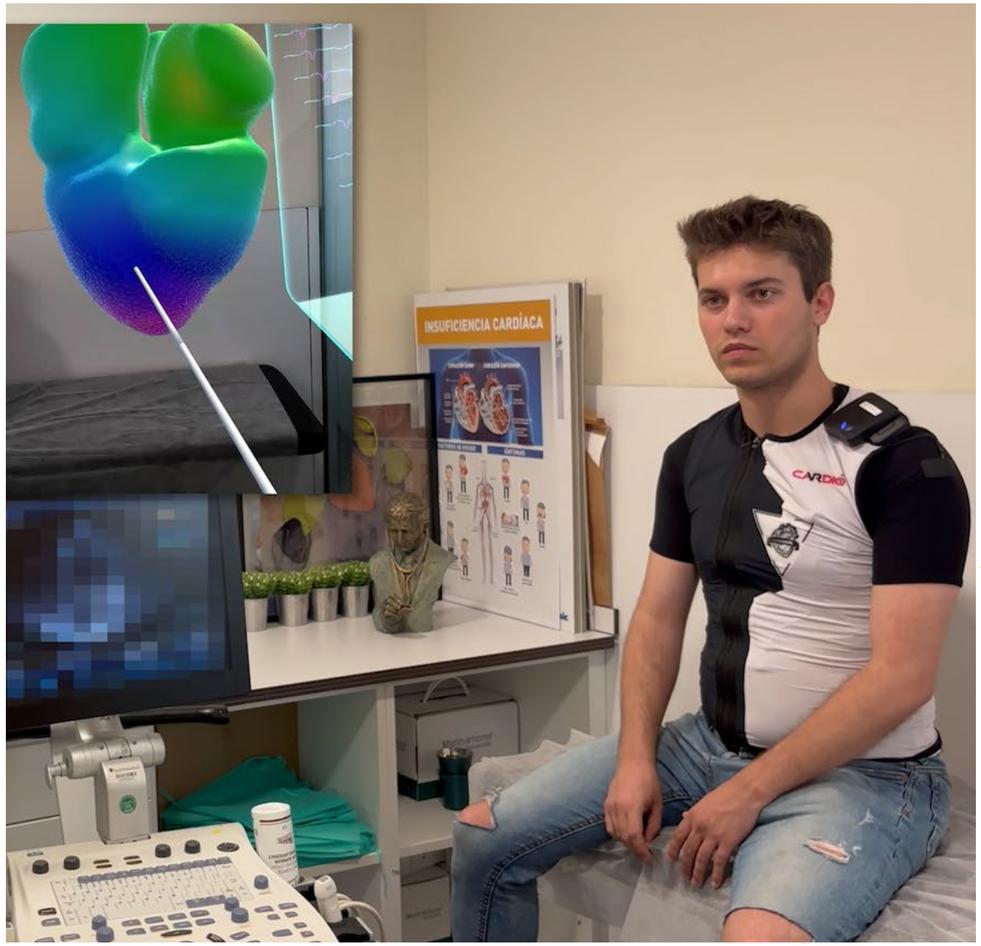
El diagnóstico actual falla con ellas.

"La falta de herramientas de IA es el cuello de botella" (OCDE 2026)

El sistema es insostenible y desigual. Spika Tech lo soluciona.

SPIKATECH

Solución: VR-CARDIO, Precisión Quirúrgica, Sin Bisturí



Cómo funciona

- Mapeo eléctrico + IA + Realidad Virtual
- Visualización 3D. Holográfica. 360º

Beneficios

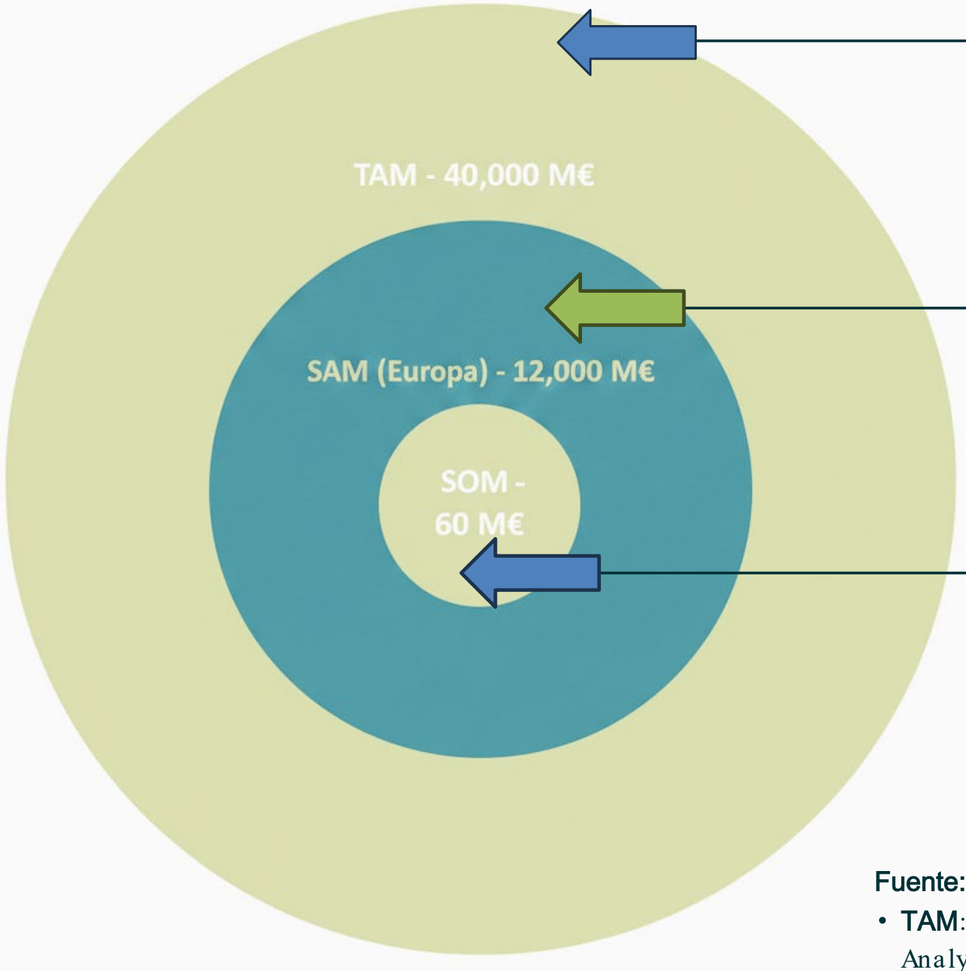
- No invasivo _ 0 riesgos.
- Sin radiación_apto embarazadas, niños.
- Tiempo real _diagnóstico en minutos.

Grupos de interés

- Cardiólogos / Electrofisiólogos Hospitales
- Laboratorios de EF
- Pacientes
- Sistemas sanitarios / de salud

SPIKATECH

Oportunidad de Mercado



40,000 M €

Mercado Total Disponible (TAM):

- Mercado global de dispositivos de electrofisiología cardíaca

12,000 M €

Mercado Segmentado Disponible (SAM):

- Mercado de sistemas de mapeo cardíaco 3D en EE. UU. y la UE.

60 M €

Cuota de Mercado Objetivo (SOM):

- Penetración objetivo en laboratorios de EF en un plazo de 3 a 5 años

Fuente:

- **TAM**: Grand View Research, "Cardiac Monitoring & Cardiac Rhythm Management Market Size, Share & Trends Analysis Report", 2025. (Valued at ~$30.05B in 2025, projected CAGR 6.5%).
- **SAM**: Calculated as 30% of Global Market (Standard EU Market Share, MedTech Europe Facts & Figures 2024).
- **SOM**: Spika Tech Internal Projections (Based on 0.5% Market Penetration Strategy in DACH & Spain).

Modelo de negocio

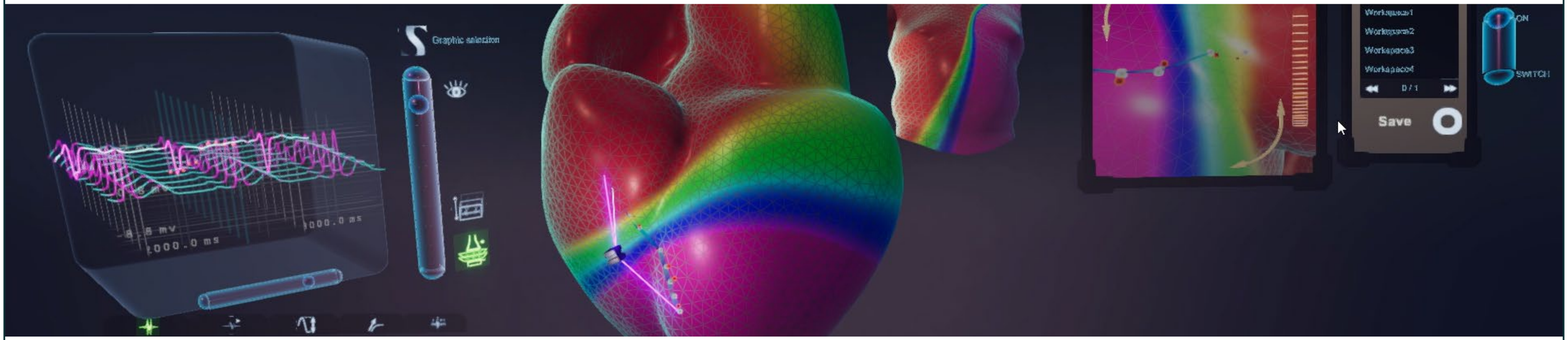
Nuestro modelo de negocio pasa de unos ingresos **basados en el hardware,** venta única, a un modelo de servicios recurrentes basado en **SaaS,**Software como Servicio.

Precio fijo mensual por sistema de asistencia al diagnóstico

Contrato de 3 años

SaaS modelo

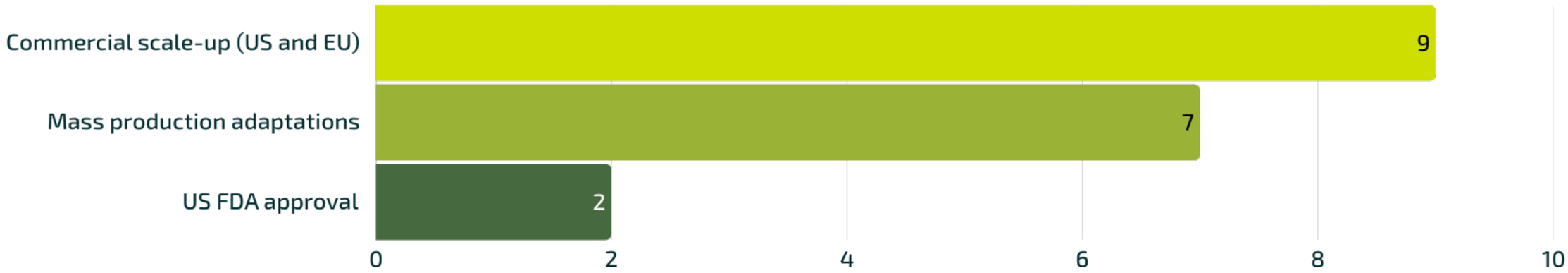
Expansión a escala global



SPIKATECH

Oportunidad de inversión: Serie A

Destino de la inversión



Nuestra valoración más reciente respalda una sólida ronda de Serie A y una fuerte confianza de los inversores. Basada en Informe Técnico V5 (Auditado). *Terminos a negociar*

Estructura de la inversión

Inversión mínima: 2 millones de € (ampliables a 3 M€)
Uso de Fondos: **60%** Comercialización (UE) **| 30% I+D** (Salud Mujer) | **10%** Operaciones.
Hitos a 18 meses: 50 Hospitales Clientes | 10.000 Pacientes escaneados.
Periodo mínimo de permanencia: 12 meses

SPIKATECH

Principales Logros

2019

Innovative SME **Seal of excellence**

2020

EIBT seal

2021

€2,5M in **EIC Accelerator**

2022

QIA Awards in potential innovation

2023

First Health to Market

EDF- SESIOP, REACT II and CASSATA

2024

International success history **EEN EDF- EISNET**

2025

Valor Público award MWC

European Patent

2026

Premios **Madrid Excelente** en **Innovación**

- Producto finalizado y **patentado** (TRL 9)
- Financiación obtenida **EIC Accelerator** de $2,7 M.
- **CE Mark** (Q3 2025) and **US FDA** (2026)
- HT Cert . Dispositico Médico **Clase IIb certificado**

SPIKATECH

Nuestro Equipo





Cristina Zúñiga

Founder



Alicia Zúñiga

Founder



Esther Arnaiz

President



Dr.José Ángel Cabrera

MD, PHD

Top EU top cardiologist



Carlos Zúñiga

CEO

Lawyer. FP Informatics



Julio Ruiz

+30y in It healthcar sales

(ex-Microsoft, Hitachi, SUN...)

SPIKATECH

Contacto



Carlos Zúñiga Arnau
CEO
carlosz@spikatech.com
+34 676 36 74 67

https://www.spikatech.com/

Spika Tech S.L.