



ENTURE ACELERADORA



CERTIFICACIONES



MIEMBROS DE



AVALES



ALIADOS



ENTURE SMART BUSINESS

Firma consultora de negocios fundada en el 2004, que *durante 12 años* ha cumplido y sigue cumpliendo con el objetivo de impulsar el éxito de sus clientes a través de la implementación de consultoría, herramientas y servicios especializados.

DIVISIONES

Aceleradora

Consultoría

Capital Privado

StartUps

METODOLOGÍA DE ACELERACIÓN ENTURE

La Aceleradora Enture Smart Business, sabe que una empresa en etapa inicial requiere inteligencia estratégica y mentoría más allá de lo que requiere de recursos financieros, siendo la razón principal de su incorporación al proceso de gestión, administración y creación de valor en las empresas invertidas.

Con 5 fases estratégicas en la metodología de aceleración reconocida por Secretaría de Economía vía INADEM y avalada por el BID vía el Fondo Multilateral de Inversiones.



FASE I. EVALUACIÓN Y ANÁLISIS ESTRATÉGICO

En esta fase se determina el alcance integral de la empresa mediante la identificación de patrones que llamamos “ejes de simetría” para determinar el potencial de mercado, diferenciación, capacidad, perfil del emprendedor, nivel de especialización, estrategia, modelo de negocio, procesos, alianzas, actividades y recursos clave.

Esta metodología y análisis de los “ejes de simetría” permite evaluar, analizar y comparar el modelo específico, con la finalidad de que la metodología se adapte a la empresa.

FASE II. MAPEO DE RIESGOS

Se identifican, cuantifican y se priorizan los riesgos clave dentro del modelo de negocio mediante una valorización para su correcta mitigación o corrección y se genera tableros de control para su seguimiento, control y continuidad de negocio.

- Riesgos Financieros
- Riesgos de Mercado
- Riesgos Estratégicos
- Riesgos Capital Humano
- Riesgos de Operación

FASE III. ENTORNO Y OPORTUNIDADES

Se identifican las estrategias implementadas que hicieron crecer a la empresa para su fortalecimiento y alineación con las nuevas propuestas para el negocio, se identifica la capacidad instalada intelectual, productiva y operativa con que cuenta la empresa para potencializarla, se crean canales de comunicación internos y externos para la fluidez precisa y estratégica dentro de la organización.

FASE IV. ESTRUCTURACIÓN DEL MODELO DE CRECIMIENTO

Se estructura el modelo de planeación estratégica basado en una ponderación de necesidades y capacidades de la empresa, así como por el nivel de riesgo.

FASE V. DESARROLLO

Se ejecuta la aceleración con métricas para evaluar las estrategias y ajustarlas. (tableros de control y Balance Scorecard)

CONTACTO

COAHUILA

Saltillo, Coahuila.
Tel. (844) 419-0722

SLP

Valentín Gama No. 875,
Col. Jardín, CP. 78270,
San Luis Potosí, SLP.
Tel: (444) 833-6915

CDMX

Arcos Bosques Torre A Piso 26,
Paseo de Los Tamarindos No. 400,
Col. Bosques de las Lomas, CP. 05120,
Deleg. Cuajimalpa,
Ciudad de México, CDMX.
Tel: (55) 8000-3760

LAP

Marina Cortéz Local 25,
Márquez de León No. 2415,
Col. Centro, CP. 23000,
La Paz, BCS.
Tel: (612) 1858 628

GDL

Vidrio No. 2074,
Col. América, CP. 44160,
Guadalajara, JAL.
Tel: 01(800) 800-3960

contacto@enture.vc



@EntureSB



www.entrepreneur.com