

Programa de:



En alianza con:



AUTODIAGNÓSTICO DE MADUREZ EMPRESARIAL

Introducción:

El autodiagnóstico de madurez empresarial es una herramienta que hace parte de la postulación de Micronegocios al Proyecto, por ende, al final se encontrarán las recomendaciones al micronegocio para desarrollarse y oportunidades de acceso a programas que le permitan generar nuevas oportunidades de crecimiento.

DEFINICIONES:

Autodiagnóstico: es una acción que permite a las organizaciones hacer una revisión de sus procesos internos para conocer su situación, detectar ineficiencias e identificar las áreas que requieren mejoras.

Madurez Empresarial: La madurez de un negocio trae consigo muchos valores apreciados por el mercado, uno de éstos es el prestigio. En el terreno empresarial, la reputación de una empresa es un activo valioso. Otro elemento que integra la ventaja competitiva de un negocio en etapa de madurez es que sabe cómo lidiar con la competencia.

Micronegocio: Cualquier unidad económica con máximo nueve personas ocupadas que desarrolla una actividad productiva de bienes o servicios, con el objeto de obtener un ingreso, actuando en calidad de propietario o arrendatario de los medios de producción.

Macrosector: Es una clasificación del tamaño empresarial basada en el criterio único de ingresos por actividades ordinarias dentro de la cual se clasifican según Decreto 957 del 05 de junio.

Ventas: acto de negociación en el cual una parte es el vendedor y la otra el comprador.

Compras: acción mediante la que un agente (el comprador), adquiere un bien o un servicio de otro agente (el vendedor), a cambio de una contraprestación monetaria o en especie.

Gastos: Es la utilización o consumo de un bien o servicio a cambio de una contraprestación, se suele realizar mediante una cantidad saliente de dinero.

Inventario: Es el conjunto de mercancías o artículos que tiene la empresa para comerciar **con** aquellos, permitiendo la compra y venta o la fabricación primero antes de venderlos, en un periodo económico determinados. Deben aparecer en el grupo de activos circulantes.

Programa de:



En alianza con:



1. USUARIO NO REGISTRADO ANTERIORMENTE

1.1. Registro:

- Ingresar a la página web: <https://compralonostruco.co/micronegocios>, de click en el botón “Diagnostica Tu Negocio”.

- Lo llevará a la siguiente pantalla:



Inicio COMPRA LO NUESTRO Más Información Ingresar | Regístrate

DIAGNÓSTICO DE MADUREZ EMPRESARIAL PARA MICRONEGIOS



Realiza este diagnóstico y conoce la madurez de tu micronegocio o microempresa en 5 aspectos: Ser, Administrativo, Financiero, Comercial y de Producción.

Al finalizar el autodiagnóstico recibirás recomendaciones para mejorar los resultados en tu negocio, creando un plan de acción que te conecta con todos los programas del gobierno especializados en micronegocios y/o microempresas y que se ajustan a tus necesidades.

Email

Continuar



En alianza con:



Programa de:



En alianza con:



c. ingresar dando click a “Registrate”:



Inicio COMPRA LO NUESTRO Más Información Ingresar | Registrate



DIAGNÓSTICO DE MADUREZ EMPRESARIAL PARA MICRONEGOCIOS

d. Luego debe completar los datos que aparecen en la siguiente pantalla:

DIAGNÓSTICO DE MADUREZ EMPRESARIAL PARA MICRONEGOCIOS



Nombres*

Apellidos *

Correo Electrónico*

Contraseña*



[Acepto la política de tratamiento de datos](#)

Continuar

Es importante tener en cuenta que en este paso los campos son obligatorios, y se debe dar click en el box de “Acepto la política de tratamiento de datos” y dar continuar:

e. Luego debe continuar con la información que se solicita, tenga en cuenta que en caso de cédula no se requiere el dígito de verificación o DV, mientras que en el NIT si es obligatorio, no deben digitar puntos ni símbolos:

DIAGNÓSTICO DE MADUREZ EMPRESARIAL PARA MICRONEGOCIOS



Nombre de la empresa (Micronegocio) *

Digita tu número de identificación

Cédula (Persona natural) NIT (Persona Jurídica)

Número de identificación tributaria

Celular*

Atrás

Continuar

- f. En esta pestaña los datos demográficos y de segmentación deben ser diligenciados:
- El macrosector agrupa cuatro tipos y dependiendo la que elija se realizará la selección o la que más se ajuste a su micronegocio.
 - Un micronegocio o Microempresa debe tener en cuenta que la segmentación de Micronegocios es “Microempresa: Tener máximo 9 personas ocupadas dentro del microempresa. Clasificar dentro del siguiente nivel de ingresos (UVT Colombia 2021: \$36.308): - Sector manufacturero: Ingresos inferiores o iguales a 23.563 UVT (\$855'525,404), Sector servicios: Ingresos inferiores o iguales a 32.988 UVT (\$1.197'728,304), Sector comercio: Ingresos inferiores o iguales a 44.769 UVT (\$1.625'472,852)”
 - A la pregunta de: ¿A través de qué entidad te enteraste? Si llegó por alguna entidad puede seleccionarla desplegando el listado.

Departamento: Amazonas Ciudad:

Seleccione el macrosector principal al que pertenece: Agropecuario/Agroindustria

Seleccione el sector al que pertenece:

¿Es un micronegocio o microempresa? Sí No
ya sea formal o informal, contamos con una oferta especializada para ti

Su promedio de ventas mensuales están en el rango de: \$ 0 a \$ 2.197.600,00

¿Cuántas personas remuneradas incluyéndose usted trabajan para su negocio? 1 a 3

¿A través de qué entidad te enteraste? Fedesoft

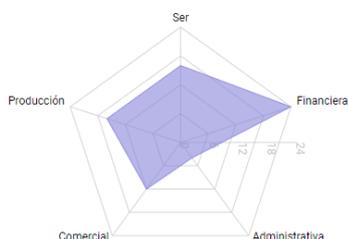
- g. En este momento inician las preguntas, tenga en cuenta que la cantidad y el tipo de pregunta, puede variar dependiendo de las respuestas dadas, las opciones de respuesta son: (3) SI-NO-TALVEZ, estas varían según la respuesta obtenida.
- h. Cada respuesta tiene un esquema para lo cual al final va a encontrar: **RESULTADO DIAGNÓSTICO:**

Resultados diagnóstico

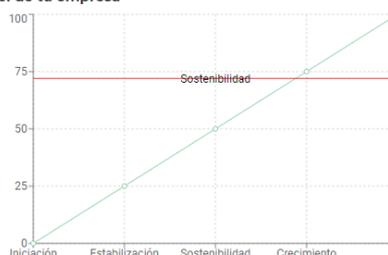
Puedes mejorar tu negocio haciendo una revisión y algunos ajustes ¡siempre puede ser mejor!

Fecha:	8/10/2021, 10:32:49 p. m.
72 /100 pts Nivel de tu Empresa	Sostenibilidad: micronegocios existentes que tienen potencial de crecer en la producción de bienes y servicios, incrementando sus ventas para mantener la ocupación o mejorar calidad del empleo, logrando avances en diferentes dimensiones del proceso de formalización.
RESULTADOS DEL DIAGNÓSTICO PLAN DE ACCIÓN HISTORIAL	

Nivel de tu empresa por dimensiones



Nivel de tu empresa



Programa de:



En alianza con:



Ser	Crecimiento	16
Financiera	Crecimiento	24
Administrativa	Estabilización	4
Comercial	Sostenibilidad	12
Producción	Crecimiento	16

- **Nivel Impulso (micronegocios nuevos y/o en subsistencia):** puesta en marcha de nuevos negocios diseñados para la generación de ingresos de familias vulnerables o para la creación de microempresas tradicionales o micronegocios que están inmersos en dinámicas de subsistencia que no les han permitido avanzar para ser un alternativa de ingresos estable y autosostenible para el empresario y sus familias.
- **Nivel Estabilización:** micronegocios existentes que tienen potencial de ser una fuente de ingresos estable y autosostenible para las familias que los integran, logrando avances en formalización de entrada.
- **Nivel Sostenibilidad:** micronegocios existentes que tienen potencial de crecer en la producción de bienes y servicios, incrementando sus ventas para mantener la ocupación o mejorar calidad del empleo, logrando avances en diferentes dimensiones del proceso de formalización.
- **Nivel Crecimiento:** micronegocios existentes que tienen potencial de crecer expandiendo o diversificando su actividad, generar nuevos empleos, sofisticar y modernizar sus estructuras, consolidándose en el cumplimiento de requisitos de las diferentes dimensiones del proceso de formalización.



i. Pestañas del Resultado:

[RESULTADOS DEL DIAGNÓSTICO](#) [PLAN DE ACCIÓN](#) [HISTORIAL](#)

- j. En Resultados del Diagnóstico: Se encuentran las oportunidades para su negocio y recomendaciones importantes para tener en cuenta y ver cómo en cada área de su empresa hay diferentes opciones para su mejoramiento según las respuestas que se han dado anteriormente.

El Plan de Acción: Recomendaciones según el resultado, las cuales estarán indicadas por las siguientes dimensiones

- Ser
- Financiero
- Administrativo
- Comercial
- Producción/Servicio

Así como algunos programas para poder aprovechar con solo darle click: **“Estos son algunos programas que te puede ayudar según los resultados de tu diagnóstico”:**

Fondo Emprender	SENA Emprende Rural
El Campo Emprende	Programa Emprendimiento Colectivo

En la Pestaña Historial puede encontrar la opción de realizar un nuevo autodiagnóstico y los resultados:

RESULTADOS DEL DIAGNÓSTICO		PLAN DE ACCIÓN	HISTORIAL
Fecha		Total	Activo
8/10/2021, 5:32:49 p. m.		72	si

Deseas realizar un nuevo diagnóstico [Realizar](#)

Programa de:



En alianza con:



2. USUARIO YA REGISTRADO:

- Ingresar a: <https://compralounuestro.co/micronegocios> , dar click en el botón “Diagnostica Tu Negocio”.

Programas e iniciativas para micronegocios [Ver programas para micronegocios](#)

- REACTIVACIÓN COMERCIAL PARA MICRONEGIOS
- Tu Negocio+Digital, herramientas digitales gratuitas para tu negocio
- Mujeres Más Productivas, programa de fortalecimiento empresarial para tenderas
- Asesoría logis Crece MYPES

- Lo llevará a la siguiente pantalla: dar click en la parte superior derecha en Ingresar



Inicio COMPRA LO NUESTRO Más Información Ingresar Registrarse



DIAGNÓSTICO DE MADUREZ EMPRESARIAL PARA MICRONEGIOS



Realiza este diagnóstico y conoce la madurez de tu micronegocio o microempresa en 5 aspectos: Ser, Administrativo, Financiero, Comercial y de Producción.

Al finalizar el autodiagnóstico recibirás recomendaciones para mejorar los resultados en tu negocio, creando un plan de acción que te conecta con todos los programas del gobierno especializados en micronegocios y/o microempresas y que se ajustan a tus necesidades.

Email

Continuar



- b. Debe realizar el ingreso con los datos usados en la plataforma Softwhere

INGRESAR

Email
yeimyforero@gmail.com

Password
Enter your password

 [Ingresa con tus datos de SoftWhere](#)

- c. Luego realiza la gestión de autodiagnosticarse y revisar los pasos anteriores.

RESULTADOS DEL DIAGNÓSTICO			PLAN DE ACCIÓN	HISTORIAL
Fecha	Total	Activo		
8/10/2021, 5:32:49 p. m.	72	si		

Deseas realizar un nuevo diagnóstico [Realizar](#)



3. RECORDAR LA CLAVE PARA REALIZAR AUTODIAGNÓSTICO:

A través de este proceso realiza la recordación de la clave para ingresar, hay dos tipos de usuarios los registrados en Compra lo Nuestro que pueden ingresar con la misma clave y los registrados de forma normal con Softwhere que nunca han realizado el proceso. Es muy importante que se tenga en cuenta que debe recordar el correo electrónico que registró. Se debe realizar lo siguiente:

- a. Se hace clic en “¿Olvidaste la contraseña?”

INGRESAR

Email
Enter your email
Required

Password
Enter your password

[Ingresa con tus datos de SoftWhere](#)

¿Tienes usuario en Compra lo nuestro?

[Ingresa con tus datos de Compra lo nuestro](#)

[¿Olvidaste tu contraseña?](#) 

¿No tienes una cuenta? [Regístrate aquí](#)

- b. o se puede ingresar directamente a: https://softwhere.com.co/reset_password/new

Programa de:



En alianza con:



Olvidé mi contraseña

Ingresa tu email que tienes registrado en Softwhere.com.co para generar un link de recuperación de contraseña.

Recuperar contraseña

- c. Introduzca el email y de click en recuperar contraseña luego le indica la siguiente pantalla:



Olvidé mi contraseña

Ingresa tu email que tienes registrado en Softwhere.com.co para generar un link de recuperación de contraseña.

Enviamos un link de recuperación de contraseña al email yeimyorero@gmail.com

Recuperar contraseña

- d. Recuerde revisar en su correo electrónico en la bandeja de entrada o en la bandeja de correo no deseado o SPAM:



De click en **Cambiar mi Contraseña**

Programa de:



En alianza con:



- e. Ingresas tu nueva contraseña y dar click en “recuperar contraseña”:



Ingresar tu nueva contraseña

Ingresar tu nueva contraseña para el usuario que tienes registrado en Softwhere.com.co.

- f. Puedes ingresar de nuevo:



- g. Puede ingresar nuevamente a través de: <https://diagnostico.compralonuestro.co/cln>

4. ¿QUÉ HACER EN CASO DE NO PODER RECUPERAR CONTRASEÑA O TENER INCONVENIENTES TÉCNICOS?:

- a. Se debe notificar a través de pantallazos del error al correo electrónico: contactomicronegocios@cenisoft.org para que se eleve el caso a los ingenieros de softwhere, el caso de tener los datos básicos del micronegocio como nombre, NIT, correo electrónico y número de celular para poder gestionar el caso con seguimiento.
- b. Se debe validar antes de generar un caso que se hayan agotado los pasos de forma correcta, que el micronegocio ingrese por la página correcta y que tenga claro los pasos para poder gestionar.